

证券代码：301206

证券简称：三元生物

山东三元生物科技股份有限公司

2025 年度业绩说明会投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2026 年 5 月 18 日 15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目
公司接待人员姓名	主持人：三元生物 董事长：聂在建 总经理：程保华 董秘：高亮 财务总监：于俊玲 独立董事：谭海宁
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2026 年 5 月 18 日(星期一)下午 15:00-17:00,在互动易平台-云访谈栏目（http://irm.cninfo.com.cn）举办了 2025 年度业绩说明会，并就投资者在本次说明会中提出的相关问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p>1、总经理你好，请问公司建设玉米深加工生产线对降低生产成本有多大帮助？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！建设玉米深加工生产线是公司向产业链上</p>

游延伸的重要战略布局。通过将主要原材料由淀粉切换为玉米，公司不仅能够实现核心原料的自主可控与品质溯源，更能凭借全产业链协同效应，显著降低生产过程中的物耗与能耗，进一步巩固成本竞争优势。与此同时，这一生产模式的升级实现了生产要素的实质性变化，有助于在后续国际贸易救济调查复审中构建更加合理的贸易核算基础，提升公司应对国际贸易摩擦的经营韧性。感谢您的提问与支持！

2、总经理您好，美国对华赤藓糖醇双反终裁已经落地，请问对公司后续出口美国业务影响如何？

答：尊敬的投资者您好！美国赤藓糖醇“双反”调查终裁落地带来的高额关税给公司在美业务构成了客观挑战，对此，公司正通过优化产品结构与深化全球多元化市场布局等多重路径积极应对。在应对美国本土市场政策变动方面，公司充分发挥在应诉中获得的特定单独税率渠道（SRA），全力保障业务连续性。在此基础上，公司积极与海外优质客户深度对接，共同开发不在“双反”调查范围内的零售端小包装复配餐桌糖。同时，公司正加速阿洛酮糖、塔格糖、莱鲍迪苷 M 等非涉案新产品的市场渗透，依托多元化的产品组合积极对冲关税政策影响。在全球市场销售网络构建上，公司在深挖国内市场潜力的同时，加速布局东南亚、印度、中东和南美等新兴海外市场。通过着力打造更加均衡的全球市场生态，公司力争将单一市场政策波动对经营业绩的影响降至最低，不断夯实公司的全球抗风险能力与高质量可持续发展基础。感谢您的提问与支持！

3、财务总监你好，关注到公司今年一季度营业收入同比实现了大幅增长，但净利润的增幅却相对较小，呈现出“增收不增利”的迹象。请问造成这种差异的主要原因是什么？另外，一季度的收入增长势头在全年是否具有持续性？

答：投资者您好！公司 2026 年一季度营收增长主要受益于全球健康代糖需求的持续增长和公司对新市场、新客户的深度开发，尤其是阿洛酮糖和有机赤藓糖醇的销量显著增加，体现了海外高端需求的加速释放。净利润增幅相对较小，主要受行业竞争加剧下的价格承压、汇率波

动带来的汇兑损失及市场利率下调引发的理财收益减少等外部客观因素影响。对此，公司将通过持续的降本增效及新品推广来进一步优化盈利结构，力争保持稳健的经营态势。关于后续业绩及增速情况，敬请以公司披露的定期报告为准。感谢您的提问与支持！

4、董事长您好，请问 2 万吨阿洛酮糖项目的建设进度如何？公司怎么看待 2026 年的阿洛酮糖市场？

答：尊敬的投资者您好！公司年产 2 万吨阿洛酮糖项目建设目前已进入最后冲刺阶段，其中 1 万吨产能已实现稳定量产并持续贡献经营效益，剩余 1 万吨产能已完成主体工程建设及设备安装，正处于组织验收的关键节点。展望 2026 年，公司对阿洛酮糖的市场前景持谨慎乐观态度。得益于全球健康控糖理念的持续深化以及更多国家和地区法规准入的逐步放开，阿洛酮糖凭借其出色的口感与健康属性，市场渗透率正稳步提升。目前，随着海外优质客户需求的持续释放，公司在客户端的市场渗透率与认可度不断提高，阿洛酮糖已成为公司多元化产品矩阵中的重要业务增长点。面向未来，公司将紧跟全球市场动态，依托新增产能的有序释放与全产业链的成本优化，持续深耕全球渠道，积极开拓国内外优质客户，全力提升阿洛酮糖的市场份额，努力以稳健的经营业绩回报广大投资者。感谢您的提问与支持！

5、董秘您好，请问公司在产品多元化方面有哪些最新的进展？

答：尊敬的投资者您好！公司在巩固赤藓糖醇行业核心竞争优势的基础上，正通过合成生物学技术平台的跨品种复用，逐步构建起“成熟产品筑基、创新产品拓空间”的多元化业务矩阵。目前，阿洛酮糖、塔格糖、莱鲍迪苷 M 等产品正稳步推进商业化落地，在现有生产体系下实现了稳定产出与品质可控。同时，公司持续优化甘露糖、甘露糖醇、甜茶苷的生产工艺，并前瞻性地开展阿洛醇、卫矛醇、甘油葡萄糖苷、 α -熊果苷、抗坏血酸葡萄糖苷等高附加值产品的工程化探索。通过构建这种多维度的产品梯队，公司旨在进一步优化营收结构，积极培育新的业务增长点，从战略上全面提升公司的核心竞争力与经营安全边际。感谢

您的提问与支持！

6、董事长您好，公司 2025 年多次分红，且分红方案较为慷慨，请问未来的分红政策是否稳定？

答：尊敬的投资者您好！公司高度重视投资者回报，2025 年度实施的权益分派方案是基于公司整体经营情况、现金流水平及未来发展规划做出的审慎决策，旨在切实履行上市公司责任，与全体股东共享企业发展成果并维护其长远利益。展望未来，公司将继续秉持“积极、稳健、可持续”的利润分配原则，在保障日常生产经营及重点项目建设资金需求的前提下，科学平衡长远业务扩张与阶段性股东回报的关系。同时，公司将紧密围绕监管导向，不断优化利润分配机制，努力提升现金分红的连续性与稳定性，持续增强投资者的获得感，力争以高质量的经营成果和稳定透明的价值分配体系回馈广大投资者的信任。感谢您的提问与支持！

7、董秘您好，2025 年公司营收和净利润出现了一定程度下滑，请问管理层如何看待这一业绩表现？

答：尊敬的投资者您好！2025 年受欧美反倾销等外部贸易环境变动、行业周期筑底、银行利率下行及汇率波动等多重因素交织影响，公司短期业绩阶段性承压，但经营基本面依然稳健。在应对外部挑战的过程中，公司通过持续深化内部治理与精细化管理，实现了主营业务毛利率的逆势增长，同时经营性现金流成功由负转正，公司经营质量得到了实质性提升。财务数据显示，导致净利润波动的核心原因主要系银行降息导致理财收益同比收窄，以及结汇时点汇率波动带来的汇兑损失等外部因素所致。面对复杂多变的市场环境，管理层对公司的核心竞争力和长期发展潜力充满信心，目前正紧密围绕全产业链降本增效、加快新品推广及深化全球多元化市场布局等核心战略，全力推动公司业务重回稳健增长轨道。感谢您的提问与支持！

8、董事长您好，目前赤藓糖醇价格仍处于低位，请问公司作为行业龙头，如何保障自身的盈利能力？

	<p>答：尊敬的投资者您好！面对赤藓糖醇行业竞争激烈及价格低位运行的现实挑战，公司坚持将“深挖成本潜能”与“优化价值结构”作为核心应对策略，系统化夯实公司的盈利根基与发展韧性。在成本端，公司通过持续的生产工艺迭代、延伸玉米深加工产业链以及推进分布式光伏发电并网等多项精细化管理举措，全方位释放内部降本空间，在行业筑底期进一步巩固成本竞争优势。在产品与市场端，公司紧密围绕全球市场需求，积极推动产品向高附加值及多元化领域延伸，持续提升有机产品、复配糖以及阿洛酮糖、塔格糖、莱鲍迪苷 M 等新产品的市场贡献度，在深挖国内市场潜力的同时，加速布局东南亚、印度、中东和南美等新兴海外市场。面向未来，公司将继续依托全产业链的降本增效与多品类、多区域的多元化布局，多措并举保障并提升公司整体盈利能力的稳健性，全力推动企业实现高质量可持续发展。感谢您的提问与支持！</p>
附件清单	无
日期	2026年5月18日