

证券代码：300730

证券简称：科创信息

# 湖南科创信息技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与科创信息（300730）2025年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026年05月13日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 费耀平 董事、总经理兼财务总监 李杰 独立董事 谭清炜 董事会秘书 张园美 财务经理 龙仲
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1.请各位领导给我们简单介绍下2025年总体的业绩情况</b> 答:尊敬的投资者您好，公司长期专注于数字政府与智慧企业数字化领域，是国内领先的数字政府与智慧企业领域信息化综合服务提供商，聚焦客户需求与业务场景，通过构建“AI+”的核心竞争力，为政府、企业的数智化转型升级提供服务。2025年度，公司受行业竞争加剧、市场需求降低等因素影响，公司项目实施及验收周期加长，使得营业收入实现不及预期、综合毛利率下降，不能完全覆盖公司成本及费用；同时公司基于谨慎性原则对应收款项、存货及其他流动资产等资产计提各项减值准备合计6,458.31万元。2025年公司

实现营业收入24,524.49 万元，同比减少20.91%；归属于上市公司股东净利润-13,783.74 万元，同比减少115.97%。感谢您对公司的关注！

## **2.今年的分红计划？**

答:尊敬的投资者您好，鉴于公司2025年度业绩亏损，为保障公司正常生产经营和未来发展，公司拟定2025年度不派发现金红利，不送红股，不以资本公积转增股本。本事项尚需提交公司股东会审议。感谢您对公司的关注！

## **3.智慧企业业务大幅下滑，今年有什么提振和改善计划吗？**

答:尊敬的投资者您好，2026年，公司围绕“人工智能驱动企业价值增长”制定了明确的提振与发展计划：一是持续推动人工智能与企业核心业务场景的深度融合，助力企业实现从流程优化向业务重构升级；二是依托机器视觉等技术优势，拓展工业质检及智能制造应用场景，赋能制造业提质增效，目前公司在机器视觉玻璃检测领域已积累了成熟的技术与客户基础，将进一步从光伏玻璃检测向汽车、电子、家电玻璃等多元场景渗透，挖掘新的业务增长点；三是基于企业级大模型平台，打造面向金融及更多行业的智能化解决方案，提升客户运营效率与风险管理能力，同时公司将持续深化与大股东财信数科的合作，支撑财信金控集团各业务数智化转型升级，夯实金融科技领域的业务布局；四是聚焦国央企及大型集团客户，强化数据要素整合与知识工程体系建设，助力企业构建长期可持续的数智化竞争优势，把握当前国央企数字化投入持续增加、智能化应用市场快速增长的行业机遇，进一步拓展市场空间。感谢您对公司的关注！

## **4.研发投入有没有减少，今年重点在政务大模型、AI 应用上吗？**

答:尊敬的投资者您好，2025年公司研发投入金额为26,486,762.70元，占营业收入比例为10.80%，较2024年研发投入有所减少。公司2026年的重点经营方向包含围绕大模型技术加快智能基座产品研发，依托科创政务大模型深化“AI+”数字政府场景应用，围绕最新大模型、大数据技术打造“知识+模型+技能”于一体的产品体系，持续迭代AI能力工厂及知识体系工具，沉淀面向细分领域的垂类小模型，为政务等领域客户提供更加精准可控的智能体验，相关研发与业务推进围绕AI技术赋能核心业务场景展开。感谢您对公司的关注！

## **5.行业竞争加剧，公司相比同行的核心优势主要体现在哪里？**

答:尊敬的投资者您好, 公司核心优势主要体现在以下几方面:

1. 持续创新的核心技术体系: 公司构建了以人工智能和大数据为核心的全栈技术体系, 拥有覆盖大模型、智能体、知识图谱等方向的自主研发能力, 截至2025年12月31日, 共拥有软件著作权841项, 国家发明专利29项, 实用新型专利12项, 外观设计型专利1项, 多个项目入选省级标志性项目、示范标杆项目, 技术实力行业领先。2. 不断创新的业务模式: 公司建立了技术突破与场景驱动并行的敏捷创新机制, 数字政府领域积极探索新运营模式, 逐步从项目制交付转向“平台+服务”的新交付模式转型; 智慧企业领域聚焦细分赛道打造差异化优势, 通过创新合作模式持续拓展业务边界。3. 深厚的行业积累和业务洞察: 公司专注政企数字化服务二十余年, 业务覆盖全国20余个省份, 深度服务数千家政企客户, 在数字政府的多个细分方向、智慧企业的多个领域都积累了丰富的实战经验, 与大量大型国央企及行业龙头建立了长期合作关系。4. 齐全的行业资质: 公司拥有CMMI软件能力成熟度模型5级认证、多项信息安全服务高等级资质、信息系统建设和服务能力CS4级资质等多项高等级行业资质, 报告期内还通过了CMMI-DEV 3.0版本五级认证, 多款核心产品完成国产主流软硬件平台全栈适配, 与资质协同夯实了竞争优势。5. 良好的品牌形象: 公司多次承接国家及省级重大信息化项目, 多个标杆案例巩固了市场地位, 多项应用入选省级典型场景, 在多个领域获得行业认可, 相比同区域可比公司, 公司在业务规模、项目经验、技术承接能力上保持领先。感谢您对公司的关注!

**6.未来一两年有什么看好的增长点吗**

答:尊敬的投资者您好, 公司将坚持创新驱动发展, 深入推进AI、数据、业务多融合发展战略。聚焦主赛道, 夯实智能基座平台支撑能力, 深入迭代“AI+”产品和解决方案体系, 构建差异化的解决方案能力, 提升行业竞争优势; 着力推进业务模式重构, 建立细分领域可持续发展模式, 培养新增长点; 推进内部数字赋能体系建设, 深入整合优化资源, 提升组织运营效能和精益水平, 优化端到端全流程质量风险管控能力, 保障运营稳健, 通过业务价值链的持续深挖、核心能力的持续成长、运营效率的持续优化, 推进公司高质量发展, 带动企业整体营收稳步提升。感谢您对公司的关注!

**7.今年会侧重发展哪一块?**

答:尊敬的投资者您好, 2026年公司将坚持创新驱动发展, 深入推进AI、数据、业务多融合发展战略, 主要侧重发展的方向如下:

一是聚焦数字政府与智慧企业主赛道，夯实智能基座平台支撑能力，深入迭代“AI+”产品和解决方案体系，构建差异化的解决方案能力，提升行业竞争优势。二是着力推进业务模式重构，探索从传统项目制交付向“平台+服务”的可持续运营模式转型，围绕重点业务场景构建多元化收入结构，紧抓“支付即开票”政策机遇，推动数电票服务平台规模化应用，拓展数电票全流程关联增值服务，挖掘可持续增长点。三是推进内部数字赋能体系建设，深入整合优化资源，提升组织运营效能和精益水平，优化端到端全流程质量风险管控能力，保障运营稳健，通过业务价值链的持续深挖、核心能力的持续成长、运营效率的持续优化，推进公司高质量发展，带动企业整体营收稳步提升。感谢您对公司的关注！

#### **8.今年在提升毛利、控制成本方面有哪些安排？**

答:尊敬的投资者您好，2026年公司围绕“精益运营、风险可控、效能提升”目标，持续优化端到端运营管控体系。通过完善项目全生命周期动态管理机制，强化进度、成本、质量、风险的闭环监控；推进成本管控前移，实现从预算编制到绩效评价的精细化管控；同时加强应收账款与现金流管理，提升资金周转效率与回款质量；构建运营数据中台与智能预警体系，支撑数据驱动的精益决策与风险防控，全面提升运营效率与抗风险能力。公司通过全流程精细化的成本管控，助力提升整体盈利水平。感谢您对公司的关注！

#### **9.领导们对2026的业绩有什么预期**

答:尊敬的投资者您好，2026年，公司将坚持创新驱动发展，深入推进AI、数据、业务多融合发展战略。聚焦主赛道，夯实智能基座平台支撑能力，深入迭代“AI+”产品和解决方案体系，构建差异化的解决方案能力，提升行业竞争优势；着力推进业务模式重构，建立细分领域可持续发展模式，培养新增长点；推进内部数字赋能体系建设，深入整合优化资源，提升组织运营效能和精益水平，优化端到端全流程质量风险管控能力，保障运营稳健，通过业务价值链的持续深挖、核心能力的持续成长、运营效率的持续优化，推进公司高质量发展，带动企业整体营收稳步提升。感谢您对公司的关注！

#### **10.今年的研发投入方向？**

答:尊敬的投资者您好，公司2026年研发方向主要是围绕AI技术赋能核心业务场景展开，包括围绕大模型技术加快智能基座产品研发，依托科创政务大模型深化“AI+”数字政府场景应用，围绕最新大模型、大数据技术打造“知识+模型+技能”于一体的产品体系，持续

	<p>迭代AI能力工厂及知识体系工具，沉淀面向细分领域的垂类小模型，为客户提供更加精准可控的智能体验。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>11.近年来，上市公司持续亏损，请问2026年扭亏是否有信心？针对目前的经营现状，上市公司有哪些具体应对举措？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，针对公司目前持续亏损的经营现状，公司已制定并推进多项具体应对举措来改善经营业绩，争取实现扭亏目标：1、公司将继续坚持创新驱动发展，深入推进AI、数据、业务多融合发展战略，集中资源深耕核心主业，优化业务结构，重点拓展高毛利、高附加值业务板块，同时强化市场开拓与客户维护，提升签单质量与回款效率，稳步提升公司营收水平和盈利能力，推动公司稳健发展。2、公司将进一步加强应收账款催收管理，压实考核责任，加快应收款项的回收速度，尤其针对账龄较长的客户，将采取针对性措施保障公司利益；同时优化资产管理，加快库存周转，盘活存量资产，加快资金回笼，缓解公司资金压力。3、公司将进一步提升经营管理水平，做好现有业务的经营和整合，持续推进降本增效，增强公司整体盈利能力；同时持续优化公司治理结构，加强内控合规体系建设，提升规范运作水平，推动内控制度体系与业务发展紧密结合，有效管控各类风险，为公司高质量可持续发展夯实基础。 近些年受行业竞争加剧、客户预算收紧等因素影响，公司项目实施及验收周期加长，营业收入不及预期、综合毛利率下滑，同时基于谨慎性原则计提的资产减值准备金额较大，进一步影响了公司盈利表现。公司管理层高度重视当前经营情况，正积极推进组织和业务结构优化，不断提高运营效率，通过多种措施降本增效，全力改善经营业绩，提升自身市场竞争力，努力为投资者创造更好的价值回报。感谢您对公司的关注！</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	
<p><b>日期</b></p>	<p>2026年05月13日</p>