

证券代码：300868

证券简称：杰美特

深圳市杰美特科技股份有限公司

2025 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：____（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	杰美特2025年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2026 年 5 月 15 日 15:00-16:30
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	董事长、总经理：谌建平 董事会秘书：周波 财务总监：何晓嫩 独立董事：戴伟辉
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1. 公司正在外延式并购新增业务增长点，是否具体的新业务拓展计划？</b> 答：尊敬的投资者，您好！公司将紧跟新兴行业发展风口，继续探索与主业协同或具备发展潜力的新业务领域，深化与产业投资人的对接合作，精准挖掘优质投资机遇，组建专业化运营团队，培育第二增长曲线，形成“主业深耕与增量拓展并重”的发展格局；资本支出优先投向主业的产能优化，确保有限资源用于回报率最高的环节。在确保主业现金流安全的前提下，通过投资并购、项目合作等方

式，寻找或培育符合国家政策方向的、有长远发展潜力的业务，实现主业与新兴业务的协同发展，从而加快业务结构优化。感谢您的关注！

## **2. 能否介绍公司 ODM/OEM 业务未来的经营策略与拓展计划？**

答：尊敬的投资者，您好！在 ODM/OEM 业务上，公司坚持“大客户引领、高端赛道突破”核心策略，推动业务结构从传统单一保护类配件，向多品类、高附加值科技产品全面升级，提升业务核心竞争力。1、加速高端客户落地。全力推进全球头部客户供应链准入，确保 AI 智能眼镜结构件、无人机精密结构件等新产品于 2026 年实现规模化供货，形成稳定营收贡献，标志着公司正式跻身全球高端制造供应链体系，实现高端赛道实质性突破。2、拓展新兴赛道客户。聚焦 AI 终端、智能穿戴等新兴增长领域，持续挖掘、拓展优质客户资源，逐步培育形成第二增长曲线，有效降低对传统业务的依赖度，增强业务发展韧性。3、强化客户服务能力。组建专业化海外客户服务团队，构建前端需求精准对接、过程交付高效保障、全周期技术贴心服务的一体化体系，持续提升客户黏性与合作深度，夯实长期合作基础。谢谢！

## **3. 公司收购的戴尔蒙德到哪一步了？**

答：尊敬的投资者，您好！近日，深圳戴尔蒙德科技有限公司已完成了工商变更登记手续，并取得了深圳市市场监督管理局下发的《登记通知书》。具体内容可详见公司《关于对外投资购买股权的进展公告》（公告编号：2026-031）感谢您的关注！

## **4. 能否请公司介绍未来整体经营发展战略？**

答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年公司实现营业收入为 6.30 亿元，同比下降 17.33%；归母净利润亏损 5617.37 万元，同比由盈转亏；扣非净利润亏损 8811 万元。业绩变动主要系：ODM/OEM 业务受客户订单调整及国际关税政策变化影响，收入同比下降 25.76%；自有品牌业务收入同比增长 27.51%，但营业收入占比不高，未能覆盖整体利润缺口；同时受汇兑损失增加、销售费用投入及资产减值等因素影响，利润阶段性承压。目前公司正积极优化客户结构与产品布局，推进新兴品类研发与客户导入，努力改善经营状况。公司锚定“大客户引领、高端

赛道突破”核心策略，从传统单一保护类配件，向多品类、高附加值精密结构件全面升级，紧扣规模稳中有进、结构显著优化、盈利稳步修复三大核心目标，以市场拓展、技术创新、内部运营、组织增效为重要抓手，全力推动公司从传统消费电子配件供应商，向具备核心技术能力、系统解决方案的高端制造服务商加速转型。谢谢！

**5. 公司是否有在香港上市的计划？**

答：尊敬的投资者，您好！公司暂无在香港上市计划。公司如有相关事项达到信息披露标准，将严格按照法律法规及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

**6. 公司 2025 年研发投入情况如何？研发项目主要聚焦哪些方向？**

答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司研发费用为 4,298.93 万元，同比下降 7.64%。研发项目主要围绕折叠终端防护、磁吸精密结构、新型复合材料、多功能智能配件等核心方向，持续为产品升级提供技术支撑。谢谢！

**7. 公司收购的戴尔蒙德具体业务是什么？是否能为公司未来业绩带来支撑？**

答：尊敬的投资者，您好！深圳戴尔蒙德科技有限公司主营业务为纳米导电金刚石涂层微型刀具及透明导电玻璃，公司投资戴尔蒙德主要目的为拓宽产业布局、培育新的业绩增长点，与戴尔蒙德实现资源共享、技术互补与市场联动，共同挖掘行业增长潜力，提升公司长期盈利能力与可持续经营能力，为股东创造更好回报。从长期来看，该对外投资将产生积极的战略协同效应，可进一步提升公司综合竞争能力及整体盈利能力，为股东创造更大的价值。感谢您的关注！

**8. 公司自有品牌决色经营情况如何？决色的品牌设计，是否能向潮牌 CASETiFY 风格靠拢，抢占年轻人的市场？**

答：尊敬的投资者，您好！公司自有品牌决色 2025 年经营态势良好，实现收入 15,365.93 万元，同比增长 27.51%，销量与品牌影响力持续提升。决色以高端、商务、轻薄为核心定位，同时布局 Defense 高端商务线与 Raptic 时尚年轻线，已形成清晰的差异化产品矩阵。公司高度关注年轻消费群体与潮流消费趋势，将结合自身研发与供应链优势，持续优化设计语言、丰富潮流元素，在保持高端品

	<p>质与防护能力的基础上，积极贴合市场潮流风格，抢占年轻用户市场，不断提升品牌活力与市场份额。谢谢！</p> <p><b>9. 公司 2025 年各业务板块收入结构是怎么样的？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司实现营业总收入 6.30 亿元，同比下降 17.33%。按业务模式划分：公司 ODM/OEM 业务实现收入 4.76 亿元，占总营收的 75.60%，主要受部分客户业务调整及海外供应链转移等因素影响；自有品牌业务实现收入 1.54 亿元，占总营收的 24.40%。谢谢您的关注！</p>
附件清单	无
日期	2026 年 5 月 15 日