

证券代码： 001227

证券简称：兰州银行

兰州银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过网络互动参与本次业绩说明会的各类投资者
时间	2026年5月18日下午
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	1.兰州银行 党委书记、董事长许建平 2.兰州银行 党委副书记、董事、行长、首席合规官刘敏 3.兰州银行 独立董事刘志军 4.兰州银行 董事、董事会秘书张少伟 5.兰州银行 公司业务部总经理刘晓艺 6.兰州银行 计划财务部总经理高雪梅
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.今年一季度兰州银行净息差有所提升。请问管理层，贵行在负债成本管控方面采取了哪些措施？后续息差变动趋势如何展望？</p> <p>投资者您好！近年来，为有效应对净息差收窄，本行持续强化负债质量管理，实现了负债成本的持续下降。今年一季度，本行抓住定期存款集中到期重置契机，主动优化定价策略，强化精准营销管理，在保持存款规模稳定增长的同时，实现了存款付息率的持续下降。同时通过积极拓展低成本资金，优化负债结构，增强资产负债匹配性等措施，推动负债成本整体下行。从一季度趋势看，年内净息差有望保持平稳。感谢您的关注！</p> <p>2.兰州银行十五五期间产业金融具体打法有哪些？</p> <p>投资者您好！兰州银行作为地方城商行，坚守“服务中小、服务地方、服务民营”的市场定位，紧扣甘肃省、兰州市“十五五”产业发展整体布局，制定兰州银行战略规划，聚焦区域核心产业与重点细分领域，筛选出了有</p>

色冶金、装备制造、新能源、新材料、现代农业、文化旅游六大重点产业作为本行核心发力领域，全力提升服务实体经济质效。本行产业金融将以产业研究为先导，以传统金融提质升级、产业金融深耕拓面为驱动，构建专业化、特色化的金融服务体系，推行一产一策、一链一策的差异化精准服务，打造适配甘肃本土产业特点、符合本行业务特色的产业金融体系。感谢您的关注！

3.2025 年兰州银行分红较上年有所下降，原因是什么？后续分红政策能否持续？

投资者您好！本行始终高度重视对投资者的合理回报。当前，宏观经济仍处于修复期，潜在信用风险上升导致银行业竞争加剧、资产质量承压、息差不断收窄，加之资本外源性补充难度较大，为满足资本充足率监管要求，本行在进一步提升风险管理能力、确保资本充足水平达标，同时兼顾投资者回报的情况下，审慎制定了 2025 年度现金分红方案，总体依然保持了连贯和稳定的利润分配政策。结合中期已派发的每 10 股 0.5 元红利，2025 年末本行拟再派发 0.3 元，全年现金分红达每 10 股 0.8 元，共计分配现金股利约 4.56 亿元。上市至今本行已累计分配现金股利 26.83 亿元（不含 2025 年年度分红），为上市募集资金总额的 1.32 倍。未来，本行将在保证资本充足率满足监管要求、留存足够盈余以支持区域实体经济及自身重点项目建设的前提下，充分考虑投资者诉求，制定合理、稳定、可持续的利润分配方案，努力提升投资者的综合投资回报。感谢您的关注！

4.请问你行“飞天”“兰芯”两大工程实施进展？这两个项目将如何赋能你行数字化转型？

投资者您好！“飞天”“兰芯”两大工程目前已进入实施阶段。“飞天”工程的新核心系统及相关新建、升级改造的外围系统已先后进入系统开发、测试阶段，中间业务平台一期功能已经上线。“兰芯”工程目前已完成“两地四中心”网络架构重构、云平台及分布式数据库底座架构部署，当前正在推进性能、容灾及高可用测试工作。“飞天”工程以“更好支撑未来业务发展，满足产品快速创新、需求快速落地，构建高效简洁的业务流程，提升风险防控能力和经营管理精细化”为目标，运用云计算、微服务、大数据、人工智能等新兴技术推动全行技术架构升级换代，赋能全行数字化

转型。“兰芯”工程以建设技术同业领先、资源灵活调度、经济高效节能、运维智能化的新一代数据中心基础架构，为全行提供数字化转型基础底座。感谢您的关注！

5.科创债落地对你们行科技金融业务发展及区域科创企业有何具体拉动作用？

投资者您好!本行 2025 年发行 20 亿元科技创新债券，是丰富科技金融供给、深耕区域科创领域的重要举措。依托该笔低成本专项资金，本行持续优化贷款利率定价，为科技型企业提供优惠信贷支持，支持科创企业 131 户，助力企业融资成本降低超 100 个 BP；数据方面，2025 年末本行科技型企业贷款余额达 166.71 亿元,较年初净增 44.92 亿元,增幅 36.88%；截至 2026 年一季度末进一步增至 187.13 亿元，较年初净增 20.42 亿元。科创债落地精准赋能区域高新技术、专精特新等科创企业，有效缓解企业融资难、融资贵痛点，支持企业加大研发投入、扩大生产经营，为兰白试验区及地方科创产业集群高质量发展注入强劲金融动能。感谢您的关注！

6.面向十五五，贵行新一轮战略规划制定情况？

投资者您好！兰州银行“1363”战略规划已顺利收官。三年来，本行经营质效稳中向好，规模、盈利、资产质量等核心指标迈上新台阶，主要战略目标基本达成，服务实体经济能力持续增强，高质量发展根基进一步夯实。2026 年既是“十五五”的开局之年，也是本行承前启后的关键节点。在深入研究国家、甘肃省及兰州市“十五五”战略布局的基础上，结合宏观环境、行业趋势及自身实际，本行制定了《兰州银行“十五五”战略规划》，明确提出“1246”整体战略思路：以“打造西部一流城商行”为总目标，聚焦“精准服务实体经济，筑牢风险合规底线”两大核心任务，统筹推进“产业银行、社区银行、数字银行、稳健银行”四维银行建设，全力打赢“资产质量攻坚战、产业金融登峰战、社区生态深耕战、数据科技强基战、合规治理升级战、人才组织赋能战”六大关键战役，奋力开创高质量发展新局面。相较“1363”战略，“1246”战略既一脉相承，又与时俱进。我们将系统总结前期成功经验，传承行之有效的做法与机制，同时紧扣“十五五”时期新形势、新要求，实现战略重点的迭代升级与关键领域的精准突破。通过平稳过渡、有序衔接，确保战略意图层层落地，持续推动兰州银行向着“西部

一流城商行”的目标稳步迈进。感谢您的关注！

7.你行在增加中间业务收入方面有哪些措施？

投资者您好!拓宽中间业务收入、构建多元化的非息收入体系,是本行应对息差收窄的重要举措。财富管理方面,本行全面扩充产品线,2025年推出了首支联创理财产品及多款 R1、R3 代销理财产品,代销理财规模顺利突破百亿关口。进入 2026 年一季度,本行进一步提升产品的适配性,通过按周动态调整代销理财产品货架,实现代销理财余额净增 20.39 亿元。同时,本行通过组织专项训练营赋能一线队伍,一季度代销保险销售额达 1.88 亿元,同比提升了 382.05%。聚焦信用卡消费支付主业,构建多维场景生态,非存 AUM 及中间业务收入有效提升,也为本行整体盈利水平的平稳增长提供了有力补充。感谢您的关注!

8.一季度你行各项核心指标表现平稳。展望全年,管理层在保持业务增长动能方面有哪些重点规划？

投资者您好!2026 年一季度,本行在资产规模、盈利水平和资产质量上均实现了平稳开局,这为全年各项业务推进打下了良好基础。展望全年,本行将以“1246”战略规划为指引,在扩大优质信贷投放、拓宽收入来源、推动资负管理精细化等方面持续发力。具体而言,本行将深耕本土市场,做深做透区域特色,以产业金融为主攻方向,深度融入区域重大战略与产业链,在科技金融、绿色金融、普惠金融和重大项目建设等领域加大投放力度;同时,深耕社区,用好促消费政策,扩大消费贷款投放。本行也将全力丰富收入来源,积极扩大代销理财规模,提升“基保贵”中收,稳妥推进黄金等创新业务发展。此外,本行将坚持开源节流协同发力,着力优化负债结构,纵深推进负债成本压降,努力保持净息差水平稳定。本行有信心在多变的市场环境中行稳致远,努力建设受人尊敬的特色精致银行,以更加稳健扎实的经营业绩,回馈地方经济发展与广大股东的期待。感谢您的关注!

9.您好,能否简要介绍一下未来打造“四维银行”的具体规划和发展愿景？

投资者您好!“1246”是本行“十五五”战略规划确定的战略思路。其中,“1”代表本行始终锚定“打造西部一流城商行”这一总体目标;“2”代表本行

将聚焦“精准服务实体经济，筑牢风险合规底线”两大核心任务。“四维银行”，是指本行在业务和管理布局上，将统筹推进“产业银行、社区银行、数字银行、稳健银行”的综合建设。这要求本行以产业金融为主攻方向，深入区域主导产业链；以社区金融为基本盘，深化客群精细化经营；以数字赋能为加速器，推动科技与业务深度融合；以风险严控为底座，实现全流程风险管理体系升级。本行将致力于打赢资产质量、产业金融等“六大关键战役”，开创经营稳健、特色鲜明的高质量发展新局面。感谢您的关注！

10.贵行在 AI 应用与布局方面是如何考虑的？目前 AI 工具应用情况如何？AI 应用产生的价值如何折算成实际的效益？

投资者您好，本行建设 AI 的思路是结合业务场景需要，逐步落地相关场景，既能满足业务需要，同时密切跟踪前沿技术。本行前期已在本地部署了 DeepSeek-R1 模型，并上线了业务智库、代码助跑、智能客服、合同智能质检等多项应用场景，目前 AI 算力平台项目（集算力管理、模型服务管理与 AI 应用开发于一体）也已进入实施阶段，前期计划落地智能信贷尽调、智能编码、营销助手等场景，后续将结合业务发展需要，进一步深化 AI 技术应用，拓展更多业务场景。目前，本行采用的 AI 价值折算方式是按照效率提升比率来折算（即引入 AI 应用之后相比传统的人工方式效率提升了多少），后续将逐步完善，形成体系化的折算方式。感谢您的关注！

11.大盘 4000 多点了，兰州银行的股价还在不断新低，请问管理层如何将公司市值提升落实？

投资者您好！本行高度重视市值管理，厚植股东回报理念，健全利润分配制度，持续做好经营管理。制定了《兰州银行股份有限公司市值管理办法》《兰州银行股份有限公司未来三年（2024-2026 年）股东回报规划》《兰州银行股份有限公司估值提升计划》。上市以来，本行已累计派发现金股利 26.83 亿元（不含 2025 年年度分红），为上市募集资金的 1.32 倍，真金白银回馈股东；主要股东、董事、高级管理人员和其他管理人员已累计完成 3,486.61 万股、9,422.10 万元的股份增持工作。2026 年 4 月 27 日，本行董事会审议通过了 2025 年度利润分配预案，在 2025 年度中期分红的

	<p>基础上，2025年度拟再向全体股东每10股派发现金股利0.3元，全年累计分配现金股利45,565.58万元。未来，在保障业务持续稳定发展和资本充足率满足监管要求的前提下，本行将充分考虑投资者投资回报需求，制定更为合理、稳定、可持续的利润分配方案，引导投资者预期，增强投资者获得感，努力提升投资者综合投资回报。感谢您的关注！</p> <p>12.股价连续下行，长期破发破净，公司有什么措施稳定股价，回报投资者？</p> <p>投资者您好！本行高度重视对投资者回报，努力提升经营业绩，夯实业务基础，保持资产质量稳定，提升价值创造能力。2025年全年拟分配现金股利约4.56亿元。上市至今我行已累计分配现金股利26.83亿元（不含2025年年度分红），为我行上市募集资金总额的1.32倍；主要股东、董事、高级管理人员和其他管理人员已完成3,486.61万股、9,422.11万元的股份增持工作。感谢您的关注！</p> <p>13.领导，您好！我来自四川大决策。请问，零售业务（财富管理/消费贷/信用卡）2025年同比增长较好，全年零售AUM增长与中间业务收入提升计划？</p> <p>投资者您好！本行零售业务将紧扣“稳增长、调结构、增效益”目标，对标同业先进做法，总结经验，围绕AUM提质增效，结构优化，以夯实客户基础、产品基础、服务基础为抓手，力促零售业务高质量发展。一是紧扣降本增效，坚持量价双优，围绕稳基础、优结构，夯实个人存款基本盘。二是聚焦非存AUM提升，不断丰富财富管理产品体系、通过提升零售客户经理专业能力，持续做大非存AUM规模，提升中间业务收入。三是贯彻提振消费，锚定消费场景建设，借力财政贴息政策，实现信用卡规模和收入双提升。四是聚力客户建设，依托本行新核心建设搭建客户营销管理系统，赋能客户精细化管理和服务。感谢您的关注！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	接待过程中，我行接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	否
日期	2026年5月18日