

证券代码： 000566

证券简称：海南海药

**海南海药股份有限公司**  
**2025 年度业绩说明会投资者关系活动记录表**

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 5 月 13 日 (周三) 下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” ( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、党委书记、董事长王建平 2、董事、总经理潘贵豪 3、总会计师苗秀锋 4、副总经理、董事会秘书（代行）王巍
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的主要问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、氟非尼酮三期在 25 年年底及 26 年年初开展，目前首例患者是否已入组？请正面回答</b></p> <p>您好，关于临床试验受试者入组的具体情况，以国家药品监督管理局药品审评中心（CDE）官方网站“药物临床试验登记和信息公示平台”公布的信息为准。公司将根据进展情况及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注！</p> <p><b>2、管理层您好。在当前行业环境下，降本增效和数字化转型是很多企业的共识。请问公司今年在优化内部管理或推进业务</b></p>

数字化方面,大致的重点投入方向是什么? 管理层预期这将在未来对公司的运营效率带来怎样的改善?

您好,海南海药 2026 年聚焦“降本控费、提质增效”。在管理优化上,通过资源向研发和市场集中、深化精细化管控及优化采购管理,压缩费用并盘活资产;在数字化转型上,以全资子公司海口市制药厂有限公司数字化建设为核心,推动销售、生产、采购、财务等全业务环节贯通,破解产供销联动瓶颈,整体提升运营效率与资金利用水平,感谢您的关注。

**3、您好请问公司是如何解决同业竞争这个问题的,有没有具体的时间节点**

您好,公司控股股东始终高度重视承诺履行,始终将支持上市公司稳健、高质量发展放在首位,解决同业竞争事关公司规范治理与长远未来,事关每一位中小股东的切身利益,需综合考量多方因素、确保方案合规、稳妥、可落地,最大限度维护上市公司整体利益。目前对华津制药、新兴凌云已形成解决同业竞争的方案,但短期内实施存在一定客观限制。由于历史原因,新兴凌云部分房产的权属瑕疵问题尚需时间解决;华津制药下属的天津金汇药业集团有限公司、河南甬体生物科技有限公司的盈利能力较弱,现阶段注入不利于上市公司资产质量提升。公司将全力加快事项推进解决,以实实在在的行动推进各项工作,维护股东长远利益。感谢您的关注。

**4、公司两款创新药氟非尼酮及派恩加滨情况,大概几月何时能披露下一阶段进展**

您好,氟非尼酮 III 期已制定研发进度计划,正在积极有序推进,目前已开始 III 期临床相关前期工作。派恩加滨 IIb 期正在积极推进。新药研发具有周期长、投入大、风险高的特点,临床试验过程和结果存在诸多不确定性,公司将根据进展情况及时履行信息披露义务,敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注。

**5、尊敬的王建平董事长，贵公司的氟非尼酮在结构优化、多靶点作用机制、二期临床疗效数据以及安全性潜力上，相比羟尼酮都有明显差异化优势，但羟尼酮有先发获批的时间窗口优势。想请公司重点说明，后续三期临床会做怎样的试验设计来确证这款药的差异化优势，同时怎么把控研发节奏加速获批，后续又会从哪些维度搭建商业化壁垒，应对同业竞品的先发竞争？**

您好，公司抗肝纤维化 1 类新药氟非尼酮胶囊 I 期临床单次及多次给药结果均显示氟非尼酮在国人健康受试者中的安全性和耐受性良好。氟非尼酮 II 期临床期中分析结果显示该试验达到方案预设的主要研究终点，公司抗肝纤维化创新药氟非尼酮胶囊 III 期临床已加速筹备中。同时氟非尼酮已被国家药品监督管理局纳入突破性治疗品种名单，将有助于加快氟非尼酮的审批进度。公司将根据进展情况及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注！

**6、尊敬的王建平董事长，公司在研创新药管线不少，后续研发费用投入节奏会不会适度优化，在保障核心品种推进的同时，兼顾现金流和净资产修复压力？**

尊敬的投资者您好！公司将持续深耕创新药在研管线，坚持聚焦重点、精准布局、量力投入的研发原则。合理优化研发费用投放节奏与结构，集中优质资源保障核心在研品种稳步有序推进；同时统筹兼顾经营性现金流安全与净资产修复目标，在坚守创新研发主线的同时，夯实经营基本面，实现研发创新与稳健经营双向均衡、协同发展。感谢您的关注！

**7、尊敬的王建平董事长，请问公司核心创新药氟非尼酮，目前三期临床试验是否只聚焦慢性乙肝肝纤维化单一适应症？后续有没有同步拓展非酒精性脂肪肝、酒精肝以及肾纤维化等新适应症的研发规划和时间安排？**

您好！氟非尼酮为公司申报的慢性乙型肝炎肝纤维化/肝硬化治疗领域 1 类创新药，当前适应症定位明确，暂无扩展适应症

计划。后续如有相关适应症拓展安排，公司将根据实际研发及业务进展情况，按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

**8、尊敬的王建平董事长，近期股吧有传言称公司今年8月份会收到监管函，请问该说法是否属实？公司目前是否存在未披露的合规、信披或监管立案事项？往年相关历史监管问题是否已全部整改闭环？**

您好，公司目前不存在信披违规或监管立案的情形。公司会持续提高内控管理及风险防控能力，推动合规建设常态化，更好地维护公司及全体股东的合法权益，以促进公司持续、健康、稳定的发展，感谢您的关注。

**9、尊敬的潘总经理，想请教公司后续会不会通过剥离低效资产、盘活存量资产的方式，增厚净资产、优化财务结构，给市场明确预期？**

您好，公司管理层始终将净资产规模的稳健增长作为核心经营目标之一。一是提升主业盈利能力，聚焦核心业务，深化精细化管理，严控运营成本，以利润留存增厚净资产；二是夯实增长根基，不断推动产品立项和开发，加快新产品上市速度和市场开发力度，进一步丰富公司产业布局和产品结构；三是优化资产结构，加快非主业资产处置与低效资产出清，加速资金回笼，提高资产周转效率；四是不断优化资产负债结构，降低财务杠杆，提升资产质量与抗风险能力。公司将持续深耕主业、稳健经营，着力推动净资产规模稳步增长，感谢您的关注。

**10、尊敬的潘经理，公司与新西兰 AFT、马来西亚爱康合作的营养制剂及大健康产品，目前国内备案、渠道铺设进展如何？2026年是否具备规模化放量条件，什么时候能形成稳定的利润贡献板块？**

您好，公司目前代销新西兰 AFT 公司的晶洁扶抗菌霜以及奇异果咀嚼片已经在国内开始销售，已在电商抖音、天猫等平台陆

续实现销售，线下已开发美妆、商超等销售渠道。另外脂质体三款保健品还在国内注册申报阶段。2026 年将持续推进产品销量和品牌提升。谢谢！

**11、尊敬的王建平董事长，核心品种氟非尼酮三期临床目前整体入组进度如何？预计何时完成全部入组、揭盲以及申报上市？公司对后续商业化推广、医保准入定价有没有初步规划？**

您好，公司抗肝纤维化创新药氟非尼酮胶囊 III 期临床已加速筹备中。商业化准备方面，结合当前行业政策、市场环境及市场竞争等公司已就氟非尼酮制定初步营销规划，后续将对营销方案进行优化与迭代。创新药后续临床试验是否成功、未来是否获得国家药品监督管理局上市批准，具有一定的不确定性。公司将根据进展情况及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注！

**12、尊敬的王建平董事长，派恩加滨 IIa 期临床数据预计何时对外披露？IIb/III 期临床的启动节点是怎么安排的？后续是否考虑通过海外权益授权合作，缓解研发现金流压力？**

您好！公司将根据战略发展需要推动创新药国际权益转让，未来派恩加滨商业拓展主要取决于 II 期临床效果，公司将积极寻找创新药海外权益的合作伙伴。感谢您的关注！

**13、尊敬的潘贵豪经理，枫蓼肠胃康等中药品种海外注册与销售进展？马来西亚爱康合作的双向落地（中药出海外品引进）具体时间表？**

您好！公司正加快推进核心产品的国际注册与出口布局，积极推动枫蓼肠胃康等优势品种拓展海外市场。目前，枫蓼肠胃康在东南亚地区已实现稳定销售；同时，公司正在有序推进其他中药品种的海外注册及销售工作。自公司与马来西亚爱康集团双方签署战略合作协议以来，公司持续围绕中药出海及海外产品引进等合作事项，开展了多轮产品层面的研讨与筛选。根据中国对进口保健食品的监管政策要求，公司正重点研究并筛选适合在中国

境内申请进口注册的海外产品。截至目前，上述合作仍在推进中。  
谢谢！

**14、尊敬的潘贵豪经理，公司原料药和制剂 2025 年出口总额约 6659 万，其中制剂出口 1943 万；2026 年出口目标是否上调？东南亚、拉美分别贡献多少增量？**

您好！公司 2026 年度产品出口目标系综合研判市场环境、竞争格局等因素后审慎制定，致力于实现出口业务稳健增长。当前出口业务以东南亚地区为主要市场，同时公司正积极拓展南美新兴市场，目前相关资质申报及准入审批工作正有序推进中。谢谢！

**15、尊敬的王建平董事长，公司控股股东（新兴际华集团）对公司后续资金支持、债务重组、资产注入有无明确计划或承诺？**

您好，公司控股股东从战略高度支持上市公司做大做强，在资源协同、产业赋能、信用支持等方面为公司发展提供坚实保障，共同致力于企业高质量发展。后续若有相关计划公司将按照相关规定及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

**16、请问：公司两个一类新药的最新进展情况？公司股价这样大跌，公司领导有什么提振投资者的信心的举措呢？**

您好！公司创新药氟非尼酮胶囊 III 期临床和派恩加滨 IIb 期临床试验已加速筹备中。

公司市值管理的核心基础是价值创造。公司继续聚焦主责主业，夯实经营根基，着力提升经营管理质效，不断增强高质量发展动能，努力以优异的业绩回报股东。同时，公司将积极拓展与投资者的多渠道互动交流，加强与资本市场的有效沟通，主动传递公司在新发展阶段的投资价值；并结合实际情况，依法合规综合运用多种方式稳定市场信心，增进投资者对公司价值的理解与认同，切实为股东创造价值。感谢您的关注！

**17、尊敬的王董事长及海药各位董事，管理层成员，你们好！**

作为国资央企下属公司,请问公司管理层如何看待同业竞争二次延期造成的公司信誉受损,氟非尼酮研究进展的不公开透明,和互动交流中透露的研发进展多次延期的信用问题?

您好!首先衷心感谢您长期以来对公司的关注、信任与支持。对于本次相关事项延期推进的情况,我们充分理解您的关切与期待,也由衷理解大家的心情。公司控股股东始终高度重视承诺履行,始终将支持上市公司稳健、高质量发展放在首位,坚定与公司同心同向。解决同业竞争事关公司规范治理与长远未来,事关每一位中小股东的切身利益,我们不敢有半点马虎,需综合考量多方因素、确保方案合规、稳妥、可落地,最大限度维护上市公司整体利益。目前控股股东正主动与相关部门密切沟通,全力加快事项推进解决,与公司一道共谋发展,依法切实保障上市公司及全体中小投资者的合法权益。同业竞争相关具体情况,敬请查阅公司近期披露的公告。

主业发展上,公司正以改革调整破局突围、坚定转型,把提质增效、重塑增长作为核心目标,一是加快产品迭代与市场破局,提速优质产品的立项、研发与上市节奏,加大市场开拓力度,持续优化产业布局、丰富产品矩阵,筑牢业务基本盘;二是紧盯创新药核心突破,持续加码两款创新药研发投入,全速推进临床试验进程,以核心创新产品打造差异化优势,为公司长期发展注入关键动能;三是聚焦核心环节聚力攻坚,将人力、资金、资源优先向技术研发和市场拓展倾斜,持续完善销售体系、优化激励机制、引进优质销售人才,全面激活研发创新与市场开拓两大增长引擎;四是狠抓精益管理降本增效,深入推进精细化运营,强化全流程成本费用管控,向管理要效益、以效率提竞争力,夯实公司稳健经营、持续向好的底层基础。

一路走来,感谢您的理解、包容与支持,我们会以实实在在的行动推进各项工作,绝不辜负您的信任与期待!

18、尊敬的王建平董事长,贵公司 25 年一致性评价过评 5

个产品，请问这类过一致性评价产品，当地政府有没有补贴？累计可以获得多少研发补贴？

您好，关于公司通过仿制药质量和疗效一致性评价的产品所涉及政府补助事宜，公司将根据海南省工业和信息化厅发布的《海南省生物医药产业研发券管理办法（修订）》等有关规定进行申报。具体补贴金额以政府部门最终核定及拨付为准。感谢您的关注！

**19、尊敬的潘总经理，贵公司 24 年 4 月提交评审的高端抗生素：注射用硫酸艾沙康唑，目前进度如何？预计今年能否获批上市？销售预计前景如何？**

您好，注射用硫酸艾沙康唑注册申报已受理，后续审评审批进度及结果以国家药品监督管理局药品审评中心官方公告为准。公司将密切关注该产品的注册审评进展，并按照相关规定及时履行信息披露义务，谢谢！

**20、尊敬的潘总经理，贵公司 24 年和希 PHARMATHEN S. A. 签订的棕榈酸帕利哌酮注射液 1M 中国境内独家排他商业化权益，目前进口注册进度如何？何时落地？**

您好，帕利哌酮注射液已向国家药审中心提交注册申请并受理，目前尚在审评阶段，公司也将积极密切关注本品申报进度，谢谢！

**21、尊敬的总经理您好，贵公司代销新西兰 AFT 公司的四款大健康产品国内销售情况如何？皮肤用药品洁扶目前能带来多少销售额？公司是否计划借助海南封关做零关税进口与全国铺货？后续引进产品计划聚焦哪方面？**

您好，公司目前代销新西兰 AFT 公司的晶洁扶抗菌霜以及奇异果咀嚼片已经在国内开始销售，已在电商抖音、天猫等平台陆续实现销售，线下已开发美妆、商超等销售渠道。另外脂质体三款保健品还在国内注册申报阶段。后续公司将通过挖掘海南自贸港政策资源优势，努力开拓公司新渠道、探索新模式、实现新增

长。同时将继续通过积极引进海外优质产品，不断丰富公司产品管线，改善公司经营业绩的同时也为国民提供更多产品选择。谢谢！

**22、尊敬的潘贵豪总经理您好，想请教公司海外合作管线药品，目前在欧美及重点新兴市场的注册申报、审批到哪一步了？已获批品种现在海外实际销售放量、渠道铺设、营收贡献情况如何？后续还有哪些海外注册和商业化落地的明确时间节点，能否给投资者简要梳理一下？**

您好，截至目前，公司在越南、菲律宾、巴基斯坦、泰国等十二个国家，取得了注射用美罗培南、注射用头孢他啶、紫杉醇注射液、注射用氨曲南、注射用头孢曲松钠等多款产品海外注册证书。公司产品出口主要集中在东南亚地区，同时公司正在积极开发南美市场，目前处于前期资料申报与审批阶段。未来公司将不断加强对“一带一路”国家市场开拓力度，提升国际化经营能力，感谢您的关注！

**23、尊敬的王建平董事长，2025 年高管薪酬披露中，公司总工殷海峰博士薪酬排第一，请问公司基于什么样的考虑，给研发带头人如此高的待遇水准？**

您好，殷海峰博士为公司首席科学家、总工程师、研究总院院长，是公司核心科研人才，为筑牢技术壁垒、推动成果转化发挥关键作用。公司实行核心高层次科技人才市场化薪酬激励，既匹配高端人才行业合理薪酬水平，也通过完善长效激励与发展平台，稳固核心人才队伍，保障企业长远稳健发展，谢谢！

**24、尊敬的潘总经理您好，公司 2025 年原料药和制剂出口有增长，请问公司 2026 年出口计划目标如何？如何确保完成既定目标？**

您好，2026 年公司将通过加快推进海外市场注册、积极开拓、备案新客户等措施持续推进原料药和制剂出口销售，谢谢！

**25、尊敬的潘总经理，能否简单介绍一下，公司对于搭建中**

**医药出口平台的规划和战略定位？**

您好，公司未披露筹建中医药出口平台事宜，谢谢！

**26、尊敬的王董事长，关于公司同南方同正的官司已经胜诉，预计今年能够追回多少欠款？**

您好，公司积极采取措施争取最大程度维护公司及股东的合法权益，如果有进展请关注公司披露的相关公告，谢谢！

**27、尊敬的潘经理，请问重庆天地药业去年完工投产的新厂区，目前产能利用率如何？有没有满产？**

您好，天地药业新厂区投产后，陆续将老厂区的生产工作转移到新厂区，目前转移工作正在有序推进中。谢谢！

**28、尊敬的王建平董事长，贵公司氟非尼酮二期揭盲完整数据未披露。请问公司基于什么战略意图对氟非尼酮二期完整数据进行保密？预计什么时候披露？**

您好，公司严格按照证监会和交易所的相关规定履行信息披露义务，不存在应披露未披露的重大事项。感谢您的关注！

**29、尊敬的苗总会计师，公司与南方同正诉讼胜诉，判决约5.12亿，已回收3325万现金101套房产。请问：预计最终可回收金额区间、2026年新增回收预期，以及对净资产转正的贡献测算？**

尊敬的投资者您好，公司将严格依据生效裁判文书推进司法执行程序，同时结合被执行人可执行财产实际情况进行追偿，感谢您的关注。

**30、尊敬的王秘书，公司是否已经取得氟非尼酮三期临床试验开展的批件？如果没有，是否已经向NMPA递交三期临床试验申请？**

您好，公司抗肝纤维化创新药氟非尼酮胶囊III期临床已加速筹备中。公司将根据进展情况及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注。

**31、尊敬的王董事长，细胞疗法在海南自贸区有先天的政策**

优势,公司的参股公司海南优尼科尔和参股的优卡迪都是专精细胞疗法领域,请简单介绍一下公司在该领域的战略布局计划及以后的发展目标?

您好,根据公司战略规划,公司将择机进军生物制药领域。目前,公司通过参股公司海南优尼科尔与上海优卡迪,在细胞治疗领域形成了“参股+合作”的协同布局,两家公司的研发布局可作为公司未来前沿管线储备的重要参考与潜在合作依托。

未来,公司依托海南政策优势,重点关注免疫细胞治疗与干细胞再生医学两大方向,推动细胞治疗技术在博鳌乐城的临床应用与成果转化,并借助真实世界数据加速相关产品的注册与落地。感谢您的关注!

**32、尊敬的董秘,贵公司复方红豆杉胶囊为抗肿瘤中成药独家品种,请问 26 年销售目标是多少? 预计带来多少利润?**

您好! 复方红豆杉胶囊 2026 年将对公司经营业绩有积极影响,但具体受本年度行业政策、市场环境及规模等多重因素影响。具体情况您可关注公司披露的相关公告。谢谢!

**33、尊敬的潘总经理,公司去年营收创近 10 年新低, 26 年一季度营收又同比减少近 18.6%, 请问营收连年下滑原因? 公司今年有没有拓宽营收的计划? 具体策略计划有哪些?**

您好! 在新医保、集采等政策大环境下,公司经营业绩受到一定影响。公司从优化营销组织架构、完善考核激励机制、强化高管下沉一线、强基固本拓市增收等方面,制定了一系列的措施计划,为后续营收增长提供有力支撑。谢谢!

**34、尊敬的潘总经理,去年公司在海南成立的海南领拓医疗有限公司,拓宽医疗器械板块,公司未来对该领域计划如何? 有没有什么大的发展战略定位?**

您好,未来公司若有相关发展计划,将按照信披规定及时履行信息披露义务。谢谢!

**35、尊敬的总会计师,苗经理您好,请问同为新兴际华集团**

下的，际华集团，因为财务信披违规被 ST，这对公司有什么警示？公司内部财务如何避免此类问题？

您好，公司严格遵守各项法律法规及监管规定，依法合规经营，同时对公司高管及相关人员加强证券法律法规和企业内部控制规范体系的学习，不断完善内部控制，加强财务合规管理，强化内控审核常态化监督，严把财务数据真实准确关，从源头筑牢财务核算和信息披露合规防线。谢谢！

**36、尊敬的苗总会计师，依托海南自贸港封关政策，公司在原料进口、出口税费优惠、跨境结算等方面，实际享受到的政策红利体现在哪些地方？能否持续优化出口业务毛利率和整体盈利水平？**

尊敬的投资者您好，目前海南自贸港进口关税、出口及跨境结算等政策优势显著。公司将抓住自贸港封关带来的战略机遇，努力提升经营业绩。感谢您的关注。

**37、尊敬的潘总经理，现在抗感染药集采压力大、毛利下滑。2026 年公司销售费用率目标多少？核心产品（美罗培南、头孢唑肟）中标国采后的价格维护和销量增长预期？**

您好，2026 年公司将持续严控销售开支，持续优化销售费用率。核心产品头孢唑肟、美罗培南等品种中标国采（含接续）后全国价格稳定，借助集采中选，公司将持续聚焦市场开拓，提升医疗机构及终端市场准入及销售上量。谢谢！

**38、尊敬的苗秀锋总会计师，公司有息负债仍高、连续多年大额亏损，2026 年全年扭亏目标是否调整？费用端（销售/管理/财务）还能再砍多少？**

尊敬的投资者您好，2026 年公司将聚焦质量效益双提升，对生产经营过程进行严格管控，持续优化融资结构，降低成本费用支出。感谢您的关注。

**39、尊敬的王董事长，集团的“双过半”对海药具体要求是如何？是怎么考核的？完不成的情况下，有没有问责？**

您好，“双过半”主要用于评估企业经济运行状况，支撑完成全年任务，公司正积极开展各项工作，全力冲刺“双过半”目标。公司已将员工薪酬与公司经营业绩、个人履职结果挂钩，建立了完善的内部监督机制，对薪酬管理进行严格规范和监督。感谢您的关注！

**40、尊敬的潘总经理，请问贵公司的中医药出口平台建设情况如何？未来发展战略计划如何？**

您好，公司未披露“筹建中医药流通出口平台”事宜，谢谢！

**41、尊敬的总会计师，苗经理您好！海南自贸区封关政策是重大历史机遇，您预计税收优惠政策 2026 年能给公司整体节约多少支出？**

尊敬的投资者您好，海南自贸港封关为公司带来重大发展机遇。从税务成本优化、研发创新赋能、高端人才集聚等多方面为公司赋能增效，公司将抓住自贸港封关带来的战略机遇，努力提升经营业绩，感谢您的关注。

**42、尊敬的苗经理，公司负债率目前几乎接近 100%，一季度财务利息支出占了亏损的大头，预计 26 年公司财务利息支出是多少？公司有何计划减少财务利息支出？**

尊敬的投资者您好，2026 年公司将持续优化融资结构，降低利息支出，减轻利润压力，感谢您的关注。

**43、尊敬的王董事长，公司是否有创新药（派恩加滨、氟非尼酮）在乐城先行区开展特许使用或国际多中心临床计划？氟非尼酮二期数据不劣于竞品羟尼酮，有没有参考羟尼酮利用二期临床数据和部分三期数据附加条件加速上市计划？**

您好，创新药派恩加滨及氟非尼酮未符合乐城先行区开展特许使用相关政策，暂无开展国际多中心临床计划。公司会及时关注相关政策，结合研究数据结果，充分利用相关政策加快产品上市。感谢您的关注！

**44、尊敬的总会计师苗经理您好，重庆天地药业（乌杨医药**

产业园)一期项目去年已经完工,今年一季度开始转固,请问全年转固对公司净利润的影响?

尊敬的投资者您好,项目转固后公司的折旧会有所提升,这属于非现金影响。从长期看,项目转固夯实了产能基础,为后续营收和利润增长提供有力支撑,感谢您的关注。

**45、尊敬总会计师,苗经理您好,集团财务公司给了10亿授信外部45亿授信。这笔钱具体用在什么地方?是还旧债、补流,还是支持研发/并购?资金成本多少?会不会进一步加重财务费用负担?**

尊敬的投资者您好,集团财务公司提供的授信额度,是集团支持公司发展的重要举措。资金用途聚焦于日常经营、技术研发与战略布局。集团财务公司的资金支持有助于公司优化融资结构、降低融资成本,为公司高质量发展提供坚实的资金保障,感谢您的关注。

**46、尊敬的潘总经理,海南2025年底封关,公司在进口原料药免税、国际医疗合作、出口税等方面已落地哪些具体受益项目?2026-2027年预计贡献多少营收/利润?**

您好!公司将充分把握海南自贸港及博鳌乐城先行区的政策机遇,在进口原料药及设备环节享受“零关税”优惠,并依托“加工增值内销免关税”政策持续推动降本增效;同时,借助“乐城研用+海口生产”的创新模式,加速高端产品产业化落地。此外,公司积极拓展国际合作,通过引进海外优质产品,不断丰富产品管线,提升经营业绩,为国民健康提供更多优质选择。谢谢!

**47、尊敬的苗经理,公司拟减持中国抗体(不超5%),预计回笼资金多少?后续是否还有非核心资产(如上海力声特、闲置房产)处置计划?全年能否通过资产处置增厚利润?**

尊敬的投资者您好,本次减持计划的实际可收回金额取决于后续减持实施时时点二级市场股价、实际减持数量等多重不确定因素,暂不具备预估预计收回资金的条件。公司坚持聚焦主业、

优化资产结构、盘活存量非核心资产的原则，处置相关资产，回笼资金，优化公司资产结构。如有新进展公司将会根据相关规定及时披露，感谢您的关注。

**48、尊敬的王董事长，新兴际华医药控股持股仅 22.89%，股权分散、控制力弱。是否有增持计划？或引入战略投资者（如产业资本/国企）强化控股权、稳定预期？**

您好，公司治理结构稳健，各项经营决策正有序推进。如有增持计划，公司将严格依照监管要求及时披露。关于战略投资者引入，公司将结合经营发展与战略布局的需要审慎评估，并严格履行信息披露义务。感谢您的关注！

**49、尊敬的王建平董事长，关于同业竞争标的公司：新兴凌云是血液透析原料药，和海药产业链协同强。承诺 2028 年前解决，有没有分阶段计划？2026 - 2027 年会不会先启动部分股权整合或业务协同？**

您好，新兴凌云项目目前正在按照相关方案及时间安排有序推进。如有新进展公司会及时披露，感谢您的关注！

**50、尊敬的王巍新董秘，在最近的公司问董秘互动中，您回答相关问题投资者觉得比较敷衍，请问能否提高互动质量，比如关键的股东人数，为什么不能披露？别的公司确可以？**

您好，公司高度重视投资者关系管理工作，严格遵守深交所自律监管规则及信息披露相关规定，严守信披合规底线，规范回复投资者提问。同时在规范履行信息披露义务的前提下，进一步提升互动易回复的针对性和有效性，加强与投资者的良性互动。感谢您的关注！

**51、尊敬的王建平董事长，去年中国证券报记者采访时，您透露：针对“超级细菌”耐药性的一类新药 HY-001 取得重大进展，能否简单介绍一下这个一类新药项目的研究进展及未来在公司内的战略定位？**

您好，如有研发进展公司将根据相关规定履行信息披露义

务，感谢您的关注。

52、尊敬的王建平董事长，2026 一季度营收 1.68 亿（同比-18.6%）、归母净利-7645 万，持续亏损、资产负债率近 100%。请问今年二季度有没有明确扭亏措施？全年能否实现盈亏平衡？如果继续亏损，按照最新规定，明年年报后会就会披星戴帽，请问贵公司有何策略避免这类情况发生？

您好，公司正以改革破局、以转型突围，将提质增效与重塑增长确立为核心目标。

一是加快产品迭代与市场拓展。提速优质产品的立项、研发与上市进程，加大市场开拓力度，持续优化产业布局、丰富产品矩阵，筑牢业务基本盘。具体而言：化学药板块固本培元，积极应对集采常态化带来的市场冲击；中药板块锻造增长极，聚焦打造枫蓼肠胃康颗粒核心黄金单品，同步培育复方红豆杉胶囊等潜力大单品；原料药及中间体板块保障内外供给，深耕国内关联备案，加速推进海外国际注册，积极培育兽药新增长极；大健康板块重点攻坚红宝太和胶囊、抗菌霜、奇异果咀嚼片等产品，构建多元化产品格局。

二是紧盯创新药核心突破。持续加大两款创新药的研发投入，全速推进临床试验进程，以核心创新产品构筑差异化竞争优势，为公司长期高质量发展注入关键动能。

三是聚焦核心环节聚力攻坚。将人力、资金、资源优先向技术研发和市场拓展倾斜，持续完善销售体系、优化激励机制、引进优质销售人才，全面激活研发创新与市场开拓两大增长引擎。

四是狠抓精益管理降本增效。深入推进精细化运营，强化全流程成本费用管控，向管理要效益、以效率提竞争力，夯实公司稳健经营、持续向好的底层基础。

五是加速资产处置与资金回笼。加快非主业资产处置与低效资产出清，加速资金回笼，提高资产周转效率。公司正全力以

	赴提升经营业绩，努力为股东创造更大价值，感谢您的理解与关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
附件清单(如有)	无
日期	2026-05-13