

证券代码：688530

证券简称：欧莱新材

## 广东欧莱高新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位	线上参与提问的投资者
时间	2026年5月13日（周三）上午 10:00-11:00
地点	公司通过上海证券交易所上证路演中心（网址： <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> ）采用网络远程的方式与投资者进行互动交流
上市公司 接待人员姓名	董事长、总经理兼首席技术官：文宏福 董事、副总经理兼董事会秘书：文雅 副总经理、财务总监：陈艳 独立董事：卫建国
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>为便于广大投资者更全面深入地了解公司2025年度暨2026年第一季度经营成果、财务状况，公司于2026年5月13日上午10:00-11:00举行2025年度暨2026年第一季度业绩说明会，就投资者关心的问题进行交流。本次活动采用网络远程方式进行交流，针对投资者关心的各类问题进行了回复，公司与投资者交流的主要内容如下：</p> <p>1、请介绍下公司2025年及2026年第一季度的整体经营情况</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！公司2025年实现营业收入54,612.76</p>

万元，较上年同期增加25.04%，归属于上市公司股东的净利润为-4,002.79万元，主要原因系原材料价格大幅上涨，叠加合肥、乳源募投项目产能爬坡，材料成本、折旧及人工费用增加，导致主营业务毛利率下滑所致；公司2026年第一季度实现营业收入27,581.14万元，较上年同期增加215.86%，归属于上市公司股东的净利润为4,068.48万元，实现扭亏为盈，主要原因系金属价格上涨，带动主营业务实现量价齐升，经营业绩显著提升；营收规模扩大及产能利用率提高，推动产品单位成本下降、毛利率增长，盈利能力相应增强，净利润实现提升。

截至2026年3月31日，公司总资产为138,053.70万元，归属于上市公司股东的净资产为84,709.94万元。感谢您的关注！

## 2、请问公司 2026 年一季度业绩反转的核心驱动因素有哪些？

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司营收保持稳健增长，核心是三大业务板块市场拓展持续突破，业务基本面持续向好；驱动因素一是全产业链垂直整合的成本优势全面释放，叠加产能利用率大幅提升，规模效应显现，从而带动主营业务毛利率修复；二是公司持续优化产品结构，高毛利产品的营收占比有所提升，同时与核心客户的顺价工作稳步落地，进一步增厚盈利空间；三是公司精细化费用管控成效显著，经营效率大幅提升。感谢您的关注！

## 3、公司一直强调全产业链垂直整合的核心战略，请问乳源生产基地相关产能落地后，给公司核心竞争力带来了哪些实质性的提升？

**回复：**尊敬的投资者，您好！全产业链垂直整合是公司区别于行业内多数企业的核心差异化优势，2025 年乳源基地相关项目顺利投产，标志着公司彻底打通了高纯无氧铜全流程闭环，公司既实现了核心原材料自主可控，构建了坚实的成本壁垒，又突破了行业卡脖子技术瓶颈，打开了核医疗、超导等高端赛道的成长空间，同时拓展了新的业务增长曲线，形成了多元协同的业务格局。感谢您的关注！

**4、贵司明月湖半导体材料产业园一直是投资者关注的重点，请问目前该项目的最新建设进展如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！明月湖半导体材料产业园项目是公司完善半导体领域全产业链布局、实现核心原料完全自主可控的核心项目，也是公司 2026 年重点推进的核心工程。目前由公司全资子公司欧莱高纯投资建设的明月湖半导体用高纯材料项目已于今年年初启动建设，该项目规划 2026 年第四季度竣工投产，项目建成投产后，将彻底填补公司集成电路靶材核心上游原材料的供应空白，进一步巩固全产业链成本优势，持续提升产品毛利率。感谢您的关注！

**5、公司近年从单一显示溅射靶材业务，拓展为三大业务板块协同发展的格局，请问三大业务板块之间如何实现协同发展？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司当前锚定国家高端新材料国产替代核心主线，构建起“高性能溅射靶材为经营基本盘、高性能金属为增长支撑、前沿科技领域关键材料与核心部件为长期成长引擎”的三大业务协同发展格局，中长期目标是从国内显示靶材细分龙头，成长为覆盖多战略赛道、具备核心竞争力的综合型高端新材料服务商。三大业务板块之间具备极强的协同效应，形成了“技术共享、产能共用、客户互通、成本共降”的良性协同发展格局：一是技术协同，三大业务板块的核心底层技术均围绕超高纯金属提纯、精密成型、微观组织调控等核心技术展开，显示靶材领域积累的核心技术，可快速复用至半导体靶材、高性能金属、前沿科技领域关键材料和核心零部件的研发中，大幅降低研发成本、缩短研发周期；二是产能协同，公司已在韶关、东莞、合肥等地布局五大生产基地，核心产能可实现三大业务板块的共用，高纯金属产线既可为靶材业务提供原料，也可直接对外销售高性能金属产品，大幅提升产能利用率，释放规模效应；三是客户协同，高性能溅射靶材领域积累的头部客户资源或市场渠道，可快速拓展至高性能金属

	<p>、前沿科技领域等其他产品，降低客户拓展成本，同时前沿领域的技术突破，也可进一步提升公司在头部客户中的技术认可度，反哺靶材业务的市场拓展；四是成本协同，全产业链布局带来的原材料自主可控优势，可同时惠及三大业务板块，全面降低全产品线的生产成本，提升整体盈利水平。感谢您的关注！</p>
<p>本次活动是否涉及应当披露重大信息</p>	<p>否</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年5月13日</p>