

## 汇洲智能技术集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月13日(周三)下午13:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长武剑飞 2、财务总监陈莹莹 3、独立董事刘天保 4、董事会秘书张丽
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>问题 1、经营情况如何</b></p> <p>您好，目前公司经营情况正常，谢谢关注！</p> <p><b>问题 2、武董你好，能介绍下汇洲智能一季度的生产情况和订单中标情况吗</b></p> <p>公司一季度实现营业收入 29319.69 万元，同比增长 13.35%，生产经营情况良好；高端装备制造和大模型数据服务板块新签订单均实现同比增长，目前在手订单充足。</p> <p><b>问题 3、业绩怎么样</b></p> <p>您好，公司已于 4 月 20 日、4 月 24 日分别披露了《2025 年年度报告》和《2026 年第一季度报告》，有关业绩情况请您查看。公司目前整体经营状况良好。谢谢关注！</p>

**问题 4、请问子公司热热数据未来发展前景如何，公司有没有主抓热热数据在同行业的竞争力**

热热数据自成立以来一直深耕于数据标注和采集与互联网内容安全审核领域，其目前业务主要覆盖图像数据标注、文字数据标注、语音数据标注、视频数据标注、大模型数据标注、地图数据标注、具身数据采标等业务场景；其服务的客户累计约 200 家以上，自建的数据标注基地覆盖近千人的高质量标注团队，累计产生数据数量超过 800PB，主要应用场景涵盖互联网、大模型、自动驾驶、具身等领域及政府部门和研究机构等。热热数据于 2025 年度实现营业收入 8948.78 万元，同比增 74.1%，未来热热数据将进一步拓展垂直行业 AI 解决方案、成品数据集等业务，不断拓宽业务应用场景，公司将继续通过引进投资人、扩展银行融资渠道等形式为热热数据的发展提供多方面的支持。谢谢关注！

**问题 5、管理层您好。面对当前宏观经济环境，公司在下半年（或未来一年）面临的毛利率压力主要来自哪些环节？公司目前是否有具体的措施（如产品结构调整或成本转移）来维持或提升盈利水平？**

您好！关于毛利率压力，我们预判下半年及未来一年主要来自两个方面：一是上游大宗商品及关键原材料价格仍存在不确定性，叠加能源、物流成本波动，对公司生产成本形成一定压力；二是部分下游行业需求复苏节奏放缓，市场竞争有所加剧，导致产品价格承压。

2026 年，公司会继续聚焦主业，不断提升业务质量，提高盈利能力，进一步加强管理和内部控制建设，调动全员积极性，积极拓展新的、可持续发展的高质量业务。首先，保持机床业务持续稳定发展，巩固重型产品市场优势地位，提升通用型产品的市场份额，优化管理模式，提升管理效率，加强各分子公司间的业务协同。同时继续增加对研发和上游瓶颈环节的投入，提高产品市场竞争力，提升自主可控能力；2026 年公司将继续研究数

控机床产业链其他相关细分领域的机会，通过业务合作或股权投资等方式强链、补链，提升公司整体价值。在 2025 年机床业务持续盈利的基础上，继续做好增收节支工作，确保利润和现金流水平持续提升。感谢给您的关注！

**问题 6、关于旗下齐重数控业务请教：**（1）高端重型机床、五轴联动加工设备目前军工、能源行业在手锁定订单有多少？（2）高端数控系统自主替代进展如何，什么时候可以实现大批量自给，摆脱外部依赖？（3）今年机床行业竞争激烈，公司会通过什么方式维持毛利率稳定，避免价格战侵蚀利润？

您好，机床业务的订单状况良好，高端重型机床和五轴联动加工设备是公司优势品类，市场竞争力较强，在各个下游细分行业均有应用，订单饱满。公司未来将会继续聚焦主业，不断提升业务质量，保持机床业务持续稳定发展，巩固重型产品市场优势地位，提升通用型产品的市场份额，优化管理模式；同时继续增加对研发和上游瓶颈环节的投入，提高产品市场竞争力，提升自主可控能力。数控系统业务进展顺利，已经有两款以上机型得到成功适配，公司也在积极推进更大规模的装机。在 2025 年机床业务持续盈利的基础上，继续做好增收节支工作，确保利润和现金流水平持续提升。等感谢关注！

**问题 7、针对一季度增收不增利和负现金流的情况，公司有哪些举措进行改善，目前是否有初步成效。**

近年来，公司主营业务收入稳定增长，经营活动现金流暂时性负数也是公司经营扩张的表现；2026 年，公司会继续聚焦主业，不断提升业务质量，提高盈利能力，同时积极拓展新的、可持续发展的高质量业务，努力改善盈利水平及现金流状况。

**问题 8、针对特定业务板块如“大模型数据服务”的发展前景，目前，增长幅度，是否已赢利？**

感谢您的提问。热热数据是公司控股的核心业务子公司，目前已完成数千万元融资，主要是集中资源推进 EnableAI、

EnableExpert、EnableCore 三大平台的研发升级和市场拓展，进一步夯实业务竞争力，目前聚焦的是业务的规模化落地和盈利能力提升，收入已实现增长。谢谢关注！

**问题 9、请问热热数据当前融资进度如何，从北京迁移到浙江，未来热热数据有哪些规划，当前订单储备如何？**

感谢您的提问。热热数据目前已完成数千万元融资，主要是集中资源推进 EnableAI、EnableExpert、EnableCore 三大平台的研发升级和市场拓展，进一步夯实业务竞争力，目前聚焦的是业务的规模化落地和盈利能力提升。当前订单和生产经营正常。谢谢关注！

**问题 10、武汉大模型基地当前生产情况如何**

2025 年 6 月，热热数据以大模型及生态类标注业务为主的武汉基地开业，武汉基地的布局极大提升了公司服务质量及大模型数据标注客户的交付能力，目前生产经营情况正常。

**问题 11、热热数据从北京迁入浙江，并获得 B 轮融资，后续条件满足时是否考虑独立上市？**

感谢您的提问。热热数据是公司控股的核心业务子公司，主要是集中资源推进 EnableAI、EnableExpert、EnableCore 三大平台的研发升级和市场拓展，目前已完成数千万元融资。谢谢关注！

**问题 12、贵公司在去年进行了高管增持计划，现在全部被套，未来公司有没有增持或回购注销计划**

您好，如后续有相关计划，公司将严格按照监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

**问题 13、加油！智能机器人正处于万亿级赛道的早期爆发阶段，格局未定，机会正当时。希望公司果断行动，提前布局，在这一轮产业变革中赢得主动。**

您的建议已收到，感谢您的关注和提议！

**问题 14、作为公司带头人，请问为什么公司不重视市值管理，是目前的股价严重高估吗？**

您好，公司管理层高度重视市值管理工作，如有相关事项，公司将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。二级市场股价受宏观经济、市场情绪等多种因素综合影响，请理性看待市场波动。感谢您的关注。

**问题 15、请问一下 公司业绩好转 为什么二级市场股票一直压着盘不让上涨 是不是还有什么雷没有爆出来**

您好，二级市场股价受宏观经济、市场情绪等多种因素综合影响，请理性看待市场波动。公司管理层将持续关注并经营好各项工作不断提高公司盈利能力，努力持续提升经营质量来回报投资者。感谢您的关注！

**问题 16、（1）公司现在是否有外部注资的计划。**

**（2）公司近期是否会有新的实控人。**

**（3）公司近期是否有重组计划。**

目前公司无上述情况发生，如后续有相关计划且达到了应披露的标准，公司将按规定及时履行相关信息披露义务，感谢关注！

**问题 17、请问公司董秘，现在汇洲智能实控人是谁？**

您好，公司目前无实际控制人，谢谢关注！

**问题 18、董秘你好，截止到 5 月初有多少股东人数**

您好，如您需查询其他时间段的股东人数，可将持股证明、身份证明及相关材料发送至公司公开邮箱 dsh@hazitg.com，我们将在核实股东身份后予以回复。谢谢关注！

**问题 19、为什么投资者向公司邮箱发送的询问的问题，董秘不回复且置之不理呢？公司有要求董秘几天内必须回复投资者的问题吗？**

您好，请您及时查看邮箱，我们在看到相关邮件并核实内容后都会尽快回复，感谢关注！

**问题 20、公司目前生产经营正常吗？在手订单情况如何？公司的管理企业分布较远，管理起来有难度吗？管理都在可控之内且顺畅吗？公司有在进行市值管理方面的工作吗？**

公司目前生产经营及在手订单一切正常。尽管公司的管理企

业分布较广，但管理流程顺畅，不存在实质性管理障碍，整体运营完全处于可控范围之内。公司高度重视市值管理工作，始终将提升内在价值作为市值管理的核心。感谢您的关注。

**问题 21、请问陈总监：公司声称业务发展整体良好，订单正常，为什么多年现金流都是负数，今年这种不良状态能否得到改变？谢谢！**

近年来，公司主营业务收入稳定增长，目前在手订单充足；2026 年，公司会继续聚焦主业，不断提升业务质量，提高盈利能力，同时积极拓展新的、可持续发展的高质量业务，努力改善盈利水平及现金流状况。

**问题 22、请问一下汇洲智能股价连续下跌，处于历史低位，公司无动于衷吗？为何看不到公司任何动作？**

您好，公司管理层高度重视市值管理工作。如有相关事项，公司将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。

2025 年公司经营基本面持续向好：全年实现营业收入 10.73 亿元，同比增长 14.58%；归属于上市公司股东的净利润 4591.34 万元，成功实现扭亏为盈，扣除非经常性损益后的净利润同比大幅减亏 91.62%。公司将继续聚焦高端装备制造+大模型数据服务双轮驱动战略：一方面依托齐重数控国家级制造业单项冠军优势，紧抓国家工业母机产业政策机遇，通过收购上海壹亘完善五轴加工中心产品矩阵，持续推进高端数控机床核心部件国产化；另一方面加快热数据全国基地布局，做大做强 AI 大模型数据服务第二增长曲线。

管理层将始终以提升公司内在价值为核心，不断优化经营管理、提高盈利质量，努力以更好的经营业绩回报广大投资者。感谢您的关注与支持！

**问题 23、质押股权怎么解决？什么时候解决？**

公司控股股东的股权质押为合规行为，主要用于因其业务发展而为第三方提供的质押担保，股份质押的总体风险处于可控水平，且其已建立股价及质押风险常态化监控机制。谢谢关注！

**问题 24、第一大股东股票 100%质押，叠加股价下行，临近预警线和爆仓线，如果发生，第一大股东平仓等情形，公司有无应预先对策略？**

您好，控股股东的本次质押主要用于控股股东为其业务发展而为第三方提供的质押担保，不存在追加担保风险，亦不存在平仓风险。控股股东的股份质押总体风险处于可控水平，其已建立股价及质押风险常态化监控机制，将对股价波动做好充分应对准备。

**问题 25、请问公司一季度出现明显的增收不增利的情况下如何有效保障全年利润持续增长？是否有布局算力或者商业航天赛道的打算尽快实现第二曲线增长？目前业绩关于人工智能占比偏低，是否能与时俱进跟随时代潮流快速成长？**

2026 年，公司会继续聚焦主业，不断提升业务质量，保持机床业务持续稳定发展，巩固重型产品市场优势地位，提升通用型产品的市场份额，优化管理模式；同时继续增加对研发和上游瓶颈环节的投入，提高产品市场竞争力，提升自主可控能力；作为公司营收占比最高的高端制造装备业，2026 年公司将继续研究数控机床产业链其他相关细分领域的机会，通过业务合作或股权投资等方式强链、补链，提升公司整体价值。在 2025 年机床业务持续盈利的基础上，继续做好增收节支工作，确保利润和现金流水平持续提升。对于大模型数据服务业务，未来热热数据将进一步拓展垂直行业 AI 解决方案、成品数据集等业务，不断拓宽业务应用场景，公司将继续通过引进投资人、扩展银行融资渠道等形式为热热数据的发展提供多方面的支持。感谢关注！

**问题 26、公司目前营收和利润拐点是否已经确立？后续主业订单储备充足吗，今年能不能实现持续盈利稳固基本面？**

目前公司整体经营良好，各类订单状态正常，感谢关注！

**问题 27、（1）公司 ST 摘帽最新进展到哪一步了？预计大概什么时候能正式申请并完成摘帽流程，有没有明确时间节点规划？（2）后续有没有资产重组、业务并购或引入战略投**

### 投资者的相关计划，会不会切入高端智能制造、机器人相关赛道升级主业

根据《深圳证券交易所股票上市规则》的有关规定，公司需同时符合下列条件的，可以向交易所申请对其股票交易撤销其他风险警示：（一）公司已就行政处罚决定所涉事项对相应年度财务会计报告进行追溯重述；（二）自中国证监会作出行政处罚决定书之日起已满十二个月。公司已进行来了有关会计报告追溯重述。公司将在被作出行政处罚决定书之日起满 12 个月后，及时向交易所提交有关申请，争取尽早撤销风险警示。请届时关注后续进展！

公司目前暂无资产重组、业务并购或引入战略投资者的相关计划，若后续有相关计划且达到了应披露的标准，公司将按规定及时履行相关信息披露义务，谢谢关注！

### 问题 28、行业下行压力下，公司有无新赛道、新产能、新客户突破计划，靠什么支撑未来 2 - 3 年业绩稳步增长？有无引入国资、产业资本或战略合作方的洽谈进展，是否会通过重组、并购做大做强主业，摆脱长期弱势格局？

自 2019 年以来，公司数控机床板块市场订单持续增加，营业收入及利润水平稳步提高。近年来，公司在数控机床产业方向做了积极布局，既包括机床品类的横向拓展，也包括上游核心功能部件的纵向延展。公司通过并购以及孵化方式，先后补充了卧式加工中心、立式加工中心、龙门加工中心、五轴联动加工中心等机床品类，这些品类均为市场规模大或国产替代确定的细分领域，为公司未来几年的业绩增长预留了足够的空间。上游功能部件方面，2025 年扩建了 2 万余吨铸造产能，为供应链安全以及外部市场拓展奠定了基础。投资数控系统、光栅等核心卡脖子领域，将自主可控作为公司核心战略稳步推进。公司成立专门产业研究及投资团队，紧盯行业发展趋势，不断发现市场机会。感谢关注！

### 问题 29、智能机器人市场潜力巨大，行业格局尚未确定。建

议公司把握窗口期，积极提前布局，为未来发展奠定先发优势。

感谢您的建议。公司后续将积极研判。

**问题 30、**关注到公司有间接参投了超聚变，请问当前公司有哪些业务和超聚变有合作吗。

公司目前间接参股超聚变，除此之外，暂无其他直接业务合作。感谢您的关注。

**问题 31、**超聚变 A 股 IPO 辅导已于 2026 年 4 月 25 日完成，市场预计申报受理时间窗口在 2026 年 6 月至 8 月。有市场分析预测超聚变上市有望给汇洲智能带来 5 亿左右的投资收益增益。公司对超聚变 IPO 上市时间节奏的预期是怎样的？投资收益确认的具体会计规则是什么？请据此推算公司与上年相比的利润增幅。

您好，如有需要，公司后续将根据相关监管要求及时履行信息披露义务，感谢关注！

**问题 32、**淄博系列基金难道不是你们募集进入的私募基金吗？为什么不承认有呢？

公司下属公司北京星河之光投资管理有限公司作为管理人且位于淄博的基金有淄博诗渊股权投资合伙企业（有限合伙）、淄博禹正枫华股权投资合伙企业（有限合伙）、淄博湛斯丰股权投资合伙企业（有限合伙）及淄博启晨股权投资合伙企业（有限合伙）。公司已按相关规定履行了信披义务，谢谢关注！

**问题 33、**股票目前没有任何机构和基金持股公司不被机构看好，请拿出策略给我们信心

您好，您的意见我们已收到，如有相关事项，公司将严格按照监管要求及时履行披露义务，感谢关注！

**问题 34、**您好！汇洲智能作为国内领先高端制造业本人还是比较看好！目前公司业绩比较平淡。上海壹亘今年能赢利吗？优秀企业不仅面向国内市场，必着眼于国际市场，请问贵司将如何拓展海外市场，有何规划？公司股份已扒在地板

上，公司和高管是否考虑回购以提振投资者信心？谢谢！

上海壹亘并入公司后，与公司旗下齐重数控的重型立卧车、青海青一的立卧式加工中心形成差异化产品矩阵，构建了更完整的高端装备制造业务体系，今年我们也将继续聚焦主业，不断提升业务质量，保持机床业务持续稳定发展，巩固重型产品市场优势地位，提升通用型产品的市场份额，争取各业务板块的增收盈利。

为进一步拓展国际市场，齐重数控在报告期内考察东南亚、南美等国家的高端机床市场，还参加了国际冶金工业机械、设备、技术和产品展等国际展会，主动积极地扩大齐重数控高端数控机床产品的知名度和国际影响力。同时公司还向东南亚、中东、南美等一带一路国际市场推介了青海青一的卧式加工产品。因此公司将根据市场情况逐步拓展海外市场。

公司很重视各投资者的建议，公司管理层也会整体考虑，如有回购相关计划，公司将严格按照监管要求，履行审议程序并及时披露。感谢关注！

**问题 35、董事长您好，公司官网上说：中能数投为入驻张掖大数据项目中心的客户，提供全方位、高品质算力服务，请问该算力服务是否仍在进行？**

您好，由于行业竞争加剧、供需失衡等因素影响，中能数投的经营业绩持续承压，近两年来已持续发生减值，目前公司主业在算力服务领域暂无布局。感谢关注！

**问题 36、（1）是否已完成监管处罚整改、内控合规达，达到 st 摘帽内控要求？（2）数控机床订单稳定，是否可以认为没有退步也没有发展。（3）壹亘新工厂已经建成投产，有批量订单么？**

（1）公司触发 ST 风险警示，系于 2025 年 4 月对涉及的前期会计差错事项进行了更正，与内控并无关联，公司已建立健全了完善的内部控制制度体系。（2）目前公司各类订单状态正常，整体经营良好。（3）壹亘位于上海新厂房已投入使用半年，目

	<p>前订单及生产经营一切正常。</p> <p><b>问题 37、</b>（1）请问董事长，25 年 11 月 5 日《致全体股东的一封道歉信》里面提到“攻坚数控系统、光栅、丝杠、…………”，“更将切入人形机器人等具身智能产业的核心供应链”，这项工作是否在推进，还是放弃了？（2）今年 4 月份的上海数控机床展，公司是否接到订单？订单大约多少？（3）25 年年报显示公司海外营收占比只有 1.76%，但我注意到毛利率高达 43.09%，远高于国内，公司是否有加大拓展海外市场的计划？</p> <p>（1）拓展数据机床的上游功能部件，是公司推进自主可控战略的重要内容。数控系统、光栅等都是制约数控机床产业发展的核心部件，公司会作为一项长期任务坚持去做。数控机床的部分上游功能部件与人形机器人等具身智能上游是重合的，比如控制、传感、传动等方面，因此对具身智能核心供应链的切入与上述机床核心功能部件的拓展本质上是同一战略下的同一事项。</p> <p>（2）今年 4 月份的上海数控机床展是行业盛事，参展厂商踊跃，人流量超出预期。公司部分机型组团参加了本次展会，期间接待大量客户和其他合作方，目前公司仍与大量意向用户在讨论合作细节。（3）为进一步拓展国际市场，齐重数控在报告期内考察东南亚、南美等国家的高端机床市场，还参加了国际冶金工业机械、设备、技术和产品展等国际展会，主动积极地扩大齐重数控高端数控机床产品的知名度和国际影响力。同时公司还向东南亚、中东、南美等一带一路国际市场推介了青海青一的卧式加工产品。因此公司将根据市场情况逐步拓展海外市场。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026-05-13 17:15:56