

证券代码：300946
恒而达

证券简称：

福建恒而达新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他：
参与单位名称及人员姓名	线上投资者	
时间	2026年5月20日 15:00——16:00	
地点	“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）	
公司接待人员姓名	公司董事长、总经理	林正华先生
	公司独立董事	雷根强先生
	公司董事、副总经理、董事会秘书	方俊锋先生
	公司副总经理、财务总监	陈萍英女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>为了更好地与广大投资者进行交流，使投资者能够进一步了解公司2025年年度报告、2026年第一季度报告及经营情况，公司于2026年5月20日15:00-16:00以网络平台线上交流的方式举行了2025年度暨2026年第一季度业绩说明会。</p> <p>在本次交流过程中，公司接待人员严格按照有关要求与来访投资者进行交流、沟通，没有出现未公开重大信息泄露的情况。</p>	
附件清单	附件：互动交流问答记录	

附件：2026年5月20日互动交流问答记录

一、董事长你好，请问贵公司的行星滚柱丝杠是否通过下游公司的验证，精度和寿命是否达到要求，预期什么时候可以进行批量生产，谢谢。

目前公司已完成多个规格型号的行星滚柱丝杠样品试制与性能测试工作，产品在精度保持性、承载能力、使用寿命等关键指标均达到设计目标。下一步，公司将持续迭代优化产品制造工艺，加快产线建设进度，积极推进下游客户的应用认证工作，不断增强产品可靠性与批量供货适配能力，稳步推进产业化落地进程。

二、董事长你好，请问贵公司的行星滚柱丝杠的精度和寿命，在国内是否有领先优势，是否达到国际顶级水平。

公司依托自身在金属材料与热处理、金属材料加工和自动化专用装备制造的研究和产业化应用优势，结合SMS公司的高精度螺纹磨削工艺和成熟的高精度螺纹磨削装备解决方案，并组建中德联合研发团队开展专项技术攻关，目前已完成多规格行星滚柱丝杠产品的样品试制与性能测试工作，产品在精度保持性、承载能力及使用寿命等关键维度均已达到设计预期。

三、林董事长，你好！公司国产SMS项目推进进度如何？此前看到贵司公告德国SMS子公司屡签大单，这些是国内公司订单么？那么同期欧洲本土订单是否也在持续增加？去年贵公司购得的地块预计什么时候动工和交付？谢谢

公司对SMS公司的整合工作正按计划稳步推进，目前核心产品的技术图纸转化、技术交底、员工培训及国内供应链搭建等关键前期工作已基本完成。自SMS公司纳入公司合并报表以来，公司协同其加强了中国市场营销拓展，成功斩获多个国内行业标杆客户订单；与此同时，公司也正积极借助SMS原有的全球渠道拓展境外市场，实现了中德技术与市场资源的双向赋能，进一步提升了公司在智能数控装备领域的国际综合竞争力。此外，公司已启动新增工业用地建设，为未来产能扩张做好前瞻性布局。具体经营情况请以公司在指定信息披露媒体刊载的公告为准。

四、领导，您好！我来自四川大决策，请问，公司如何整合SMS的技术团队和客户资源？德国本地员工的留任情况如何？是否存在核心技术人员流失的风

险？

SMS公司已于2025年6月并入公司报表，整合工作正按计划稳步推进。公司完整保留了SMS原有的管理团队和核心技术人员，研发、生产、销售和管理等方面均保持了连续性，不存在核心技术流失风险。

五、目前行业市场竞争非常激烈，公司的核心竞争力体现在哪些方面？

公司作为国内少数具备“工具—部件—装备”全链条配套能力的企业之一。一方面，公司保持长期战略定力，以金属切削工具为业绩压舱石，以智能数控装备高端化转型和滚动功能部件规模化进程为双引擎，持续夯实“横向拓宽”与“纵向延伸”的业务架构，推动经营质量与发展韧性双提升。另一方面，公司依托金属材料与热处理、金属材料加工和自动化专用装备制造的研究和产业化应用优势，叠加SMS公司的高精度螺纹磨削工艺和成熟的高精度螺纹磨削装备解决方案，构筑起坚实的技术壁垒，精准契合智能数控装备及其核心工作/功能部件领域的高端市场国产化替代需求。与此同时，公司坚持“内外兼修”：对外持续优化产品结构，深耕优质下游市场，巩固客户资源与完善海内外营销渠道；对内持续加码研发投入、稳步扩充高端产品产能，多重优势相辅相成，进一步巩固了公司在行业内的核心竞争力。

六、公司2026年度是否有再融资或并购重组的计划？

公司将统筹业务发展与资本规划，以维护股东利益为核心，审慎研判再融资及并购重组方案，善用资本市场赋能企业高质量发展。未来若有相关计划，将严格按照相关规定及时履行信息披露义务。

七、贵公司收购SMS公司已满一年，目前整合进展如何？

公司对SMS公司的整合工作正按计划稳步推进，公司完整保留了SMS公司原有管理团队和核心技术人员，目前核心产品技术图纸转化、技术交底、员工培训及国内供应链搭建等关键前期工作已基本完成，公司基于SMS公司成熟的高精度螺纹磨削装备解决方案，重点面向行星滚柱丝杠、滚珠丝杠、螺纹刀具、螺纹量具等高精度螺纹的加工需求，持续推进高精度螺纹磨床的技术迭代与研制工作，并逐步实现高精度螺纹磨床的国产化制造与规模化交付。同时公司正充分依托自身国内市场渠道优势，持续助力SMS公司中国市场营销拓展工作，携手SMS公司持续斩获国内行业标杆客户订单，实现中德技术与市场资源的双

向赋能。

八、请领导们介绍一下公司后续经营规划。

公司围绕“做强工具、做大部件、做精装备”的经营脉络稳步推进高质量发展。一是做强金属切削工具业务，持续夯实金属切削工具基本盘，通过产品结构高端升级、精益成本管控、海外市场拓展及“产线改造+工具配套”的一体化新业务模式的积极探索，持续优化盈利能力，筑牢公司稳定业绩压舱石；二是做大滚动功能部件业务，紧抓高端装备国产化替代机遇，持续推进直线导轨副、滚珠丝杠副、行星滚柱丝杠等产品的技术研发与产业化进程，瞄准人形机器人、高档数控机床、航天科工、新能源汽车、高端医疗等新兴赛道，快速做大业务规模并努力提高毛利率水平。三是做精智能数控装备业务，依托数十年积累的高精度螺纹磨削工艺和成熟的高精度螺纹磨削装备解决方案，持续推进高精度螺纹磨床技术迭代与国产化落地，形成“装备+工具+部件”协同赋能的完整产业体系，提升公司整体核心竞争力与长期经营效益。

九、贵公司滚动功能部件业务2025年营收增速显著，主要驱动因素是什么？

2025年度，公司滚动功能部件业务实现营业收入8,873.31万元，同比增长154.15%，主要驱动因素如下：一是持续加大对行业标杆及领军企业的开发力度，带动面向中高端客户的直线导轨副产品销售收入同比大幅增长327.22%，且该业务收入比重亦由2024年度的6.50%提升至10.93%。二是技术突破与产能释放双向赋能，随着生产工艺的持续优化及创新技术的开发应用，公司的滚动功能部件产品品质已获得市场的充分认可，市场知名度与行业渗透率持续提升，规模效应逐步显现。

十、除人形机器人之外，公司的滚动功能部件还可应用在哪些新兴领域？

滚动功能部件产品（含直线导轨副、滚珠丝杠副、行星滚柱丝杠等）作为高端装备实现精密传动与精准定位的关键基础部件，应用场景已逐渐延伸至人形机器人、高档数控机床、航天科工、新能源汽车、高端医疗等先进制造业领域。其中，高精度直线导轨副具备运行稳定、耐磨耐用、负载能力强等特点，主要应用于半导体生产线、高档数控机床、轨道交通智能运维设备等场景，在自动化量产设备中的渗透率持续提升。滚珠丝杠副、行星滚柱丝杠等丝杠类产品，由于定位精度高、传动效率优异，更适配工况要求严苛的场景，主要应用

于航天科工配套精密机床装备、新能源汽车电控与底盘执行系统、高端医疗精密器械、人形机器人直线驱动执行器等先进制造业领域。当前国内高端精密传动部件进口替代空间广阔，上述新兴行业需求持续扩容，将作为公司后续重点深耕并持续突破的核心下游市场。

十一、丝杆业务验证、量产情况

目前公司已完成多个规格型号的行星滚柱丝杠样品试制与性能测试工作，产品在精度保持性、承载能力、使用寿命等关键指标均达到设计目标。下一步，公司将持续迭代优化产品制造工艺，加快产线建设进度，积极推进下游客户的应用认证工作，不断增强产品可靠性与批量供货适配能力，稳步推进产业化落地进程。具体经营情况请以公司在指定信息披露媒体刊载的公告为准。

十二、请问贵公司的行星滚柱丝杠验证、订单及量产情况

目前公司已完成多个规格型号的行星滚柱丝杠样品试制与性能测试工作，产品在精度保持性、承载能力、使用寿命等关键指标均达到设计目标。下一步，公司将持续迭代优化产品制造工艺，加快产线建设进度，积极推进下游客户的应用认证工作，不断增强产品可靠性与批量供货适配能力，稳步推进产业化落地进程。具体经营情况请以公司在指定信息披露媒体刊载的公告为准。

十三、公司的金属切削工具业务未来增长与毛利提升空间如何？

作为公司的业绩压舱石，金属切削工具业务保持稳健发展，2025年度实现营业收入约4.94亿元，与上年相当。其中，公司重型模切工具产销规模稳居全球第一，双金属带锯条产销量及市场占有率均处于国内第一梯队，持续为公司新业务培育、技术研发及战略转型提供稳定充足的现金流支撑。未来，公司将持续推进金属切削工具业务产品高端化升级，提升高附加值产品收入占比，深化生产端精益管理与成本管控，同时依托成熟的海外渠道重点开拓高毛利海外市场，叠加锯切产线定制/改造等业务发展新模式的陆续落地，全方位推动金属切削工具业务营收水平与盈利能力的稳步提升。

十四、请问公司2025年度研发投入主要投向哪些领域？

2025年度，公司研发投入达2,946.21万元，同比增长44.65%。重点投向滚动功能部件（如直线导轨副、滚珠丝杠副、行星滚柱丝杠等）及高精度螺纹磨床

两大领域。公司于2025年度完成了《高精度直线导轨副制造关键技术及产业化应用》等10余项研发项目，并新增《行星滚柱丝杠产品研发》《滚动丝杠副磨削设备的研发》《滚珠丝杠产品研发》等9个重点研发项目立项，研发方向精准契合高端装备及其核心部件国产替代与新兴产业发展需求。

十五、公司滚动功能部件业务毛利率仍为负值，后续有何举措拉升毛利率水平？

公司滚动功能部件业务2025年度产品毛利率同比提升3.14个百分点，公司已于2026年4月8日正式下发产品调价函，对直线导轨产品售价统一上调10%-15%，此次调价不仅有利于公司传导生产端成本压力，更充分体现了下游客户对公司产品品质与供货稳定性的认可，产品市场知名度和行业渗透率显著提升。公司将继续加大对滚动功能部件业务的市场开拓力度，后续随着公司直线导轨副产品的市场知名度和行业渗透率的不断提升，公司滚动功能部件业务发展有望进一步提速，未来，公司将从产能释放、成本管控、高端产品放量等多维度发力，持续推动滚动功能部件业务毛利率稳步向上修复。

十六、林董事长，贵公司的行星滚柱丝杠业务送验、订单情况什么时候量产？

目前公司已完成多个规格型号的行星滚柱丝杠样品试制与性能测试工作，产品在精度保持性、承载能力、使用寿命等关键指标均达到设计目标。下一步，公司将持续迭代优化产品制造工艺，加快产线建设进度，积极推进下游客户的应用认证工作，不断增强产品可靠性与批量供货适配能力，稳步推进产业化落地进程。具体经营情况请以公司在指定信息披露媒体刊载的公告为准。

十七、公司海外市场业务拓展计划是如何安排的？

公司以模切工具、锯切工具及高精度螺纹磨床等优势产品品类为突破口，充分发挥产品协同与渠道共源优势，带动公司全产品线出海。2025年度，公司实现境外营业收入10,622.77万元，同比增长35.04%，占营业收入比重已提升至16.08%，产品销售网络已覆盖德国、俄罗斯、印度、越南、土耳其、巴西、瑞士等全球制造业较为集中的50多个国家和地区。未来，随着与德国SMS公司在供应链、技术、市场等资源的深度协同，公司境外市场规模有望持续扩容，逐步构建“高端装备引领、切削工具协同增长”的全新发展格局，稳步推进国产高端装备与核心工作/功能部件出海，同步引入海外先进技术赋能自身发展，进

一步彰显“欧洲技术嫁接中国效率，中国智造服务全球市场”的战略价值。