

北京中亦安图科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国金证券：孟灿
时间	2026年5月20日
地点	北京市丰台区保利悦悦大都汇3号楼12层会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：乔举 证券事务代表：何欢
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">1、请乔总介绍公司2025年业绩情况。</p> <p>2025年，公司实现营业收入115,114.90万元，较上年同期增长2.97%；实现归属于上市公司股东的净利润5,451.15万元，较上年同期下降37.21%。</p> <p>收入的增长主要是在客户IT基础架构信创建设周期的影响下，公司技术架构咨询与集成业务收入较去年同期增长16.99%所致；利润下降主要是受以下因素的叠加影响：1) 市场竞争的加剧、公司新开拓客户初期毛利较低、“IOE”设备下架，使得IT运行维护服务业务的毛利率有所下降；2) 为在信创转型中实现先发技术布局，公司加大对信创人员、技术、生态的投入。</p> <p style="text-align: center;">2、公司技术架构咨询与集成业务增长的客户端归因是什么？</p> <p>公司技术架构咨询与集成业务增长的主要归因于两方面：一，在信创趋势持续深化下，客户正加速从“IOE”集中式架构向分布式云化及信创产品架构转型，由此带来的IT基础架构建设的增长；二，公司近二十年来深耕IT基础架构领域，不断开拓新客户、新行业，持续提升市场占有率。</p>

3、公司 2025 年度新增客户 400 家，新客户增长的原因是什么？

IT 基础架构是各客户数据中心业务系统运行的数字底座，由网络层、存储层、服务器层、操作系统层、中间件层、数据库层组成。相对来说，IT 基础架构的核心组件具有通用性，其复杂度和异构性根据行业规模、技术栈选择和业务特性有所差异。公司依托在金融行业长期深耕积累的先进经验及领先优势，系统性推广至其他行业领域，横向拓宽市场覆盖广度；同时，凭借公司全方位的保障能力及在信创领域的先发技术布局，精准赋能客户信创转型，不断提升市场占有率。

4、公司有新的人才招聘计划吗？

公司以战略需求为指引，进一步拓宽人才引进渠道、优化人才梯队结构，并从聚焦专业能力提升、职业路径规划、综合管理赋能等方面构建系统化核心人才培养机制，为公司的技术创新升级、核心竞争力的持续提升提供良好的人才支撑。

从销售端来说，公司全力构建“销售差异化”优势，在销售人员培养上双管齐下。一方面，通过多渠道广纳贤才，扩大团队规模；另一方面，依托“内训外战”的特色培养模式，助力销售人员快速成长为能打胜仗的“有生力量”。

从技术端来说，公司重点招聘信创方向的专业技术人才，组织针对信创方向的体系化培训与专项人才培养，以专业化认证和实战化能力不断提升公司技术水平，持续构建“技术差异化”优势。

从运营端来说，公司围绕赋能业务与客户服务能力提升，引进 AI 运营管理人才，为运营体系注入智能化新动能，为“效率差异化”优势的构建提供坚实的人才保障。

5、公司考虑发展第二曲线吗，未来会开展哪类的战略投资？

在投资策略上，公司一直密切关注与主营业务协同性强的产业机遇，以积极、开放的态度，调研能切实解决客户痛点的优质资产，与公司现有的业务形成优势互补。

6、公司会做股权激励吗？

公司自成立之始，就建立了“一同看海”的企业文化，中亦是所有中亦人共建共享的平台，要在中亦人中一代代传承下去，成为一家百年企业。在上市之前，公司的

证券代码：301208

证券简称：中亦科技

	113 位员工作为自然人股东直接持股也体现了公司“一同看海”的文化。未来，公司将根据发展情况，在适当的时机进行股权激励，让公司健康、稳健、可持续发展。
附件清单	无
日期	2026 年 5 月 20 日