

证券简称：斯莱克

证券代码：300382

## 苏州斯莱克精密设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	斯莱克 2025 年度业绩说明会采用网络远程方式举行，面向全体投资者
时间	2026 年 5 月 21 日 15:00—17:00
地点	全景·路演天下（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：安旭先生 财务负责人兼副总经理：汪玮先生 董秘兼副总经理：吴晓燕女士 独立董事：罗正英女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、请问，公司的谐波减速器柔轮进展怎么样了？样品质量通过机器人公司了没有，可以生产了吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！柔轮在谐波减速器中占据重要地位，公司依托精密制造技术的长期积累，目前已完成柔轮样品制作并通过疲劳测试，完成杯型谐波减速器原型机研制并通过性能验证。公司柔轮加工采用冷冲压成型的方式，在成本控制、关键性能参数等方面均具有自身优势。相比传统的金属切削方式、工艺方法，提升了材料利用率与生产效率。目前谐波减速器尚处于初期阶段，未来发展存在多种不确定风险因素，请投资者注意投资风险，理性做出投资决策。相关进展如达到信息披露标准，公司将履行披露义务，感谢您的关注！</p>

**2、安总，您好！后期设备产量会考虑大部分出口吗？**

答：尊敬的投资者，您好！公司作为全球少数几家拥有成熟技术的高速易拉罐、盖产线设备供应商，相关产线设备的技术性能和整体水平目前已经达到世界较高水准，公司产品得到世界头部制罐制盖企业波尔、皇冠和阿达等客户的认可和应用；随着公司成功打破国外垄断，也在国内积累了宝钢包装、奥瑞金、昇兴股份、英联股份等包装行业的重要知名客户。公司易拉罐/盖高速产线设备面向全球市场，公司将继续根据客户需求进行产能布局。感谢您的关注！

**3、安总，您好！谐波减速器是否会作为公司的主营业务之一？**

答：尊敬的投资者，您好！公司目前主要业务为易拉罐/盖高速产线设备、新能源电池壳产品，谐波减速器尚处于初期阶段，感谢您的关注！

**4、请问谐波减数器后续生产，计划采用什么方式导入市场，是采用合资还是独资方式？**

答：尊敬的投资者，您好！公司将根据后续进展并结合实际情况决定导入市场的方式，后续进展如达到信息披露的相关规定，公司将按要求及时披露。感谢您的关注！

**5、请问安董，墨西哥考察签约后有什么动作？二季度能完成厂区建设吗**

答：尊敬的投资者，您好！墨西哥设立生产基地事项正在有序推进中，后续进展如达到信息披露的相关规定，公司将按要求及时披露。感谢您的关注！

**6、安董好，公司金刚石复合材料热沉样品测试大约需要多长时间？是否已送去测试了？二季度能否有测试结果？**

答：尊敬的投资者，您好！后续进展如达到信息披露的相关规定，公司将按要求及时披露，目前相关业务发展较为初期，未来发展存在多种不确定风险因素，请投资者注意投资风险，

理性做出投资决策。感谢您的关注！

**7、作为投资者，我注意到贵公司 2024 年及本次均未采用直播形式的业绩说明会并提供视频回放。业绩说明会有助于投资者全面了解公司经营和管理层观点，支持理性决策。缺少视频直播或回放可能导致信息获取不够充分直观。请问贵公司在 2025 年的业绩说明会中，是否考虑采用视频直播并提供会后回放，以便投资者能够更加便捷、充分地获取相关信息？此外，是否计划在问答环节引入线上视频互动，以增强沟通效果，更好满足投资者信息需求？**

答：尊敬的投资者，您好！非常感谢您的建议与关注！

**8、安董事长好，请问贵司收到韩国某司定点函的后续进展如何。谢谢**

答：尊敬的投资者，您好！控股子公司徕柯旺作为项目承接公司，该项目正在有序推进中，相关进展如达到信息披露标准，公司将履行披露义务，感谢您的关注！

**9、公司 2026 年会不会继续亏损？**

答：尊敬的投资者，您好！针对目前的业绩亏损状况，公司管理层高度重视，积极采取措施努力改善经营业绩，争取尽早实现扭亏为盈。后续相关进展，敬请您持续关注公司发布的定期报告。感谢您的关注！

**10、公司未来发展重点有哪些？**

答：尊敬的投资者，您好。公司未来发展的重点请见公司已披露的《2025 年年度报告》中“公司未来发展的展望”相关内容。感谢您的关注！

**11、公司所处行业竞争格局及发展前景如何？**

答：尊敬的投资者，您好。公司所处行业竞争格局及发展前景请见公司已披露的《2025 年年度报告》中“所属行业发展阶段、周期性及地位”相关内容。感谢您的关注！

**12、公司目前研发上有何进展？未来研发方向是？**

答：尊敬的投资者，您好！公司研发进展、拟达到的目标等详见已披露的《2025 年年度报告》中“研发投入”相关内容。感谢您的关注！

### **13、公司有何举措扭转亏损困境？**

答：尊敬的投资者，您好！针对目前的业绩亏损状况，公司管理层高度重视，积极采取措施努力改善经营业绩，争取尽早实现扭亏为盈。后续相关进展，敬请您持续关注公司发布的定期报告。感谢您的关注！

### **14、公司 2025 年业绩亏损的原因？**

答：尊敬的投资者，您好！2025 年度公司业绩较去年同期明显减亏，主要原因是：公司积极开拓电池壳业务新客户、优化产品结构并整合生产基地产能，电池壳业务营业收入同比大幅增长，毛利率由负转正，带动经营业绩明显减亏，但受市场竞争激烈以及产能仍处于爬坡阶段影响，该业务尚未实现盈利；同时易拉罐/盖专用设备业务营业收入同比增长，收入主体主要为母公司，母公司经营业绩同比去年同期已实现扭亏为盈。感谢您的关注！

**15、领导，您好！我来自四川大决策，请问，谐波减速器柔轮的研发进度如何？目前处于实验室阶段还是已有样品送客户测试？**

答：尊敬的投资者，您好！柔轮在谐波减速器中占据重要地位，公司依托精密制造技术的长期积累，目前已完成柔轮样品制作并通过疲劳测试，完成杯型谐波减速器原型机研制并通过性能验证。公司柔轮加工采用冷冲压成型的方式，在成本控制、关键性能参数等方面均具有自身优势。相比传统的金属切削方式、工艺方法，提升了材料利用率与生产效率。目前谐波减速器尚处于初期阶段，未来发展存在多种不确定风险因素，请投资者注意投资风险，理性做出投资决策。相关进展如达到信息披露标准，公司将履行披露义务，感谢您的关注！

**16、尊敬的安总，贵公司虽然为传统的机械制造企业，但在设计和检测方面应该有帮助，另外在传统的机械操作方面也有帮助，安总有这方面的布署措施否？**

答：尊敬的投资者，您好！公司积极助推各下属电池壳生产基地和易拉罐下游客户应用场地的智能化、数字化转型发展，也研发制造相关智能检测设备，目前按计划打造智能制造集团级管理、工厂级管理、产线级管理、产品级管理/设备级管理，实现层级立体式管理体系，实现公司整体数字化、智能化赋能。感谢您对公司的支持和关注！

**17、尊敬的安总，现在员工人数增长迅速，在人力资源获取和增值方面，有何管理措施，能否分享一下啊**

答：尊敬的投资者，您好。公司一直高度重视员工队伍的稳定性，并将人力资源视为公司宝贵的战略资产，结合业务发展节奏，盘活人力资源配置，激发团队整体效能。未来公司仍将加强员工队伍建设，不断提升人才战略核心竞争力。感谢您对公司的支持和关注！

**18、尊敬的安总，本人持有贵公司股票，到年底就有十年了，我是到十年全抛掉，还是跟随公司发展步伐，再持十年，给个建议吧**

答：尊敬的投资者，您好！股价走势受宏观经济、行业政策、市场情绪、资金流向等多重因素共同影响，公司经营管理层始终重视公司经营情况，通过持续做好经营管理工作，不断提升公司的核心竞争力，夯实公司基本面，为股东创造长期价值。感谢您对公司的支持和关注！

**19、尊敬的安总，贵公司在苏州、常州、分宜、宜宾、宁德、山东等地均有电池壳生产基地，您是如何构建业务平台和流程快速拷贝，资源及技术共享、人力资源共享的，能谈谈您的看法和想法吗？**

答：尊敬的投资者，您好！公司在常州、分宜、宜宾、宁德、

	<p>新乡等地有电池壳生产基地，坚持电池壳生产线数字化、智能化转型理念，力求提高相关业务产线的高端化、智能化、绿色化层次，打造智能制造集团级管理、工厂级管理、产线级管理、产品级管理/设备级管理，实现层级立体式管理体系，实现公司整体数字化、智能化赋能。感谢您的关注！</p> <p><b>20、尊敬的安总，贵公司的圆柱电池壳既然这么有优势，怎么这次特朗普来访中国，顺道拜访一下马斯克，争取直接和他合作啊。另预计今年圆柱电池壳能做到多大规模？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！在全球新能源汽车高端化、储能市场规模化、低空经济与机器人等新兴场景快速崛起的浪潮下，圆柱电池开始多场景应用全面渗透，2025 年公司圆柱电池壳收入同比有所增长，将继续密切关注圆柱电池市场需求变化，并根据下游客户需求，合理规划生产规模及未来产能布局，具体经营信息请以公司披露的公告为准。感谢您的建议与关注！</p> <p><b>21、尊敬的安总，目前新乡的电池壳业务进展如何？年销售额有多少？未来还会进一步拓展其基地吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！子公司新乡盛达的业务在有序推进中，2025 年度营业收入 7,506.13 万元，公司电池壳业务正处于产能爬坡与订单转化的关键时期，公司会统筹各基地的拓展节奏，根据下游需求合理安排生产，感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无