

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



**Dalipal Holdings Limited**

**達力普控股有限公司**

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：1921)

**自願性公告**

**中東發展戰略最新進展**

**中東市場取得突破**

本公告由達力普控股有限公司(「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」)自願作出。

本集團董事(「董事」)會(「董事會」)欣然宣布，本集團在中東市場的戰略佈局與業務拓展近日取得兩項具有里程碑意義的突破：

1. **正式成為沙特阿美無限制條件供應商**—繼本公司於2026年年初就本集團產品成功通過沙特阿拉伯國家石油公司(「沙特阿美」)試用指標全部測試發出自願公告後，本集團近日正式收到沙特阿美的批准確認，已全面通過其供應商審核程序，正式成為沙特阿美的無限制條件供應商。
2. **獲科威特石油公司首批約4.9萬噸大額訂單**—除上述供應商資格突破外，本集團於近日成功獲得科威特石油公司(「KOC」)2026年度的首批產品訂單，總量約為4.9萬噸。是去年同期獲得該公司訂單量3.6倍。

## 對本集團之戰略意義

董事會認為，上述兩項突破標誌著本集團的中東發展戰略正在轉化為實質性商業回報，為集團帶來以下多重顯著益處：

- **進一步擴張中東市場份額：**無限制條件供應商資格為獲取沙特阿美的商業訂單鋪墊了制度基礎；而KOC的大額訂單，則標誌著本集團產品在中東區域的實際市佔率正迎來顯著增長。這些來自頂級能源客戶的大規模連續訂單，將大幅擴大本集團的區域業務規模，進一步鞏固並擴張本集團在中東核心市場的市場份額。
- **頂級客戶認可與強大品牌示範效應：**沙特阿美與KOC均為全球及中東地區最具影響力的能源巨頭。取得其資質認可與大額實質訂單，是國際頂級客戶對本集團高端管材產品研發、製造及交付能力的最高級別認可，將在國際市場形成強大的品牌背書與示範效應，有助於加速開拓中東地區其他核心產油國客戶及國際能源巨頭。
- **深化戰略協同與加速本地化佈局落地：**本集團正積極推進沙特達曼薩勒曼國王能源城(SPARK)高端能源裝備智能製造基地建設。上述業務突破與本集團「本地化生產、本地化供應」戰略高度協同，未來將大幅提升快速響應中東客戶採購需求的能力，從根本上縮短供應鏈並降低成本，使本集團在區域內的綜合競爭優勢更為突顯。
- **把握宏觀歷史機遇與奠定長遠地位：**在中東地區戰後重建和能源版圖重塑所帶動的產能擴張浪潮中，本集團憑藉健全的產品實力與頂尖客戶的供應商資質，將有力把握石油天然氣勘探、開發、輸送裝備等核心市場的長期增量訂單，進一步鞏固本集團在中東乃至全球市場的領先與長遠地位。

本集團將積極跟進與沙特阿美的後續商業洽談，充分把握無限制條件供應商資格所帶來的業務機遇，就重大進展適時作出披露。

本公告為自願發佈，旨在知會本公司股東及潛在投資者本集團業務發展相關進展。本公司股東及潛在投資者於買賣本公司股份時務請審慎行事。

承董事會命  
達力普控股有限公司  
主席兼執行董事  
孟凡勇

香港，2026年5月12日

於本公告日期，本公司董事會包括執行董事孟凡勇先生、張紅耀先生、徐文紅女士、孟宇翔先生及Al Gosaibi, Saud Yousif M先生；非執行董事殷志祥先生；及獨立非執行董事郭開旗先生、王志榮先生及成海濤先生。