

股票代码：600475

股票简称：华光环能

编号：临2026-027

无锡华光环保能源集团股份有限公司 关于2025年年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

无锡华光环保能源集团股份有限公司（以下简称“华光环能”、“公司”）于2026年5月15日（星期五）上午10:00-11:00在上海证券交易所“上证路演中心”网络平台（<http://roadshow.sseinfo.com>）召开了业绩说明会，就公司2025年度经营情况等相关事宜与投资者进行了交流和沟通。现将召开情况公告如下：

一、本次说明会召开情况

2026年5月8日，公司披露了《关于召开2025年年度业绩说明会的公告》（公告编号：临2026-025）。2026年5月15日（星期五）上午10:00-11:00，公司在上海证券交易所“上证路演中心”网络平台（<http://roadshow.sseinfo.com>）以视频录播结合网络文字互动方式召开了业绩说明会。

公司董事长蒋志坚先生、总经理缪强先生、副总经理周建伟先生、董事会秘书舒婷婷、财务负责人唐琳女士及独立董事陈晓平先生出席了本次业绩说明会，就公司2025年度经营情况等相关事宜与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回复。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司回复情况

1、投资者问：管理层您好。在当前行业环境下，降本增效和数字化转型是很多企业的共识。请问公司今年在优化内部管理或推进业务数字化方面，大致的重点投入方向是什么？管理层预期这将在未来对公司的运营效率带来怎样的改善？

公司回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司将重点投入以下方向：一是管理流程再造，推进组织扁平化、流程标准化，精简冗余审批与统计节点，建立跨部门协同机制，提升决策与执行效率；二是数字底座建设，搭建统一数据中台与智能化系统、数字孪生及AI智能控制系统，覆盖环保设施、能耗、排放等全要素实时监测；

三是智能应用落地，开发智慧电厂、智慧热网、智慧工厂等场景化应用，同步培育数字化复合型人才。数字化建设预期可降低公司运维成本、提高生产效率，促进公司绿色低碳与高质量发展。谢谢。

2、投资者问：公司在 2025 年报展望中提到的海外市场开拓和设备更新改造具体有什么规划？未来海外收入占比会有什么变化吗？

公司回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。“实施海外战略”是公司三大核心战役之一。公司持续布局海外市场，海外订单金额及占比不断提升。2025 年以来，公司海外业务“设备+运维”一体化服务取得突破：成功签约印尼齐力氧化铝有限公司 4 台 220t/h 循环流化床锅炉项目。同时，海外高端市场渠道建设取得成效，与中国电建、东方电气、国机集团、哈电国际等龙头企业深化协同，与海外项目地标杆企业建立长期合作关系，获得了伊拉克 2*9E 级燃机余热炉、哈萨克斯坦 240t/h 高温高压流化床锅炉、柬埔寨 9F 级燃机余热炉、津巴布韦 200t/h、140t/h 流化床等标杆订单。公司海外订单炉型覆盖燃机余热炉、流化床、煤粉炉、固废炉、生物质炉及技改及备件供应等，产品种类丰富，外销地区涵盖亚洲、非洲等多个国家。

未来，公司将依托与国内龙头工程企业的深度协同，以及已落地标杆项目的示范效应，进一步扩大品牌影响力；同时，公司将借助海外本地信息网络、代理商等多元渠道，直接跟进获取海外业主发起的项目机会，带动装备制造、电站工程业务、光储项目等业务共同出海。能源装备及工程类业务的海外收入占比力争提升 40%以上，谢谢。

3、投资者问：公司新布局的制氢电解槽和火电改造业务目前在订单和收入方面有什么新进展，预计 2026 年会贡献多少增量？

公司回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。2025 年，公司对电解槽产品不断开展性能提升，包括密封改进、紧固流程优化，进一步提升运行效率，降低电解槽能耗，另外，通过采取接地、支撑优化等方式，防止后期电化学腐蚀等现象，进一步提升电解槽的安全可靠性。未来，公司着力保障电解槽标杆项目设备稳定运行且性能达行业领先水平，并推进高电密产品的研发。公司持续开拓制氢设备市场及订单，除现有项目外，公司也在密切跟踪新疆哈密、东北松原二期等大型绿氢制备项目、绿色氢

氨醇一体化项目，全力推动新订单落地。

2025年，公司灵活性改造项目围绕“提升锅炉负荷调节能力、降低污染物排放、推进生物质掺烧技术落地”核心目标，以公司惠联170t/h煤粉炉改造为示范载体，系统推进技术研发、设备改造、工况调试与市场推广工作，完成了纯煤工况和生物质掺烧工况第三方测试，实现30%-100%负荷调节及压火功能，实现NO_x排放浓度检测值较改造前下降超40%。公司将从既有锅炉客户出发同时积极开拓新客户群体，力争实现订单落地。谢谢。

4、投资者问：装备制造业务收入增长挺亮眼的，想问问目前在手订单情况如何？未来是否可持续？

公司回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司装备制造业务在手订单较去年同期有小幅增长，未来，公司将顺应能源转型趋势，继续强化节能高效发电产品、燃机余热炉等环保低碳装备的市场拓展，持续加快、加深海外市场开拓。谢谢。

5、投资者问：请问公司：通过公司多年来的业绩报告无法看到未来的利润增长点，公司控股股东国联集团近年来将部分资产注入公司也未形成强有力的经营业务，公司业绩呈现逐年下降。可是公司却不断回购股票低价向高管股权激励，侵蚀股东利益！公司能否具体说明今后几年的发展方向？能否有明确的利润增长点？控股股东国联集团是否可以将优质资产与公司进行整合重组？

公司回复：尊敬的投资者，感谢您的关注。在十五五布局方面，公司将围绕“一核、双驱、三战役”的行动纲领推进发展：

一核：以价值创造为核心，通过持续优化资源配置、提升运营效率，巩固核心竞争力；

双驱：坚持“产业投资+产业经营”双轮驱动，以投资布局新兴产业，同时深化现有产业运营，推动企业完成转型升级，实现规模扩张；

三战役：一、公司将继续强化节能高效发电产品、燃机余热炉等环保低碳装备的市场拓展；聚焦打造市政环境工程服务的核心特色产品，扩大电站工程业务的订单规模，提升业务利润率；推进热电运营向精细化、智能化升级，提升供热、供电量及相关营收水平，以此巩固现有产业优势。

二、公司将加强清洁低碳新产品开发与新技术储备，持续开拓制氢设备市场获取相关订单，推进高电密产品研发；开展预热燃烧火电灵活性改造项目的市场推广；聚焦于微电网项目的深度运营与市场推广，紧抓政策支持与市场机遇，重点面向工业园区、数据中心、港口物流等领域拓展，着力打造第二增长曲线。

三、公司将持续加快海外市场开拓步伐、加大开拓力度，扩大装备制造、电站工程业务、光储项目等业务在海外市场的影响力与销售规模。

公司将沿着“巩固产业优势、打造第二曲线、实施海外战略”三条战略主线，构建梯队化、协同化的业务发展新格局。

公司控股股东有丰富金融平台资源、政府和产业资源等，可以支持公司发展。谢谢。

关于本次业绩说明会的全部具体内容，详见上海证券交易所“上证路演中心”网络平台（网址为：<http://roadshow.sseinfo.com>）。公司指定的信息披露媒体为《上海证券报》及上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>）。在此，公司对关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！后续欢迎大家继续通过电话、邮件、传真、上交所E互动平台等方式与公司进行交流。

特此公告。

无锡华光环保能源集团股份有限公司

董事会

2026年5月16日