

证券代码：300380

证券简称：安硕信息

上海安硕信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年05月13日 15:30-17:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 高勇 财务负责人 刘汛 董事会秘书 梁明俊 独立董事 刘建国
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 银行 IT 业务是公司核心，今年订单和验收情况怎么样？</p> <p>答:尊敬的投资者，你好，公司的主营业务是向以银行为主的客户提供信贷风险业务管理咨询、软件开发与服务，在银行等金融机构IT国产化与信创替代的大背景下，公司不断升级完善产品，同步响应客户数字化和智能化转型需求，提升公司在信贷风险领域的核心竞争力，以获取更多的客户订单。同时，公司持续加强目标和效率管理，提高项目执行效率，改善项目验收节奏。</p> <p>2. 综合毛利率有所提升，今年还能继续保持或提高吗？</p> <p>答:尊敬的投资者，您好，公司近期综合毛利率呈现稳步提升态势。核心驱动来自 AI 赋能落地、产品结构优化与交付效率提升。</p>

首先，公司持续推进 AI 在金融场景的深度落地，带动高附加值产品与解决方案占比持续提升。公司内部已有一些项目通过人工智能方式提升交付效率与产品迭代速度，覆盖智慧信贷、智能风控等场景。另外，关于海外市场，公司在已经服务香港及境外客户的基础上，继续推进主营产品的境外市场机会挖掘，深挖境外客户新增业务需求。在海外市场，AI 应用模式更加灵活，客户接受度高、付费意愿，业务毛利率普遍高于国内平均水平。这些都可能会成为公司毛利提升的增量。

3. 研发投入主要投在哪些方向

答:尊敬的投资者，你好。公司主营业务信贷风险管理系统不但需要对银行信贷与风险管理业务的方法、措施、流程及监管要求非常熟悉，还必须掌握IT系统的开发与实施，随着银行业务的创新、经营管理的变化、技术创新的不断加快，以及金融行业安全意识升级，公司产品需要持续研发投入确保公司产品的核心竞争力。公司的研发投入方向主要围绕客户的需求建设基于人工智能技术的智慧信贷系统和全面风险数智化管理平台。目前公司在研项目包括：金融大模型智能体项目、数据要素数智工厂项目、安硕综合信贷移动端、安硕移动应用开发框架软件等。

4. 销售费用、管理费用有所增长，主要是哪些方面投入增加了？

答:尊敬的投资者，你好。公司秉持“人才为本、激励共进”的薪酬政策，构建具有市场竞争力的薪酬体系，并制定符合公司整体战略的薪酬策略。销售费用、管理费用有所增长主要原因系职工薪酬有所增长。

5. 信创、国产化替代推进情况如何，今年带来多少新增订单？

答:在银行等金融机构IT国产化与信创替代的大背景下，公司不断升级完善产品，现在主要解决方案和产品能够适配国产主要的数据库、操作系统、硬件等内容，且能够有效满足客户业务管理需求和监管规则。公司同步响应客户数字化和智能化转型需求，提升公司在信贷风险领域的核心竞争力，能够获取更多的客户订单，支撑公司发展。

6. 行业竞争比较激烈，公司相比同行的核心优势在哪里？

答:第一，从行业竞争格局来看，公司较早布局 AI 垂类应用模型，已落地财务大模型、尽调报告自动生成模型等模型产品。公司长期深耕银行等金融机构信贷风险管理核心赛道，对行业业务场景、客户痛点有着深刻的理解和沉淀。依托行业积累，公司可针对信贷

资产管理全流程，推出场景化、可落地的 AI 智能体产品，既能显著提升客户业务运营效率，也能助力其强化风险管控水平。同时，凭借技术与行业双重优势，公司可将AI 智能技术深度融入自研产品体系，赋能金融机构信贷风险管理全业务链条，持续助力客户实现业务数字化、智能化转型升级。第二，从业务模式来看，公司始终聚焦产品化解决方案发展路线，坚持核心技术与产品自主研发，以标准化自研产品为载体，为客户提供一站式落地解决方案。经过长期深耕，公司在行业品牌影响力、专业咨询专家团队、成熟行业解决方案沉淀等方面构筑了深厚壁垒，能够精准匹配金融客户差异化需求，项目交付能力和客户粘性优势突出。第三，从数据资源来看，公司已取得企业征信牌照并拥有运营十年的企业征信公司，具备合规的数据经营资质和长期业务沉淀。在行业数据积累、风控数据模型搭建、商业化数据应用落地等维度形成独特优势，为 AI模型训练、智能风控、信贷资产研判等业务提供坚实的数据底座，进一步强化了公司智能化产品的核心竞争力。

7. 今年项目验收节奏会不会比去年更快，对业绩影响大吗？

答:尊敬的投资者，您好，公司持续加强目标和效率管理，提高项目执行效率，改善项目验收节奏。深化推行目标导向的项目交付考核机制，以全流程精细化管理赋能项目交付过程，保障经营管理目标扎实落地，努力改善经营效益。

8. 公司在数字人民币、普惠金融相关系统上有新布局吗？

答:尊敬的投资者您好，公司的主营业务是向以银行为主的客户提供信贷风险业务管理咨询、软件开发与服务，主要产品是银行信贷管理类系统、银行风险管理类系统、商业智能与数据仓库、非银行金融机构及其他系统。其他系统含监管报送领域、融资租赁领域、非银行资产管理领域等一系列解决方案。公司将始终在合规前提下，积极为银行信贷业务开展及风险管理提供科技解决方案，具体情况以公司对外披露的信息为准。

9. 今年的分红计划是怎样的

答:尊敬的投资者，您好，公司经董事会审议通过的利润分配预案为：以138,439,050股为基数，向全体股东每10股派发现金红利1元（含税），送红股0股（含税），以资本公积金向全体股东每10股转增0股。本议案尚需通过公司2025年年度股东会后方能实施。

10. 今年有值得期待的亮点吗

答:尊敬的投资者，你好，公司将紧密围绕银行数字化转型需

	<p>求，提供一站式的金融科技解决方案。通过智能化的信贷系统、风险管理平台、数据服务等产品与服务，帮助银行提升业务办理效率、优化客户体验、降低运营成本、加强风险管理，实现数字化、智能化的转型升级。</p> <p>(1) 人工智能技术赋能 公司计划建设“基于人工智能技术的智慧信贷系统”和“全面风险数智化管理平台”的项目，将运用人工智能技术赋能金融行业的信贷系统和风险管理系统，使其进行数智化，并在此基础上形成了人工智能技术为底座的技术架构，为金融行业数智化发展提供人工智能化产品。公司将充分利用公司积累数据资源和行业知识体系，结合人工智能技术，开展多模态行业大模型的训练和建设，以进一步增强数据资源与人工智能的协同作用，挖掘银行等金融行业客户高质量数据要素的价值，更好的赋能金融行业的数智化发展，从而在与国际一流软件服务提供商的竞争中，能够具备更坚实的基础与更强大的竞争力。</p> <p>(2) 聚力研发新引擎 公司计划实施“数字金融研发中心升级建设项目”旨在优化公司研发基础资源。将于上海新建研发中心，并对现有部分研发中心进行升级扩容，构建多中心协同、功能互补且互联互通的统一研发平台。项目完成后，多个研发中心将打破物理空间限制，形成全天候、无地域约束的统一服务平台，为研发和生产提供稳定环境。这种模式既能适应业务规模扩大、研发人员增加的需求，也契合敏捷多样的研发形态与灵活办公趋势，通过合理调配资源，提升研发效率。积极探索数字金融领域的前沿技术与应用场景。从长远看，该项目将全面提升公司整体研发能力。各研发中心凭借差异化定位协同作业，避免资源重复投入，加速技术成果向产品的转化。通过研发体系的系统性优化，公司能够更好地应对市场变化，增强产品和业务的核心竞争力，在行业发展中占据有利地位，为持续创新筑牢根基。</p> <p>(3) 启动并发展香港及海外市场 在现有港澳地区客户的基础上，大力拓展香港和海外市场。深入研究香港及海外市场的金融政策、市场需求与竞争态势，制定针对性的市场进入策略与业务发展规划。加强与当地金融机构、合作伙伴的沟通与合作，建立本地化的营销团队与服务网络，提高公司在香港及海外市场的本地化运营能力。通过提供符合当地市场需求的产品与服务，逐步树立公司在香港及海外市场的品牌形象，实现海外市场业务的稳步增长。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>

附件清单（如有）	
日期	2026年05月13日