

海南双成药业股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 5 月 13 日 (周三) 下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、副总经理、董事会秘书于晓风 2、财务总监王旭光
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、尊敬的董秘，您好。请问下 2025 年美国白蛋白紫杉醇市场规模大概多少亿美元？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司注射用紫杉醇（白蛋白结合型）属于高难度复杂制剂，美国 FDA 对该品种的审评要求高，GMP 生产管理严格，公司在 2025 年 5 月获批并实现了美国出口首次发货，公司将根据订单情况安排生产，保证市场供应。关于美国市场规模请您查阅公开资料，谢谢。</p> <p>2、今年在学术推广、医院准入、院外市场有哪些布局？</p> <p>尊敬的投资者您好，在学术推广方面，公司销售模式以招商和市场推广相结合，在各地区派驻商务经理及市场人员。在医院准入方面，公司拥有通过美国 FDA、欧盟、菲律宾及沙特等多个国际 GMP 认证的生产车间，控股子公司宁波双成也通过了美国 FDA CGMP 检查，这些高标准资质为公司产品进入国内外医院终</p>

端提供了有力支撑。同时，公司持续推进国际化战略，通过合作和独家许可等方式拓展境外市场。感谢您的关注。

3、公司这种一条腿走路情况，很容易出现再被 ST 的情况，请问公司为什么不考虑转型，公司大股投资半导体方面有一手，为什么不跟大股东投资！或直接叫大股东的企业整合到公司里，这里双主业不是更好吗？

尊敬的投资者您好，公司没有上述计划，谢谢。

4、海南自贸区这么久，公司就没有一个合作对象！请问公司的 CMO 怎么开展的！一个国际性的大企业都没有

尊敬的投资者您好，公司将充分利用 GMP 国际化水平的优势，积极开展海南双成和宁波双成无菌生产平台的 CMO 合作，在已有代加工项目的基础上，与更多的客户达成代加工项目合作。谢谢。

5、一季报显示应收账款下降 39.35%，令人惊喜。请问剩余应收账款的账龄结构占比如何？公司是否对境外经销商有单独的信用评估方式吗，这块是如何管控的？对于境外销售回款风险公司有什么应对方案吗？谢谢

尊敬的投资者，您好。公司剩余应收账款大部分的账龄在 1 年以内；公司对境外客户实行审慎的差异化信用政策，销售模式、信用政策等在协议中事先约定并严格执行；目前境外销售回款良好，公司实时跟踪客户回款进度。感谢您对公司的关注。

6、管理层您好。在当前行业环境下，降本增效和数字化转型是很多企业的共识。请问公司今年在优化内部管理或推进业务数字化方面，大致的重点投入方向是什么？管理层预期这将在未来对公司的运营效率带来怎样的改善？

尊敬的投资者您好，公司在优化内部管理与推进数字化方面主要有以下几个重点投入方向：在信息化与数字化建设方面，公司明确将加强网络安全防护管理、加强数据安全、完善信息化体系，并引进符合公司需求的信息技术，以提升工作效率和管理水平。在管理成本控制方面，公司将持续加强控制管理成

本，提高资金使用效率，加大管理力度，实施全方位绩效。在人才建设方面，公司将在加强内部人才培养与选拔的基础上，积极吸引优秀人才，尤其是加快高端研发人才引进，通过加强培训，不断提高全体员工的专业能力和职业素养。关于这些投入对运营效率的预期改善，公司通过引进信息技术，旨在直接提升日常工作效率和管理水平；通过全方位绩效管理，预期将优化资源配置、提升组织执行力。公司将继续沿着这一方向深化布局，为进一步改善运营质量奠定基础。感谢您的关注。

7、预计二季度业绩同比如何

尊敬的投资者，您好，公司第二季度的财务数据会根据规定在定期报告中披露，公司有关信息请以公司披露的公告为准，感谢您对公司的关注。

8、紫杉醇预计二季度增速多少，库存减少多少？

尊敬的投资者，您好，公司的财务数据会根据规定在定期报告中披露，公司有关信息请以公司披露的公告为准，感谢您对公司的关注。

9、公司目前有哪些在建工程？进度分别是什么？年报中在建工程较期初增长 40.38%，但未披露具体项目明细。是否有从固定资产转入在建工程的情况？如有，转入金额是多少，转入后是否停止计提折旧？

尊敬的投资者，您好。公司 2025 年末主要在建工程为新建制剂车间项目，2025 年末工程投入接近 50%。2025 年不存在固定资产转入在建工程的情况。感谢您对公司的关注。

10、请问公司目前摘帽（撤销退市风险警示）的进展如何？相关材料是否已经提交交易所？预计大概什么时候能完成审核并摘帽？跟最新的股东人数是多少人

尊敬的投资者您好：公司也将密切关注相关事项的进展情况，并严格按照《股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务。关于股东人数请您致电：0898-68592878，感谢关注！

11、公司在质量管控、安全生产、合规经营上有哪些保障？

尊敬的投资者您好，公司在质量管控、安全生产、合规经营方面建立了较为完善的保障体系，具体如下：

质量管控方面，公司高度重视质量管理工作，从原辅材料采购入库到生产全过程，再到产品出库发货，建立了一整套完善的质量管理体系。生产过程中严格按国家 GMP 规范要求进行管控，同时遵循 CGMP 及 FDA cGMP 标准组织生产，加大对采购、生产、检验等各环节的质量控制，把质量监管责任落实到人，从根本上保证药品质量安全。

合规经营方面，公司严格按照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《深圳证券交易所股票上市规则》等法律法规要求，不断完善法人治理结构。公司建立了规范的股东会、董事会运作机制，董事会下设审计、提名、薪酬与考核、战略四个专门委员会。公司制定了《舆情管理制度》《信息披露暂缓与豁免管理制度》等，保障公司治理的规范性。

安全生产方面，公司以生产冻干粉针制剂为主，药品直接关系到人民生命健康，相关政策法规在药品生产、运输、储存及使用过程中都有严格要求。公司多年来坚持严格要求，完善质量管理体系，加强监督管理，督促严格按照 CGMP、FDA cGMP 要求组织生产，防范可能发生的质量安全风险。感谢您的关注。

12、年报显示，研发投入资本化率从 2024 年的约 5%提升至 2025 年的 29%，研发人员却减少 16.42%。请问资本化率大幅提升的具体原因？资本化的研发项目目前处于什么阶段？预计何时能转入无形资产并开始摊销

尊敬的投资者，您好。资本化率大幅提升的原因：公司 2025 年大部分研发项目处于开发阶段，使得报告期内资本化研发支出占比较高。资本化的各研发项目目前处于不同的研发阶段。药品注册申请获批后转入无形资产并开始摊销。感谢您对公司的关注。

13、研发投入重点聚焦哪些治疗领域与新产品？

尊敬的投资者您好，公司具体研发项目的计划、进展、目标

等请查看公司 2025 年年报“第三节管理层讨论与分析之四、主营业务分析（4、研发投入）”，谢谢。

14、原料药与制剂业务今年如何协同提升产能与效益？

尊敬的投资者您好，公司原料药与制剂业务的协同提升主要围绕以下方面展开：

研发协同方面，公司继续在化学合成多肽和复杂制剂领域深耕细作，制定了涵盖短期、中期和长期的研发计划，既有研发周期短、上市快的品种，也有技术难度高、工艺和成分复杂的品种。公司依托成熟的化学合成多肽药物合成、纯化、分析、质量保证及制剂工艺技术体系，推进原料药与制剂的国内、国外同步申报，实现研发资源的高效共享。

生产协同方面，公司以自主生产模式为主，拥有通过美国 FDA 认证的化学合成多肽原料药车间和冻干制剂生产车间，同时拥有意大利 AIFA 颁发且欧盟认可的 GMP 证书、菲律宾 FDA 颁发的 GMP 符合性证书以及沙特 SFDA 颁发的 GMP 证书。控股子公司宁波双成亦通过了美国 FDA CGMP 检查。公司充分利用通过国际认证的 GMP 车间，积极开展受托加工业务，从而提升产能利用率与整体效益。

销售协同方面，公司国际销售采用与销售公司合作的方式；公司国内采用招商与市场推广相结合的模式，通过持续加强营销队伍建设，推进重点品种获批后的市场开发与上量。同时继续加强高端人才培养，不断完善激励和考核机制，以支撑原料药与制剂业务的长期协调发展。感谢您的关注。

15、在新药研发、仿制药申报方面，今年有哪些关键进展计划？

尊敬的投资者您好，公司在品种为仿制药研发，公司在研发方面聚焦重点领域的项目开发，进一步调整和优化项目组织结构，积极推进在审品种的获批，重点关注研发的科学性、系统性、合规性、研发项目进度管理，公司近几年培养的研发队伍开始发挥更大的作用，能较为独立的开展工作。研发项目，特别是多肽

研发项目较规范，基本达到国际水平。开发新技术、新工艺，用于降低生产成本、减少环境污染、提高科技竞争力，包括多肽液相合成新技术、纯化方法等。提高研发人员的能力、项目组织管理能力、沟通协调能力和能动性，科学合理推进在研项目进度。不断更新、研究国家审评审批政策的变化，不断修正研发策略；动态调整和优化研发方向及产品线布局，加强研发风险过程控制及研发成果与市场化的契合度。

具体研发项目的进展、目标、计划等请查看公司 2025 年年报“第三节管理层讨论与分析之四、主营业务分析（4、研发投入）”。
谢谢！

16、公司核心产品今年在市场销售与渠道拓展上有哪些重点安排？

尊敬的投资者您好，公司将继续与销售合作方积极合作，（1）继续推进注射用紫杉醇（白蛋白结合型）在美国市场的销售，保障市场供货，扩大市场份额。（2）公司将利用在美国获批的优势，将多个品种在其他国家注册和实现销售，尤其是注射用紫杉醇（白蛋白结合型）。（3）公司将根据国家集采政策及行业趋势，建立适配的销售团队和管理制度，积极参与各级药品集采投标，力争中标以扩大销量。同时，通过调整市场策略和销售政策，深化与合作伙伴关系，构建稳定的国内销售网络。谢谢！

17、现有产能能否满足市场需求，今年有产能优化计划吗？

尊敬的投资者您好，公司将根据国内与国外订单计划合理安排生产，也将根据订单情况保证市场供应的情况下适时调整与优化公司产能。感谢您的关注。

18、宁波双成药业有限公司租给宁波奥拉半导体股份有限公司租金多少，是否合理，会不会关联交易影响投资者利益

尊敬的投资者，您好。公司报告期内关联方租赁交易定价严格遵循独立交易原则，以公允市价为基础，参考同区域、同类型、同品质物业的非关联第三方租赁价格，结合租赁标的位置、面积、装修标准、租期及市场供需情况，经双方公平协商确定，是合理

的。不存在损害公司及全体股东特别是中小股东利益的情形，不会对公司独立性产生影响。感谢您对公司的关注。

19、公司未来的战略发展方向是怎样的

尊敬的投资者您好，公司以国际化为总体战略目标，随着公司研发实力的提升，公司研发的药品国内、国外同步申报，同时充分利用已经通过欧盟、美国 FDA 的 GMP 认证的车间积极开展受托加工业务；近年来公司研发继续在多肽和复杂制剂领域深耕细作，基于国内外医药行业的现状和发展趋势，根据公司的发展需要和现有资源，制定了相应的短期、中期和长期研发计划，其中有研发周期短上市快的品种，也有技术难度高、工艺和成分复杂的品种。同时，公司采用自主研发的创新技术和生产工艺、科学发展、高质量发展、绿色发展、低能耗发展的经济理念，提高公司科技水平和竞争优势，进一步优化公司产业布局、丰富产品结构、提升盈利能力，巩固和提高公司现有的市场地位，使公司获得持续发展的动力。

公司将继续加快研发进度，稳定研发团队，不断丰富公司的在研品种。重点在多肽品种的原料药研发、复杂制剂研发。继续加强营销队伍建设，促进公司产品销售，推进公司重点品种获批后的市场开发和上量。不断加强高端人才培养，不断完善激励和考核机制。

为了实现上述目标，公司将着重做好以下几个方面工作：

（1）营销方面：国内销售，公司根据当前形势，判断和把握好新政策、行业发展趋势，逐步建立起相适应的销售队伍和销售管理制度；积极参与各项集采并力争中标，增加公司现有产品的销售量；采用新的适合集采下的市场策略和销售政策、与各合作伙伴保持良好合作关系，建立稳定的销售网络。

国际销售，继续扩大 2025 年新出现的增长点，其中最重要的是注射用紫杉醇（白蛋白结合型）在美国市场的继续销售，保障市场和供货；公司将积极把在美国获批的多个品种在其他国家注册和实现销售。

(2) 多肽业务的出口业务方面：继续保持现有客户订单，拓宽其他客户渠道，发挥扩建后的多肽车间纯化产能。

(3) 研发、生产方面：聚焦重点领域的项目开发，进一步调整和优化项目组织结构，积极推进在审品种的获批，重点关注研发的科学性、系统性、合规性、研发项目进度管理，公司近几年培养的研发队伍开始发挥更大的作用，能较为独立的开展工作。研发项目，特别是多肽研发项目较规范，基本达到国际水平。开发新技术、新工艺，用于降低生产成本、减少环境污染、提高科技竞争力，包括多肽液相合成新技术、纯化方法等。提高研发人员的能力、项目组织管理能力、沟通协调能力和能动性，科学合理推进在研项目进度。不断更新、研究国家审评审批政策的变化，不断修正研发策略；动态调整和优化研发方向及产品线布局，加强研发风险过程控制及研发成果与市场化的契合度。

BD(商务拓展)人员将积极开展国际 BD 活动，通过参加美国 DCAT (美国药品和化学品联合交易协会年会)、中国 CPHI (世界制药原料中国展览会) 和欧洲 CPHI (世界制药原料欧洲展览会) 会议、线上会议及邮件往来，努力推荐公司即将申报的品种及研发管线中的项目、推广公司形象，赢得更多 CDMO 项目，获得更多国内外产品代加工业务和技术合作。

(4) 宁波双成：发挥公司在无菌产品 GMP 方面的优势，在保证满足公司自有品种生产的前提下积极开展对外 CMO 合作，特别是争取与大客户建立合作关系、落实 CMO 项目。

(5) 其他方面：信息建设上加强网络安全防护管理、加强数据安全、完善信息化，引进利用符合公司需求的信息技术提升工作效率、管理水平；加强控制管理成本，提高资金使用效率，提升管理团队的建设，推动管理变革，加大管理力度，全方位绩效改革。加强内部人才的培养与选拔的基础上，还要积极吸引优秀人才，尤其是加快高端研发创新人才引进，通过加强培训，不断提高公司全体员工的专业能力和职业素养。

(6) 环保方面：认真执行环保方面的法律法规和临时调控措施，

保障环保设施正常运转，确保达标排放。加大对危险废弃物的管理力度，从收集、存放到合规处理，实行全过程管控；提高对生产过程中产生的 VOCs（挥发性有机物）的重视程度，保证设施平稳运转，肩负起社会责任。谢谢。

20、想请问下王总，双成药业的摘帽进度到哪一步了，为什么昨天晚上发的公告里只有补充材料的通知，却没有需要补充的内容呢，另外，需要补充材料是不是收到了深交所的问询函，问询函的内容是什么，为什么没有公布呢？

尊敬的投资者您好：公司也将密切关注相关事项的进展情况，并严格按照《股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务。感谢关注！

21、目前申请撤销退市申请处于补交材料阶段，请问董秘，公司补交材料具体时间是多久，都补交什么类型材料，谢谢

尊敬的投资者您好：公司也将密切关注相关事项的进展情况，并严格按照《股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务。感谢关注！

22、今年提升业绩与盈利能力的核心业务抓手是什么？

尊敬的投资者，您好，公司 2026 年经营计划中核心业务包括以下几个方面工作：（1）继续推进注射用紫杉醇（白蛋白结合型）在美国市场的销售，保障市场供货，扩大市场份额。（2）公司将利用在美国获批的优势，将多个品种在其他国家注册和实现销售，尤其是注射用紫杉醇（白蛋白结合型）。（3）继续扩大多肽原料药市场和销售。（4）加快推进长效多肽、复杂制剂产品的研发，争取早日向欧美中申报。（5）充分利用公司 GMP 国际化水平的优势，积极开展海南双成和宁波双成无菌生产平台的 CMO 合作。（6）公司将根据国家集采政策及行业趋势，建立适配的销售团队和管理制度，积极参与各级药品集采投标，力争中标以扩大销量。同时，通过调整市场策略和销售政策，深化与合作伙伴关系，构建稳定的国内销售网络。感谢您的关注。

23、面对行业竞争，公司如何稳定产品价格与毛利率？

	<p>尊敬的投资者，您好。在稳定产品价格与毛利率方面，公司实行产品差异化定价策略，保持核心产品价格稳定、加强渠道管控、强化成本控制力度，以稳定产品总体毛利率水平。感谢您对公司的关注。</p> <p>24、何时能摘星</p> <p>尊敬的投资者您好：目前公司向深交所提交的撤销退市风险警示申请处于补充材料阶段，公司将密切关注相关事项的进展情况，并严格按照《股票上市规则》等相关规定，及时履行信息披露义务。公司申请撤销退市风险警示尚需经深圳证券交易所批准，能否获得批准尚存在不确定性。公司所有信息均以指定媒体刊登的信息为准。敬请投资者理性投资，注意投资风险。</p> <p>25、出口及海外市场业务今年有哪些拓展方向？</p> <p>尊敬的投资者，您好，公司在海外市场拓展计划包括以下几个方面：（1）继续推进注射用紫杉醇（白蛋白结合型）在美国市场的销售，扩大市场份额。（2）公司将利用在美国获批的优势，将多个品种在其他国家注册和实现销售。（3）继续扩大多肽原料药国际市场和销售。（4）加快推进长效多肽、复杂制剂产品的研发，争取早日向欧美申报。（5）充分利用公司 GMP 国际化水平的优势，积极开展与国际客户 CMO 的合作。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026-05-13