

股票代码：002849

股票简称：威星智能

浙江威星智能仪表股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2026-5-14)

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与威星智能 2025 年年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 05 月 14 日（星期四）下午 15:00-17:00
地点	“威星智能投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：黄华兵先生 财务总监：陈智园女士 董事会秘书：张琛先生 独立董事：鲍立威先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：请问 2025 年营收净利大幅增长，核心驱动因素是什么？2026 年能否维持增长态势？ 答：您好！尊敬的投资者，2025 年公司营收与净利润实现显著增长，主要得益于内部经营管理能力的持续提升以及市场的有效开拓与精细化运营带来的回款改善；同时也受益于相关政策的支持，以及行业集中度提升带来的市场机遇。展望 2026 年，公司已在主业与创新业务领域完成了前瞻性布局，未来将持续深耕主营业务，扎实推进战略实施，不断巩固核心竞争力、提升公司长期价值，努力以稳健的经营业绩回报广大投资者的信任。

感谢您的关注，谢谢！

2、问：净利增速远超营收，盈利提升来自产品结构还是规模效应？明年毛利率有何目标？

答：您好！尊敬的投资者，本期净利增速高于营收，主要是本期无参股资产减值计提，同时公司规模效应凸显、市场拓展带动主业业务提升。2026年，公司将通过产品升级、智能制造降本、优化供应链与业务结构，持续稳固盈利水平，保持经营平稳向好。感谢您的关注，谢谢！

3、问：扣非净利增速偏低，非经常性损益影响有多大？后续是否还会产生大额扰动？

答：您好！尊敬的投资者，2025年度非经常性损益约2167万元。关于后续波动，请持续关注公司公告。感谢您的关注，谢谢！

4、问：今年财务费用大幅攀升，受利率还是汇率影响较大？2026年如何管控压降？

答：您好！尊敬的投资者，2025年度银行存款利率和汇率波动对公司财务费用造成了不同程度的影响，公司已密切关注利率与汇率变化，并将持续优化资金管理，努力降低相关波动对财务费用的影响。感谢您的关注，谢谢！

5、问：行业竞争愈发激烈，公司核心竞争壁垒在哪？如何应对行业价格竞争压力？

答：尊敬的投资者，您好！公司将持续加大研发投入和技术创新，聚焦前沿技术，围绕先进计量技术、信息化、大数据等领域开展深度研究，提升公司核心竞争力。感谢您的关注，谢谢！

6、问：智能燃气表、超声波表业务发展如何？明年产品结构升级有什么规划？

答：您好！尊敬的投资者，2025年公司实现营业收入16.53亿元，同比增长27.41%。公司将持续加大研发投入和技术创新，聚焦前沿技术，围绕先进计量技术、信息化、大数据等领域开展深入研究，提升公司经营业绩。感谢您的关注，谢谢！

7、问：经营现金流大幅改善，主要原因是什么？能否长期保持稳健造血能力？

答：您好！尊敬的投资者，本年度现金流大幅改善，主要系报告期内公司努力提升经营业绩所致。公司会持续关注现金流管理，努力提升经营业绩，回报投资者。感谢您的关注，谢谢！

8、问：目前在手订单充足，重点项目落地进度怎样？2026年新增订单目标如何？

答：您好！尊敬的投资者，公司重点项目按计划有序推进。公司将努力提升经营业绩，回报投资者。感谢您的关注，谢谢！

9、问：海外业务营收增速表现如何？明年重点拓展哪些区域，订单目标是多少？

答：您好！尊敬的投资者，海外业务按计划有序推进，公司将持续加大渠道建设与推广力度，扩展东南亚、拉美等海外市场。感谢您的关注，谢谢！

10、问：超声波燃气表认证落地后，量产和客户推广进度如何？何时贡献主要业绩？

答：您好！尊敬的投资者，超声波燃气表是公司重要的创新产品，会持续做好国内外推广及相关工作。感谢您的关注，谢谢！

11、问：今年研发投入持续增加，重点研发方向有哪些？新技术何时实现商业化落地？

答：您好！尊敬的投资者，公司始终高度重视研发投入，

持续加大研发投入和技术创新力度。公司依托行业垂类模型的精准训练，结合前沿计量技术应用，全方位把握物联网通讯技术的发展趋势，通过移动互联、大数据、云计算等数字化技术与人工智能深度结合，形成了市场定位精准、产品系列完整、可靠性高、覆盖能源领域全场景的新一代安全及智能化解决方案。感谢您的关注，谢谢！

12、问：应收账款规模偏高，回款周期与坏账风险如何？明年有哪些回款风控举措？

答：您好！尊敬的投资者，公司的应收账款客户整体信用较好，主要客户履约能力良好，应收款项规模处于风险可控范围内，坏账风险较小。公司会采取客户信用评估、应收账款考核等多方面日常举措。感谢您的关注，谢谢！

13、问：智慧水务业务布局进展如何？能否打造成为公司第二增长曲线？

答：您好！尊敬的投资者，公司水务业务按计划有序推进，不断丰富产品体系与场景解决方案。感谢您的关注，谢谢！

14、问：存货大幅增长，是主动备货还是库存积压？后续如何去库存、防范跌价风险？

答：您好！尊敬的投资者，存货增长主要是公司根据订单和战略动态调整的结果，后续公司将持续跟踪市场需求，并持续关注跌价风险。感谢您的关注，谢谢！

15、问：公司未来三年战略布局如何规划？分红政策是否稳定，有无市值管理与资本运作安排？

答：您好！尊敬的投资者，公司将聚焦主业，持续强化研发创新、拓展海内外市场。公司高度重视市值管理，通过努力提升经营业绩，实施了稳定连续的分红政策。

	若后续有相关资本运作安排，将严格依规及时披露。感谢您的关注，谢谢！
附件清单（如有）	
日期	2026年05月14日