



	<p>大电流至 6300A。目前 2500A 固态断路器规格已获得 CCS 船级社认证，其余认证正在推进中。公司固态断路器在新能源、轨道交通、船舶等直流场景落地示范项目，产品适配多领域高压直流保护需求，具备量产能力，目前销售订单总量占比小。</p> <p><b>5、固态断路器行业格局与公司地位？</b></p> <p>全球固态断路器参与者较少，国内企业多单点布局，公司目前是固态断路器产品的电压、电流段布局相对齐全的企业，同时覆盖大电流与小电流场景，产品的成熟度与落地项目数具有一定先发优势。</p> <p><b>6、固态断路器替代逻辑？为什么直流场景必须用？</b></p> <p>直流场景无自然过零点，机械断路器分断慢、易拉弧，熔断器一次性不可恢复、保护不可控；固态断路器可微秒级分断、无弧、精准选择性保护，能避免直流短路引发系统级断电，是高压直流场景最优保护方案。</p> <p><b>7、2025 年公司经营业绩核心情况？</b></p> <p>2025 年公司收入同比下降 5.22%，净利润亏损 538 万，经营存在一定的波动，主要受行业竞争加剧、原材料涨价的经营压力，以及商誉减值、客户信用风险降低的多重因素影响。</p> <p><b>8、海外布局区域、主体及产品规划？</b></p> <p>公司海外重点布局东南亚市场，覆盖中东、欧美细分领域，已在新加坡设立子公司，印尼设立分支机构，产品主要定位为智能双电源、断路器、欧标充电桩、配电变压器等产品系列。</p> <p><b>9、公司主要经营风险及核心竞争优势？</b></p> <p>公司面临的经营风险主要为铜、银等原材料价格波动对成本和毛利率的冲击，以及外部经营环境波动带来的下游客户回款风险。</p> <p>公司核心竞争优势主要体现在固态断路器等产品技术上的先发优势以及“产品+平台+服务”的一体化解决方案能力。公司是行业内较早掌握固态断路器核心技术的企业之一，目前产品已实现 2500A 大电流系列化，并获中国船级社（CCS）认证，并在轨道交通、船舶电动化、新能源等领域实现示范应用。同时公司围绕“变—配—用—充”构建了完整的产品体系，具备同时提供智能变电、配电、充电及电力管理平台综合解决方案的能力，且在双电源自动转换开关细分领域长期保持较好的品牌力。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不适用</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>