

联创电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月15日(周五)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁曾吉勇；独立董事王金本；副总裁、财务总监周满珍；副总裁、董事会秘书卢国清
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>Q:周总，在连年亏损的情况下，目前贵司的资金能否顺利的应对生产周转？预计今年能获得多少国补？重庆两江的国家投资基金对子公司发起的诉讼，是因为国投要退出公司没有资金及时支付导致的吗？</p> <p>A:尊敬的投资者，您好！一、公司始终将保障生产经营的稳定性与连续性放在首位；二、公司政府补助主要由与研发项目、产业扶持、技术改造等相关的政府专项资金构成，具有一定的不确定性，具体金额需以公司实际收到的为准；三、案件情况请各位投资者以公司正式公告信息为准。感谢您的关注！</p>

Q:曾总，请问贵司涉及的 1000 多人对重庆两江联创电子子公司 1000W 的诉讼案是不是使用了中介劳务公司的员工导致劳务纠纷其后由中介作为代表对公司发起了起诉索赔？目前此案是否已经了结？

A:本案并非是与重庆两江联创电子有限公司使用中介劳务公司的员工导致的劳务纠纷，是买卖合同纠纷，目前，重庆两江联创电子有限公司已提异议，法院裁定终止执行，案件已了结。感谢您的关注！

Q:江西鑫盛没钱解除 7500 万股的质押，就无法和协议人进行过户，股权转让是不是黄了？有最后期限吗？

A:尊敬的投资者，您好，公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业（有限合伙）事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务，请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。感谢您的关注！

Q:江西国资入主事项进展怎么样了？有没有失败的可能？

A:尊敬的投资者，您好，公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业（有限合伙）事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务，请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。感谢您的关注！

Q:曾总：你好！公司车载光学业务有没有进入到地平线、momenta、元戎启行、轻舟智行、大疆以及小鹏汽车、理想汽车供应链体系？

A:您好! 公司车载业务已进入地平线、大疆以及理想等汽车供应链体系。谢谢关注!

Q:曾总并一众管理层,怎么看公司这几年一直往亏损的业务里增加投资,在无重大外部环境变化的情况下,每年都产生巨额计提,而且计提每年都大幅超出市场预期?这种超预期的计提是否意味着公司管理层并不能掌控公司的财务状况?

A:您好! 公司根据《企业会计准则》等相关会计政策进行计提资产减值准备。谢谢关注!

Q:现在股价一直跌跌不休,公司未来如何加强市值管理

A:公司始终高度重视以企业价值为核心的市值管理,结合行业发展情况、公司运营情况,依法合规运用市值管理工具,努力提升企业市场表现增进市场认同,后续将结合经营实际、资金状况及资本市场等情况,研究论证相关市值管理措施的可行性,若有相关计划将严格履行审议及披露程序。感谢您的关注!

Q:管理层您好。近期监管层面高度重视提高上市公司质量与投资者回报。请问公司未来三年是否有明确的提高分红比例的规划?在现金流充裕的情况下,是否会考虑增加分红频次(如中期分红)以增强中小投资者获得感?

A:公司未来三年分红政策详见公司于2025年12月25日在巨潮资讯网披露的《关于公司未来三年股东分红回报规划(2026-2028年)的公告》,感谢您的关注!

Q:定增进展怎么样了?

A:尊敬的投资者,您好!定增事宜请关注巨潮资讯网公告信息,感谢您的关注!

Q:公司笋芽式发展何时开始,挖矿行动成效如何?一模多穴

技术发展 8 穴、16 穴了吗，能够降低车载镜头成本多少幅度？

A:您好！公司通过设计降本、采购降本、精益智造管理等降低车载镜头成本。谢谢关注！

Q:曾总你好，请问战略投资者股权转让进展情况？估计什么时候完成定增？

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务；公司定向增发事宜尚未提交股东会审议。请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。感谢您的关注！

Q:25 年年报中 A 样送样中的硅透镜项目目前进度如何？到哪个阶段了？是否进入下一步阶段了？预计何时能有收入？

A:您好！公司硅透镜项目正处于送样评测阶段，谢谢关注！

Q:若北源智能没有很强的意愿控股公司，强扭的瓜不甜，建议公司另寻控股接盘方，比如比亚迪等，公司有这么好的技术，这么好的市场前景，却因控股权转让迟迟不能落实，补血资金迟迟不能到位的因素，压制了公司的股价。严重阻碍了公司的发展。

A:您好，感谢您的关注和建议。

Q:请公司将车载模组业务对标豪恩汽电，全面分析拆解为啥它能做到 20 毛利率？公司准备采取什么措施大幅降本，同时利用镜头优势地位实现市占率和毛利率双升？财务部门、市场部门、生产部门、采购部门认真调查研究、协同拿出有力措施，降成本、抢订单、实现盈利高速增长，而不是被动退缩到逐步边缘化，而是大刀阔斧降本增效，全力抢份额！

A:谢谢您的建议！

Q:曾总您好,请问市场高度关注的国资入驻项目目前进展如何?有无明确的时间表和具体合作方向?另外,公司2026年二季度销售情况是否有明显改善?预计二季度及全年的销售总额目标分别是多少?谢谢。

A:1. 公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜,目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件,如有相关进展,公司将按法规的要求及时履行信息披露义务;涉及上述事项的附带生效条件的《股份转让协议》中未约定具体时间表。请您以公司公告为准,敬请理性投资,注意投资风险。

2. 2026年半年度相关财务数据请您关注后续公司披露的定期报告。感谢您的关注!

Q:大股东股权质押什么时候有明确解押方案和时间表?

A:如大股东股份出现变动,公司将依法依规及时履行信息披露义务。感谢您的关注!

Q:曾总,公司在车载光学、ADAS感知、夜视环视领域技术积淀深厚,具备防水、防震、夜视及复杂环境成像优势。建议公司将现有光学技术延伸拓展到海事船舶、无人船、近海游艇的光学避障、船载夜视、防盐雾成像蓝海赛道,打造车载海事光学双轮驱动,培育新业绩增长点,助力公司尽快扭亏稳健发展。

A:谢谢您的建议!

Q:3、一切经营活动要以企业盈利为目标,研发支出、项目投资决策都要有强烈的成本意识、投资回报率意识,严明投资纪律,提高投资效率。4、要树立长期服务优质头部客户的经营理念,要积极拥抱高大上的客户,实现规模经济并提升抗风险能力。

A:谢谢您的建议!

Q:2、一切经营活动要以市场为中心，研发、制造、采购、财务等各部门要建立市场竞争意识，全力配合降本增效、提升产品竞争力，另一方面研发部门、市场部门要贴近市场贴近客户提高研发效率、绑定优质客户、抢夺优质订单。

A:谢谢您的建议！

Q:曾总为联创电子创建光学业务居功至伟，但形势逼人，切勿停留在喊口号”建立世界一流基业长青的企业“，建议曾总调整经营思路 and 理念:1、要向全行业聘用具有战斗力的高管团队，尤其是分管销售、采购、财务、制造四个关键部门的副总，补足短板，并建立积极进取、务实高效、赏罚分明的组织制度和企业文化，兵熊熊一个将熊熊一窝，只有强将强兵才能抓住大好发展机遇；

A:谢谢您的建议！

Q:请问曾总：有观点认为，随着人工智能发展，机器人产业将迎来发展机遇。请问公司的高科技镜头，是否有与机器人相关产业对接？是否有送样？是否与排在前列的机器人公司有业务往来？公司对机器人产业的高端镜头是否有战略布局？谢谢您！

A:您好！公司镜头和影像模组已用于机器视觉相关产业，已成立智能感知事业部适应机器视觉发展需求，谢谢关注！

Q:公司大股东转让 6.71 股权给江西国资平台签约已久，目前一直没有过户进展，请问具体卡在哪个环节？有没有明确完成时间表？另外大股东股份质押比例极高，当前股价已远低于预警和平仓线，是否存在被券商强制平仓、司法拍卖的风险？公司和国资有没有对应的纾困和解押预案？

A:1. 公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业（有限合伙）事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相

关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务；涉及上述事项的附带生效条件的《股份转让协议》中未约定具体时间表。请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。

2. 如大股东股份出现变动，公司将依法依规及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

Q:曾总您好，公司 2025 年年报中提到“以车载光学和机器视觉为战略支柱产业，以利润为中心是公司未来经营的主导思想。2026 年公司的经营目标:力争实现营业收入 90 亿元，其中光学产业销售收入达到 50 亿元，实现扭亏为盈。”。请问车载光学和机器视觉营收预估是多少？机器视觉板块中的人形机器人营收又是多少？

A:您好！公司会重点发展车载光学和机器视觉产业，为公司的利润增长点。谢谢关注！

Q:国资入主进展如何了？你们为何从没有任何消息和进展通告发布？

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务，请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。

Q:请问曾总，江西国资入主的最新进展（股份过户、质押解押的具体时间表）。

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务，请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。

Q:曾总：你好！未来几年光通信光学器件将挤占大量行业产能，势必导致模造玻璃、车载光学镜头行业产生巨大供需缺口，请问公司车载光学镜头的定价模式是怎样的，公司的议价能力是否显著提升，未来车载光学镜头价格会不会大幅飙升？

A:您好！公司车载光学镜头是根据产品的成本分析、客户的价格预期和行业的竞争态势进行定价，公司一直在提升技术能力，并选择优质的客户来确保公司车载镜头利润。谢谢关注！

Q:王总，联创电子连续多年亏损且大额计提占据大头，你作为独立董事是否有确认其合理性？平时是否有去库房确认过库存的真实性或存在以次充好，及不合理交易的现象导致最终不得不采取账务与财务方式计提？还是会议期间在办公室看看报表，没有实地核实过？能否说明一下作为独立董事，给了公司哪些好的建议及阻止了哪些公司不合理行为，进行保护了中小投资者利益？

A:您好！本人作为联创电子科技股份有限公司第九届董事会独立董事，在任职期间严格按照《公司法》《上市公司治理准则》和《上市公司独立董事管理办法》等法律、法规以及《公司章程》《独立董事工作制度》等相关规定，本着对公司和全体股东诚信和勤勉的态度，以关注和维护全体股东，特别是中小股东的合法权益为宗旨，勤勉、忠实、尽责地履行独立董事的职责，全面关注公司发展状况，按时出席相关会议，认真审议董事会各项议案，客观发表意见，发挥独立董事的作用，切实维护公司和全体股东的合法权益。本人具体履职情况可详见公司于2026年4月28日在巨潮资讯网披露的《2025年度独立董事述职报告》。谢谢！

Q:公司对机器人视觉模块 在2026年是否有明确的收入或出货量目标？

A:您好！公司几年前已成立智能感知事业部，近几年该事业

部销售收入增长较快。谢谢关注！

Q:江西国资入股的进展如何了，有没有具体的时间表

A:江西鑫盛投资有限公司、韩盛龙、曾吉勇与南昌市北源智能产业投资合伙企业（有限合伙）签署的附有生效条件的《股份转让协议》中未约定具体时间表，感谢您的关注。

Q:卢总，请问贵司连年业绩堪忧，你是否对公司未来还充满信心及愿意再拿 100W 增持股票给股民信心？

A:公司正积极优化经营、降本增效、拓展市场，全力改善业绩。如有增持事宜，公司将会严格恪守真实、准确、完整、及时、公平地原则对相关情况予以披露。感谢您对公司的关注。

Q:曾总：你好！基于 DLP 的高像素车灯投影项目市场前景、竞争格局、量产上车进度和定点情况、盈利能力分析？

A:您好！公司基于 DLP 的 PGU 产品已量产上车。谢谢关注！

Q:截至目前，向江西国控转让股份及定增的事项 所涉及的国资监管机构批准、深交所合规确认、证监会注册等多项程序中，哪些已经完成，哪些仍在审批中？根据公司与相关审批机构的最新沟通，预计完成全部审批及股份过户的最晚时间节点是什么？

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务；公司定向增发事宜尚未提交股东会审议。请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。

Q:曾总：你好！年报中说 E 平台项目在高端市场占有较高份额，并具有全球推广潜力，将显著扩展公司的市场份额。请曾总

详细说明下主要竞争优势、技术壁垒是什么，目标市场份额是多少？

A:您好！该平台高端产品是服务高端智驾，具有较强的技术壁垒。谢谢关注！

Q:公司用于光模块的硅透镜生产研究进行到哪一步了？

A:公司硅透镜项目正处于送样评测阶段，感谢您的关注！

Q:公司的车规级光学部件供给是否有能力升维至航天级，布局参与星间激光通信相关光学领域呢

A:您好！公司重点面向消费电子市场，提供光学光电产品。谢谢关注！

Q:国资入主进展如何了？你们为何从没有任何消息和进展通告发布？

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜，目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件，如有相关进展，公司将按法规的要求及时履行信息披露义务，请您以公司公告为准，敬请理性投资，注意投资风险。

Q:公司前几年多次承诺剥离低毛利触控等低端业务，聚焦车载光学，但至今不仅没剥离，还在新增低毛利产能，持续拖累盈利和现金流。请问迟迟无法剥离的真实障碍是什么？国资入主后，有没有明确的低效资产处置、低端业务收缩的具体时间表？什么时候能看到整体毛利率实质性改善？

A:公司是否剥离触控显示业务，需综合考量行业环境，企业实际情况及投资方等因素，如有进展，公司将根据法律法规进行披露。感谢您的关注！

Q:请问 向江西国控转让股份及定增的计划, 截至目前, 该事项所涉及的国资监管机构批准、深交所合规确认、证监会注册等多项程序中, 哪些已经完成, 哪些仍在审批中?

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜, 目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件, 如有相关进展, 公司将按法规的要求及时履行信息披露义务; 公司定向增发事宜尚未提交股东会审议。请您以公司公告为准, 敬请理性投资, 注意投资风险。

Q:曾总:你好!请介绍公司在车载光学业务客户和定点情况, 以及该业务 2026、2027、2030 年收入规模展望?

A:您好! 公司车载光学业务持续获得客户定点, 该业务发展良好。谢谢关注!

Q:曾总: 你好! 年报中说 E 平台项目在高端市场占有较高份额, 并具有全球推广潜力, 将显著扩展公司的市场份额。请曾总详细说明下该平台的主要竞争优势、技术壁垒是什么, 领先竞争对手多长时间, 目标市场份额是多少?

A:您好! 该平台高端产品是服务高端智驾, 具有较强的技术壁垒, 谢谢关注!

Q:公司目前资产负债率接近 92, 短期债务压力非常大, 原本靠国资 16.3 亿定增还债补流。请问定增目前审核到哪一步? 有没有因股价倒挂、连续亏损导致受阻的情况? 如果定增延期或落地不及预期, 公司有没有备用债务重组方案, 如何保证未来一年不出现债务暴雷和现金流断裂?

A:尊敬的投资者, 您好, 公司将密切跟踪各项融资事项的推进情况, 及时履行信息披露义务, 请及时关注巨潮资讯网公告, 感谢您的关注!

Q:曾总：你好！公司连续几年投入几十亿研发，在车载光学行业的竞争优势体现在哪些方面，当下和未来的目标市场占有率是多少？尤其是在 L3、L4 普及浪潮中公司在 ADAS 和 AD 领域的优势是扩大还是缩小？

A:您好！公司近几年车载光学市占率一直在持续提升，销售收入增长较快。在技术、产品、客户和全球化布局等方面均有较强的竞争优势。谢谢关注！

Q:公司去年就出台了市值管理计划，可是出台后，股价阴跌不止，这个市值管理只是停留在纸面上的吗？

A:公司始终高度重视以企业价值为核心的市值管理，结合行业发展情况、公司运营情况，依法合规运用市值管理工具，努力提升企业市场表现增进市场认同，后续将结合经营实际、资金状况及资本市场等情况，研究论证相关市值管理措施的可行性，若有相关计划将严格履行审议及披露程序。感谢您的关注！

Q:请问公司 2026 年一季度亏损的主要原因？

A:2026 年第一季度公司出现亏损，主要原因系营业收入及毛利润较上年同期有所下降，而管理费用等同比上升所致。

Q:曾总，股民投资失败没钱了那是真没钱了，公司没钱了可能认真的查一查到处都是钱类似国家反腐抓一个就是巨大特别巨大！建议贵司好好查一查是否存在高价采购材料，低价抢单客户，虚报良率效率粉饰业绩，使用中介劳务人员寻租渔利及人员臃肿人浮于事等等行为，为公司节省成本提高收益做出贡献！

A:您好！公司是一家合法经营的公众公司，设立了审计、稽核、法务等风控部门对上述类似问题进行防范和查处。谢谢关注！

Q:曾总你好！作为江西智能汽车产业链主企业，国资大股东

进来后对公司的发展定位、战略目标？董事会改选和高管团队任命的基本原则和策略是怎样的？将采取什么措施提升公司管理效率和盈利能力？

A:您好!公司会进一步强化目标管理,对组织职能进行重构,以提高人均效能和固定资产回报。谢谢关注!

Q:曾总,作为一个2019年就成为联创的小小股东,陪着公司坚持了这么多年,说实话对公司这几年的整体运营情况真的挺失望的,想问问曾总公司未来的整体规划方向,以及江西国资的入驻情况,给我们这些老股东点信心。

A:您好!谢谢您对公司的关注和支持,很抱歉公司近几年的业绩让您失望。公司未来还是集中资源发展光学产业,提高固定资产回报,降低资产负债。谢谢关注!

Q:目前公司还有多少坏财和资产减值金额?今年预计会计提多少?

A:尊敬的投资者,您好,公司严格、审慎按会计准则规定对资产计提坏账与减值,具体金额详见巨潮资讯网各期公告,感谢您的关注!

Q:公司的硅透镜项目进展如何,预计后续产能多少

A:您好!公司硅透镜项目正处于送样评测阶段,谢谢关注!

Q:去年4季度毛利率骤降到只有2.2,请分析原因?

A:尊敬的投资者,您好,四季度毛利率下滑,主要系光学行业竞争加剧及年末计提减值、跌价准备等因素综合影响所致,感谢您的关注!

Q:曾总,贵司持续多年经营大额亏损导致投资者损失严重,假如股权转让失败且被查出了财务问题导致公司戴帽ST甚至退

市，贵司是否会准备资金主动对投资者进行赔钱？

A:您好，感谢您的关注。公司一直重视与投资者互动与交流，认真回复投资者提出的问题。对于假设性或可能引发误导的提问或无依据的传闻等问题，公司不予回复。

Q:如果与国资的股权交易迟迟不能落地，大盘出现大幅调整，公司股价跌破质押风控线，大股东除了剩下的一点股份进行补充质押外，还没有其他手段来避免质押爆仓风险？

A:您好，感谢您的关注。公司一直重视与投资者互动与交流，认真回复投资者提出的问题。对于假设性或可能引发误导的提问或无依据的传闻等问题，公司不予回复。

Q:曾总，在接下来的几年里贵司对未来的经营发展是否仍然充满信心，是不是可以再次采取员工激励计划及高管增持计划来进行证明并给投资者带来持股信心？

A:您好！公司在技术产品和客户等方面，尤其在光学领域仍具有较强的竞争优势，会通过多种方式激励干部员工，同时给投资者带来信心。谢谢关注！

Q:曾总，请问贵司下属那么多子公司且分散在全国各地，请问是不是每年安排一定的时间到各子公司驻点参与经营管理？还是大部分子公司由其负责人带着 PPT 来开个月会报告一下状况及电话沟通？除了定期报告要求的审计参与各子公司核实，请问是否还有类似派督察组下到各子公司核实真实状况是否与 PPT 完全相符？

A:您好！公司总裁办、财务管理部门、审计部门等相关部门会定期对各子公司进行经营分析和监督，也会深入到各个子公司进行审计稽核。谢谢关注！

Q:25 年年报中 A 样送样中的硅透镜项目目前进度如何？到

哪个阶段了？预计何时能有收入？

A:您好！公司的硅透镜项目正处于客户样品评测阶段。谢谢关注！

Q:曾总,请问前期与国资签署的股权转让协议是不是全部为鑫盛投资公司里面的韩总及曾总所持股份,从而实现退出;还是鑫盛投资公司里面的所有股东均按比例实现退出?

A:本次股份转让标的是公司控股股东江西鑫盛投资有限公司所持有的联创电子无限售流通股 70,866,141 股。感谢您的关注！

Q:曾总,请问每一年是否给每个下属子公司负责人及团队设定盈利目标并进行业绩考核?针对没有达标的下属子公司负责人及团队进行了什么处罚,能否给投资者具体介绍一下?

A:您好！公司每一年都会给经营团队负责人制定年度经营目标,并根据公司相关绩效考核制度进行考核、激励、处罚。谢谢关注！

Q:曾总,请问贵司与国资签署的股权转让协议是否还在持续推进?目前推进的进度到了哪一步是否顺利及目前的主要困难点在哪里,成功的概率有多大?前期新闻报道了不少江西国资投资失败的案例是否会影响到贵司的推进进度?

A:公司控股股东江西鑫盛投资有限公司将所持有的联创电子股份转让给南昌北源智能产业投资合伙企业(有限合伙)事宜,目前尚未收到转让方或受让方出具的书面进展文件,如有相关进展,公司将按法规的要求及时履行信息披露义务,请您以公司公告为准,敬请理性投资,注意投资风险。

Q:整个市场的模造玻璃预估今年会有供应缺口吗?

A:您好！相信光学行业会提升产能,适应市场的需求变化。

	<p>谢谢关注！</p> <p>Q:截止 26 年 3 月底，公司还有多少坏账和资资减值金额待计提？</p> <p>A:尊敬的投资者，您好，公司严格、审慎按会计准则规定对资产计提坏账与减值，具体金额详见巨潮资讯网各期公告，感谢您的关注！</p> <p>Q:公司有哪种产品已经正式供货光模块厂商了</p> <p>A:您好！公司的微棱镜、模造玻璃透镜阵列、硅透镜阵列等光模块光学器件正在送样评测阶段。谢谢关注！</p> <p>Q:请问公司是中国模造玻璃的第一梯队厂家吗？</p> <p>A:您好！公司的模造玻璃镜片能力处于全球同行前列。谢谢关注！</p> <p>Q:请问高阶智驾系统和高阶人形机器人所用的摄像头是不是必须用到模造玻璃？</p> <p>A:您好!用于高阶智驾系统的光学镜头很多时候会用到模造玻璃镜片。谢谢关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2026 年 5 月 18 日