

证券代码：301439

证券简称：泓淋电力

威海市泓淋电力技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与“公司2025年度业绩说明会”的全体投资者
时间	2026年5月14日（周四）下午15:00~17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ） 价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	1、董事长迟少林 2、财务总监刘晶 3、独立董事武飞 4、董事会秘书任德超 5、保荐代表人刘冠中
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况：</p> <p>一、全景网的问题及回复：</p> <p>1、公司在储能线缆和连接器方面主要有哪些布局和建树？储能领域是公司重点发展的方向吗？谢谢</p> <p>尊敬的投资者您好，公司已在储能线缆研发和应用领域积累多年，可以开发符合各国安规及客户要求的储能线缆产品。未来公司将持续加大新能源领域的研发投入，并结合自身战略方向及业务规划，积极探索发展机会。感谢您对公司的关注！</p> <p>2、随着数据中心、人工智能、云计算等领域的快速发展，请问公司在该领域的布局主要有哪些？谢谢？</p>

尊敬的投资者您好，公司已通过控股深圳达为互联科技有限公司布局高速铜缆业务，达为互联可提供高速线缆全系列产品解决方案，可快速为客户提供新研发产品和定制化产品，现已推出100G至1.6T系列相关产品，并已成功积累了安费诺、泰科及莫仕等行业优质客户。感谢您对公司的关注！

3、公司年报表述与中国科学院宁波材料所、哈尔滨工业大学、山东大学等知名高校和科研院所，在 高分子材料研发等关键领域建立了长期稳定的产学研合作机制，请问目前取得了哪些成果？商业化方面有哪些运用？谢谢

尊敬的投资者您好，相关信息敬请关注公司披露的定期报告及其他公开信息。感谢您对公司的关注！

4、国常会提出加强水网、新型电网、算力网、新一代通信网、城市地下管网、物流网等规划建设，请问对公司来说有哪些机遇和促进？公司有哪些具体举措应对？谢谢

尊敬的投资者您好，国常会提出加强水网、新型电网、算力网、新一代通信网、城市地下管网、物流网等规划建设体现国家对基础设施的高度重视，有望为公司业务带来政策利好与市场机遇。公司紧抓数据中心、AI、云计算、物联网产业发展机遇，深化推进高速铜缆业务布局，持续加大研发投入、加快技术创新，推动线缆技术向高频段、小型化、高速传输、低成本方向迭代升级。同时紧抓新能源汽车产业发展的机遇，打造新能源业务核心增长极。全面布局汽车用线全品类，覆盖车内低压线、高压线、高速线及车外充电枪，重点研发高频同轴线缆、大功率液冷超充等产品，提升产线生产效率，强化产品竞争力。感谢您对公司的关注！

5、请问戴尔、惠普是公司的重要客户和合作商吗？25年与上述两公司营销占比大概多少？26年订单是否是增长向好趋势？谢谢

尊敬的投资者您好，公司已与戴尔、惠普建立了长期稳定的合作关系。公司具体经营情况敬请关注公司披露的定期报告及其

他公开信息。公司目前在手订单充足，各项业务发展良好。感谢您对公司的关注！

6、公司年报营收、利润双增、分红亦可，一季报亦是双增。请问迟董事长公司股价长期破发主要是什么原因？请别拿市场低迷、市场波动等原因搪塞，公司经营挺好，却长期破发，到底是什么情况使然？

尊敬的投资者您好，股价波动受到国际环境、宏观经济、行业趋势、投资者情绪及公司基本面等诸多因素的影响，公司管理层始终将提升核心竞争力与长期价值作为核心目标。感谢您对公司的关注！

7、请问公司特种线缆已经有使用在人形机器人、脑机接口、商业航天等方面案例或正在研发之中吗？谢谢

尊敬的投资者您好，目前公司产品主要应用于计算机、家电、新能源电动汽车、数据通讯等领域，暂未涉及人形机器人、脑机接口及商业航天相关应用，感谢您对公司的关注！

8、公司年报表述 25 年新能源汽车充电连接产品与高速铜缆贡献突出。迟董事长能介绍一下这两块业务的突出贡献具体有哪些吗？谢谢

尊敬的投资者您好，目前公司已形成较为完整的汽车用线产品体系，覆盖车内低压线、高压线、高速线及车外充电枪，能够更好适配新能源汽车多样化应用场景；控股子公司达为互联已构建起高速线缆全系列产品解决方案能力，能够快速响应客户的研发及定制需求，目前 100G 至 1.6T 系列产品均已推出，相关产品可应用于数据中心、服务器及高速互连等场景。感谢您对公司的关注！

9、公司一季报营业收入 10.88 亿，大幅增长 26.29%，净利润也同步增长 9.39%，请问增长的主要原因有哪些？后 3 季度增长的可持续如何？谢谢

尊敬的投资者您好，2026 年 1 季度公司持续推行大客户战略，推动产品结构与市场结构双向优化，筑牢计算机、家电等核心市

场壁垒。公司在紧抓新能源汽车产业和高速铜缆业务发展机遇的同时，依托泰国生产基地，以生产自动化升级、供应链本地化、客户服务优化为核心深化国际市场布局，强化产品国际竞争力。公司后续具体经营情况敬请关注后续公司披露的定期报告。感谢您对公司的关注！

10、请问今年以来公司与安费诺、泰科电子、莫仕等头部连接器、传感器生产企业依然有紧密合作吗？主要有哪些业务往来？谢谢

尊敬的投资者您好，目前公司已通过控股深圳达为互联科技有限公司布局高速铜缆业务，达为互联已成功积累了安费诺、莫仕及泰科等一批优质客户。达为互联生产的高速线缆供应给下游客户后配套给国际、国内各大服务器厂商终端使用。感谢您对公司的关注！

11、公司上市3年多就严重破发3年多，至今离发行价还差20%多，请问武独董有否向公司提出市值管理、增持回购、员工激励等提振股价的建议？是否履职以来对公司股价的长期破发熟视无睹？

尊敬的投资者您好，关于市值管理、股份回购及股权激励等事项，需结合公司实际经营情况及资本市场环境进行充分的研讨与审慎判断，若有相关具体计划或进展，公司将严格按照法律法规履行信息披露义务，请以公司在指定媒体披露的公告为准。感谢您对公司的关注！

12、公司股价上市后长期低迷，公司如何做好市值管理，给投资者带来投资收益？

尊敬的投资者您好，股价波动受到国际环境、宏观经济、行业趋势、投资者情绪及公司基本面等诸多因素的影响，公司董事会及管理层始终高度重视股东回报与市值管理工作，具体通过以下两方面推进：1、聚焦主业经营，持续做好生产和管理等各项核心工作，不断提升公司内在价值与可持续发展能力，为市值稳定提供根本支撑。2、多措并举开展市值管理，包括持续稳定实施现

金分红、加强投资者关系管理、提升信息披露透明度等，切实向市场传递公司经营理念与投资价值。感谢您对公司的关注！

13、请问铜缆高速连接业务近 2 年发展情况、国内国际布局如何？主要供货哪些国际国内头部企业？谢谢

尊敬的投资者您好，公司控股子公司达为互联已构建起高速线缆全系列产品解决方案能力，能够快速响应客户的研发及定制需求，目前 100G 至 1.6T 系列产品均已推出，并已成功积累了安费诺、泰科及莫仕等行业优质客户。同时，公司积极推进国际化布局，在泰国部署高速铜缆产能，进一步扩充生产规模，提升全球市场竞争力。感谢您对公司的关注！

14、请问公司目前负债和现金流情况如何？是否处于良性状态？

尊敬的投资者您好，公司 2026 年第一季度的资产负债率是 37.02%，较年初 38%降低了 0.98%，保持稳定。2026 年第一季度经营活动产生的现金流量净额较上年同期减少 80.81%，主要系当期营业规模增加，支付货款增加所致。感谢您对公司的关注！

15、四部门联合发文，明确 2027 年算力中心绿电占比超 80%、强制配储。请问公司在新能源赛道有哪些布局已取得哪些成效？谢谢

尊敬的投资者您好，公司已在储能线缆研发和应用领域积累多年，可以开发符合各国安规及客户要求的储能线缆产品，同时公司新能源电动汽车充电连接产品发展势头良好，目前已形成较为完整的汽车用线产品体系，覆盖车内低压线、高压线、高速线及车外充电枪，未来公司将持续加大新能源领域的研发投入，并结合自身战略方向及业务规划，积极探索发展机会。感谢您对公司的关注！

16、公司已从小作坊发展到中型上市公司了，主营已非创业初的电力而是电子了，不少投资者建议公司更名免误认为公司是电力企业，请问迟董事长不肯给公司更名是因为恋旧还是其它原因？

尊敬的投资者您好，目前公司暂无更名计划，公司后续如有更名计划，将按照相关规定履行审议程序及信息披露义务。感谢您对公司的建议和关注！

17、请问迟董事长公司 25 年经营中亮点特色主要有哪些？对 26 年经营有哪些展望？谢谢

尊敬的投资者您好，2025 年，公司立足家电与计算机领域的传统优势，稳住基本盘的同时深度挖潜、积极拓展。公司紧抓“新能源”和“国际化”布局带来的机遇，将传统领域的技术积淀转化为新能源场景下的差异化竞争力，通过全球化布局打破国内市场的增长天花板。高速通信电缆方面，公司加快高速铜缆业务推进步伐，控股子公司达为互联已具备全系列高速线缆解决方案能力，可快速响应客户的新品研发与定制需求，100G 至 1.6T 系列产品已推出。公司有序推进各项重点业务，持续开拓国内外客户，不断提升核心竞争力和市场占有率，经营业绩保持稳定。展望 2026 年，公司将继续深耕计算机、家电、终端用户市场及新能源电动汽车等核心赛道，紧抓新能源与国际化双重机遇，加速推进高速通信电缆及汽车智能化相关线缆业务，推动产品技术迭代升级，不断优化产品与市场结构，努力为股东创造更好回报。详细内容请参见公司《2025 年年度报告》第三节管理层讨论与分析，感谢您对公司的关注！

18、请问公司高速铜缆连接产品主要运用哪些方面？供货哪些头部企业？

尊敬的投资者您好，公司高速铜缆主要应用于数据中心、服务器及高速互连等场景，公司已通过控股深圳达为互联科技有限公司布局高速铜缆业务，达为互联已成功积累了安费诺、莫仕及泰科等一批优质客户。感谢您对公司的关注！

19、请问刘总监通过一季度至目前公司的经营情说，对公司今年全年营收、净利润能作个大概预测吗？是向好、持平、还是不乐观？

尊敬的投资者您好，公司具体经营情况敬请关注后续公司披

露的定期报告。感谢您对公司的关注！

20、领导，您好！我来自四川大决策 请问，电源连接器、精密组件在 AI 服务器 / 工业设备拓展进展？

尊敬的投资者您好，目前公司生产的电源线组件产品和子公司达为互联生产的高速铜缆产品可以应用于服务器等设备。公司会持续关注行业发展趋势，以满足市场的不断变化和客户的多样化需求。感谢您对公司的关注！

21、贵公司产品有直接或间接进入英伟达或英达尔？

尊敬的投资者您好，目前公司暂未直接向英伟达提供产品，公司子公司达为互联的主要客户包括安费诺、泰科、莫仕等，其生产的高速线缆供应给下游客户后配套给国际、国内各大服务器厂商终端使用。英伟达属终端市场企业，具体终端的使用情况，请以相关厂商发布的信息为准。感谢您对公司的关注！

22、并购打算并购重组？

尊敬的投资者您好，公司如有并购相关计划，将严格按照法律法规及相关规定的要求及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

23、贵公司有什么产品进入新能源车领域？

尊敬的投资者您好，公司新能源电动汽车充电连接产品发展势头良好，目前已形成较为完整的汽车用线产品体系，覆盖车内低压线、高压线、高速线及车外充电枪，未来公司将持续加大新能源领域的研发投入，并结合自身战略方向及业务规划，积极探索发展机会。感谢您对公司的关注！

24、贵公司产品用于什么领域？

尊敬的投资者您好，公司产品主要有电源线组件、特种线缆、新能源电动汽车充电连接产品、高速铜缆连接产品，主要应用于计算机、家电、新能源电动汽车、终端零售市场、数据通讯等领域。感谢您对公司的关注！

25、请问贵公司今年有合并重组计划吗？

尊敬的投资者您好，公司如有并购相关计划，将严格按照法

律法规及相关规定的要求及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

26、贵公司管理层，快救救公司股价，这么多年还破发？

尊敬的投资者您好，股价波动受到国际环境、宏观经济、行业趋势、投资者情绪及公司基本面等诸多因素的影响，公司董事会及管理层始终高度重视股东回报与市值管理工作，具体通过以下两方面推进：1、聚焦主业经营，持续做好生产和管理等各项核心工作，不断提升公司内在价值与可持续发展能力，为市值稳定提供根本支撑。2、多措并举开展市值管理，包括持续稳定实施现金分红、加强投资者关系管理、提升信息披露透明度等，切实向市场传递公司经营理念与投资价值。感谢您对公司的关注！

27、贵司在液冷方面用于什么？

尊敬的投资者您好，目前公司的大功率液冷充电系统采用自研的液冷柔性电缆、液冷直流枪和液体循环冷却系统，产品具有耐大电流、低温升、超柔性、轻量化、安全可靠的技术特点。感谢您对公司的关注！

28、贵司与比亚迪，小米，五菱，等车企合作如何？

尊敬的投资者您好，公司已直接或间接与比亚迪、上汽通用五菱、小米汽车等国内一流车厂建立了稳定合作关系，产品主要包括充电枪、随车充电桩、公共充电桩、车内高压线等车内外充电连接装置。感谢您对公司的关注！

29、贵公司有与特斯拉合作？

尊敬的投资者您好，目前公司暂未与特斯拉建立业务联系。公司将持续拓展国内外市场，为更多客户提供优质的产品和服务。感谢您对公司的关注！

30、贵司产品在机器人方面有应用？

尊敬的投资者您好，公司的特种电缆产品可配套用于焊接机器人等工业设备上，公司的产品及应用领域可查阅公司年报及定期报告。感谢您对公司的关注！

31、贵公司有国内外哪些巨头企业合作？

尊敬的投资者您好，公司积累了海尔、海信、美的、戴尔、三星、LG、冠捷、台达、惠普、小米、沃尔玛等优质客户并成为其核心供应商。感谢您对公司的关注！

32、贵公司高速铜与英伟达有间接合作过？

尊敬的投资者您好，目前公司暂未直接向英伟达提供产品，公司子公司达为互联的主要客户包括安费诺、泰科、莫仕等，其生产的高速线缆供应给下游客户后配套给国际、国内各大服务器厂商终端使用。英伟达属终端市场企业，具体终端的使用情况，请以相关厂商发布的信息为准。感谢您对公司的关注！

33、贵公司产品在 AI 方面如何应用？

尊敬的投资者您好，目前公司控股子公司达为互联生产的高速铜缆产品可以应用于数据中心等领域。公司会持续关注行业发展趋势，以满足市场的不断变化和客户的多样化需求。感谢您对公司的关注！

34、贵司产品在算力方面有应用？

尊敬的投资者您好，目前公司控股子公司达为互联生产的高速铜缆产品可以应用于数据中心等领域。公司会持续关注行业发展趋势，以满足市场的不断变化和客户的多样化需求。感谢您对公司的关注！

35、贵司产品与美国苹果有合作？

尊敬的投资者您好，公司暂未与美国苹果建立业务联系。公司将持续拓展国内外市场，为更多客户提供优质的产品和服务。感谢您对公司的关注！

36、贵公司与哪些家电企业合作？

尊敬的投资者您好，公司家电客户主要包括海尔、海信、美的、三星等国内外知名企业，具体的客户信息详见公司定期报告。感谢您对公司的关注！

37、请问董事长对公司股价回发行价之上有信心吗？

尊敬的投资者您好，股价波动受到国际环境、宏观经济、行业趋势、投资者情绪及公司基本面等诸多因素的影响，公司董事

会及管理层始终高度重视股东回报与市值管理工作，具体通过以下两方面推进：1、聚焦主业经营，持续做好生产和管理等各项核心工作，不断提升公司内在价值与可持续发展能力，为市值稳定提供根本支撑。2、多措并举开展市值管理，包括持续稳定实施现金分红、加强投资者关系管理、提升信息披露透明度等，切实向市场传递公司经营理念与投资价值。感谢您对公司的关注！

38、请问迟董事长对公司软实力建设有哪些举措？

尊敬的投资者您好，公司深耕主业近三十年，现已发展成为全球电源线组件行业龙头企业之一，产品品牌和质量获得客户高度认可与信赖，出口全球多个国家和地区。公司成功打造了“泓淋”电源线组件知名行业品牌，于2022年荣获工信部颁发的“国家级制造业单项冠军示范企业”称号。感谢您对公司的关注！

39、贵司有什么产品出口俄罗斯？

尊敬的投资者您好，目前公司已获得四十多个国家和地区的安全认证证书，产品覆盖了中国、美国、德国、日本、英国、泰国、韩国等主要国家和地区的标准认证，可为全球大部分地区提供产品与服务。感谢您对公司的关注！

40、贵司与韩国哪些企业合作？

尊敬的投资者您好，公司主要与三星、LG等韩国企业合作，具体的客户信息详见公司定期报告。感谢您对公司的关注！

41、公司在苏州的分公司有没有开展业务量？

尊敬的投资者您好，相关信息敬请关注公司披露的定期报告及其他公开信息。感谢您对公司的关注！

42、苏州分公司目前有没有业务收入？

尊敬的投资者您好，相关信息敬请关注公司披露的定期报告及其他公开信息。感谢您对公司的关注！

二、价值在线的问题及回复：

1、特种线缆业务营收的增长主要得益于哪些具体产品？这一增长势头在2026年是否得以延续？

尊敬的投资者您好，2025年公司充分发挥在特种线缆领域长

期积累的技术优势，紧抓消费电子升级、家电更新换代及新兴应用场景拓展带来的市场机遇，同时新能源电动汽车充电连接产品和高速铜缆产品发展势头良好，打造了新的增长点。目前公司已形成较为完整的汽车用线产品体系，覆盖车内低压线、高压线、高速线及车外充电枪，公司控股子公司达为互联已构建起高速线缆全系列产品解决方案能力，目前 100G 至 1.6T 系列产品均已推出。未来公司将牢牢夯实计算机、家电核心市场基本盘，紧抓“新能源”赛道、紧抓国际化布局深化双重机遇，加速布局高速通讯电缆业务，通过技术创新、产业链整合、全球市场拓展、品质升级与可持续发展，构建全维度核心竞争力，实现企业规模与效益的高质量快速增长，巩固并提升行业领先地位。感谢您对公司的关注！

2、请问公司如何看待“光退铜进”还是“铜退光进”的趋势？

尊敬的投资者您好，公司会持续关注行业发展趋势，以满足市场的不断变化和客户的多样化需求。感谢您对公司的关注！

3、高速铜缆产品的市场策略是什么？

尊敬的投资者您好，公司控股子公司达为互联已构建起高速线缆全系列产品解决方案能力，能够快速响应客户的研发及定制需求，目前 100G 至 1.6T 系列产品均已推出。同时，公司积极推进国际化布局，在泰国部署高速铜缆产能，进一步扩充生产规模，提升全球市场竞争力。感谢您对公司的关注！

4、请问 2026 年是否会将分红比例维持在当前水平或进一步提升以回报投资者？

尊敬的投资者您好，公司始终坚持持续、稳定的现金分红政策，积极回馈股东。未来，在保障经营发展和项目投入的前提下，公司将严格遵循既定分红政策，持续为投资者提供稳定、可持续的回报。感谢您对公司的关注！

5、公司是否有与当前“低空经济”、“算力基建”等热点契合的研发项目？未来是否有切入更多新兴领域的规划？

尊敬的投资者您好，目前公司控股子公司达为互联生产的高

	<p>速铜缆产品可以应用于数据中心等领域。公司在专注主业的同时将结合自身战略方向及业务规划，持续关注行业发展的新机遇。感谢您对公司的关注！</p> <p>6、请问目前泰国工厂的产能利用率是多少？</p> <p>尊敬的投资者您好，泰国工厂目前在手订单充足，并实行“以销定产”的生产模式，结合市场需求合理规划产能，具体订单和产能情况请关注公司披露的定期报告及其他相关公告。感谢您对公司的关注！</p> <p>7、电源线组件 2026 年一季度的在手订单情况如何？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司目前在手订单充足，各项业务发展良好。感谢您对公司的关注！</p> <p>8、公司在新客户（尤其是在新能源方面）的拓展上有没有什么具体规划？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司将持续拓展国内外市场，为更多客户提供优质的产品和服务。感谢您对公司的关注！</p> <p>9、铜价上涨对公司的影响大吗？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司产品的主要原材料是铜材和化工原料，公司已与部分大型客户签订铜价联动模式的销售合同，铜价波动对公司利润影响较小，同时面对原材料价格上升和成本增加，公司会通过强化成本管控、优化供应链管理等措施积极应对。感谢您对公司的关注！</p> <p>10、公司采取了哪些措施来对冲汇率风险并稳定海外业务的盈利能力？</p> <p>尊敬的投资者您好，公司将密切关注汇率市场变动趋势，健全汇率风险预警与管控机制，有效降低汇兑损益对公司经营成果的不确定性影响。感谢您对公司的关注！</p> <p>本次活动不涉及应披露的重大信息。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 5 月 14 日