

关于广西粤桂广业控股股份有限公司
申请向特定对象发行股票的审核问询
函的回复

众环专字(2026)0500699号

目 录

	起始页码
问题 1	2
问题2	119

关于广西粤桂广业控股股份有限公司 申请向特定对象发行股票的审核问询函的回复

众环专字(2026)0500699号

深圳证券交易所:

根据贵所于2026年1月27日出具的《关于广西粤桂广业控股股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函》(审核函〔2026〕120008号)(以下简称“审核问询函”)的要求,中审众环会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“本所”、“会计师”或“我们”)作为广西粤桂广业控股股份有限公司(以下简称“发行人”“公司”“上市公司”或“粤桂股份”)向特定对象发行股票的审计机构,本着勤勉尽责、诚实守信的原则,就审核问询函所提问题逐项进行了认真落实、核查,并完成了《关于广西粤桂广业控股股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函的回复》(以下简称“本问询函回复”或“本回复”)。如无特殊说明,本问询函回复中的简称或名词释义与募集说明书具有相同含义。在问询函回复中,若合计数与各分项数值相加之和在尾数上存在差异,均为四舍五入所致。

字体	含义
黑体、加粗	审核问询函所列问题
宋体	对审核问询函所列问题的回复、会计师核查意见
楷体、加粗	对募集说明书内容的修改、补充及对回复的修订、财务数据更新

问题 1

报告期各期, 发行人营业收入分别为 270,549.17 万元、336,014.26 万元、279,615.29 万元和 214,354.87 万元, 其中糖浆纸板块收入呈上升趋势, 非金属矿及化工板块收入存在一定波动, 新能源板块收入最近一年一期快速上升, 其他业务中加工贸易业务收入持续下滑。报告期各期, 公司毛利率分别为 31.58%、21.41%、31.61%和 40.89%, 波动较大; 扣非归母净利润分别为 28,573.17 万元、6,400.43 万元、28,165.27 万元和 43,872.98 万元, 与营业收入变动趋势不一致。

报告期各期, 公司机制糖产品营业收入分别为 43,120.47 万元、41,833.29 万元、54,151.21 万元和 35,323.28 万元, 营业成本分别为 37,879.40 万元、39,070.18 万元、50,774.12 万元和 31,374.52 万元。公司制糖业务日常采购的货物主要包括原材料(甘蔗及桉木)和人工(生产工人薪酬)等, 其中原材料甘蔗通过向周边农户种植户采购取得。报告期各期, 公司加工贸易收入分别为 63,682.95 万元、131,496.09 万元、29,912.86 万元和 1,677.72 万元, 2024 年起公司收缩贸易糖业务, 加工贸易业务中贸易糖销售收入大幅减少。2024 年 12 月 30 日, 公司因部分业务收入确认方法由总额法调整为净额法后未对 2020 年至 2023 年 1-9 月同类业务收入确认方法进行调整等事项, 收到广西证监局下发的《关于对广西粤桂广业控股股份有限公司采取责令改正措施的决定》, 要求对相关情况进行整改并进行会计差错更正。公司按照 2023 年新的规定将当期部分贸易糖业务调整为净额法确认收入, 并追溯以前年度。2024 年, 公司将加工贸易业务按照总额法确定收入。

报告期内, 公司存在部分客户、供应商重叠的情况。2022-2024 年, 公司向部分供应商的采购金额分别为 63,315.08 万元、115,699.59 万元和 23,449.05 万元。

最近一期末, 发行人货币资金余额为 82,914.14 万元, 短期借款余额为 78,954.03 万元, 长期借款余额为 71,773.77 万元。最近一期, 发行人产生利息费用为 2,650.04 万元, 利息收入为 648.45 万元。

报告期各期, 公司存货主要房地产开发产品、库存商品、原材料等, 账面价值分别为 70,874.83 万元、60,268.49 万元、62,042.32 万元和 63,268.66 万元, 其中房地产开发产品账面价值分别为 38,290.13 万元、38,290.13 万元、35,883.99

万元和 35,883.99 万元，为尚未开建的粤桂产业园桂花商住小区和独山 174 亩商住地，2024 年公司针对独山 174 亩商住地计提存货跌价准备 2,406.13 万元。最近一期末，公司固定资产账面价值为 164,033.51 万元，报告期内不存在固定资产减值。最近一年一期，公司部分产品产能利用率较低，机制纸产品产能利用率分别为 10.96%和 6.05%，氨基磺酸产品产能利用率分别为 14.11%和 43.72%，银粉产品产能利用率分别为 0.21%和 8.16%。最近一期末，公司在建工程的账面价值为 60,981.42 万元，较 2024 年底账面价值 20,375.47 万元增加 199.29%。

2022 年 11 月 23 日，公司因存在违反《安全生产事故隐患排查治理暂行规定》（原安监总局第 16 号令）第十四条第二款的行为，受到云浮市应急管理局的行政处罚。

最近一期末，发行人其他应收款账面价值为 5,902.02 万元，其他流动资产账面价值为 5,629.18 万元，长期股权投资账面价值为 4,887.07 万元，其他权益工具账面价值为 272.73 万元。

请发行人：（1）结合发行人收入和成本构成、主要产品和原材料价格变化、下游客户情况、行业政策、期间费用情况等，区分业务板块说明公司最近一年一期营业收入持续下降、报告期内毛利率波动较大的原因及合理性，并说明报告期内收入与利润变动趋势不一致的原因及合理性，相关负面影响因素是否持续。（2）结合发行人与甘蔗种植户交易合同的主要条款、价格构成和定价依据、种植户的选取标准、采购和收货的具体流程、付款的节点与方式、收货确认的依据等，说明报告期内该业务规模与成本变动的原因及合理性，是否与同行业公司可比，并结合机制糖与贸易糖业务的主要产品、业务模式、主要供应商及客户等，进一步说明两类业务的区别与联系，以及 2024 年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降的原因及合理性。（3）说明开展加工贸易业务的背景、原因及业务模式，并结合报告期内加工贸易的主要产品及其采购及销售价格、主要客户及供应商情况、货物和资金的模式等，说明开展贸易业务的会计核算是否合规；结合 2024 年会计差错更正的背景和具体原因，说明公司的整改措施及有效性，报告期内是否仍存在类似情形，相关内控措施是否完善；结合前述情况，说明 2024 采用总额法确认加工贸易业务收入是否合规，并结合报告期内不同细类业务采用总额法或净额法确认收入的情况，说明是否符合行业惯例，相

关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定。(4) 说明报告期内客户和供应商重叠的原因,与发行人是否存在关联关系或其他密切关系,交易的具体内容及定价公允性、款项结算情况等;2024 年公司向部分供应商采购金额大幅增大的原因及合理性。(5) 结合发行人主营业务模式、营运和项目资金需求、资金受限情况、行业特点、同行业公司情况,说明公司同时持有有一定规模货币资金和有息负债的原因及合理性,是否符合行业惯例;结合存款和贷款利率,量化分析并说明货币资金、借款金额与利息收入、利息费用是否匹配。(6) 结合存货结构、库龄、相关产品保质期限,说明是否存在退换货或质量不合格产品、期后结转情况、跌价准备实际计提及转回情况;结合房地产开发产品所处地点、出租情况、所在地域近期市场销售或出租情况等,说明是否充分计提减值,与同行业可比公司是否存在较大差异;结合前述情况,区分业务类别说明报告期内存货跌价准备计提是否充分。(7) 结合报告期内发行人产能利用率、相关机器设备的使用和闲置情况等,说明固定资产减值计提是否充分,是否符合行业惯例。(8) 结合报告期内在建工程建设进展情况,说明公司在建工程转固是否及时,利息资本化核算是否准确,相关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定。(9) 结合报告期内行政处罚情况及相关法律法规的具体规定,说明发行人最近三年是否存在严重损害投资者合法权益或社会公众利益的重大违法行为,是否符合《注册办法》第十一条及《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定。(10) 列示可能涉及财务性投资的相关会计科目明细,包括账面价值、具体内容、是否属于财务性投资、占最近一期末归母净资产比例等;结合最近一期期末对外股权投资情况,包括公司名称、账面价值、持股比例、认缴金额、实缴金额、投资时间、主营业务、是否属于财务性投资、与公司产业链合作具体情况、后续处置计划等,说明公司最近一期末是否存在持有较大的财务性投资(包括类金融业务)的情形;自本次发行相关董事会前六个月至今,公司已实施或拟实施的财务性投资的具体情况,说明是否涉及募集资金扣减情形。

请发行人补充披露相关风险。

请保荐人核查并发表明确意见,请会计师核查(1)-(8)、(10)并发表明确意见,请发行人律师核查(9)并发表明确意见。

回复:

一、发行人说明

(1) 结合发行人收入和成本构成、主要产品和原材料价格变化、下游客户情况、行业政策、期间费用情况等，区分业务板块说明公司最近一年一期营业收入持续下降、报告期内毛利率波动较大的原因及合理性，并说明报告期内收入与利润变动趋势不一致的原因及合理性，相关负面影响因素是否持续。

(一) 结合发行人收入和成本构成、主要产品和原材料价格变化、下游客户情况、行业政策、期间费用情况等，区分业务板块说明公司最近一年一期营业收入持续下降、报告期内毛利率波动较大的原因及合理性。

1、收入和成本构成

(1) 收入构成

报告期内，公司营业收入按业务板块、产品构成情况如下：

单位：万元，%

板块	业务	产品	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度	
			金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
糖浆纸	糖	机制糖	6,633.57	6.79	50,284.30	16.44	54,151.21	19.37	41,833.29	12.45
	浆纸	机制浆纸	10,974.26	11.23	44,051.22	14.40	50,626.18	18.11	43,006.75	12.80
	小计		17,607.83	18.02	94,335.53	30.84	104,777.39	37.47	84,840.03	25.25
非金属矿及化工	采矿	硫精矿	38,292.88	39.19	110,224.25	36.04	82,498.37	29.50	68,182.58	20.29
		其他矿石类产品	3,728.88	3.82	6,830.38	2.23	6,387.08	2.28	6,223.03	1.85
		小计	42,021.76	43.00	117,054.63	38.27	88,885.45	31.79	74,405.61	22.14
	化工	硫酸	10,818.74	11.07	25,427.59	8.31	13,786.57	4.93	10,257.38	3.05
		磷肥	2,717.55	2.78	6,447.15	2.11	3,697.50	1.32	4,202.42	1.25
		铁矿粉	2,088.25	2.14	15,877.02	5.19	15,159.02	5.42	16,233.73	4.83
		氨基磺酸	949.73	0.97	2,189.28	0.72	629.97	0.23	-	-
		蒸汽等	137.30	0.14	421.05	0.14	353.57	0.13	169.50	0.05
	小计		16,711.57	17.10	50,362.10	16.47	33,626.64	12.03	30,863.03	9.19
	小计		58,733.33	60.11	167,416.72	54.74	122,512.09	43.81	105,268.63	31.33
新能源	银粉	银粉	17,364.52	17.77	23,275.23	7.61	357.91	0.13	-	-
小计		93,705.68	95.90	285,027.47	93.19	227,647.38	81.41	190,108.67	56.58	
其他	加工贸易		-	-	3,300.41	1.08	29,912.86	10.70	131,496.09	39.13

板块	业务	产品	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度	
			金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
		房产销售、仓储运输	10.65	0.01	64.41	0.02	7.44	0.00	-	-
	主营业务收入合计		93,716.34	95.91	288,392.29	94.29	257,567.69	92.12	321,604.75	95.71
	其他业务收入		3,998.18	4.09	17,458.08	5.71	22,047.60	7.88	14,409.50	4.29
	合计		97,714.52	100.00	305,850.37	100.00	279,615.29	100.00	336,014.26	100.00

报告期内，公司分别实现营业收入 336,014.26 万元、279,615.29 万元、**305,850.37 万元、97,714.52 万元**，其中，主营业务收入占营业收入的比例分别为 95.71%、92.12%、**94.29%、95.91%**，主营业务突出。其他业务收入主要为贵糖集团生产机制糖的副产品桔水（甘蔗废糖蜜）的销售收入、云硫矿业矿山开采产生的废石收入、及其他供水电和租赁收入等。

1) 糖浆纸板块

公司糖浆纸板块的经营主体为贵糖集团，贵糖集团以“甘蔗制糖—蔗渣制浆—甘蔗浆造纸”的循环模式，实现了资源的高效利用，通过粤桂产业园产业集群提升产能规模。2023年、2024年、2025年、**2026年1-3月**，公司糖浆纸板块销售收入分别为 84,840.03 万元、104,777.39 万元、**94,335.53 万元、17,607.83 万元**，包括机制糖销售收入和机制浆纸销售收入。

①机制糖

机制糖主要原料为甘蔗，甘蔗由农民自主种植，公司实施扶持、协助田间管理，组织收购，甘蔗生产白砂糖和赤砂糖后，蔗髓作为公司锅炉燃料，蔗渣作为公司制浆原料。公司根据广西区政府《关于深化体制改革加快糖业高质量发展的意见》，全面推行规范化订单农业。制糖生产属季节性，一般为每年的 11 月至次年的 3 月。

2023年、2024年、2025年、**2026年1-3月**，公司机制糖销售收入分别为 41,833.29 万元、54,151.21 万元、**50,284.30 万元、6,633.57 万元**，占营业收入的比例为 12.45%、19.37%、**16.44%、6.79%**，是公司营业收入的主要组成部分，公司机制糖销售收入存在波动，主要原因为行业特点使得食糖产量和价格存在波动，食糖产量的周期性与甘蔗种植的周期性相关，甘蔗种植具有大多数农产品普遍具有的“增产-降价-减产-涨价-增产”的特点；食糖价格则受食糖产量、国家

进口糖政策等影响较大。

②机制浆纸

机制浆纸产品包括机制浆和机制纸，机制浆主要原料为甘蔗渣、桉木刨片，公司甘蔗生产白砂糖和赤砂糖后，蔗渣继续用于生产机制浆，桉木刨片是按市场价向外部供应商收购。2023年、2024年、2025年、**2026年1-3月**，公司机制浆纸销售收入分别为43,006.75万元、50,626.18万元、**44,051.22万元**、**10,974.26万元**，占营业收入比例为12.80%、18.11%、**14.40%**、**11.23%**，是公司营业收入的主要组成部分。

2) 非金属矿及化工板块

报告期内，公司非金属矿及化工板块主要包括非金属矿采矿业务和化工业务。其中，公司采矿业务的经营主体为云硫矿业，采矿产品为硫铁矿。云硫矿业位于广东云浮市云城区，探明硫铁矿储量2.08亿吨，占全国硫铁矿富矿资源的85%，平均品位31.04%，品质优良，原矿产能约300万吨/年，硫铁矿储量多、品位高、杂质少，是稀少的优质资源，是硫酸工业的优质原料。

报告期内，公司取得清远市下太镇的石英砂岩矿采矿权，石英矿采矿业务经营主体为德信矿业，报告期内尚处于矿山建设阶段，未形成收入。

公司化工业务中，硫酸、磷肥、铁矿粉的经营主体为联发化工。联发化工是公司从硫铁矿采矿产业向下游化工产业延伸的制酸企业，主要以云硫矿业的硫精矿为原料，生产硫酸、铁矿粉、磷肥等，蒸汽为制酸过程化学反应产生的热量综合利用。

公司化工业务中，氨基磺酸的经营主体为云盈科技，氨基磺酸应用在清洗剂、磺化剂、催化剂、阻燃剂、脱硝剂、有机化工等领域。

①非金属矿

a、硫精矿

公司主要硫精矿产品的含硫量为48%以上，是工业硫酸的主要原料之一。2023年、2024年、2025年、**2026年1-3月**，公司硫精矿销售收入分别为68,182.58万元、82,498.37万元、**110,224.25万元**、**38,292.88万元**，占公司营业收入的

比例为 20.29%、29.50%、**36.04%、39.19%**，是公司营业收入的主要组成部分，2024 年硫精矿价格较 2023 年回升，2024 年销售平均价格较 2023 年上涨约 22.55%，使得 2024 年硫精矿销售收入较 2023 年上升；**2025 年硫精矿销售平均价格较 2024 年继续上升，使得公司硫精矿销售收入保持增长。**

b、其他矿石类产品

其他矿石类产品包括-3mm 矿、块矿等，2023 年、2024 年、**2025 年、2026 年 1-3 月**，公司其他矿石类销售收入合计分别为 6,223.03 万元、6,387.08 万元、**6,830.38 万元、3,728.88 万元**，占公司营业收入比例为 1.85%、2.28%、**2.23%、3.82%**，占比较低。

②化工

a、硫酸、磷肥

公司从硫铁矿采矿产业向下游化工产业延伸，以硫精矿主要原材料生产工业硫酸，一部分硫酸继续与外购磷矿投入生产制成磷肥。

公司硫酸产品包括硫酸和试剂硫酸，2023 年、2024 年、**2025 年、2026 年 1-3 月**，公司硫酸销售收入为 10,257.38 万元、13,786.57 万元、**25,427.59 万元、10,818.74 万元**，占营业收入比例为 3.05%、4.93%、**8.31%、11.07%**，为公司营业收入的重要组成部分，2024 年硫酸价格较 2023 年回升，使得 2024 年硫酸销售收入较 2023 年上升；2025 年硫酸价格继续上涨，使得 **2025 年硫酸销售收入较 2024 年保持增长。**

2023 年、2024 年、**2025 年、2026 年 1-3 月**，公司磷肥销售收入分别为 4,202.42 万元、3,697.50 万元、**6,447.15 万元、2,717.55 万元**，占营业收入比例为 1.25%、1.32%、**2.11%、2.78%**，占比较小。

b、铁矿粉、蒸汽

公司硫铁矿含有一定量的铁元素，铁矿粉来自于生产硫酸过程中的硫铁矿焙烧产生的硫铁矿烧渣进一步加工形成，2023 年、2024 年、**2025 年、2026 年 1-3 月**，公司铁矿粉销售收入分别为 16,233.73 万元、15,159.02 万元、**15,877.02 万元、2,088.25 万元。**

蒸汽等来自于硫酸生产过程产生的热量综合利用，报告期内销售收入较小。

c、氨基磺酸

公司氨基磺酸项目于2024年1月顺利投料试车，2025年1月正式取得工业产品生产许可证，进入量产，氨基磺酸应用在清洗剂、磺化剂、催化剂、阻燃剂、脱硝剂、有机化工等领域。报告期内公司氨基磺酸尚未形成规模，2024年、2025年、2026年1-3月，氨基磺酸销售收入分别为629.97万元、**2,189.28万元**、**949.73万元**，占比较小。

3) 新能源材料板块

2024年、**2025年**，公司新能源业务板块取得良好发展，银粉业务从技术验证向规模化生产落地快速演进。银粉项目一期（300吨/年）产线专注于生产适用于TOPCon电池技术的银粉，2024年已通过银浆企业多轮验证，并正式投放市场，2025年银粉项目一期（300吨/年）银粉产品性能达标，已向银浆企业持续供货。银粉二期（600吨/年）产线聚焦N型电池技术升级需求和纳米银粉及HJT电池的技术储备，于2024年6月启动建设，**2025年进入建设施工收尾阶段，2026年3月末部分产线建设完成**。2024年、2025年、**2026年1-3月**，公司银粉销售收入分别为357.91万元、**23,275.23万元**、**17,364.52万元**，报告期内由于银粉业务尚处于建设开拓中，产量较小。

4) 其他部分

公司主营业务收入的其他部分主要为加工贸易。公司加工贸易业务包括贸易糖和进口国外原糖加工成白糖销售（以下简称“**加工糖**”）两部分，另外公司也经营少量的纸浆贸易。

公司开展的贸易糖业务围绕主营业务机制糖进行，未涉及与主营业务无关的贸易活动。公司从事贸易糖业务的目的在于确保在非榨季期间保持采购销售业务，提高购销的综合效益，并优化采购与销售的渠道。此外，公司基于详尽的市场调研和分析，参与糖网白糖交易，能够准确掌握市场动向，及时调整定价。

2023年、2024年、**2025年**、**2026年1-3月**，公司加工贸易收入分别为131,496.09万元、29,912.86万元、**3,300.41万元**、**0.00元**，2024年起公司收缩贸易糖业务，贸易糖销售收入大幅减少。**2026年1-3月公司无加工贸易收入**，

原因为国家对进口原糖实行配额制，公司2026年在配额下发后再洽谈开展加工糖业务，另外公司基于市场判断，2026年1-3月尚未开展贸易糖业务。

食糖属生活必需品，随着居民生活水平的提高，需求量也在增加，食糖的战略地位与粮食同等重要。国内自产的食糖供应存在一定短缺，靠国家进口糖来补充。目前国家对进口原糖实行配额制，公司使用国家配额内进口原糖进行精加工成白糖对外销售。2023年、2024年、2025年，公司加工糖收入分别为1,691.86万元、2,072.75万元、1,977.98万元，毛利分别为201.81万元、311.95万元、387.71万元，毛利率分别为11.93%、15.05%、19.60%，公司未来将积极争取进口国外原糖配额，加大原糖购买数量提升进口国外原糖加工成白糖收入，实现营业收入的提升。

(2) 成本构成

1) 糖浆纸板块

单位：万元，%

产品	成本构成	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
机制糖	原材料	5,769.23	88.12	38,662.24	83.55	43,872.37	86.41	30,660.83	78.48
	人工	160.95	2.46	1,903.72	4.11	1,660.57	3.27	2,102.90	5.38
	燃料动力	93.59	1.43	446.61	0.97	824.63	1.62	810.57	2.07
	制造费用	522.98	7.99	5,264.05	11.38	4,416.55	8.70	5,495.88	14.07
	合计	6,546.76	100.00	46,276.61	100.00	50,774.12	100.00	39,070.18	100.00
机制浆纸	原材料	5,430.58	61.20	25,411.92	65.77	28,901.10	66.73	29,787.72	69.85
	人工	779.84	8.79	3,171.05	8.21	3,507.61	8.10	3,662.73	8.59
	燃料动力	1,121.31	12.64	4,797.43	12.42	5,024.78	11.60	4,372.93	10.25
	制造费用	1,541.99	17.38	5,255.28	13.60	5,877.70	13.57	4,820.74	11.30
	合计	8,873.72	100.00	38,635.68	100.00	43,311.18	100.00	42,644.12	100.00

①机制糖

公司机制糖成本结构中原材料主要为甘蔗的采购成本，人工主要为生产工人薪酬，燃料动力主要为生产用的蒸汽和电力成本，制造费用主要为折旧、物料消耗、低值易耗品、安全生产等生产间接费用。2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，原材料成本占机制糖成本的比例分别为78.48%、86.41%、83.55%、

88. 12%，为机制糖成本的主要构成要素。

②机制浆纸

公司机制浆纸成本结构中原材料主要为桉木刨片采购成本和蔗渣成本，以及辅料材料包括液碱、双氧水等多种化学原料等，人工主要为生产工人薪酬，燃料动力主要为生产用的蒸汽和电力成本，制造费用主要为折旧、物料消耗、污水处理、安全生产等生产间接费用。2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，原材料和燃料动力成本合计占机制浆纸成本的比例分别为80.11%、78.33%、**78.19%**、**73.84%**，为机制浆纸成本的主要构成要素，其中燃料动力成本占机制浆纸成本比例分别为10.25%、11.60%、**12.42%**、**12.64%**，占比较高的原因是纸浆生产过程消耗的蒸汽和电力较多。

2) 非金属矿及化工板块

单位：万元，%

业务	成本构成	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
采矿	原材料	1,695.69	12.05	9,309.11	20.98	7,414.46	18.38	6,801.75	15.59
	人工	4,137.35	29.39	19,041.55	42.91	13,217.80	32.77	13,798.35	31.62
	燃料动力	1,366.48	9.71	6,478.24	14.60	5,735.30	14.22	7,374.08	16.90
	折旧	1,751.53	12.44	3,545.69	7.99	2,836.59	7.03	2,905.29	6.66
	其他	5,124.06	36.41	6,003.36	13.53	11,130.45	27.60	12,753.37	29.23
	小计	14,075.10	100.00	44,377.96	100.00	40,334.60	100.00	43,632.85	100.00
化工	原材料	8,209.72	86.77	21,303.66	80.75	15,362.56	73.87	20,498.07	85.20
	人工	481.61	5.09	2,339.71	8.87	2,640.39	12.70	2,649.41	11.01
	燃料动力	23.92	0.25	300.02	1.14	187.58	0.90	-699.27	-2.91
	折旧	130.60	1.38	624.42	2.37	857.70	4.12	917.00	3.81
	其他	615.18	6.50	1,815.16	6.88	1,749.56	8.41	692.78	2.88
	小计	9,461.02	100.00	26,382.97	100.00	20,797.79	100.00	24,057.98	100.00

①采矿

硫铁矿采矿的原材料成本主要为采矿机器设备消耗配件、磨矿材料、黄药、浮选油等，人工成本主要为开采加工的工人薪酬，燃料动力主要为开采加工水电费等，折旧为矿山建筑和生产设备的折旧，其他主要包括制造费用、计提安全费用、外协维修费等，2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，原材料、人工、

燃料动力合计成本占硫铁矿采矿成本比例为 64.11%、65.37%、**78.48%**、**51.15%**，为硫铁矿采矿成本的主要构成要素，成本结构中其他占比为 29.23%、27.60%、**13.53%**、**36.41%**，主要为制造费用和计提安全费用，**2026 年 1-3 月成本结构中其他占比较高**，**原因**为 2026 年 1-3 月公司根据 2026 年维修计划，开展对采矿生产场所的维护、修缮，发生维修费用较高。

②化工

化工业务的原材料成本主要为硫精矿、磷矿石、石灰和其他辅助材料，人工主要为生产工人薪酬，燃料动力主要为生产耗用水电费等，折旧为生产机器设备的折旧，其他主要包括车间管理人员薪酬和办公费用等生产间接费用，2023 年、2024 年、**2025 年**、**2026 年 1-3 月**，原材料成本占化工业务成本的比例为 85.20%、73.87%、**80.75%**、**86.77%**，为化工业务成本的主要构成要素。2023 年燃料动力成本为负数，**原因**为联发化工硫酸生产过程产生热量发电供应云硫矿业化工厂，在合并层面抵消燃料动力成本时均列示在联发化工层面所致，2024 年云硫矿业化工厂并入联发化工，统一纳入联发化工核算无需抵消。

3) 新能源板块

单位：万元，%

业务	成本构成	2026 年 1-3 月		2025 年度		2024 年度		2023 年度	
		金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
银粉	原材料	16,355.12	99.28	22,817.77	97.75	451.97	93.91	-	-
	人工	35.12	0.21	143.59	0.62	26.60	5.53	-	-
	燃料动力	7.82	0.05	50.00	0.21	-	-	-	-
	折旧	66.68	0.40	168.41	0.72	0.06	0.01	-	-
	其他	8.77	0.05	163.22	0.70	2.63	0.55	-	-
	小计	16,473.50	100.00	23,342.99	100.00	481.26	100.00	-	-

报告期内，公司新能源材料板块主要为银粉，报告期内尚处于起步阶段，未形成规模，原材料为成本的主要构成要素。

4) 其他部分

公司主营业务收入的其他部分主要为加工贸易，成本为贸易糖、原糖的采购成本和加工费，2023 年、2024 年、**2025 年**、**2026 年 1-3 月**加工贸易成本分别为 131,523.57 万元、29,515.44 万元、**2,911.48 万元**、**0.00 元**。

2、主要产品和原材料价格变化

(1) 主要产品价格变化

1) 糖浆纸板块

糖浆纸板块的主要产品为机制糖和机制浆，报告期内平均销售价格为：

单位：元/吨

产品类别	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度
	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价
机制糖	4,536.50	-11.27%	5,112.60	-8.19%	5,568.97	4.34%	5,337.31
机制浆	4,012.64	5.94%	3,787.51	-10.68%	4,240.21	-0.84%	4,276.29

注：机制糖、机制浆平均单价为糖浆纸板块经营主体贵糖集团出厂售价统计

2) 非金属采矿和化工板块

非金属采矿和化工板块的主要产品为硫精矿、硫酸、铁矿粉、磷肥，报告期内平均销售价格为：

单位：元/吨

产品类别	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度
	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价
硫精矿	1,522.43	46.16%	1,041.58	34.22%	776.00	22.55%	633.23
硫酸	1,005.80	87.30%	537.00	88.57%	284.77	30.31%	218.53
铁矿粉	724.60	4.13%	695.87	-3.26%	719.30	-5.26%	759.21
磷肥	812.84	3.38%	786.26	16.97%	672.18	-2.91%	692.33

注：硫精矿平均单价为非金属采矿业务经营主体云硫矿业出厂售价统计，硫酸、铁矿粉、磷肥平均单价为化工业务经营主体联发化工出厂售价统计

3) 新能源板块

新能源板块的主要产品为银粉，报告期内平均销售价格为：

单位：元/千克

产品类别	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度
	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价
银粉	16,496.94	86.44%	9,245.36	39.75%	6,615.71	-	-

注：银粉平均单价为银粉业务经营主体华晶科技出厂售价统计

(2) 主要原材料价格变化

1) 糖浆纸板块

糖浆纸板块包括机制糖和机制浆纸，机制糖的主要原材料为甘蔗；机制浆纸

的主要原材料为蔗渣和桉木刨片，蔗渣为甘蔗经过生产机制糖后形成的副产品，桉木刨片为对外采购的原材料：

单位：元/吨

产品类别	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度
	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价
甘蔗	540.00	0.00%	540.00	0.00%	540.00	2.79%	520.00
桉木刨片	651.82	4.72%	622.44	-14.11%	724.70	-6.16%	772.24

注：甘蔗为一个榨季一定价，政府指导价为定价基准价，2022/2023榨季520.00元/吨，2023/2024榨季、2024/2025、2025/2026榨季540.00元/吨。

2) 非金属采矿和化工板块

非金属采矿业务的原材料主要为采矿机器设备消耗配件、磨矿材料、黄药、浮选油等，其中采矿机器设备消耗配件按需采购，种类较为零散，价格差异较大，磨矿材料则为耐磨钢材/钢球等。

化工业务的主要原材料为硫精矿、磷矿，硫精矿主要来自云硫矿业开采，对外采购的主要原材料为磷矿。

单位：元/吨

产品类别	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度
	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价
钢材/钢球	6,510.47	0.49%	6,478.72	-5.42%	6,850.00	-2.56%	7,030.00
浮选油	10,437.25	-0.67%	10,507.30	-0.76%	10,587.75	-0.30%	10,619.12
黄药	9,871.11	-1.62%	10,033.57	-2.39%	10,279.60	2.91%	9,989.31
磷矿	953.09	-8.78%	1,044.77	-2.50%	1,071.52	6.64%	1,004.80

3) 新能源板块

新能源板块的主要产品为银粉，主要原材料为硝酸银：

单位：元/千克

产品类别	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度
	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价	变化	平均单价
硝酸银	12,656.79	63.71%	7,731.45	59.51%	4,847.11	-	-

3、下游客户情况

(1) 公司营业收入前五名客户情况

报告期内，公司营业收入前五名客户的不含税销售收入如下：

1) 2026年1-3月

单位: 万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	无锡帝科电子材料股份有限公司	银粉	14,190.05	14.57%
	东莞索特电子材料有限公司	银粉	47.84	
2	攀枝花东方钛业有限公司	硫精矿	6,506.40	6.66%
3	云浮市创东化工有限公司	硫精矿	5,624.01	5.76%
4	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿	4,755.46	4.87%
5	天宝动物营养科技股份有限公司	硫精矿	4,452.04	4.56%
合计			35,575.80	36.41%

注: 经查询, 东莞索特电子材料有限公司为无锡帝科电子材料股份有限公司子公司, 故合并披露。

2) 2025年

单位: 万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	27,726.44	9.07%
2	广西植护云商实业有限公司	机制浆	13,961.23	6.44%
	广西中晟纸业有限公司	机制浆	5,749.85	
3	无锡帝科电子材料股份有限公司	银粉	18,357.44	6.08%
	四川帝科电子材料有限公司	银粉	107.50	
	东莞索特电子材料有限公司	银粉	122.04	
4	攀枝花东方钛业有限公司	硫精矿	12,427.05	4.06%
5	广东惠云钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	11,199.74	3.66%
合计			89,651.30	29.31%

注1: 经查询, 广西植护云商实业有限公司、广西中晟纸业有限公司受同一实际控制人陈龙控制, 故合并披露;

注2: 经查询, 四川帝科电子材料有限公司、东莞索特电子材料有限公司为无锡帝科电子材料股份有限公司子公司, 故合并披露。

3) 2024年

单位: 万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	广西康宸世糖贸易有限公司	贸易糖、机制糖	23,339.67	9.00%
	广西品糖贸易有限公司	贸易糖	1,837.71	
2	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	20,366.06	7.28%
3	广西植护云商实业有限公司	机制浆	18,120.76	6.48%

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
4	广西祥融供应链管理有限公司	贸易糖	16,362.44	5.85%
5	攀枝花东方钛业有限公司	硫精矿	9,749.51	3.49%
合计			89,776.16	32.11%

注: 经查询, 广西品糖贸易有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司同为沐甜科技股份有限公司控制下的公司, 故合并披露。

4) 2023 年

单位: 万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	广西京贸国际贸易有限公司	贸易糖	26,736.49	21.87%
	广西旅发壮美优品有限公司	贸易糖	25,773.19	
	广西旅发实业有限公司	贸易糖	20,988.59	
2	广西康宸世糖贸易有限公司	贸易糖、机制糖	35,802.70	10.66%
3	柳州展邦商贸有限公司	贸易糖	27,474.57	8.18%
4	柳州市供应链集团有限公司	贸易糖	19,075.68	5.68%
5	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	16,320.46	4.86%
合计			172,171.68	51.24%

注 1: 经查询, 广西旅发实业有限公司、广西旅发壮美优品有限公司、广西京贸国际贸易有限公司同为广西旅游发展集团有限公司控制下的公司, 故合并披露;

注 2: 2024 年, 公司进行了会计差错更正, 将部分业务收入确认方法由总额法调整为净额法, 上表为净额法调整后的数据。

(2) 公司主要业务前五名客户情况

2023 年至 2024 年, 由于公司加工贸易规模较大, 营业收入前五名客户有加工贸易业务的客户, 但加工贸易业务毛利较低, 不为公司的主要利润来源, 2023 年、2024 年加工贸易收入占营业收入比例为 39.13%、10.70%, 加工贸易毛利占营业毛利的比例为-0.06%、0.51%。

2025 年公司加工贸易规模较小, 2025 年加工贸易收入占营业收入比例为 1.08%, 营业收入前五名客户中无加工贸易业务的客户。2026 年 1-3 月, 公司无加工贸易业务收入。

报告期内, 公司主要业务包括糖浆纸业务、非金属矿及化工业务、新能源业务, 2023 年、2024 年、2025 年、2026 年 1-3 月, 上述业务销售收入合计占比为 56.58%、81.41%、93.19%、95.90%, 营业毛利合计占比为 86.43%、93.06%、97.65%、110.58%, 为公司的主要收入和利润来源。

报告期内，公司上述主要业务前五名客户情况如下：

1) 2026年1-3月

单位：万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	无锡帝科电子材料股份有限公司	银粉	14,190.05	14.57%
	东莞索特电子材料有限公司	银粉	47.84	
2	攀枝花东方钛业有限公司	硫精矿	6,506.40	6.66%
3	云浮市创东化工有限公司	硫精矿	5,624.01	5.76%
4	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿	4,755.46	4.87%
5	天宝动物营养科技股份有限公司	硫精矿	4,452.04	4.56%
合计			35,575.80	36.41%

注：经查询，东莞索特电子材料有限公司为无锡帝科电子材料股份有限公司子公司，故合并披露。

2) 2025年

单位：万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	27,726.44	9.07%
2	广西植护云商实业有限公司	机制浆	13,961.23	6.44%
	广西中晟纸业有限公司	机制浆	5,749.85	
3	无锡帝科电子材料股份有限公司	银粉	18,357.44	6.08%
	四川帝科电子材料有限公司	银粉	107.50	
	东莞索特电子材料有限公司	银粉	122.04	
4	攀枝花东方钛业有限公司	硫精矿	12,427.05	4.06%
5	广东惠云钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	11,199.74	3.66%
合计			89,651.30	29.31%

注1：经查询，广西植护云商实业有限公司、广西中晟纸业有限公司受同一实际控制人陈龙控制，故合并披露；

注2：经查询，四川帝科电子材料有限公司、东莞索特电子材料有限公司为无锡帝科电子材料股份有限公司子公司，故合并披露。

3) 2024年

单位：万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	广西康宸世糖贸易有限公司	机制糖	21,995.87	7.87%
2	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	20,366.06	7.28%
3	广西植护云商实业有限公司	机制浆	18,120.76	6.48%

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
4	攀枝花东方钛业有限公司	硫精矿	9,749.51	3.49%
5	云浮市创东化工有限公司	硫精矿	8,264.06	2.96%
合计			78,496.26	28.07%

4) 2023 年

单位: 万元

序号	客户名称	产品	销售收入	占比
1	广西康宸世糖贸易有限公司	机制糖	34,141.15	10.16%
2	广西金茂钛业股份有限公司	硫精矿、硫酸	16,320.46	4.86%
3	广西植护云商实业有限公司	机制浆	10,827.31	3.22%
4	河北和合化工化肥有限公司	硫精矿	7,025.23	2.09%
5	广西嘉麒纸业有限责任公司	机制浆	6,322.99	1.88%
合计			74,637.15	22.21%

4、行业政策

报告期内,公司主营业务包括制糖业务、非金属矿及化工业务和新能源材料业务。公司主营业务各板块中,制糖业务主要产品为糖、浆、纸;非金属矿及化工业务主要产品为硫精矿、铁矿粉和硫酸等;新能源材料业务主要产品为银粉等。

根据中国证监会发布的《上市公司行业统计分类与代码》(JR/T 0020—2024),公司所处行业属于“S91 综合”。公司主营业务各板块涉及的行业为制糖行业、非金属矿及化工行业和新能源材料行业。

(1) 制糖行业

行业政策名称	发布单位	实施年度	主要内容
《产业结构调整指导目录(2024年本)》	发改委	2024年	支持绿色清洁生产、节能环保、资源综合利用技术改造项目,糖浆及制浆造纸环节符合鼓励类目录要求。
《糖产业发展行动计划(2025—2027年)》	广西壮族自治区工业和信息化厅	2025年	三年内,广西将围绕“提质、降本、增效”目标,实施产业布局优化、产业链升级、科技创新突破、智改数转赋能等十大行动,力争2025年全区糖产业链工业产值达720亿元,到2026年产值突破760亿元,到2027年实现810亿元产值,将广西打造成为具有国际先进水平的蔗糖制造业基地。
《关于促进农业产业化龙头企业做大做强	农业农村部	2021年	明确“龙头企业要延长产业链、联农带农、推动食品加工及清洁生产等”,强调制度

行业政策名称	发布单位	实施年度	主要内容
的意见》			性扶持和企业带动作用。
《关于全面加强水资源节约高效利用工作的意见》	水利部	2023年	明确“推进高耗水行业节水减排”，鼓励造纸行业推进工业废水循环利用技术升级。
《工业重点领域能效标杆水平和基准水平（2023年版）》	发改委、工信部、生态环境部	2023年	针对原纸生产与热电联产等重点领域设定能效基准，要求造纸企业在限期内完成能效改造与升级。
《造纸产业发展相关政策》	发改委	2007年	鼓励建设造纸原料林基地、发展废纸及非木纤维资源利用、推进林纸一体化结构布局。

上述行业政策主要从制糖和造纸业务板块，形成了一套具有递进性与配套性的政策支持框架，具体如下：

制糖产业方面，政策强调推动甘蔗种植规模化和技术普及，支持企业建设现代化甘蔗基地与糖业全产业链体系。《产业结构调整指导目录（2024年本）》和农业部《关于促进农业产业化龙头企业做大做强的意见》对龙头企业的扶持政策为企业提供政策支撑，而广西地方政策《糖产业发展行动计划（2025—2027年）》，提出将广西打造成为具有国际先进水平的蔗糖制造业基地。

造纸产业方面，国家政策显著聚焦绿色节能与资源循环利用方向。《关于全面加强水资源节约高效利用工作的意见》强化节水要求，《工业重点领域能效标杆水平和基准水平（2023年版）》督促技术升级，《造纸产业发展政策》鼓励林纸一体化、废纸资源化利用，为公司机制纸及制浆环节的节能减排技改提供制度保障。

（2）非金属矿及化工行业

行业政策名称	发布单位	实施年度	主要内容
《“十四五”工业绿色发展规划》	国务院	2021年	重点行业污染物强度降低10%，单位增值能耗降13.5%，钢铁、有色金属、化工等行业资源利用率显著提升。
《“十四五”原材料工业发展规划》	工信部、科技部、自然资源部	2022年	加大铁矿石资源探矿力度，鼓励降低矿业固体废物，支持低品位矿综合利用和矿山固废资源化。支持非金属矿产资源绿色高效开发，推进高纯石英等战略性资源基地建设，提升关键原材料自主保障能力。
《关于促进钢铁工业高质量发展的指导意见》	工信部、发改委、生态环境部	2022年	推动绿色低碳技术（如氢冶金）、超低排放改造、钢渣等固废资源综合利用、构建铁矿石期货与价格机制。

行业政策名称	发布单位	实施年度	主要内容
《“十四五”全国清洁生产推行方案》	发改委、生态环境部、工信部等	2021年	强化法律法规标准、政策激励与基础能力建设, 推动企业成为清洁生产主体。
《关于印发促进工业经济平稳增长的若干政策的通知》	发改委	2022年	加强铁矿石等大宗商品保供稳价, 支持符合生态要求的铁矿开发项目, 推进“城市矿山”、再生资源利用。
《硫酸行业清洁生产评价指标体系》	发改委、生态环境部、工信部	2021年	建立硫酸行业清洁生产分级(I/II/III级), 推动节能、减污、资源综合利用。
《硫酸工业污染防治技术政策》	生态环境部	2013年	倡导规模化、集约化、清洁化战略, 限制二氧化硫、酸雾等排放, 并推动酸肥一体化布局。
《产业结构调整指导目录(2024年本)》	发改委	2024年	加快高耗能产业改造、淘汰落后产能, 推动制造业绿色化、智能化转型。将“高纯磷酸、电子级磷酸等精细磷化工产品”列为鼓励类产业, 鼓励企业向高附加值方向发展。
《非金属矿行业“十四五”发展规划及2035年远景目标》	中国非金属矿工业协会	2021年	提出加快高纯石英、石英砂等资源的深加工与高端应用, 鼓励建设高品质石英材料示范基地, 推进光伏、电子等战略性新兴产业配套。

在行业政策方面, 国家围绕硫铁矿等非金属矿的开采和硫酸等化工产品的生产形成了较为清晰的逻辑主线: 一是资源保障安全, 通过《“十四五”原材料工业发展规划》和《关于促进钢铁工业高质量发展的指导意见》深化铁矿石资源探矿与供应保障, 支持非金属矿产资源绿色高效开发, 推进高纯石英等战略性资源基地建设; 二是绿色低碳转型, 实施工业绿色发展规划、指导意见与结构调整, 推动钢铁与化工产业节能降碳、提高资源利用效率; 三是清洁生产推进机制, 全国清洁生产推行方案结合《硫酸行业清洁生产评价指标体系》, 从法规、激励与技术标准层面推动硫酸生产企业绿色升级; 四是再生资源与“城市矿山”战略, 通过平稳增长政策、循环经济规划, 推动废钢等资源替代铁矿石、强化资源回收利用; 五是产业升级与智能制造趋势, 强调智能化、绿色制造与优势传统产业提质增效。这些行业政策共同构建起公司在硫铁矿、石英矿资源开发与硫酸、磷酸等化工产品生产领域发展的制度基础与方向指引, 契合其升级环保、提升资源保障能力、实施智能绿色生产的战略路径。

(3) 新能源材料行业

行业政策名称	发布单位	实施年度	主要内容
《关于促进新时代新能源高质量发展的实施方案》	发改委、能源局	2022年	促进光伏电池等新能源关键材料产业升级, 推动光伏项目规范布局、加强产学研平台建设, 提升关键基础材料供应安全与

行业政策名称	发布单位	实施年度	主要内容
			国际竞争力。
《“十四五”可再生能源发展规划》	发改委、能源局等9部门	2022年	明确“十四五”期间可再生能源发电量占比目标：可再生能源消纳权重到2025年达33%、非水可再生能源达18%；推动风电、光伏基地建设及分布式体系发展，强化标准体系与创新链条建设
《“十四五”原材料工业发展规划》	工信部、科技部、自然资源部	2022年	提出应重点推进“高纯金属粉末”和“先进无机非金属材料”（包括光学材料和陶瓷类）的技术研发与产业化应用，强调突破一批战略关键基础材料，实现国产替代与规模化生产
《关于促进光伏产业高质量发展的实施意见》	发改委、能源局	2022年	支持光伏功能材料技术研发，鼓励制造环节加大绿电直供使用等。
《工业战略性新兴产业分类目录（2023年版）》	国家统计局	2023年	将光电石英等列入战略性新兴产业，强调高纯度石英玻璃及标准化建设。
《精细化工产业创新发展实施方案（2024—2027年）》	工信部等9部门	2024年	重点加强氟、硅、磷等矿产资源的高值利用，发展超净高纯氢氟酸，特种含氟单体，第四代含氟制冷剂等含氟化学品，高品质氟树脂、高性能氟橡胶等含氟新材料；新型有机硅单体以及高性能硅油、硅橡胶、硅树脂等先进硅材料；磷系新能源材料，高性能含磷阻燃剂、增塑剂、净水剂、医药农药中间体、黑磷基材料等高附加值含磷化学品。

近年来，国家产业政策围绕银粉和石英砂等新能源材料展开纵深规划，形成了顶层设计明确、技术创新支撑、标准与产业分类、绿色制造与资源链延伸的层层递进逻辑体系。

发改委等部门2022年发布的《“十四五”可再生能源发展规划》确立可再生能源发电比重目标和新能源基地建设路径，为关键材料银粉和石英砂的需求提供宏观政策依据；发改委与能源局发布的《关于促进光伏产业高质量发展的实施意见》细化产业链要求，鼓励光伏材料厂商使用绿电并推动功能材料技术突破；工信部将光电石英等纳入战略性新兴产业分类目录，有利于享受扶持政策，并推动高纯度材料标准体系建设；工信部等9部门发布的《精细化工产业创新发展实施方案（2024-2027年）》提出重点加强磷系新能源材料，高性能含磷阻燃剂、增塑剂、净水剂、医药农药中间体、黑磷基材料等高附加值含磷化学品。

综上，上述产业政策为公司在银粉和石英等新能源材料领域提供了强有力的

政策支撑，助力其深化产业链布局、提升技术自主能力，并在绿色制造与国产替代方向上获得明确路径与制度保障。

5、期间费用

报告期内，公司的期间费用及其占营业收入比例的情况如下：

单位：万元、%

项目	2026年1-3月		2025年度		2024年度		2023年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
销售费用	810.47	0.83	2,345.93	0.77	1,954.97	0.70	2,185.70	0.65
管理费用	5,069.60	5.19	23,016.68	7.53	21,592.29	7.72	19,346.05	5.76
研发费用	1,071.96	1.10	7,092.40	2.32	6,329.93	2.26	7,661.85	2.28
财务费用	971.24	0.99	3,072.33	1.00	3,575.67	1.28	3,213.92	0.96
合计	7,923.27	8.11	35,527.34	11.62	33,452.86	11.96	32,407.51	9.64
营业收入	97,714.52	100.00	305,850.37	100.00	279,615.29	100.00	336,014.26	100.00

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司期间费用分别为32,407.51万元、33,452.86万元、35,527.34万元、7,923.27万元，占营业收入的比例分别为9.64%、11.96%、11.62%、8.11%，报告期内公司期间费用总额有一定的增长，占营业收入的比例基本保持平稳，2023年度期间费用总额占营业收入比例较其他期间略低原因是2023年度营业收入规模较大。

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司销售费用分别为2,185.70万元、1,954.97万元、2,345.93万元、810.47万元，占营业收入的比例分别为0.65%、0.70%、0.77%、0.83%，占比较小，公司销售费用主要由职工薪酬、运输费装卸费、折旧摊销组成。2023年公司销售费用较2024年高，原因是云硫矿业发生矿山安全生产宣传费251.19万元，矿山安全生产宣传费为2023年3月下旬国家矿山安全监察局在广东省云浮市召开全国非煤矿山安全专项整治会议，云硫矿业根据要求进行会议现场布置、矿山展示参观、环境修整、宣传等工作发生的费用。2025年公司销售费用较2024年增加390.95万元，主要为职工薪酬增加353.30万元，原因为2025年公司经营硫精矿业务的子公司云硫矿业经营业绩较好，相应薪酬增加。

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司管理费用分别为19,346.05万元、21,592.29万元、23,016.68万元、5,069.60万元，占营业收入的比例为

5.76%、7.72%、**7.53%**、**5.19%**，公司管理费用主要由职工薪酬、折旧摊销组成。2024 年公司管理费用较 2023 年增加 2,246.24 万元，其中职工薪酬增加 1,529.38 万元，主要为云硫矿业管理人员薪酬和年金增加，以及联发化工管理人员薪酬增加。2025 年公司管理费用较 2024 年增加 1,424.39 万元，其中职工薪酬增加 3,507.28 万元，主要为云硫矿业管理人员薪酬增加。

2023 年、2024 年、**2025 年**、**2026 年 1-3 月**，公司研发费用分别为 7,661.85 万元、6,329.93 万元、**7,092.40 万元**、**1,071.96 万元**，占营业收入的比例为 2.28%、2.26%、**2.32%**、**1.10%**，报告期内总体保持稳定，2024 年研发费用较 2023 年减少 1,331.92 万元，主要为直接投入费用减少 1,561.99 万元，原因为云硫矿业研发项目变化，2024 年研发所耗材料较 2023 年少；**2025 年研发费用较 2024 年增加 762.48 万元**，主要为直接投入费用增加 885.33 万元，原因为云硫矿业、联发化工 2025 年新增研发项目耗用材料较多。

2023 年、2024 年、**2025 年**、**2026 年 1-3 月**，公司的财务费用分别为 3,213.92 万元、3,575.67 万元、**3,072.33 万元**、**971.24 万元**。报告期内公司财务费用中利息支出主要为贵糖集团的银行贷款利息，贵糖集团 2021 年至 2022 年进行整体搬迁，整体搬迁项目建设和新厂区的运转需要大量的流动资金，同时每年制糖原料甘蔗采购、制浆原料采购也需要较多的流动资金，贵糖集团主要通过银行短期借款筹措资金，相应产生利息支出。**报告期内公司财务费用利息支出逐年减少**，主要原因为公司加强内部资金调配使用以满足各业务板块流动资金需求，偿还了部分短期银行借款，减少利息支出。

6、区分业务板块说明公司最近一年一期营业收入持续下降、报告期内毛利率波动较大的原因及合理性

（1）分业务板块分析公司营业收入、营业毛利、毛利率

报告期内，公司营业收入、营业毛利、毛利率分板块业务列示如下：

单位：万元，%

板块	业务	2026 年 1-3 月			2025 年度			2024 年度			2023 年度		
		营业收入	营业毛利	毛利率	营业收入	营业毛利	毛利率	营业收入	营业毛利	毛利率	营业收入	营业毛利	毛利率
糖浆纸板块	机制糖	6,633.57	86.81	1.31	50,284.30	4,007.69	7.97	54,151.21	3,377.08	6.24	41,833.29	2,763.11	6.61
	机制浆纸	10,974.26	2,100.54	19.14	44,051.22	5,415.54	12.29	50,626.18	7,315.00	14.45	43,006.75	362.63	0.84
	小计	17,607.83	2,187.35	12.42	94,335.53	9,423.23	9.99	104,777.39	10,692.08	10.20	84,840.03	3,125.74	3.68
采矿和化工板块	采矿	42,021.76	27,946.66	66.51	117,054.63	72,676.67	62.09	88,885.45	48,550.84	54.62	74,405.61	30,772.76	41.36
	化工	16,711.57	7,250.55	43.39	50,362.10	23,979.13	47.61	33,626.64	12,828.85	38.15	30,863.03	6,805.05	22.05
	小计	58,733.33	35,197.20	59.93	167,416.72	96,655.80	57.73	122,512.09	61,379.69	50.10	105,268.63	37,577.81	35.70
新能源板块	银粉	17,364.52	891.02	5.13	23,275.23	-67.76	-0.29	357.91	-123.35	-34.46	-	-	-
小计		93,705.68	38,275.58	40.85	285,027.47	106,011.27	37.19	227,647.38	71,948.42	31.61	190,108.67	40,703.54	21.41
其他部分		10.65	-64.44	-	3,364.82	201.73	6.00	29,920.30	397.48	1.33	131,496.09	432.69	0.33
其中：加工贸易		-	-	-	3,300.41	388.93	11.78	29,912.86	397.43	1.33	131,496.09	-27.48	-0.02
主营业务收入、毛利		93,716.34	38,211.15	40.77	288,392.29	106,213.00	36.83	257,567.69	72,345.90	28.09	321,604.75	41,136.23	12.79
其他业务收入、毛利		3,998.18	-3,597.39	-89.98	17,458.08	2,348.49	13.45	22,047.60	4,967.02	22.53	14,409.50	5,958.77	41.35
合计		97,714.52	34,613.77	35.42	305,850.37	108,561.48	35.49	279,615.29	77,312.92	27.65	336,014.26	47,095.00	14.02

注：2026 年 1-3 月营业收入其他部分为仓储运输收入，因收入金额较小，毛利率未列示。

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司营业收入分别为336,014.26万元、279,615.29万元、**305,850.37万元**、**97,714.52万元**，营业毛利分别为47,095.00万元、77,312.92万元、**108,561.48万元**、**34,613.77万元**。2024年、2025年公司营业收入较2023年下降，而营业毛利则保持增长趋势，主要原因为各业务板块营业收入毛利金额及占比波动所致。

公司其他业务收入主要为贵糖集团生产机制糖的副产品桔水（甘蔗废糖蜜）的销售收入、云硫矿业矿山开采产生的废石收入、及其他供水电和租赁收入等。2026年1-3月，公司其他业务收入毛利为-3,597.39万元，主要原因为云硫矿业制定了《尾矿资源化利用与综合处置规划》（2026-2030），为实现2030年尾矿“零入库”的总体目标，云硫矿业从2026年年初起加强尾矿处置工作，主要为尾矿外运、合规处置、场地修复、安全监测、环保验收等，2026年1-3月发生尾矿砂处理费用较高。

报告期内公司主要业务板块为糖浆纸、非金属矿及化工业务、新能源材料，各业务板块的营业收入、营业毛利、毛利率波动情况如下：

1) 糖浆纸板块

① 机制糖

A、机制糖业务收入、毛利、毛利率分析

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司机制糖收入分别为41,833.29万元、54,151.21万元、**50,284.30万元**、**6,633.57万元**，机制糖毛利分别为2,763.11万元、3,377.08万元、**4,007.69万元**、**86.81万元**，机制糖毛利率分别为6.61%、6.24%、**7.97%**、**1.31%**。

2024年机制糖收入较2023年增加12,317.92万元，毛利较2023年增加613.98万元，毛利率基本持平，主要原因为：①公司开展扩大甘蔗种植面积工作取得成果，同时借助当地政府推行的“退桉还蔗”政策，促进蔗农改进甘蔗良种、扩大甘蔗种植规模，2023/2024榨季公司蔗区甘蔗种植面积21.6万亩，同比增加16%，公司2024年榨蔗量较2023年大幅增长110.47%，带动机制糖产量和销量增长；②公司2024年成功产出合格的粗颗粒糖，粗颗粒糖较普通白砂糖价格高，增加了收入和毛利；③2023/2024榨季当地政府制定甘蔗优良品种收购价格为540元/

吨,较2022/2023榨季甘蔗优良品种收购价格520元/吨上升,另外2023/2024榨季当地政府制定甘蔗收购政策对农户采购甘蔗价格的二次结算价格联动机制,即在原有甘蔗优良品种的采购价格基础上增加结算价格17.28元/吨,增加了机制糖成本,使得2024年机制糖毛利率相比2023年无较大变化。

2025年机制糖收入较2024年减少3,866.90万元,毛利增加630.61万元,毛利率上升了1.73个百分点,主要原因为:①2025年受天气干旱影响,甘蔗成熟期较晚,2025/2026榨季在2025年12月上旬开榨,同时2025年机制糖价格较2024年下跌,产量减少和价格下跌使得2025年机制糖收入较2024年减少;②2024/2025榨季、2025/2026榨季公司在扩大蔗区甘蔗种植面积同时严格控制甘蔗质量,甘蔗质量提升带来产糖率上升,降低了机制糖生产成本,同时甘蔗采购运费有所下降,使得2025年机制糖毛利率较2024年上升。

2026年1-3月,公司机制糖收入为6,633.57万元,毛利为86.81万元,毛利率为1.31%,毛利率较2025年下降了6.66个百分点,主要原因为机制糖价格下跌,2026年1-3月公司机制糖主要产品白砂糖价格较2025年下降了9.55%。

B、主要产品单位价格、单位成本、毛利率分析

公司机制糖产品主要为白砂糖,白砂糖收入占机制糖收入的90%左右,毛利占比超过90%,报告期内公司白砂糖销量、单位价格、单位成本、毛利率如下:

单位:吨、元/吨

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
销量	9,537.75	84,475.10	88,546.20	71,636.80
单位价格	4,733.70	5,233.63	5,638.76	5,371.09
单位成本	4,644.53	4,782.68	5,262.30	4,944.03
其中:原材料	4,092.76	3,995.93	4,547.15	3,880.07
人工成本	114.26	196.57	172.08	265.99
燃料和动力	66.42	46.39	85.25	102.34
制造费用	371.10	543.79	457.82	695.63
毛利率	1.88%	8.62%	6.68%	7.95%

公司2024年白砂糖销量较2023年增长23.60%,毛利率下降1.27个百分点,主要原因为:(1)2023/2024榨季公司蔗区甘蔗种植面积21.6万亩,同比增加16%,公司2024年榨蔗量较2023年大幅增长110.47%,带动白砂糖产量和销量

增长,产量上涨使得单位人工、单位燃料和动力、单位制造费用均呈下降趋势;

(2) 2024年白砂糖单位价格较2023年继续上升了4.98%; (3) 2023/2024榨季当地政府制定甘蔗优良品种收购价格为540元/吨,较2022/2023榨季甘蔗优良品种收购价格520元/吨上升,另外2023/2024榨季当地政府制定甘蔗收购政策对农户采购甘蔗价格的二次结算价格联动机制,即在原有甘蔗优良品种的采购价格基础上增加结算价格17.28元/吨,使得白砂糖单位原材料成本上升。综上所述原因,2024年白砂糖单位成本较2023年上升6.44%,上升幅度略高于单位价格上升幅度,使得2024年白砂糖毛利率较2023年略有下降。

公司2025年白砂糖销量较2024年下降4.60%,毛利率上升1.94个百分点,主要原因为:(1) 2025年受天气干旱影响,甘蔗成熟期较晚,2025/2026榨季在2025年12月上旬开榨,产量减少使得2025年白砂糖销量较2024年减少4.60%;

(2) 由于国内甘蔗种植面积增加且国际主要产糖国增产,使得2025年白砂糖市场价格在2023年、2024年持续上涨后有所回落,公司2025年白砂糖单位价格较2024年下降7.18%; (3) 2025年白砂糖单位成本较2024年下降9.11%,原因为2024/2025榨季、2025/2026榨季公司在扩大蔗区甘蔗种植面积同时严格控制甘蔗质量,甘蔗质量提升带来产糖率上升,降低了单位成本,且甘蔗采购运费有所下降,使得2025年白砂糖单位原材料成本较2024年下降12.12%。综上所述原因,由于白砂糖成本中原材料成本占比在80%左右,原材料主要为甘蔗,因此在单位人工、单位制造费用上涨的情况下,2025年白砂糖单位成本仍较2024年下降,且下降幅度大于白砂糖单位价格回落幅度,使得2025年白砂糖毛利率较2024年上升。

公司2026年1-3月白砂糖毛利率为1.88%,较2025年下降了6.74个百分点,主要原因为白砂糖价格下跌,2026年1-3月白砂糖单位价格较2025年下降了9.55%。

②机制浆纸

A、机制浆纸业务收入、毛利、毛利率分析

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月,公司机制浆纸收入分别为43,006.75万元、50,626.18万元、44,051.22万元、10,974.26万元,机制浆纸毛利分别为

362.63 万元、7,315.00 万元、5,415.54 万元、2,100.54 万元，机制浆纸毛利率分别为 0.84%、14.45%、12.29%、19.14%，其中纸的产量较低，影响机制浆纸收入毛利的因素主要为机制浆的生产销售。

2024 年机制浆纸收入较 2023 年增加 7,619.43 万元，机制浆纸毛利较 2023 年增加 6,952.37 万元，毛利率上升了 13.61 个百分点，主要原因为：①2024 年机制浆产量较 2023 年增加 1.21 万吨，销量较 2023 年增加 1.74 万吨，增加了销售收入；②2024 年原材料蔗渣、桉木刨片价格下降，以及蒸汽耗用下降，且产量增加降低了单位成本，因此提升了毛利率。

2025 年机制浆纸收入较 2024 年减少 6,574.96 万元，机制浆纸毛利较 2024 年减少 1,899.46 万元，毛利率下降了 2.16 个百分点，主要原因为 2025 年机制浆价格较 2024 年下跌，2025 年公司机制浆销售单价较 2024 年下降了 10.54%，价格下跌使得 2025 年机制浆纸收入、毛利、毛利率较 2024 年下降。

2026 年 1-3 月机制浆纸收入为 10,974.26 万元，毛利为 2,100.54 万元，毛利率为 19.14%，毛利率较 2025 年上升了 6.85 个百分点，主要原因为 2026 年 1-3 月受下游纸厂春节备货及节后复工生产备货需求影响，机制浆市场价格有所上涨，2026 年 1-3 月机制浆价格较 2025 年上升了 5.94%。

B、主要产品单位价格、单位成本、毛利率分析

公司机制浆纸产品主要为机制浆，2022 年贵糖集团新浆厂全面投产后，机制浆收入占机制浆纸收入的 90%以上，毛利占比超过 90%，报告期内公司机制浆销量、单位价格、单位成本、毛利率如下：

单位：吨、元/吨

项目	2026 年 1-3 月	2025 年	2024 年	2023 年
销量	25,622.20	107,551.80	108,126.62	90,706.73
单位价格	4,012.64	3,787.51	4,233.98	4,248.16
单位成本	3,182.11	3,266.57	3,533.39	4,140.97
其中：原材料	1,963.68	2,168.02	2,383.27	2,921.45
人工成本	280.98	268.51	279.49	337.90
燃料和动力	400.31	407.99	407.05	405.40
制造费用	537.14	422.04	463.58	476.21

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
毛利率	20.70%	13.75%	16.55%	2.52%

注：上表机制浆销量为抵消后数据，即抵消了机制浆持续投入生产机制纸的部分，单位价格相应计算。

公司2024年机制浆销量较2023年增长19.20%，毛利率上升了14.02个百分点，主要原因为：（1）2024年机制浆产销量较2023年增加，产量达到设计产能，并实现满产满销，原因为公司持续开拓新的纸浆客户，同时原有客户包括广西植护云商实业有限公司、广西天力丰生态材料有限公司等销量较2023年提升；（2）2024年机制浆单位价格较2023年保持平稳；（3）2024年机制浆主要原材料桉木刨片和辅助材料液碱价格较2023年持续下降，并且公司持续推进技改降低单位原材料耗用量，使得单位原材料成本下降；（4）由于产量达到满产生产效率提升，使得单位成本中人工成本下降。综上原因使得2024年机制浆单位成本较2023年下降14.67%，公司2024年机制浆毛利率较2023年上升较多。

公司2025年机制浆销量较2024年下降0.53%，毛利率下降了2.79个百分点，主要原因为：（1）2025年机制浆销量较2024年基本持平；（2）2025年机制浆单位价格较2024年下降10.54%，原因为进口木浆港口库存较高，国内产能持续增加，使得市场供应量增加，市场价格下跌较多；（3）2025年机制浆主要原材料桉木刨片价格较2024年持续下降，使得机制浆单位原材料成本下降。综上原因使得2025年机制浆单位成本较2024年下降7.55%，下降幅度低于单位价格下降幅度，使得公司2025年机制浆毛利率较2024年下降。

公司2026年1-3月机制浆毛利率为20.70%，较2025年上升了6.95个百分点，主要原因为2026年1-3月受下游纸厂春节备货及节后复工生产备货需求影响，机制浆市场价格有所上涨，2026年1-3月机制浆单位价格较2025年上升了5.94%。

2) 非金属矿及化工板块

① 采矿

A、采矿业务收入、毛利、毛利率分析

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司采矿业务收入分别为74,405.61

万元、88,885.45 万元、117,054.63 万元、42,021.76 万元，采矿业务毛利分别为 30,772.76 万元、48,550.84 万元、72,676.67 万元、27,946.66 万元，采矿业务毛利率分别为 41.36%、54.62%、62.09%、66.51%。报告期内，公司采矿业务主要为云硫矿业硫精矿的生产、销售。

2024 年公司采矿收入较 2023 年增加 14,479.84 万元，毛利增加 17,778.08 万元，毛利率上升了 13.26 个百分点，主要原因为 2024 年硫精矿市场回暖，2024 年公司硫精矿平均销售价格较 2023 年上升了 22.55%，使得 2024 年采矿收入、毛利较 2023 年上升。

2025 年公司采矿收入较 2024 年增加 28,169.18 万元，毛利增加 24,125.82 万元，毛利率上升了 7.47 个百分点，主要原因为硫精矿市场价格继续上升，2025 年公司硫精矿平均销售价格较 2024 年上升了 35.16%，使得 2025 年采矿收入、毛利较 2024 年上升。

2026 年 1-3 月公司采矿业务收入为 42,021.76 万元，毛利为 27,946.66 万元，毛利率为 66.51%，较 2025 年上升了 4.42 个百分点，主要原因为硫精矿市场价格继续上升，2026 年 1-3 月公司硫精矿平均销售价格较 2025 年上升了 45.15%。另外 2026 年 1-3 月公司根据 2026 年全年维修计划，开展对采矿生产场所的维护、修缮，发生维修费用较高。

B、主要产品单位价格、单位成本、毛利率分析

公司采矿业务产品主要为硫精矿，硫精矿收入占采矿收入的 90%以上，毛利占比 90%左右，报告期内公司硫精矿销量、单位价格、单位成本、毛利率如下：

单位：吨、元/吨

项目	2026 年 1-3 月	2025 年	2024 年	2023 年
销量	249,987.88	1,050,918.89	1,063,126.34	1,076,749.61
单位价格	1,522.43	1,048.84	776.00	633.23
单位成本	520.84	398.54	354.31	379.53
其中：原材料	62.39	66.55	68.26	79.65
人工成本	152.70	127.14	116.73	111.78
燃料和动力	52.49	51.43	51.10	57.85
折旧	63.94	43.09	25.60	24.36

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
其他	189.32	110.33	92.61	105.89
毛利率	65.79%	62.00%	54.34%	40.06%

注：上表硫精矿销量为合并抵消后数据，即抵消了联发化工向云硫矿业采购硫精矿持续投入生产硫酸的部分，单位价格相应计算。

公司2024年硫精矿销量较2023年下降1.27%，毛利率上升了14.28个百分点，主要原因为：（1）2024年硫精矿销量较2023年保持平稳未出现较大波动；

（2）2024年硫精矿市场价格回升，2024年公司硫精矿单位价格较2023年上升了22.55%；（3）2024年硫精矿单位成本较2023年下降了6.65%，原因为公司持续推进主要材料配件国产化，降低了生产成本。综上所述原因使得公司2024年硫精矿毛利率较2023年上升了14.28个百分点。

公司2025年硫精矿销量较2024年下降了1.15%，毛利率上升了7.66个百分点，主要原因为：（1）2025年硫精矿销量较2024年继续保持平稳未出现较大波动；（2）国际上硫磺供应收缩，石油减产使得硫磺产出量下降，硫磺价格上升使得化工企业改用硫精矿为原材料，同时国内新能源发展迅速，光伏、锂电等产业发展对硫化工产品需求增加，使得硫精矿市场价格持续上涨，2025年公司硫精矿单位价格较2024年上升了35.16%；（3）2025年人工成本和折旧摊销较2024年有所上升，使得公司2025年硫精矿单位成本较2024年上升了12.48%。综上所述原因，公司2025年硫精矿单位价格较2024年上升，且高于单位成本上升幅度，使得公司2025年硫精矿毛利率较2024年上升了7.66个百分点。

公司2026年1-3月硫精矿毛利率为65.79%，较2025年上升了3.79个百分点，主要原因为：（1）硫精矿市场价格继续上升，2026年1-3月公司硫精矿平均销售价格较2025年上升了45.15%；（2）2026年1-3月公司根据2026年全年维修计划，开展对采矿生产场所的维护、修缮，发生维修费用较高，使得2026年1-3月硫精矿单位成本较2025年上升了30.69%。综上所述原因，使得公司2026年1-3月硫精矿毛利率较2025年上升。

②化工

A、化工业务收入、毛利、毛利率分析

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司化工业务收入分别为30,863.03

万元、33,626.64万元、**50,362.10万元**、**16,711.57万元**，化工业务毛利分别为6,805.05万元、12,828.85万元、**23,979.13万元**、**7,250.55万元**，化工业务毛利率分别为22.05%、38.15%、**47.61%**、**43.39%**。公司化工业务主要为联发化工硫酸的生产、销售，以及硫精矿焙烧生产硫酸后的烧渣继续加工产出的铁矿粉收入，报告期内铁矿粉的收入、价格基本保持稳定，影响化工业务毛利、毛利率变化的主要为硫酸价格的波动。

2024年公司化工业务收入较2023年增加2,763.62万元，毛利增加6,023.80万元，毛利率上升了16.10个百分点，主要原因2024年硫酸市场回暖，2024年公司硫酸平均销售价格较2023年上升了**37.61%**。

2025年公司化工业务收入较2024年增加16,735.46万元，毛利增加11,150.28万元，毛利率上升了9.46个百分点，原因为2025年硫酸价格继续上升。

2026年1-3月，公司化工业务收入为16,711.57万元，毛利为7,250.55万元，毛利率为**43.39%**，较2025年基本保持平稳。

B、主要产品单位价格、单位成本、毛利率分析

2023年5月前，公司生产硫酸的经营主体包括云硫矿业化工厂和联发化工，各自分开核算，其中联发化工为公司控股子公司，与合作方广西鹿寨化肥有限公司、湖南君泽资产经营管理有限公司共同经营。2023年3月、5月，公司收购了子公司联发化工33.96%的少数股权，联发化工变更为公司全资子公司，收购完成后，公司梳理化工业务板块，2023年10月将云硫矿业化工厂资产、设备、人员等划入联发化工，由联发化工统一经营硫酸产品，并进行了人员、产线、设备管理调整：（1）调整前云硫矿业化工厂和联发化工各自有独立的管理、销售、生产人员，调整后联发化工重新编排人员岗位，设置职能部门和管理层；（2）调整前云硫矿业化工厂有12万吨硫酸、8万吨磷肥生产车间，联发化工有40万吨硫酸生产车间，各自核算生产成本，调整后为隶属联发化工管理的生产车间并由联发化工核算；（3）调整前，化工业务采取按产量分配各化工产品的成本，近年来化工产品价格波动较大，为更好反映各化工产品毛利率和贡献，调整后按产值（产量*市场价格）分配各化工产品的成本，该成本分配调整仅为公司内部核算统计原因进行的调整，对公司整体成本、存货等报表数据的影响

较小。

由于化工生产通常是多阶段连续过程，同一工艺流程可生产不同加工阶段的产品，原材料成本、固定成本等需在上述产成品之间进行分配，2023年由于上述调整，使得2024年化工产品单位成本较2023年变化较大。

公司化工业务产品主要为硫酸、铁矿粉，硫酸、铁矿粉合计收入占化工业务收入80%以上，毛利占90%以上。

硫酸为公司从硫铁矿采矿产业向下游化工产业延伸的产品，硫铁矿含有一定量的铁元素，硫铁矿焙烧生产硫酸过程产生硫铁矿烧渣（氧化铁），进一步加工形成铁矿粉，因此硫酸和铁矿粉生产基本为同一工艺流程，原材料同为硫精矿。

a) 报告期内公司硫酸销量、单位价格、单位成本、毛利率如下：

单位：吨、元/吨

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
销量	106,751.10	472,036.82	453,497.61	464,323.60
单位价格	1,013.45	538.68	304.01	220.91
单位成本	467.34	227.57	168.77	236.20
其中：原材料	408.09	190.45	141.36	181.28
人工成本	17.56	16.25	13.74	28.80
燃料和动力	0.03	0.23	0.29	-2.92
折旧	6.98	6.19	7.33	12.26
其他	34.68	14.45	6.05	16.78
毛利率	53.89%	57.75%	44.48%	-6.92%

注：上表硫酸包含硫酸和试剂酸，销量为合并抵消后数据，即抵消了硫酸持续投入生产磷肥等产品的部分，单位价格相应计算。

公司2024年硫酸销量较2023年下降2.33%，毛利率大幅上升，主要原因为：

(1) 2024年硫酸销量较2023年保持平稳未出现较大波动；(2) 2024年硫酸市场回暖，硫酸价格回升，2024年公司硫酸单位价格较2023年上升了37.61%；(3) 2024年单位成本较2023年下降，主要为业务调整导致的成本分配比例变化原因。综上原因使得公司2024年硫酸毛利率较2023年大幅上升。

公司2025年硫酸销量较2024年增长4.09%，毛利率上升了13.27个百分点，

主要原因为：（1）2025 年硫酸销量较 2024 年有小幅增长；（2）2025 年国际硫磺供应缺口扩大，进口硫磺价格上升，而国内方面冶炼厂减产减少了硫酸供应，同时新能源产业发展增加了硫酸需求，因此推动了国内硫酸市场价格大幅上升，公司 2025 年硫酸单位价格较 2024 年上升 77.19%；（3）原材料硫精矿价格上升，使得硫酸单位成本较 2024 年上升 34.84%。综上所述，2025 年硫酸单位价格较 2024 年上升，且高于单位成本的上升幅度，使得公司 2025 年硫酸毛利率较 2024 年上升。

公司 2026 年 1-3 月硫酸毛利率为 53.89%，较 2025 年变化不大，原因为：

（1）2026 年 1-3 月硫酸价格继续上升，2026 年 1-3 月硫酸单位价格较 2025 年上升了 88.14%；（2）原材料硫精矿价格上升，且硫酸价格上涨使得硫酸产品按产值分配比例的成本较多，使得 2026 年 1-3 月硫酸单位成本较 2025 年上升了 105.36%。综上所述使得 2026 年 1-3 月硫酸毛利率较 2025 年变化不大。

b) 报告期内公司铁矿粉销量、单位价格、单位成本、毛利率如下：

单位：吨、元/吨

项目	2026 年 1-3 月	2025 年	2024 年	2023 年
销量	28,819.24	228,160.89	210,746.11	219,137.38
单位价格	724.60	695.87	719.30	740.80
单位成本	253.10	372.30	466.47	346.70
其中：原材料	218.25	318.59	392.12	268.30
人工成本	9.61	26.38	38.02	39.26
燃料和动力	0.02	0.44	1.08	-3.44
折旧	3.43	9.30	17.89	16.25
其他	21.79	17.59	17.36	26.34
毛利率	65.07%	46.50%	35.15%	53.20%

公司铁矿粉随硫酸生产而产生的副产品，产量主要取决于硫酸生产产量，主要销售对象为下游有需求的矿业公司等，报告期内销量较为稳定，为公司营业收入及利润的有益补充。

2023 年、2024 年、2025 年、2026 年 1-3 月，公司铁矿粉单位价格分别为 740.80 元/吨、719.30 元/吨、695.87 元/吨、724.60 元/吨，未出现大幅波动。

2024 年铁矿粉单位成本较 2023 年上升较多，主要为业务调整导致的成本分

配比例变化原因, 并且原材料硫精矿价格上升也提高了单位原材料成本; 2025年、2026年1-3月铁矿粉单位成本较2024年下降, 主要原因为成本按硫酸和铁矿粉产值进行分配, 由于硫酸价格上涨产值分配比例较多, 使得铁矿粉单位成本下降。

3) 新能源材料

A、新能源材料业务收入、毛利、毛利率分析

2024年、2025年、2026年1-3月, 公司新能源材料板块营业收入分别为357.91万元、23,275.23万元、17,364.52万元, 营业毛利分别为-123.35万元、-67.76万元、891.02万元, 报告期内公司新能源材料营业毛利较低, 原因为报告期内银粉业务尚处于建设开拓中, 产量较小, 但由于银粉单价较高, 因此银粉营业收入占公司整体营业收入占比逐年提升, 2024年、2025年、2026年1-3月, 银粉营业收入占公司整体营业收入比例分别为0.13%、7.61%、17.77%。

B、主要产品单位价格、单位成本、毛利率分析

报告期内公司银粉销量、单位价格、单位成本、毛利率如下:

单位: kg、元/kg

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
销量	10,525.90	25,175.05	541.00	-
单位价格	16,496.94	9,245.36	6,615.71	-
单位成本	15,650.44	9,272.27	8,895.78	-
其中: 原材料	15,537.98	9,063.64	8,354.40	-
人工成本	33.36	57.04	491.60	-
燃料和动力	7.43	19.86	-	-
折旧	63.34	66.90	1.12	-
其他	8.33	64.83	48.66	-
毛利率	5.13%	-0.29%	-34.46%	-

报告期内, 公司新能源材料板块主要为银粉, 报告期内尚处于起步阶段, 未形成规模。

(2) 说明公司最近一年一期营业收入持续下降、报告期内毛利率波动较大的原因及合理性

从公司整体的营业收入来看,2024年、**2025年**公司营业收入较2023年下降,主要原因为加工贸易收入减少,2023年、2024年、**2025年**公司加工贸易收入分别为131,496.09万元、29,912.86万元、**3,300.41万元**,逐年大幅减少,**2026年1-3月,公司无加工贸易收入。**

公司加工贸易业务毛利较低,2023年、2024年、**2025年**加工贸易毛利占营业毛利的比例为-0.06%、0.51%、**0.36%**。剔除加工贸易后,**2023年、2024年、2025年**糖浆纸业务、非金属矿及化工业务、新能源业务等主要业务板块营业毛利合计占比为86.43%、93.06%、**97.65%**,**2026年1-3月公司无加工贸易收入,因此上述业务**为公司的主要收入和利润来源。

上述主要业务板块2023年、2024年、**2025年、2026年1-3月**的合计营业收入分别为190,108.67万元、227,647.38万元、**285,027.47万元、93,705.68万元**,**报告期内**保持稳定增长趋势。2023年、2024年、**2025年、2026年1-3月**上述主要业务板块营业收入毛利率为21.41%、31.61%、**37.19%、40.85%**,**毛利率持续上升**。2024年较2023年毛利率上升的原因是糖浆纸和非金属采矿及化工两大板块毛利率同时回升;**2025年、2026年1-3月**毛利率**持续**上升的主要原因是非金属采矿及化工板块毛利率因市场价格继续上涨而上升。

综合以上分析,2024年、**2025年**公司营业收入的变化具有合理性,报告期内公司主要业务板块营业毛利率的**变化**具有合理性。

(二) 说明报告期内收入与利润变动趋势不一致的原因及合理性,相关负面影响因素是否持续。

1、说明报告期内收入与利润变动趋势不一致的原因及合理性

报告期内,公司主要业绩指标情况如下:

单位:万元

项目	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
营业收入	97,714.52	305,850.37	279,615.29	336,014.26
营业毛利	34,613.77	108,561.48	77,312.92	47,095.00

项目	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
期间费用	7,923.27	35,527.34	33,452.86	32,407.51
其中: 销售费用	810.47	2,345.93	1,954.97	2,185.70
管理费用	5,069.60	23,016.68	21,592.29	19,346.05
研发费用	1,071.96	7,092.40	6,329.93	7,661.85
财务费用	971.24	3,072.33	3,575.67	3,213.92
资产减值损失	478.93	-8,555.49	-3,108.59	202.79
净利润	21,491.48	47,253.55	27,417.04	6,588.39
归属于母公司股东的净利润	21,567.87	47,995.55	27,856.59	6,632.60
扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润	21,514.19	48,112.51	28,165.27	6,400.43

2023年、2024年,公司加工贸易规模较大,但加工贸易业务毛利较低,不为公司的主要利润来源,扣除加工贸易业务后,报告期内公司营业收入与净利润情况如下:

单位: 万元

项目	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
营业收入	97,714.52	305,850.37	279,615.29	336,014.26
减: 加工贸易	-	3,300.41	29,912.86	131,496.09
扣除加工贸易后的营业收入	97,714.52	302,549.96	249,702.42	204,518.17
净利润	21,491.48	47,253.55	27,417.04	6,588.39
归属于母公司股东的净利润	21,567.87	47,995.55	27,856.59	6,632.60
扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润	21,514.19	48,112.51	28,165.27	6,400.43

2024年公司扣除加工贸易后的营业收入较2023年增长22.09%,净利润增长了316.14%,净利润增长幅度高于营业收入增长幅度,主要原因为:(1)糖浆纸业务板块中,机制浆业务产销量较2023年增加,2024年机制浆产量较2023年增加1.21万吨,销量较2023年增加1.74万吨,产量增加降低了单位固定制造费用和折旧成本,以及原材料蔗渣、桉木刨片价格下降,和蒸汽耗用下降,使得机制浆毛利率较2023年上升了13.61个百分点;(2)非金属采矿和化工业务板块的主要产品硫精矿、硫酸市场价格较2023年回升,2024年公司硫精矿、硫酸平均销售价格较2023年上升了22.55%、37.61%,使得公司2024年采矿业务、

化工业务毛利率较 2023 年分别上升了 13.26、16.10 个百分点，以上原因使得公司 2024 年营业毛利较 2023 年增加了 30,217.92 万元；（3）公司 2024 年期间费用较 2023 年增加 1,045.35 万元，幅度为 3.22%，未有大幅波动；（4）2024 年公司计提资产减值损失 3,108.59 万元，主要为房产开发产品独山 174 亩商住地计提减值 2,406.13 万元。综上所述，公司 2024 年营业毛利较 2023 年大幅增加，高于期间费用增加以及计提的资产减值损失，使得公司 2024 年净利润较 2023 年大幅增长。

2025 年公司扣除加工贸易后的营业收入较 2024 年增长 21.16%，净利润增长了 72.35%，净利润增长幅度高于营业收入增长幅度，主要原因为：（1）2025 年非金属采矿和化工业务板块的主要产品硫精矿、硫酸市场价格较 2024 年继续上升，2025 年公司硫精矿、硫酸平均销售价格较 2024 年上升了 35.16%、77.19%，使得公司 2025 年采矿业务、化工业务毛利率较 2024 年分别上升了 7.47、9.46 个百分点，以上原因使得公司 2025 年营业毛利较 2024 年增加了 31,248.57 万元；（2）公司 2025 年期间费用较 2024 年增加 2,074.48 万元，幅度为 6.20%；（3）2025 年公司计提资产减值损失 8,555.49 万元，主要为房产开发产品独山 174 亩商住地计提减值 6,901.02 万元。综上所述，公司 2025 年营业毛利较 2024 年大幅增加，高于期间费用增加以及计提的资产减值损失，使得公司 2025 年净利润较 2024 年大幅增长。

2026 年 1-3 月公司无加工贸易收入，2026 年 1-3 月公司实现营业收入 97,714.52 万元，净利润 21,491.48 万元，保持着良好的增长趋势。

2、相关负面影响因素是否持续

关于公司加工贸易业务负面影响因素是否持续

2024 年、2025 年公司营业收入较 2023 年下降较多，主要原因为加工贸易收入减少，2023 年、2024 年、2025 年公司加工贸易收入分别为 131,496.09 万元、29,912.86 万元、3,300.41 万元，逐年大幅减少，但加工贸易业务毛利较低，不为公司的主要利润来源，2023 年、2024 年、2025 年加工贸易毛利占营业毛利的比例为-0.06%、0.51%、0.36%，2026 年 1-3 月公司无加工贸易收入。因此，加工贸易业务下降不会对公司盈利能力构成影响。

(2) 结合发行人与甘蔗种植户交易合同的主要条款、价格构成和定价依据、种植户的选取标准、采购和收货的具体流程、付款的节点与方式、收货确认的依据等，说明报告期内该业务规模与成本变动的原因及合理性，是否与同行业公司可比，并结合机制糖与贸易糖业务的主要产品、业务模式、主要供应商及客户等，进一步说明两类业务的区别与联系，以及 2024 年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降的原因及合理性。

(一) 结合发行人与甘蔗种植户交易合同的主要条款、价格构成和定价依据、种植户的选取标准、采购和收货的具体流程、付款的节点与方式、收货确认的依据等，说明报告期内该业务规模与成本变动的原因及合理性，是否与同行业公司可比

1、发行人与甘蔗种植户交易合同的主要条款

公司每年榨季前(通常为每年 3-4 月)与原料甘蔗供应区内(贵港市覃塘区、港北区、港南区、桂平片区)甘蔗种植户签订《糖料蔗收购合同》，合同明确约定种植面积、品种、砍收时间、质量及交付标准、收购价格、结算与支付方式、双方权利义务及争议解决方式等核心内容：

(1) 约定种植面积、品种、砍收时间：确认种植户合同期内的糖蔗料种植品种、种植地点、种植面积、预计产量等；

(2) 质量及交付标准：明确糖料蔗交付标准及不符合标准的扣杂比例：种植户交付的糖料蔗应符合中华人民共和国国家标准 GB/T10498《糖料甘蔗》的标准。不符合标准的按约定比例扣杂；

(3) 收购价格：约定糖料蔗采购价格，一个榨季一定价，区分甘蔗品种按类别(优良品种、普通品种、淘汰品种)定价；

(4) 结算与支付方式：公司按种植户实际销售糖料蔗品种、数量及收购价格计算乙方蔗款金额，蔗款通过银行转账的方式支付至种植户银行账户，公司在种植户糖料蔗入厂过磅次日起 30 日内(最后一日如遇节假日顺延)足额支付；

(5) 明确双方权利：①公司为种植户推荐肥料、农药、机具、地膜等农资；无偿对种植户糖料蔗的科学种植、良种良法、病虫害防治、田间管护、全程机械化等方面提供培训指导和技术支持；公司根据实际需要，向种植户提供农资扶持，

以及机耕、机种、机收、推广良种良法和扩大种植等方面的补贴和服务；②种植户按本合同的约定及甲方的砍蔗通知砍收糖料蔗，并通知甲方安排运输，确保糖料蔗在合同约定期限内销售给甲方；种植户不能在糖料蔗种植中使用国家明文禁止的农药、化肥，并确保交付给甲方的糖料蔗符合国家 GB/T10498《糖料甘蔗》的标准。

2、价格构成和定价依据

2019年2月，广西壮族自治区政府发布《关于深化体制机制改革加快糖业高质量发展的意见》（桂政发【2019】8号），2019年4月广西壮族自治区发展和改革委员会发布《关于糖料蔗收购价格实行市场调节价问题的通知》（桂发改价格【2019】352号），上述文件明确提出放开广西地区收购蔗价，从2019/2020榨季起全面推行订单农业，蔗农和糖厂双方签订订单合同，甘蔗收购价格按自治区政府订单农业的要求走市场化的定价方式，充分尊重种植主体和制糖企业的自主权，由双方签订糖料蔗订单合同，明确糖料蔗收购价格、收购范围等，鼓励糖料蔗收购按质论价。

公司糖料蔗采购的价格一个榨季一定价，区分甘蔗品种按类别（优良品种、普通品种、淘汰品种）定价。公司糖料蔗收购价格严格遵循以当年度广西壮族自治区发改委、农业农村厅联合发布的糖料蔗收购指导价格为基准价，（报告期内基准价保持行业统一标准），定价机制与广西区内制糖行业主流实践一致，符合《广西壮族自治区糖料蔗管理条例》相关规定。

3、种植户的选取标准

公司选取种植户的标准包括：①种植区域位于公司榨糖厂合理运输半径内（通常不超过70公里），确保原料新鲜度与运输效率；②优先选择无不良交蔗记录的蔗农；③愿意接受公司技术指导与种植规范要求，承诺按合同约定的品种与标准进行种植。选取过程中，公司联合当地农业农村部门对种植户资质进行核实，建立种植户档案库，实行动态管理，确保原料供应的可靠性。

4、采购和收货的具体流程

（1）糖蔗料采购流程：公司每年根据《广西壮族自治区糖业发展办公室关于印发广西糖料蔗订单农业管理办法（试行）的通知》（桂糖（2019）59号）

及自治区糖业发展办公室和广西糖业协会有关精神, 结合实际情况, 制定当年的糖料蔗订单合同签订办法及当年榨季糖料蔗收购价格的通知。明确合同签订年限、签订的方式、收购价格及合同示范文本。

每年榨季前(每年11月), 公司根据宿根蔗、新植蔗的生长周期及成熟度, 结合榨糖厂生产计划, 制定详细的《糖料蔗砍运计划》, 明确各区域、各种植户的具体砍蔗时间、交蔗批次;

(2) 糖蔗料收货流程: ①种植户按计划完成砍蔗后, 通过合同约定的运输方式将糖料蔗运至公司指定收购点; ②收货时实行“双人验收”制度: 先由质检人员对糖料蔗的蔗糖分、杂质率进行快速检测, 再由计量人员通过电子地磅进行过磅称重, 生成《糖料蔗过磅单》, 明确标注种植户姓名、合同编号、过磅时间、重量、质检结果等关键信息, 作为收货凭证; ③糖料蔗运至厂区后, 进行二次抽检复核, 确保质量标准一致, 不合格原料按合同约定予以退回或按比例扣减重量。

5、付款的节点与方式

公司实行“日清日结”的结算机制, 具体流程为: (1) 每日有专人在公司调度农务系统对前一日所有进蔗按定价进行结算应付蔗款; (2) 结算数据经财务部门、公司相关领导审核确认审批流程; (3) 审批完成后(通常在收货后4个工作日内), 通过银行转账方式将货款直接支付至种植户指定银行账户。质检有异议部分等在榨季结束后15日内完成全部尾款结清, 确保种植户资金及时回笼。

6、收货确认的依据

收货确认以“双重凭证+系统核验”为核心依据: (1) 纸质凭证: 《糖料蔗过磅单》《质检单》; (2) 系统记录: 公司农务调度系统同步录入过磅数据、质检结果、收货时间等信息, 形成电子台账, 与纸质凭证一一对应; (3) 抽检复核记录: 厂区二次抽检结果作为收货确认的补充依据, 上述凭证均按会计档案管理要求存档, 保存期限不低于10年, 确保可追溯性。

7、说明报告期内该业务规模与成本变动的的原因及合理性，是否与同行业公司可比

(1) 报告期内该业务规模与成本变动的的原因及合理性

报告期内，公司机制糖业务规模与成本变动情况如下：

单位：万元

机制糖	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
营业收入	6,633.57	50,284.30	54,151.21	41,833.29
营业成本	6,546.76	46,276.61	50,774.12	39,070.18
其中：原材料	5,769.23	38,662.24	43,872.37	30,660.83
人工	160.95	1,903.72	1,660.57	2,102.90
燃料动力	93.59	446.61	824.63	810.57
制造费用	522.98	5,264.05	4,416.55	5,495.88
合计	6,546.76	46,276.61	50,774.12	39,070.18
毛利率	1.31%	7.97%	6.24%	6.61%

2023年、2024年、2025年、2026年1-3月，公司机制糖收入分别为41,833.29万元、54,151.21万元、50,284.30万元、6,633.57万元，机制糖成本分别为39,070.18万元、50,774.12万元、46,276.61万元、6,546.76万元，机制糖毛利率分别为6.61%、6.24%、7.97%、1.31%。

2024年机制糖收入较2023年增加12,317.92万元，成本较2023年增加11,703.94万元，毛利较2023年增加613.98万元，毛利率基本持平，主要原因为：
 ①公司开展扩大甘蔗种植面积工作取得成果，同时借助当地政府推行的“退椽还蔗”政策，促进蔗农改进甘蔗良种、扩大甘蔗种植规模，2023/2024榨季公司蔗区甘蔗种植面积21.6万亩，同比增加16%，公司2024年榨蔗量较2023年大幅增长110.47%，带动机制糖产量和销量增长；
 ②公司2024年成功产出合格的粗颗粒糖，粗颗粒糖较普通白砂糖价格高，增加了收入和毛利；
 ③2023/2024榨季当地政府制定甘蔗优良品种收购价格为540元/吨，较2022/2023榨季甘蔗优良品种收购价格520元/吨上升，另外2023/2024榨季当地政府制定甘蔗收购政策对农户采购甘蔗价格的二次结算价格联动机制，即在原有甘蔗优良品种的采购价格基础上增加结算价格17.28元/吨，增加了机制糖成本，使得2024年机制糖毛利率相比2023年无较大变化。

2025年机制糖收入较2024年减少3,866.90万元,毛利增加630.61万元,毛利率上升了1.73个百分点,主要原因为:①2025年受天气干旱影响,甘蔗成熟期较晚,2025/2026榨季在2025年12月上旬开榨,同时2025年机制糖价格较2024年下跌,产量减少和价格下跌使得2025年机制糖收入较2024年减少;②2024/2025榨季、2025/2026榨季公司在扩大蔗区甘蔗种植面积同时严格控制甘蔗质量,甘蔗质量提升带来产糖率上升,降低了机制糖生产成本,同时甘蔗采购运费有所下降,使得2025年机制糖毛利率较2024年上升。

2026年1-3月,公司机制糖收入为6,633.57万元,毛利为86.81万元,毛利率为1.31%,毛利率较2025年下降了6.66个百分点,主要原因为机制糖价格下跌,2026年1-3月公司机制糖主要产品白砂糖价格较2025年下降了9.55%。

(2) 与同行业公司比较情况

公司机制糖业务为通过采购甘蔗原材料生产,同行业可比公司包括中粮糖业(600737)、广农糖业(000911)、冠农股份(600251):

企业名称	可比上市公司主营业务
中粮糖业(600737)	从事业务包括国内外制糖、食糖进口、炼糖、食糖贸易销售以及番茄制品加工。
广农糖业(000911)	主要从事机制糖的生产与销售业务
冠农股份(600251)	公司主营业务主要包括番茄产业、棉花产业、甜菜制糖三大产业。

报告期内,公司机制糖营业收入、营业成本、毛利率与同行业可比公司对比情况如下:

单位:万元

公司名称	可比业务收入类型	会计科目	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
中粮糖业(600737)	自产糖	营业收入	-	646,809.23	643,146.84	665,806.43
		营业成本	-	577,406.60	548,182.56	571,919.62
		毛利率	-	10.73%	14.77%	14.10%
广农糖业(000911)	自产糖	营业收入	-	171,032.99	230,050.49	224,824.32
		营业成本	-	152,621.36	198,715.80	193,761.84
		毛利率	-	10.76%	13.62%	13.82%
冠农股份(600251)	糖业产品	营业收入	-	25,615.74	16,653.80	20,075.50
		营业成本	-	23,770.06	16,819.03	16,803.41

公司名称	可比业务收入类型	会计科目	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
		毛利率	-	7.21%	-0.99%	16.30%
平均		营业收入	-	281,152.65	296,617.04	303,568.75
		营业成本	-	251,266.01	254,572.46	260,828.29
		毛利率	-	9.57%	9.13%	14.74%
公司	机制糖	营业收入	6,633.57	50,284.30	54,151.21	41,833.29
		营业成本	6,546.76	46,276.61	50,774.12	39,070.18
		毛利率	1.31%	7.97%	6.24%	6.61%

注：同行业可比上市公司2026年一季报未披露可比细分业务的收入、成本。

中粮糖业是当前我国最大的食糖生产和贸易商之一，在国内共拥有13家制糖企业，遍布广西、云南等优势原料主产区，年产食糖70万吨（甘蔗糖与甜菜糖比例约60:40）；中粮糖业在海外运营位于澳大利亚昆士兰州的Tully糖业，年产原糖约30万吨，其糖业板块涉及食糖进出口、港口炼糖、海外制糖、甜菜糖等业务。公司机制糖业务规模与中粮糖业变动趋势不一致，原因为中粮糖业自产糖规模大幅高于公司，中粮糖业在全国机制糖主要生产地如广西、云南、辽宁等地以及境外均有糖厂，其原材料供应能力、成本优势、生产规模效应均优于公司，公司仅有广西贵糖1家制糖工厂，除此之外，中粮糖业自产糖产品主要包括白砂糖、精制糖、绵白糖、红糖、冰糖等，公司以白砂糖、赤砂糖为主，因此公司机制糖业务规模变动与中粮糖业相比存在差异。

广农糖业是广西规模最大的糖业生产经营企业之一，拥有4家制糖工厂，其原料甘蔗供应区域为广西南宁市七城区、宾阳县等，其自产糖产销规模远超公司。2023年至2025年公司机制糖业务规模和成本变动与广农糖业一致。公司与广农糖业虽同处于广西，但由于规模差异较大，广农糖业自产糖产销规模远超公司，且公司整体搬迁新糖厂后，折旧成本相应增加，因此公司机制糖毛利率低于广农糖业。

冠农股份主要经营地位于新疆，主营业务主要包括番茄产业、棉花产业、甜菜制糖三大产业，冠农股份制糖产业为甜菜机制糖的生产、加工和销售，生产所需的原料为新疆焉耆垦区大田种植自然成熟的甜菜。甘蔗每年种植面积及价格变动情况与甜菜存在较大差异，且甘蔗和甜菜的产糖率也存在一定差异，另外冠农股份主要以番茄产业和棉花产业为主，糖业产品占比4~10%左右，因此业务规模

变动情况与公司可比性较低。

(二) 结合机制糖与贸易糖业务的主要产品、业务模式、主要供应商及客户等，进一步说明两类业务的区别与联系，以及 2024 年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降的原因及合理性

1、机制糖与贸易糖业务的主要产品、业务模式、主要供应商及客户等，进一步说明两类业务的区别与联系

(1) 机制糖与贸易糖业务的主要产品

机制糖业务的主要产品为贵糖集团自产的“桂花”牌白砂糖、赤砂糖等。

贸易糖业务不涉及生产，主要为食糖商品市场上流通的各大糖企生产的成品白砂糖，不含公司自产的产品。

(2) 业务模式

机制糖业务属于生产型实体制造业，以甘蔗为原料，经压榨、提炼、分蜜等工艺制成白砂糖和赤砂糖，后通过相关渠道进行销售，覆盖“甘蔗种植扶持→收购→压榨→加工→销售”全产业链。

贸易糖业务为购销贸易，即从制糖企业/经销商/现货电子平台等渠道采购成品白砂糖/绵白糖，再销售给下游客户（经销商/现货电子平台/终端用户）。

(3) 主要供应商及客户

1) 主要供应商

①机制糖

公司机制糖生产的原材料主要为甘蔗，公司主要向甘蔗种植户采购甘蔗，甘蔗种植户数量较大，分布零散，单个采购金额较低，本报告将甘蔗种植户视为一个整体列示为机制糖业务的供应商。

报告期内，公司机制糖业务前五大供应商如下：

单位：万元

期间	序号	供应商名称	采购额 (含税)	采购内容	占比
2026 年	1	甘蔗种植户	49,665.45	甘蔗	90.40%

期间	序号	供应商名称	采购额 (含税)	采购内容	占比
1-3月	2	广西贵港市佳锐运输有限公司	2,873.58	甘蔗运费	5.23%
	3	广西佳广科技有限公司	378.18	食品添加剂级磷酸	0.69%
	4	广西泛糖科技有限公司	379.63	甘蔗农户物资等	0.69%
	5	广西南宁大竹化工有限公司	298.71	食品添加剂级硫磺	0.54%
	合计		53,595.55		97.56%
2025年	1	甘蔗种植户	39,025.77	甘蔗	91.62%
	2	广西港恒物流配送有限责任公司	1,553.01	甘蔗运费	3.65%
	3	广西贵港市佳锐运输有限公司	916.57	甘蔗运费	2.15%
	4	广西佳广科技有限公司	266.32	食品添加剂级磷酸	0.63%
	5	广西华维食品添加剂有限公司	151.95	食品添加剂级硫磺	0.36%
	合计		41,913.62		98.40%
2024年	1	甘蔗种植户	56,231.87	甘蔗	91.55%
	2	广西港恒物流配送有限责任公司	3,733.72	甘蔗运费	6.08%
	3	广西自贸区丰博投资有限公司	261.79	食品添加剂级磷酸、硫酸	0.43%
	4	浙江善禄生物科技有限公司	245.91	单宁澄清助剂	0.40%
	5	鹿寨兴东塑料制品有限公司	182.39	糖袋	0.30%
	合计		60,655.67		98.75%
2023年	1	甘蔗种植户	25,196.47	甘蔗	88.60%
	2	广西港恒物流配送有限责任公司	2,758.17	甘蔗运费	9.70%
	3	广西联源机械化工有限公司	120.70	食品添加剂氧化钙	0.42%
	4	广西鹿寨桂浙塑料包装有限公司	107.90	糖袋	0.38%
	5	广西自贸区丰博投资有限公司	76.50	液碱、硫酸	0.27%
	合计		28,259.74		99.37%

②贸易糖

2026年1-3月公司无贸易糖收入,2023年至2025年公司贸易糖业务前五大供应商如下:

单位: 万元

期间	序号	供应商名称	采购额 (含税)	采购内容	占比
2025年	1	广西东亚扶南精糖有限公司	1,181.47	贸易糖	79.14%

期间	序号	供应商名称	采购额 (含税)	采购内容	占比
		广西崇左东亚糖业有限公司	311.50	贸易糖	20.86%
	合计		1,492.97		100.00%
2024年	1	广西泛糖科技有限公司	19,611.31	贸易糖	61.65%
		广西泛糖商贸有限公司	1,984.80	贸易糖	6.24%
		广西糖业集团防城精制糖有限公司	1,613.52	贸易糖	5.07%
	2	横县东糖石塘糖业有限公司	1,251.50	贸易糖	3.93%
	3	广西顺宁供应链管理服务有限公司	1,064.34	贸易糖	3.35%
	4	广西禄琮贸易有限公司	1,009.15	贸易糖	3.17%
	5	广西康宸世糖贸易有限公司	863.50	贸易糖	2.71%
	合计		27,398.12		86.13%
2023年	1	广西泛糖科技有限公司	115,675.26	贸易糖	78.72%
	2	广西康宸世糖贸易有限公司	31,262.61	贸易糖	21.28%
	合计		146,937.87		100.00%

注1: 经查询, 广西东亚扶南精糖有限公司、广西崇左东亚糖业有限公司同为 Mitr Siam Global Holdings Pte.Ltd.控制下的公司, 故合并披露;

注2: 经查询, 广西泛糖科技有限公司、广西泛糖商贸有限公司、广西糖业集团防城精制糖有限公司同为广西糖业集团有限公司控制下的公司, 故合并披露;

注3: 贵糖集团持有广西泛糖科技有限公司 0.7273% 股权, 公司员工庞春淋担任广西泛糖科技有限公司监事, 公司员工曾仕联、吴哲在报告期内曾经担任广西泛糖科技有限公司监事;

注4: 2024年, 公司进行了会计差错更正, 将部分业务收入确认方法由总额法调整为净额法, 并追溯调整了2022年年报数据, 上表为净额法调整后的数据。

2) 主要客户

① 机制糖

报告期内, 公司机制糖业务前五大客户如下:

单位: 万元

期间	序号	客户名称	销售额 (不含税)	销售内容	占比
2026年 1-3月	1	广州明大糖业供应链有限公司	1,786.66	自产糖	26.93%
	2	中基商贸(浙江)有限公司	1,140.42	自产糖	17.19%
	3	南宁卓糖贸易有限公司	1,006.78	自产糖	15.18%
	4	广州中轻糖业进出口有限公司	476.21	自产糖	7.18%
	5	广东中宏农业有限公司	411.46	自产糖	6.20%
	合计			4,821.53	
2025年	1	广西康宸世糖贸易有限公司	10,501.94	自产糖	20.89%

期间	序号	客户名称	销售额 (不含税)	销售内容	占比
	2	广西泛糖科技有限公司	9,563.21	自产糖	19.02%
	3	广州华糖食品有限公司	8,476.80	自产糖	16.86%
	4	中粮糖业(天津)有限公司	2,420.71	自产糖	8.39%
		中粮祈德丰(北京)商贸有限公司	1,801.20	自产糖	
	5	广州嘉利高糖业有限公司	2,708.05	自产糖	5.39%
	合计			35,471.90	
2024年	1	广西康宸世糖贸易有限公司	21,995.87	自产糖	40.62%
	2	广西泛糖科技有限公司	6,749.17	自产糖	12.46%
	3	广州华糖食品有限公司	4,721.52	自产糖	8.72%
	4	深圳前海明硕贸易有限公司	2,872.45	自产糖	5.30%
	5	广州嘉利高糖业有限公司	2,357.79	自产糖	4.35%
	合计			38,696.80	
2023年	1	广西康宸世糖贸易有限公司	34,141.15	自产糖	81.61%
	2	广西泛糖科技有限公司	3,146.85	自产糖	7.52%
	3	唐斌勇	836.72	自产糖	2.00%
	4	中粮糖业(天津)有限公司	710.27	自产糖	1.70%
	5	郑锡波	679.39	自产糖	1.62%
	合计			39,514.37	

注:经查询,中粮糖业(天津)有限公司、中粮祈德丰(北京)商贸有限公司同为中粮集团有限公司控制下的公司,故合并披露。

②贸易糖

2026年1-3月公司无贸易糖收入,2023年至2025年报告期内,公司贸易糖业务前五大客户如下:

单位:万元

期间	序号	客户名称	销售额 (不含税)	销售内容	占比
2025年	1	东莞市家会香食品有限公司	275.88	贸易糖	20.86%
	2	广州市中咖兴贸易有限公司	264.85	贸易糖	20.03%
	3	河北味盟生物科技食品有限公司	248.42	贸易糖	18.79%
	4	广州市东之源商场有限责任公司	128.60	贸易糖	9.72%
	5	广州市农海食品有限公司	107.32	贸易糖	8.12%
	合计			1,025.07	
2024年	1	广西祥融供应链管理有限公司	16,362.44	贸易糖	61.75%

期间	序号	客户名称	销售额 (不含税)	销售内容	占比
	2	广西品糖贸易有限公司	1,837.71	贸易糖	6.94%
		广西康宸世糖贸易有限公司	1,158.41	贸易糖	4.37%
	3	湛江市丰硕供应链管理有限公司	1,100.88	贸易糖	4.15%
	4	广西基差糖业有限公司	984.78	贸易糖	3.72%
	5	澳凌食品(上海)有限公司	753.94	贸易糖	2.85%
	合计			22,198.16	
2023年	1	广西京贸国际贸易有限公司	26,736.49	贸易糖	20.60%
		广西旅发壮美优品有限公司	25,773.19	贸易糖	19.86%
		广西旅发实业有限公司	20,988.59	贸易糖	16.17%
	2	柳州展邦商贸有限公司	27,474.57	贸易糖	21.17%
	3	柳州市供应链集团有限公司	19,075.68	贸易糖	14.70%
	4	广西蚂蚁洋货供应链管理有限公司	5,769.80	贸易糖	4.45%
		广西津海实业有限公司	3,985.91	贸易糖	3.07%
	合计			129,804.23	

注 1: 广西品糖贸易有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司同为沐甜科技股份有限公司控制下的公司, 故合并披露;

注 2: 广西旅发实业有限公司、广西旅发壮美优品有限公司、广西京贸国际贸易有限公司同为广西旅游发展集团有限公司控制下的公司, 故合并披露;

注 3: 广西蚂蚁洋货供应链管理有限公司、广西津海实业有限公司同为广西自贸区钦州港片区开发投资集团有限责任公司控制下的公司, 故合并披露;

注 4: 2024 年, 公司进行了会计差错更正, 将部分业务收入确认方法由总额法调整为净额法, 并追溯调整了 2022 年年报数据, 上表为净额法调整后的数据。

公司机制糖业务和贸易糖业务的前五大供应商差别较大, 不存在同为公司机制糖业务和贸易糖业务的前五大供应商, 机制糖业务的供应商与榨糖生产所需的原材料、运费、辅助材料等相关, 贸易糖业务则不涉及生产。

公司机制糖业务和贸易糖业务的前五大客户有部分重合, 其中广西康宸世糖贸易有限公司同为报告期内公司机制糖业务和贸易糖业务的主要客户, 原因为广西康宸世糖贸易有限公司为沐甜科技股份有限公司子公司, 沐甜科技主要从事白糖 B2B 业务, 具体由下属子公司深圳市昆商易糖供应链有限公司和广西糖网食糖批发市场有限责任公司(与广西康宸世糖贸易有限公司共同经营)负责运营, 向会员提供白糖的交易服务、实物交收服务以及供应链服务等, 其食糖流通电子交易平台为广西糖网。广西康宸世糖贸易有限公司(广西糖网)是广西食糖市场的重要经营实体, 其既采购公司自产的“桂花”牌白砂糖, 也采购其他糖企生产

的通过公司贸易糖业务流通的白砂糖。

公司机制糖业务和贸易糖业务的客户类型相似,原因为市场内食糖生产企业较多,下游需求广泛,用糖企业和贸易商均可同时采购公司自产机制糖和经公司流通的贸易糖,因此,公司机制糖业务和贸易糖业务主要客户有部分重合具有合理性。

4、说明两类业务的区别与联系

机制糖业务属于生产型实体经济制造业,以甘蔗为原料,经压榨、提炼、分蜜等工艺制成白砂糖和赤砂糖,后通过相关渠道进行销售,覆盖“甘蔗种植扶持→收购→压榨→加工→销售”全产业链。影响盈利能力驱动因素主要为原料甘蔗资源管理、生产规模效应、生产技术优化及糖价周期波动等。

贸易糖业务不涉及生产,为成品白砂糖购销贸易,影响盈利能力驱动因素主要为糖价市场波动以及对糖价市场波动的研判。

在经营过程中,机制糖业务和贸易糖业务的市场和渠道可以共享。贸易糖业务能及时反馈市场需求和价格信息以及国内国外食糖市场变化,拓展下游市场,为机制糖的科学销售提供经验基础,指导生产经营规划。

2、2024年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降的原因及合理性。

2024年机制糖收入较2023年增加12,317.92万元,主要是为推进公司蔗区甘蔗生产持续发展,稳定和增加甘蔗种植面积,扩大规模化种植,提高进厂原料蔗量和质量,实现公司榨季生产降本提质增效目标,结合贵港市政府清桉还蔗行动规划,公司制定三年蔗区发展规划,2023/2024榨季公司蔗区甘蔗种植面积21.6万亩,同比增加16%,公司2024年榨蔗量较2023年大幅增长110.47%,带动机制糖产量和销量增长,预计2025/2026榨季产量进一步提升。

由于加工贸易业务的毛利率相对较低,同时公司持续专注加强主营业务经营,推进公司主营业务各板块发展,2024年公司基于对市场的判断对贸易糖业务的开展提出了更加严格的要求,贸易糖业务的开展节奏随之放缓,导致贸易糖业务收入下降。

公司2023年、2024年、2025年、2026年1-3月机制糖、贸易糖收入与同

行业可比上市公司比较如下:

单位: 万元

公司名称	可比业务收入类型	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
中粮糖业 (600737)	自产糖	-	646,809.23	643,146.84	665,806.43
	贸易糖	-	873,221.75	940,012.59	1,013,300.37
广农糖业 (000911)	自产糖	-	171,032.99	230,050.49	224,824.32
	贸易	-	7,753.11	19,075.37	29,139.68
公司	机制糖	6,633.57	50,284.30	54,151.21	41,833.29
	贸易糖	-	1,322.43	26,498.36	129,804.22

注1: 同行业可比上市公司2026年一季报未披露可比细分业务的收入、成本;

注2: 冠农股份(600251)主要以番茄产业和棉花产业为主, 糖业产品占比4%~10%左右, 未披露明细的贸易糖收入, 因此可比上市公司未列示冠农股份。

中粮糖业2023年至2025年自产糖收入基本保持稳定, 贸易糖收入则略有下降, 但整体金额在较高的收入水平, 变化幅度不大。

广农糖业2024年自产糖收入较2023年有小幅增长, 贸易收入较2023年下降了34.54%, 《广西农投糖业集团股份有限公司2024年年度财务决算报告的公告》披露: “报告期内, ……商品贸易收入19,075万元, 比上年29,140万元下降34.54%, 下属子公司经营策略改变, 减少毛利偏低贸易业务的开展。”。

广农糖业2025年自产糖、贸易糖收入均较2024年下降, 《广西农投糖业集团股份有限公司2025年年度财务决算报告的公告》披露: “营业收入同比减少……, 主要是白砂糖产量及销售价格回落、贸易及配套业务规模缩减所致。”

公司2024年机制糖收入较2023年增长29.45%, 贸易糖收入下降79.59%; 2025年机制糖收入较2024年下降7.14%, 贸易糖收入下降95.01%, 公司2024年、2025年机制糖、贸易糖业务规模变动趋势与中粮糖业存在差异, 原因为中粮糖业是当前我国最大的食糖生产和贸易商之一, 中粮糖业自产糖和贸易糖规模大幅高于公司, 公司与中粮糖业相比可比性较低。

公司2024年机制糖业务规模变动趋势与广农糖业一致, 且公司机制糖增长幅度高于广农糖业, 公司2024年贸易糖业务变动趋势与广农糖业一致, 且原因相近, 均为经营调整主动减少了毛利较低贸易业务。

公司2025年机制糖收入较2024年下降7.14%, 2025年公司机制糖业务规

模变动趋势与广农糖业一致，但变化幅度小于广农糖业，公司 2025 年贸易糖收入较 2024 年下降了 95.01%，原因为公司 2024 年起收缩贸易糖业务，因此 2024 年、2025 年贸易糖收入逐年减少。

(3) 说明开展加工贸易业务的背景、原因及业务模式，并结合报告期内加工贸易的主要产品及其采购及销售价格、主要客户及供应商情况、货物和资金的模式等，说明开展贸易业务的会计核算是否合规；结合 2024 年会计差错更正的背景和具体原因，说明公司的整改措施及有效性，报告期内是否仍存在类似情形，相关内控措施是否完善；结合前述情况，说明 2024 采用总额法确认加工贸易业务收入是否合规，并结合报告期内不同细类业务采用总额法或净额法确认收入的情况，说明是否符合行业惯例，相关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定。

(一) 说明开展加工贸易业务的背景、原因及业务模式，并结合报告期内加工贸易的主要产品及其采购及销售价格、主要客户及供应商情况、货物和资金的模式等，说明开展贸易业务的会计核算是否合规

1、开展加工贸易业务的背景、原因、业务模式、货物和资金的模式

公司加工贸易业务包括贸易糖和加工糖销售两部分，另外报告期内公司在 2024 年经营了少量的纸浆贸易。

食糖属生活必需品，属于国家重要的战略物资，随着居民生活水平的提高，需求量也在增加。国内自产的食糖供应存在一定缺口，需依赖国家进口国外原糖补充。目前国家对进口原糖实行配额制，公司使用国家配额内进口原糖精加工成白糖后对外销售。报告期内，加工糖占加工贸易业务的比例较低，2023 年、2024 年、2025 年，该部分加工糖业务收入为 1,691.86 万元、2,072.75 万元、1,977.98 万元，占加工贸易业务比例分别为 1.29%、6.93%、59.93%，2024 年、2025 年由于公司收缩贸易糖业务，使得加工糖占加工贸易业务比例提升，2026 年 1-3 月公司无加工贸易收入。

(1) 开展贸易糖业务的背景、原因

公司开展的贸易业务以贸易糖为主，紧密围绕主营业务进行，未涉及与主营业务无关的贸易活动。公司从事贸易糖业务的目的在于确保生产和销售需求得到

满足,提高购销的综合效益,并优化采购与销售渠道。此外,公司基于详尽的市场调研和分析,参与泛糖网和广西糖网白糖交易,能够准确掌握市场动向,及时调整定价。

(2) 贸易糖业务模式、货物和资金的模式

公司的食糖贸易业务主要通过泛糖网和广西糖网开展:

平台名称	经营公司	简要介绍	交易流程
泛糖网	广西泛糖科技有限公司	1、广西泛糖科技有限公司是经广西壮族自治区人民政府批准、由广西十大糖业集团和中国—东盟信息港股份有限公司共同出资组建,是专注于糖业全产业链数字化转型升级的平台型科技企业,其食糖流通电子交易平台为泛糖网; 2、广西泛糖科技有限公司控股股东为广西糖业有限公司,实际控制人为广西壮族自治区人民政府国有资产监督管理委员会。	公司在泛糖网电子交易平台下单销售或采购信息,待确定后,公司与泛糖科技签订合同,销售或采购成品白砂糖,交易对方为广西泛糖科技有限公司。
广西糖网	广西康宸世糖贸易有限公司	广西康宸世糖贸易有限公司为沐甜科技股份有限公司子公司,沐甜科技主要从事白糖 B2B 业务,具体由下属子公司深圳市昆商易糖供应链有限公司和广西糖网食糖批发市场有限责任公司(与广西康宸世糖贸易有限公司共同经营)负责运营,向会员提供白糖的交易服务、实物交收服务以及供应链服务等,其食糖流通电子交易平台为广西糖网。	公司在广西糖网电子交易平台下单销售或采购信息,待确定后,公司与康宸世糖签订合同,销售或采购成品白砂糖,交易对方为广西康宸世糖贸易有限公司。

泛糖网、广西糖网食糖电子交易平台不仅向公司提供了交易信息,还提供了运输、验收、保管等供应链服务,并且承担了食糖现货的交割、仓储管理及货款结算等职能。公司借助电子商务平台公允的交易价格以及高效节本的仓储物流服务完成食糖现货交易。

公司食糖贸易业务由公司自行寻找客户/供应商,分别与供应商/客户签订购销合同,具体情况如下:

序号	上游采购 供应商	下游销售 客户	具体业务模式和资金的模式	货物流转 凭据	是否承担物流
1	广西泛糖 科技有限 公司	食糖贸易 商、用糖企 业	1、公司在泛糖网下单采购信息,与泛糖科技签订合同,采购成品白砂糖,然后销售给食糖贸易商、用糖企业。 2、公司销售和采购一般以款到发货	购销合同、 货权转移 函、收货确 认函	不承担

序号	上游采购 供应商	下游销售 客户	具体业务模式和资金的模式	货物流转 凭据	是否承担物流
			为主, 按合同约定执行		
	广西康宸 世糖贸易 有限公司		1、公司在广西糖网下单采购信息, 与康宸世糖签订合同, 采购成品白砂糖, 然后销售给食糖贸易商、用糖企业。 2、公司销售和采购一般以款到发货为主, 按合同约定执行		不承担
2	食糖贸易 商、制糖企 业	广西泛糖 科技有限 公司	1、公司从食糖贸易商、制糖企业采购成品白砂糖, 然后在泛糖网下单销售信息, 与泛糖科技签订合同, 销售成品白砂糖。 2、公司销售和采购一般以款到发货为主, 按合同约定执行	购销合同、 货权转移 函、收货确 认函	不承担
		广西康宸 世糖贸易 有限公司	1、公司从食糖贸易商、制糖企业采购成品白砂糖, 然后在广西糖网下单销售信息, 与康宸世糖签订合同, 销售成品白砂糖。 2、公司销售和采购一般以款到发货为主, 按合同约定执行		不承担
3	广西泛糖 科技有限 公司	广西康宸 世糖贸易 有限公司	1、公司在泛糖网下单采购信息, 与泛糖科技签订合同, 采购成品白砂糖; 2、公司取得货权后, 在广西糖网下单销售信息, 与康宸世糖签订合同, 销售成品白砂糖。 3、公司销售和采购一般以款到发货为主, 按合同约定执行	购销合同、 货权转移 函、收货确 认函	不承担
	广西康宸 世糖贸易 有限公司	广西泛糖 科技有限 公司	1、公司在广西糖网下单采购信息, 与泛糖科技签订合同, 采购成品白砂糖; 2、公司取得货权后, 在泛糖网下单销售信息, 与康宸世糖签订合同, 销售成品白砂糖。 3、公司销售和采购一般以款到发货为主, 按合同约定执行		不承担
4	食糖贸易 商、制糖企 业	食糖贸易 商、用糖企 业	1、公司从食糖贸易商、制糖企业采购成品白砂糖, 销售给食糖贸易商、用糖企业 2、公司销售和采购一般以款到发货为主, 按合同约定执行	购销合同、 货权转移 函、收货确 认函	不承担物流, 如合同约定由公司运输, 公司负责送货至客户

2、报告期内加工贸易的主要产品及其采购及销售价格、主要客户及供应商情况

报告期内, 公司加工贸易的主要产品为贸易糖。

(1) 主要产品及其采购及销售价格

报告期内，公司贸易糖主要产品为成品白砂糖，该产品具有大宗商品属性，存在公开的市场价格，公司采购及销售单价采用一单一定价的方式，定价时综合考虑供求关系、电子盘和郑州期货盘走势、食糖现货市场价格变化情况等多方面因素，公司贸易糖采购及销售平均价格如下：

单位：元/吨

交易内容	2025 年度		2024 年		2023 年	
	销售平均单价	采购平均单价	销售平均单价	采购平均单价	销售平均单价	采购平均单价
成品白砂糖	5,510.14	5,505.05	5,745.71	5,728.55	5,987.08	5,997.06
市场价格区间	4,646.02~5,539.82		5,283.19~6,017.70		5,000.00~6,858.41	

注 1：市场价格区间数据来源于同花顺“现货价格-白砂糖-南宁，产地：广西”数据统计；

注 2：2026 年 1-3 月，公司无贸易糖收入。

(2) 主要客户及供应商情况

①报告期内，公司贸易糖业务前五大客户详见本报告第 2 题之“（二）结合机制糖与贸易糖业务的主要产品、业务模式、主要供应商及客户等，进一步说明两类业务的区别与联系，以及 2024 年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降的原因及合理性”之“（3）主要供应商及客户”之“（2）主要客户”之“②贸易糖”。

上述客户的背景情况如下：

客户名称	单位情况
东莞市家会香食品有限公司	食品生产销售企业，为用糖企业。
广州市中咖兴贸易有限公司	食品销售、配送企业，业务包含食糖贸易。
河北味盟生物科技食品有限公司	食品生产销售企业，为用糖企业。
广州市东之源商场有限责任公司	食品销售企业，业务包含食糖贸易。
广州市农海食品有限公司	食品销售企业，业务包含食糖贸易。
广西祥融供应链管理有 限公司	经营批发贸易，业务包含食糖贸易。
广西康宸世糖贸易有 限公司	详见本题回复之“1、开展加工贸易业务的背景、原因、业务模式” 之“（2）贸易糖业务模式”
广西品糖贸易有限公司	与广西康宸世糖贸易有限公司同为沐甜科技股份有限公司控制下的 公司

客户名称	单位情况
湛江市丰硕供应链管理 有限公司	经营供应链服务, 业务包含食糖贸易。
广西基差糖业有限公司	经营食糖贸易。
澳凌食品(上海)有限 公司	食品销售企业, 业务包含食糖贸易。
广西旅发实业有限公司	广西旅发实业有限公司控股股东广西旅游发展集团有限公司, 实际控制人为广西壮族自治区人民政府国有资产监督管理委员会, 为广西旅游发展集团有限公司实业板块经营企业, 主要业务为白糖、水果等农特产品购销, 进出口贸易、建材业务等。
广西旅发壮美优品有限 公司	与广西旅发实业有限公司同为广西旅游发展集团有限公司控制下的公司。
广西京贸国际贸易有限 公司	与广西旅发实业有限公司同为广西旅游发展集团有限公司控制下的公司。
柳州展邦商贸有限公司	大宗商品贸易, 业务包含食糖贸易。
柳州市供应链集团有限 公司	实际控制人为柳州市人民政府国有资产监督管理委员会, 经营供应链管理, 业务包含食糖贸易。
广西蚂蚁洋货供应链管 理有限公司	实际控制人为中国—马来西亚钦州产业园区财政金融局, 经营供应链管理, 业务包含食糖贸易。
广西津海实业有限公司	实际控制人为中国—马来西亚钦州产业园区财政金融局, 经营商品流通, 业务包含食糖贸易。

②报告期内, 公司贸易糖业务前五大供应商详见本报告第2题之“(二)结合机制糖与贸易糖业务的主要产品、业务模式、主要供应商及客户等, 进一步说明两类业务的区别与联系, 以及2024年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降的原因及合理性”之“(3)主要供应商及客户”之“1)主要供应商”之“②贸易糖”。

上述供应商的背景情况如下:

供应商名称	单位情况
广西东亚扶南精糖有限 公司	广西壮族自治区崇左市扶绥县的制糖企业, 每榨季可榨甘蔗120万吨, 生产高等级原糖15万吨, 年生产精制糖20万吨, 2013年被授予广西循环经济示范性企业。
广西崇左东亚糖业有限 公司	广西壮族自治区崇左市制糖企业, 主要产品有: “MITRPHOL”牌精制及优级白砂糖。
广西泛糖科技有限公司	详见本题回复之“1、开展加工贸易业务的背景、原因、业务模式”之“(2)贸易糖业务模式”
广西泛糖商贸有限公司	与广西泛糖科技有限公司同为广西糖业集团有限公司控制下的公司, 为食糖贸易商。
广西糖业集团防城精制 糖有限公司	与广西泛糖科技有限公司同为广西糖业集团有限公司控制下的公司, 为制糖企业。
横县东糖石塘糖业有限 公司	广西壮族自治区南宁市横州市制糖企业。
广西顺宁供应链管理服 务有限公司	控股股东为广西兴工投资集团有限公司, 实际控制人为南宁市兴宁区财政局, 主要经营供应链服务, 业务包含食糖贸易。

供应商名称	单位情况
广西禄琮贸易有限公司	主要经营批发，业务包含食糖贸易。
广西康宸世糖贸易有限公司	详见本题回复之“1、开展加工贸易业务的背景、原因、业务模式”之“（2）贸易糖业务模式”

3、说明开展贸易业务的会计核算是否合规

根据会计准则的相关规定，如果企业在向客户转让商品前能够控制该商品的，则企业为主要责任人，应当以总额法核算收入，否则应当以净额法核算收入。

报告期内，上下游企业间存在特定利益关系的贸易糖业务，公司已按照净额法进行会计核算，公司贸易业务的会计核算符合企业会计准则的规定，具体详见本题回复之“（二）结合2024年会计差错更正的背景和具体原因，说明公司的整改措施及有效性，报告期内是否仍存在类似情形，相关内控措施是否完善”。

（二）结合2024年会计差错更正的背景和具体原因，说明公司的整改措施及有效性，报告期内是否仍存在类似情形，相关内控措施是否完善

2024年12月30日，公司收到中国证券监督管理委员会广西监管局出具的《关于对广西粤桂广业控股股份有限公司采取责令改正措施的决定》（[2024]32号，以下简称“决定书”），决定书指出公司在编制2023年年报时，将部分业务收入（上下游企业间存在特定利益关系的贸易糖业务）确认方法由总额法调整为净额法，但未对2020年至2023年1-9月同类业务收入确认方法进行调整，未对相应的季报、半年报、年报相关财务数据进行更正，涉及收入和成本确认不准确；及其他应收款、其他应付款2023年期末余额披露不准确，2023年年度报告“重要联营企业的主要财务信息”披露不准确因数据粘贴错行等问题。要求公司加强会计核算基础工作，严格根据《企业会计准则》对2020-2022年半年度、年度报告及2023年一季报、半年报、三季报及年报的相关数据进行会计差错更正并披露。

根据决定书所认定的情况，公司对相关年度的财务报告数据进行了严格自查，并针对决定书中涉及的事项进行整改工作。根据《企业会计准则第28号—会计政策、会计估计变更和差错更正》及中国证监会《公开发行证券的公司信息披露编报规则第19号—财务信息的更正及相关披露（2020年修订）》的有关规定和要求，公司以决定书为依据，结合自查情况，并基于审慎性原则，对上述问题产

生的前期会计差错采用追溯重述法进行更正调整。整改措施如下:

处罚事项	整改措施	整改情况
部分业务收入确认方法调整后未对前期定期报告进行更正	1、公司已对前期会计差错进行更正。具体内容详见公司同日在巨潮资讯网 www.cninfo.com.cn 上披露的《关于前期会计差错更正及追溯调整的公告》。 2、公司已对 2020 年、2021 年、2022 年的半年度、年度报告及 2023 年季度、半年度报告进行更正。具体内容详见公司同日在巨潮资讯网 (www.cninfo.com.cn) 上披露的《关于前期会计差错更正追溯调整后相关定期报告的更正公告》和《2020 年半年度报告(更正后)》《2020 年年度报告(更正后)》《2021 年半年度报告(更正后)》《2021 年年度报告(更正后)》《2022 年半年度报告(更正后)》《2022 年年度报告(更正后)》《2023 年一季度报告(更正后)》《2023 年半年度报告(更正后)》《2023 年三季度报告(更正后)》。	已完成整改

经上述整改后,公司持续整改计划如下:

1、督促全体董事、监事和高级管理人员、关键岗位人员加强对证券市场法律法规的学习,提升规范运作意识,切实提高公司治理和内控管理能力。充分发挥董事会及专门委员会在公司治理和规范运作中的核心作用,强化内部控制制度建设和执行。

2、公司持续安排董事、监事、高级管理人员以及有关人员积极参加证监会、交易所和上市公司协会等举办的相关培训及学习,并结合公司实际情况不定期邀请外部专家开展有针对性的培训,不断提升员工履职能力,增强规范运作意识,提高公司规范运作水平。

3、公司在董事会和管理层的领导下,加大重点领域和关键环节的监督检查力度,及时发现内部控制薄弱环节及缺陷,加强公司内控体系建设,持续完善公司治理。

通过上述内控措施的完善,公司报告期内不存在类似情形,相关内控制度健全并有效执行。

(三) 结合前述情况,说明 2024 采用总额法确认加工贸易业务收入是否合规,并结合报告期内不同细类业务采用总额法或净额法确认收入的情况,说明是否符合行业惯例,相关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定。

1、报告期内,公司加工贸易业务收入确认情况

公司加工贸易业务主要包括贸易糖和加工糖销售两部分。

(1) 报告期内, 公司加工糖业务采用总额法确认收入, 符合《企业会计准则第 14 号-收入》的规定, 具体分析如下:

判断标准	实际情况及具体分析	是否符合企业会计准则判断标准
公司是否承担向客户转让商品的主要责任	公司与客户单独签署加工糖销售合同, 负责在约定的时间、地点以约定的方式向客户交付加工糖商品, 并负有未交付引致的违约赔偿责任。	是
公司在转让商品之前或之后是否承担了该商品的存货风险	是。转让商品前, 公司承担加工糖商品保管风险、运输风险等; 转让商品后, 公司对销售的产品质量问题承担赔偿责任。	是
公司是否有权自主决定所交易商品的价格	是。公司自主决定在配额内进口国外原糖加工, 签订采购合同, 加工完成后, 公司自主决定与客户签订销售合同, 公司可自主决定销售加工糖商品的价格。	是

(2) 报告期内, 公司贸易糖业务收入确认情况

2020 年至 2022 年度, 公司根据《企业会计准则第 14 号-收入》与《上市公司执行企业会计准则案例解析(2020)》规定, 将贸易糖业务按照总额法确定收入。

2023 年 12 月公布了《关于规范中央企业贸易管理严禁各类虚假贸易的通知》(国资发财评规[2023]74 号)“十不准”规定。其中规定“不准参与特定利益关系企业间开展的无商业目的的贸易业务。……存在特定利益关系的企业主要包括以下情形: ……上下游为同一企业; 上下游为母子公司或由相同的实际控制人控制; 上下游企业交叉持股; 上下游企业主要负责人、董事、监事、高级管理人员相同; 上下游企业注册地址、实际办公地址、业务联系人或联系电话相同; ……如开展的贸易业务具有上述特征, 要严格核实是否具有商业实质, 对无商业实质的贸易业务要坚决禁止, 确有特殊理由的要报集团审批。”另外根据《企业会计准则第 14 号-收入》及相关应用指南: “在具体判断向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权时, 企业不应仅局限于合同的法律形式, 而应当综合考虑所有相关事实和情况, 这些事实和情况包括: (一) 企业承担向客户转让商品的主要责任。(二) 企业在转让商品之前或之后承担了该商品的存货风险。(三) 企业有权自主决定所交易商品的价格。(四) 其他相关事实和情况。”如果上下游企业存在一定的特定利益关系(例如“十不准”中列举的情形), 可能难以满足《企业会计准则-收入》的主要责任人判定标准。

据此，公司于2023年度将上下游企业存在特定利益关系的贸易糖业务按照净额法核算，其他上下游企业间不存在特定利益关系的贸易糖业务按照总额法确定收入。公司并根据广西监管局“决定书”要求，追溯调整2020年至2022年度存在同类业务收入的确认方法。

2024年、2025年，公司贸易糖业务采用总额法确认收入。

2、说明2024年、2025年采用总额法确认贸易业务收入是否合规

(1) 贸易糖采购和销售过程中的主要合同条款如下：

项目	定价方式	交货方式、交货地点	验收条款	争议解决方案	结算方式、结算周期	实物流转方式
采购合同	市场化定价	买方自提, 合同指定仓库	标的、等级、品牌、数量等	无争议事项	以款到发货为主, 按合同约定执行	货权转移
销售合同	市场化定价	买方自提, 合同指定仓库	标的、等级、品牌、数量等	无争议事项	以款到发货为主, 按合同约定执行	货权转移

1) 食糖贸易业务开展过程中，买方有义务按要求支付货款，有权利向卖方索取货物；卖方有义务按要求供货，有权利让买方支付货款。公司在采购和销售过程中，严格承担合同义务，同时享有应有的合同权利。

2) 公司开展的食糖贸易业务均建立在有实物交易的基础上，业务真实有效，是具有商业实质的贸易业务。

3) 公司对潜在的上下游贸易伙伴在资质、财务状况、背景及信誉方面进行了严格审查，确保贸易伙伴在资金实力、背景、资质及信誉等方面的信息真实可靠。

4) 公司采购和销售食糖时采用市场化定价，采购和销售合同的单价均采用一单一定价的方式，定价时综合考虑供求关系、电子盘和郑州期货盘走势、食糖现货市场价格变化情况等多方面因素。

5) 货物管控方面，公司不定期到货物交易仓库进行巡库，以保障公司的权益。公司对货物的控制权以获得实物或者提单，预付全额货款时点为准，公司对货物控制权在转让给客户前已经存在，公司为主要责任人，并承担了相应货物的存货风险。

综上，在贸易伙伴的选择、产品定价、资金安全及货物管控方面，公司均严格管控并妥善管理，业务各环节环环相扣、业务执行真实可追溯、流程清晰、管

理制度完善,至今未发生过支付货款后收不到货物或货物移交后收不到货款的情况,业务真实、有效。

(2) 2024 年、2025 年采用总额法确认贸易糖业务收入符合企业会计准则规定

2024 年、2025 年公司贸易糖业务收入总额法判断主要标准如下:

①贸易业务上下游不存在特定利益关系。制定标准的主要依据是《关于规范中央企业贸易管理严禁各类虚假贸易的通知》“十不准”规定。

②销售市场化定价,非固定加成。应当采用市场化定价,而非简单的固定加成,使得公司不承担定价主动权,也不承担相应的价格变动风险。制定标准的主要依据:企业会计准则明确规定判断主要责任人的标准之一,企业有权自主决定所交易商品的价格。

③控制权取得超过一定时长。以获得实物或者货权转移凭证,预付全额货款时点为准。制定标准的主要依据:根据《企业会计准则-收入》及相关应用指南规定,企业在将特定商品转让给客户之前控制该商品的,表明企业的承诺是自行向客户提供该商品,或委托另一方(包括分包商)代其提供该商品,因此,企业为主要责任人;相反,企业在特定商品转让给客户之前不控制该商品的,表明企业的承诺是安排他人向客户提供该商品,是为他人提供协助,因此,企业为代理人。当企业仅仅是在特定商品的法定所有权转移给客户之前,暂时性地获得该商品的法定所有权时,并不意味着企业一定控制了该商品。根据上述规定和前述贸易业务合同条款,公司贸易糖是自行根据公司安排向客户提供商品,在转让给客户之前,已预先获取了实物或者货权转移凭证,贸易糖实物和控制权均实际存在,公司自行决定该种商品的用途(何时销售、何等价格、向哪些客户销售),因此公司取得了控制权且非暂时性的。

2024 年、2025 年,公司经营贸易糖业务时,从严审核确认公司贸易糖业务满足《企业会计准则-收入》的主要责任人判定标准,以及《关于规范中央企业贸易管理严禁各类虚假贸易的通知》(国资发财评规[2023]74号)规定,采用总额法确认贸易糖业务收入符合企业会计准则规定。

3、结合报告期内不同细类业务采用总额法或净额法确认收入的情况,说明是否符合行业惯例,相关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定。

报告期内,公司贸易糖业务收入确认符合《企业会计准则》相关规定,具体分析如下:

(1) 上下游企业不存在特定利益关系的贸易糖业务

判断标准	实际情况及具体分析	是否符合企业会计准则判断标准	收入确认方法
公司是否承担向客户转让商品的主要责任	(1) 食糖贸易业务开展过程中,买方有义务按要求支付货款,有权利向卖方索取货物;卖方有义务按要求供货,有权利让买方支付货款。公司在采购和销售过程中,严格承担合同义务,同时享有应有的合同权利。 (2) 公司开展的食糖贸易业务均建立在有实物交易的基础上,业务真实有效,是具有商业实质的贸易业务。 (3) 公司对潜在的上下游贸易伙伴在资质、财务状况、背景及信誉方面进行了严格审查,确保贸易伙伴在资金实力、背景、资质及信誉等方面的信息真实可靠。	是	总额法
公司在转让商品之前或之后是否承担了该商品的存货风险	(1) 公司不定期到货物交易仓库进行巡库,以保障公司的权益。公司对货物的控制权以获得实物或者提单,预付全额货款时点为准,公司对货物控制权在转让给客户前已经存在,公司为主要责任人,并承担了相应货物的存货风险。 (2) 公司贸易糖是自行根据公司安排向客户提供商品,在转让给客户之前,已预先获取了实物或者货权转移凭证,贸易糖实物和控制权均实际存在,公司自行决定该种商品的用途(何时销售、何等价格、向哪些客户销售),因此公司取得了控制权且非暂时性的。	是	
公司是否有权自主决定所交易商品的价格	公司采购和销售食糖时采用市场化定价,而非固定加成,采购和销售合同的单价均采用一单一定价的方式,定价时综合考虑供求关系、电子盘和郑州期货盘走势、食糖现货市场价格变化情况等多方面因素。	是	

(2) 上下游企业存在特定利益关系的贸易糖业务

判断标准	实际情况及具体分析	是否符合企业会计准则判断标准	收入确认方法

判断标准	实际情况及具体分析	是否符合企业会计准则判断标准	收入确认方法
公司是否承担向客户转让商品的主要责任	根据《关于规范中央企业贸易管理严禁各类虚假贸易的通知》“十不准”规定,如果上下游企业存在一定的特定利益关系,可能难以满足《企业会计准则-收入》的主要责任人判定标准。	否	净额法
公司在转让商品之前或之后是否承担了该商品的存货风险	-	-	
公司是否有权自主决定所交易商品的价格	-	-	

2023 年度,公司严格执行“十不准”规定,从严审核了公司开展的贸易糖业务上下游企业间存在的特定利益关系,在 2023 年对该部分业务按照净额法确认收入,并追溯 2020 年至 2022 年度存在同类业务收入的确认方法。

2024 年、2025 年,公司经营贸易糖业务时,从严审核确认公司贸易糖业务满足《企业会计准则-收入》的主要责任人判定标准,以及《关于规范中央企业贸易管理严禁各类虚假贸易的通知》规定,采用总额法确认收入。

综上,报告期内公司贸易糖业务会计处理准确,符合《企业会计准则》相关规定,报告期内保持一致。

同行业可比上市公司贸易糖业务相关情况如下:

企业名称	贸易糖情况
中粮糖业(600737)	1、《中粮糖业控股股份有限公司2025年年度报告》披露:“贸易糖:公司根据商情研判和贸易机会在国内市场买卖的食糖。公司通过期现结合的方式,精准捕捉糖价趋势行情,有力保障了国内食糖供应。” 2、《中粮糖业控股股份有限公司2025年年度报告》披露:“对于本公司自第三方取得贸易类商品控制权后,再转让给客户,本公司有权自主决定所交易商品的价格,即本公司在向客户转让贸易类商品前能够控制该商品,因此本公司是主要责任人,按照已收或应收对价总额确认收入。否则,本公司为代理人,按照预期有权收取的佣金、加工费或手续费的金额确认收入,该金额应当按照已收或应收对价总额扣除应支付给其他相关方的价款后的净额,或者按照既定的金额或比例等确定。”
广农糖业(000911)	1、《中粮糖业控股股份有限公司2025年年度报告》披露中粮糖业2024年贸易糖营业收入 87.32亿元 ,毛利率 1.41% 。 1、《2025年年度报告》披露:“2025年,公司机制糖的销售仍维持经销商为主、终端为辅的经营模式。同时针对市场变化灵活调整,按终端客户需求特点细分市场,保持和重要客户的良好关系,加强对新客户的开发,以稳定市场份

企业名称	贸易糖情况
	<p>额。并结合市场行情，通过多种模式销售，在贸易风险可控且有利可图的前提下，择机进行贸易糖操作。”</p> <p>2、《2025年年度报告》披露：“本公司收入确认的具体方法如下：①商品销售对于国内商品销售收入，以办理货权转移为时点确认收入。”</p> <p>3、《关于广西农投糖业集团股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函之回复(修订稿)》披露：“截至2024年9月末，库存商品原值合计15,864.81万元，主要为白砂糖、贸易糖和纸制品……”。</p> <p>4、《致同会计师事务所关于广西农投糖业集团股份有限公司向特定对象发行股票会后事项的核查意见》披露：“2025年1-9月，公司贸易业务收入为9,297.78万元，占当期主营业务收入的比例为5.36%，贸易业务收入较上年同期减少8,872.96万元；最近一期公司贸易业务毛利为254.64万元，较上年同期减少828.58万元；2025年1-9月公司商品贸易业务收入大幅下滑的原因主要系：由于近期白糖价格波动较大，公司商品贸易业务经营风险增大，因此公司为加强贸易业务风险管控，适当缩减其业务规模；公司经营策略转变，大幅减少了毛利偏低的贸易业务；……”</p>
冠农股份 (600251)	<p>《新疆冠农股份有限公司2025年年度报告》之“第八节 财务报告”之“三、关键审计事项”披露：“(6)对于贸易业务，核查上下游是否存在关联方关系，确定冠农股份在交易背景中所享有的权利和承担的义务，判断冠农股份是否获得了商品的控制权，判断收入确认方法选择是否恰当。”</p>

从同行业可比上市公司披露情况判断，中粮糖业有按总额法确认的贸易糖收入，广农糖业有经营贸易糖业务，2025年1-9月贸易业务毛利率为2.74%，由于贸易业务毛利偏低，净额法下贸易业务仅确认净毛利为收入会导致毛利率较高，因此推断广农糖业有按总额法确认的贸易收入，冠农股份在核算贸易业务时，需核查上下游是否存在关联方关系。综上，公司贸易糖业务确认收入情况符合行业惯例，相关会计处理符合企业会计准则的相关规定。

(4) 说明报告期内客户和供应商重叠的原因，与发行人是否存在关联关系或其他密切关系，交易的具体内容及定价公允性、款项结算情况等；2024年公司向部分供应商采购金额大幅减少的原因及合理性。

(一) 说明报告期内客户和供应商重叠的原因，与发行人是否存在关联关系或其他密切关系，交易的具体内容及定价公允性、款项结算情况等

1、报告期内客户与供应商重叠的原因

报告期内，公司前五大客户和供应商中，存在客户和供应商重叠的交易对方单位为广西泛糖科技有限公司（以下简称“泛糖科技”）、广西康宸世糖贸易有限公司（以下简称“康宸世糖”）。

(1) 广西泛糖科技有限公司

广西泛糖科技有限公司是经广西壮族自治区人民政府批准、由广西十大糖业集团和中国一东盟信息港股份有限公司共同出资组建，是专注于糖业全产业链数字化转型升级的平台型科技企业，其食糖流通电子交易平台为泛糖网。报告期内公司经营贸易糖业务，在泛糖网上进行食糖购销业务，另外公司自产的机制糖也通过泛糖网电子交易平台进行下单销售。

泛糖网是面向制糖企业、用糖企业、贸易商等的市场化白糖现货公开交易平台，不为广西泛糖科技有限公司内部使用。泛糖网为白糖上下游企业提供撮合交易、资金结算、仓储保管、保障交易安全服务，买方卖方分别在泛糖网上通过系统自主发出购销邀约、定价挂牌，简化了传统询价流程。根据泛糖网交易规则，在泛糖网上的交易，资金收付、货物交收对方单位均为广西泛糖科技有限公司，最终采购和销售企业不为广西泛糖科技有限公司，而为泛糖网匹配的不特定的用糖制糖企业及贸易商。

根据公司与泛糖网签订的商品贸易框架协议，公司在泛糖网电子交易平台与泛糖科技约定购销白糖的数量、价格、质量等级、交货地、交收仓库等信息，泛糖科技接受约定后，双方订立购销合同，双方根据合同约定完成款项收付及货权转移，并按照合同约定享受相应权利、承担相应义务。公司在泛糖网上交易的购销合同、货权转移、资金收付的对方单位均为广西泛糖科技有限公司。

报告期内公司与泛糖科技存在客户和供应商重叠情况如下：

单位：万元

2026年1-3月						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
糖浆纸	广西泛糖科技有限公司	-	-	甘蔗农户物资等	378.18	采购甘蔗农户物资等
	广西泛糖供应链管理有限公司	-	-	外购蔗渣运费	90.42	外购蔗渣运费
2025年						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	

糖浆纸	广西泛糖科技有限公司	机制糖	9,563.21	-	-	公司生产机制糖后在泛糖网上销售,因此与该企业发生销售业务
		仓储	14.38			公司提供机制糖仓储保管
			甘蔗农户物资等	233.35		采购甘蔗农户物资等
	广西泛糖供应链管理有限公司			外购蔗渣运费	66.02	外购蔗渣运费
2024年						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
糖浆纸	广西泛糖科技有限公司	机制糖	6,749.17	-	-	公司生产机制糖后在泛糖网上销售,因此与该企业发生销售业务
		-	-	甘蔗农户物资等	239.43	采购甘蔗农户物资等
加工贸易	广西泛糖科技有限公司	贸易糖	429.70	贸易糖	19,611.31	公司经营贸易糖业务,在泛糖网上采购销售贸易糖,因此与该企业发生业务往来,详见下述
		加工糖	1,471.66	-	-	公司在配额内进口原糖加工后销售给该企业
	广西泛糖商贸有限公司	-	-	贸易糖	1,984.80	公司经营贸易糖业务,向该企业采购贸易糖
	广西糖业集团防城精制糖有限公司	-	-	成品白砂糖	1,613.52	公司经营贸易糖业务,向该企业采购成品白砂糖。
2023年						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
糖浆纸	广西泛糖科技有限公司	机制糖	3,146.85			公司生产机制糖后在泛糖网上销售,因此与该企业发生销售业务
加工贸易	广西泛糖科技有限公司	-	-	贸易糖	115,699.59	公司经营贸易糖业务,在泛糖网上采购贸易糖,因此与该企业发生采购业务

注1: 经查询, 广西泛糖科技有限公司、广西泛糖商贸有限公司、广西糖业集团防城精制糖有限公司、广西泛糖供应链管理有限公司同为广西糖业集团有限公司控制下的公司, 故合并披露;

注2: 广西泛糖科技有限公司控股股东为广西糖业有限公司, 实际控制人为广西壮族自治区人民政府国有资产监督管理委员会, 公司子公司贵糖集团持有广西泛糖科技有限公司

0.7273%股权, 公司员工庞春淋担任广西泛糖科技有限公司监事, 公司员工曾仕联、吴哲在报告期内曾经担任广西泛糖科技有限公司监事。

2024年, 公司与广西泛糖科技有限公司的贸易糖采购和销售业务对应明细如下:

公司向泛糖科技采购贸易糖逐笔对应销售和采购明细如下:

单位: 万元

客户	销售数量(吨)	收款金额	收入不含税金额	供应商	付款金额	成本不含税金额	说明
广西基差糖业有限公司	837	541.05	478.81	广西泛糖科技有限公司	533.09	471.76	公司在泛糖网上采购贸易糖, 因此与广西泛糖科技有限公司产生采购交易, 然后销售给广西基差糖业有限公司。
广西康宸世糖贸易有限公司	463	307.59	272.21	广西泛糖科技有限公司	296.86	262.71	公司在泛糖网上采购贸易糖, 因此与广西泛糖科技有限公司产生采购交易, 然后销售给广西康宸世糖贸易有限公司。
广西康宸世糖贸易有限公司	491	326.86	289.25	广西泛糖科技有限公司	314.52	278.34	公司在泛糖网上采购贸易糖, 因此与广西泛糖科技有限公司产生采购交易, 然后销售给广西康宸世糖贸易有限公司。
广西祥融供应链管理有限公司	28,400	18,489.56	16,362.44	广西泛糖科技有限公司	18,466.84	16,342.34	公司在泛糖网上采购贸易糖, 因此与广西泛糖科技有限公司产生采购交易, 然后销售给广西祥融供应链管理有限公司。
合计	30,191	19,665.07	17,402.71	-	19,611.31	17,355.14	

公司向泛糖科技销售贸易糖逐笔对应销售和采购明细如下:

单位: 万元

客户	销售数量(吨)	收款金额	收入不含税金额	供应商	付款金额	成本不含税金额	说明
广西泛糖科技有限公司	294	186.10	164.69	广西点价糖业集团有限公司	182.24	161.27	公司向广西点价糖业集团有限公司采购贸易糖, 然后在泛糖网上销售, 因此与广西泛糖科技有限公司产生销售交易。
广西泛糖科技有限公司	463	299.46	265.01	广西康宸世糖贸易有限公司	298.16	263.86	公司在广西糖网上采购贸易糖, 然后公司在泛糖网上销售, 因此与广西泛糖科技有限公司产生销售交易。
合计	757	485.56	429.70	-	480.40	425.13	

(2) 广西康宸世糖贸易有限公司

广西康宸世糖贸易有限公司为沐甜科技股份有限公司子公司,沐甜科技主要从事白糖 B2B 业务,具体由下属子公司深圳市昆商易糖供应链有限公司和广西糖网食糖批发市场有限责任公司(与广西康宸世糖贸易有限公司共同经营)负责运营,向会员提供白糖的交易服务、实物交收服务以及供应链服务等,其食糖流通电子交易平台为广西糖网。报告期内公司经营贸易糖业务,在广西糖网上进行食糖购销业务,另外公司自产的机制糖也通过广西糖网电子交易平台进行下单销售。报告期内存在客户和供应商重叠情况如下:

单位:万元

2026年1-3月						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
糖浆纸	广西康宸世糖贸易有限公司	仓储	0.69			公司提供仓储保管
2025年						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
糖浆纸	广西康宸世糖贸易有限公司	机制糖	10,501.94	-	-	公司生产机制糖后在泛糖网上销售,因此与该企业发生销售业务
		仓储	6.18			公司提供仓储保管
2024年						
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
加工贸易	广西康宸世糖贸易有限公司	贸易糖	1,158.41	贸易糖	863.50	公司经营贸易糖业务,在广西糖网上采购销售贸易糖,因此与该企业发生业务往来,详见下述
		加工糖	185.40			公司在配额内进口原糖加工后销售给该企业
	广西品糖贸易有限公司	贸易糖	1,837.71			公司经营贸易糖业务,向该企业销售贸易糖
糖浆纸	广西康宸世糖贸易有限公司	机制糖	21,995.87			公司生产机制糖后在广西糖网上销售,因此与该企业发生销售业

2023 年						务
业务类型	对方单位	销售		采购		客户和供应商重叠的原因
		销售内容	销售收入	采购内容	采购金额	
糖浆纸	广西康宸世糖贸易有限公司	机制糖	34,141.15	-	-	公司生产机制糖后在广西糖网上销售,因此与该企业发生销售业务
加工贸易	广西康宸世糖贸易有限公司	-	-	贸易糖	31,262.61	公司经营贸易糖业务,在广西糖网上采购贸易糖,因此与该企业发生采购业务
	广西康宸世糖贸易有限公司	加工糖	1,661.55			公司在配额内进口原糖加工后销售给该企业

注:经查询,广西品糖贸易有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司同为沐甜科技股份有限公司控制下的公司,故合并披露。

2024 年,公司与广西康宸世糖贸易有限公司的贸易糖采购和销售业务对应明细如下:

公司向康宸世糖采购贸易糖逐笔对应销售和采购明细如下:

单位:万元

客户	销售数量(吨)	收款金额	收入不含税金额	供应商	付款金额	成本不含税金额	说明
广西泛糖科技有限公司	463	299.46	265.01	广西康宸世糖贸易有限公司	298.16	263.86	公司在广西糖网上采购贸易糖,因此与广西康宸世糖贸易有限公司产生采购交易,然后销售给广西泛糖科技有限公司。
广西基差糖业有限公司	900	571.75	505.97	广西康宸世糖贸易有限公司	565.34	500.30	公司在广西糖网上采购贸易糖,因此与广西康宸世糖贸易有限公司产生采购交易,然后销售给广西基差糖业有限公司。
合计	1,363	871.21	770.98	-	863.50	764.16	合计

公司向康宸世糖销售贸易糖逐笔明细对应销售和采购如下:

单位:万元

客户	销售数量(吨)	收款金额	收入不含税金额	供应商	付款金额	成本不含税金额	说明
----	---------	------	---------	-----	------	---------	----

客户	销售数量 (吨)	收款 金额	收入不 含税金 额	供应商	付款金 额	成本不 含税金 额	说明
广西康宸世糖贸易有限公司	1,001	641.56	567.76	广西点价糖业集团有限公司	631.52	558.87	公司向广西点价糖业集团有限公司采购贸易糖,然后在广西糖网上销售,因此与广西康宸世糖贸易有限公司产生销售交易。
广西康宸世糖贸易有限公司	463	307.59	272.21	广西泛糖科技有限公司	296.86	262.71	公司向广西泛糖科技有限公司采购贸易糖,然后在广西糖网上销售,因此与广西康宸世糖贸易有限公司产生销售交易。
广西康宸世糖贸易有限公司	491	326.86	289.25	广西泛糖科技有限公司	314.52	278.34	
广西康宸世糖贸易有限公司	50	32.99	29.19	广西南华糖业销售有限公司	32.15	28.45	公司向广西南华糖业销售有限公司采购贸易糖,然后在广西糖网上销售,因此与广西康宸世糖贸易有限公司产生销售交易。
合计	2,005	1,309.00	1,158.41	-	1,275.05	1,128.36	

2、与发行人是否存在关联关系或其他密切关系

广西泛糖科技有限公司控股股东为广西糖业有限公司,实际控制人为广西壮族自治区人民政府国有资产监督管理委员会,而公司子公司贵糖集团持有泛糖科技0.7273%股权,公司员工庞春淋担任泛糖科技监事,庞春淋现担任公司子公司贵糖集团市场营销部部长,公司员工曾仕联、吴哲在报告期内曾经担任泛糖科技监事,曾仕联现担任公司子公司贵糖集团党委副书记、总经理,吴哲现担任公司总经理助理及公司子公司瑞盈投资总经理。依据《深圳证券交易所股票上市规则》《企业会计准则第36号——关联方披露》等规范制度中对上市公司关联方的判定广西泛糖科技有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司与公司及实际控制人不存在关联关系或其他密切关系,不属于公司关联方。

3、交易的具体内容

交易的具体内容详见上述“1、报告期内客户与供应商重叠的原因”。

4、定价公允性

报告期内,公司对广西泛糖科技有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司销售、采购价格与市场价格比较如下:

单位: 元/吨

交易单位	交易内容	2025年		2024年		2023年	
		销售平均单价	采购平均单价	销售平均单价	采购平均单价	销售平均单价	采购平均单价
广西泛糖科技有限公司	机制糖	5,355.14	-	5,265.79	-	5,342.69	-
	贸易糖	-	-	5,676.38	5,748.45	-	5,810.06
	加工糖	-	-	5,884.15	-	-	-
广西康宸世糖贸易有限公司	机制糖	5,152.90	-	5,736.01	-	5,362.46	-
	贸易糖	-	-	5,777.60	5,606.48	-	6,671.74
	加工糖	-	-	5,734.51	-	6,390.59	-
市场价格区间		4,646.02~5,539.82		5,283.19~6,017.70		5,000.00~6,858.41	

注1: 市场价格区间数据来源于同花顺“现货价格-白砂糖-南宁, 产地: 广西”数据统计;

注2: 2026年1-3月, 公司无向泛糖科技、康宸世糖销售或采购机制糖、贸易糖、加工糖。

公司对广西泛糖科技有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司销售、采购价格处于市场价格范围内, 具有公允性。

5、款项结算情况等

单位: 万元

交易单位	2026年3月31日		2025年12月31日		2024年12月31日		2023年12月31日	
	应收账款余额	应付账款余额	应收账款余额	应付账款余额	应收账款余额	应付账款余额	应收账款余额	应付账款余额
广西泛糖科技有限公司	-	-	-	-	-0.19	-	-	-
广西康宸世糖贸易有限公司	-	-	-0.03	-	-59.50	-	2,044.77	-

公司与广西泛糖科技有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司销售采购业务按合同约定通过银行转账、承兑汇票等方式进行结算。

(二) 2024年公司向部分供应商采购金额大幅减少的原因及合理性

2023年、2024年, 公司向广西泛糖科技有限公司的采购金额分别为115,699.59万元、23,449.05万元, 公司向广西泛糖科技有限公司采购内容主要为经营贸易糖业务而采购的贸易糖, 2024年由于公司收缩贸易糖业务, 因此对广西泛糖科技有限公司采购金额大幅减少。

(5) 结合发行人主营业务模式、营运和项目资金需求、资金受限情况、行业特点、同行业公司情况, 说明公司同时持有一定规模货币资金和有息负债的

原因及合理性，是否符合行业惯例；结合存款和贷款利率，量化分析并说明货币资金、借款金额与利息收入、利息费用是否匹配。

(一) 结合发行人主营业务模式、营运和项目资金需求、资金受限情况、行业特点、同行业公司情况，说明公司同时持有有一定规模货币资金和有息负债的原因及合理性，是否符合行业惯例

1、公司主营业务模式、营运资金需求

报告期内，公司主营业务主要源于制糖业务和非金属矿及化工业务，其业务板块的主营业务模式及营运资金需求如下：

(1) 制糖业务

公司制糖业务板块主要通过子公司贵糖集团实施经营生产，属于传统的糖浆纸产品制造企业，采购、生产（加工）、销售体系完整成熟。机制糖主要原料为甘蔗，甘蔗由农民自主种植，公司实施扶持、协助田间管理，组织收购。甘蔗生产白砂糖和赤砂糖后，蔗髓作为公司锅炉燃料，蔗渣作为公司制浆原料。甘蔗的收购量决定着公司的产糖量和制浆原料来源，制糖生产属季节性，通常为每年的11月至次年的3月，产品的销售则按年度进行。

公司制糖业务除机制糖产品外，还包括机制浆和机制纸业务，主要由子公司贵糖集团实施运营。公司机制浆、机制纸产品生产具有较为成熟的原料采购、加工生产及销售体系。

公司日常经营需储备营运资金的业务主要为贵糖集团的糖浆纸业务，由于制糖业务特点，原材料需向周边甘蔗种植户采购，为确保种植户资金及时回笼，公司需在榨季期间及时支付种植户货款，而食糖生产销售需要一定时间，资金支付回收存在一定的时间差；榨季结束后，在非榨季期间，贵糖集团仍需投入资金支付生产工人薪酬、维护设备、指导支持甘蔗种植户进行第二年的种植；另外，贵糖集团2021年至2022年整体搬迁，搬迁和新厂区的运转、设备建设需要大量的流动资金，因此贵糖集团通过银行短期借款为主、公司内部资金调配为辅满足流动资金需求。

(2) 非金属矿及化工业务

硫铁矿行业主要通过子公司云硫矿业及其下属公司进行生产经营, 主要业务流程包括开采、加工和销售。首先是原矿的开采、加工, 产品主要为硫精矿、原矿类产品; 其次是以硫精矿为主要原材料生产硫酸、铁矿粉、磷肥、氨基磺酸、蒸汽; 本次募投项目完成后, 公司非金属矿及化工业务还将新增石英矿和磷酸产品。公司具备采矿、运输、破碎、筛分、选矿、尾矿回收等硫铁矿全流程生产能力, 并将产品延伸至下游化工产业。

公司非金属采矿及化工业务的主要产品硫精矿多年以来经营稳定良好, 日常经营所需的营运资金可依托自身经营得到满足。

2、项目资金需求

截止 2026 年 3 月 31 日, 公司未来项目建设等重大资本支出需求合计约为 100,545.20 万元, 具体构成如下:

单位: 万元

序号	项目	截至 2026 年 3 月 31 日尚 需投入金额
1	10 万吨/年精制湿法磷酸项目	25,752.84
2	30 万吨/年硫酸项目成品罐	881.49
3	硫精矿仓储能力扩容及升级改造项目	104.91
4	云浮硫铁矿智慧中心大楼工程及新建化工综合大楼和配套附属工程项目	9,171.99
5	银粉项目二期	151.25
6	广东省英德市下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资项目	33,873.90
7	连州反背冲矿权投资项目	30,608.82
合计		100,545.20

3、资金受限情况

报告期各期末, 公司货币资金不存在受限情况。

4、行业特点、同行业情况

制糖行业的生产具有很强的季节性, 广西主要为甘蔗制糖, 甘蔗收获季节一般集中在每年的 11 月至次年的 3 月, 而食糖产品的质保期为 18 个月, 一般在下一榨季前, 本榨季所生产的产品均会销售完毕。因此制糖行业资金支付收回存在时间差, 需要提前储备较多的货币资金。

非金属采矿及化工行业通常与大宗商品走势相关，在行情上涨时扩大生产，提升收入，行情低迷时维护设备和维持产线运行基本需求，由于行业特点，非金属采矿及化工业务相关生产设备损耗较大，资金需求通常用于维修技改设备产线等。

报告期内，公司与同行业可比上市公司货币资金情况如下：

单位：亿元，%

项目	2026年3月31日			2025年12月31日			2024年12月31日			2023年12月31日		
	货币资金	总资产	货币资金/总资产(%)	货币资金	总资产	货币资金/总资产(%)	货币资金	总资产	货币资金/总资产(%)	货币资金	总资产	货币资金/总资产(%)
中粮糖业(600737)	19.60	220.11	8.91	14.65	208.99	7.01	8.37	201.03	4.16	10.06	214.79	4.68
广农糖业(000911)	4.59	47.83	9.60	7.93	36.23	21.88	7.61	37.85	20.11	14.27	46.85	30.46
冠农股份(600251)	17.91	73.08	24.50	10.80	74.38	14.53	16.92	71.59	23.64	18.73	77.39	24.21
铜陵有色(000630)	83.47	1,039.79	8.03	47.99	1,002.06	4.79	68.91	809.44	8.51	111.75	782.45	14.28
国城矿业(000688)	13.37	122.71	10.90	9.07	111.31	8.15	1.74	92.72	1.88	2.15	87.52	2.46
平均			12.39			11.27			11.66			15.22
公司	8.78	78.72	11.16	5.18	65.37	7.93	10.07	57.58	17.49	14.89	54.45	27.34

公司2023年末、2024年末货币资金占总资产比例高于同行业可比上市公司平均水平，主要原因为前期公司经营情况良好，公司2018年至**2022年**经营活动现金流量净额为2.82亿元、1.10亿元、2.65亿元、2.57亿元、**8.50亿元**，持续**五年**为正且处于较高水平，2024年、2025年货币资金占总资产比例呈下降趋势，主要是从2024年开始公司加强内部资金调配使用以及增加投资项目所致。

除营运资金外，公司也需储备一定的货币资金满足偿债需求，截至**2026年3月31日**，公司未来一年内到期需偿还的短期借款**141,075.77万元**。**2025年末**、**2026年3月末**公司货币资金占总资产比例低于同行业可比上市公司平均水平，与**国城矿业**较为相近。

报告期内，公司与同行业可比上市公司有息负债情况如下：

单位：亿元，%

项目	2026年3月31日	2025年12月31日	2024年12月31日	2023年12月31日
----	------------	-------------	-------------	-------------

	有息 负债	总资产	有息负 债/总 资产 (%)	有息 负债	总资产	有息负 债/总 资产 (%)	有息 负债	总资产	有息负 债/总 资产 (%)	有息 负债	总资产	有息 负债/ 总资 产 (%)
中粮糖业 (600737)	56.12	220.11	25.50	46.37	208.99	22.19	35.66	201.03	17.74	37.58	214.79	17.50
广农糖业 (000911)	30.31	47.83	63.37	25.17	36.23	69.48	26.92	37.85	71.12	37.39	46.85	79.82
冠农股份 (600251)	20.68	73.08	28.30	22.77	74.38	30.62	23.42	71.59	32.71	26.56	77.39	34.33
铜陵有色 (000630)	284.63	1,039.79	27.37	283.72	1,002.06	28.31	247.52	809.44	30.58	242.63	782.45	31.01
国城矿业 (000688)	45.37	122.71	36.97	39.36	111.31	35.36	23.22	92.72	25.04	21.99	87.52	25.13
平均			36.30			37.19			35.44			37.56
平均(不含 广农糖业)			29.53			29.12			26.52			26.99
公司	23.48	78.72	29.82	15.50	65.37	23.71	14.70	57.58	25.53	14.17	54.45	26.02

注：有息负债=短期借款+一年内到期的非流动负债+应付债券+长期借款+租赁负债。

同行业可比上市公司中，广农糖业有息负债占总资产比例较高，扣除广农糖业后，公司有息负债占总资产比例与同行业可比上市公司平均水平相近。

公司作为市场经营主体，需保持一定的资本结构以提升经营效率，2023年末、2024年末、2025年、2026年3月末，公司资产负债率为37.17%、33.69%、35.75%、43.83%，处于行业相对较低的水平。

5、说明公司同时持有有一定规模货币资金和有息负债的原因及合理性，是否符合行业惯例

截至2026年3月31日，公司货币资金余额为8.78亿元，有息负债余额为23.48亿元。公司同时持有有一定规模货币资金和有息负债，是服务于公司发展阶段战略目标、基于审慎的财务管理和真实的业务需求而形成的，具有合理的商业逻辑。公司主营业务中制糖业务需储备较多的营运资金，另外，非金属采矿及化工工业具有前期投入大、生产建设周期长的特点，前期需要储备较多的建设资金。

公司的有息负债中，一部分为满足长期资产投资的借款，其提取和使用与项目进度相匹配；一部分借款用于补充营运资金。而货币资金中包含为日常营运资金使用，以及为偿还即将到期的短期负债所做的安排，因此公司同时持有有一定规模货币资金和有息负债具有合理性。

同行业可比上市公司也普遍存在同时持有较大额货币资金和有息负债的情况。在货币资金占比上,公司**2026年3月末**货币资金占总资产比例与同行业可比上市公司平均水平相近;在有息负债占比上,广农糖业有息负债占总资产比例较高,扣除广农糖业后,公司有息负债占总资产比例与同行业可比上市公司平均水平相近。因此,公司同时持有**一定规模货币资金和有息负债符合行业惯例。**

(二) 结合存款和贷款利率,量化分析并说明货币资金、借款金额与利息收入、利息费用是否匹配

1、存款及利息收入的匹配

(1) 报告期内,主要商业银行公布的存款利率如下:

商业银行	存款项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
中国工商银行、中国银行、中国建设银行、中国农业银行	活期存款	0.05%-0.10%	0.05%-0.10%	0.10%-0.20%	0.20%-0.25%
	协定存款	0.10%-0.20%	0.10%-0.20%	0.20%-0.70%	0.70%-0.90%
	定期存款1年期	0.95%-1.10%	0.95%-1.10%	1.10%-1.45%	1.45%-1.65%
	定期存款3年期	1.25%-1.50%	1.25%-1.50%	1.50%-1.95%	1.95%-2.60%
	定期存款5年期	1.30%-1.55%	1.30%-1.55%	1.55%-2.00%	2.00%-2.65%

(2) 报告期内,公司与银行签订的协定存款利率及定期存款利率区间如下:

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
活期存款利率	0.1%-0.75%	0.1%-0.95%	0.2%-3.05%	0.7%-3.10%
定期存款利率	2.00%-2.15%	1.5%-2.15%	1.25%-2.10%	2.10%

注1:活期存款包括普通活期存款及协定存款;

注2:定期存款包括通知存款、大额存单、普通定期存款;

注3:2023年定期存款为2022年度滚存的1,000万元,利率为2.10%。

公司活期存款利率较高主要是协定存款所致,报告期内公司与主要存款账户开户行签订了协定存款协议,协定存款资金可按需灵活支取,协定存款本金处于动态流转状态。协定存款2024年利率区间的最高利率仍为3.05%,主要是2024年年初协定存款利率所致,从2024年4月,协定存款利率已经逐渐下降。

公司的定期存款包括可转让通知存款、大额存单及普通银行定期存款。其中可转让大额存单以1个月及6个月期限为主,可提前支取、可随时转让;通知存款为7天通知存款,7天到期后续存直至公司提出终止;普通银行定期存款为3年期,公司可随时根据实际资金需求将大额存单、定期存款提前支取或转让,以

及终止通知存款用于流动资金需求。定期存款利率与主要商业银行的利率不存在明显差异。

报告期内，公司协定存款利率与定期存款利率呈下降趋势，与主要商业银行的利率呈下降趋势保持一致。

(3) 报告期内，公司利息收入明细如下：

单位：万元

项目	2026年1-3月	2025年	2024年度	2023年度
活期存款利息收入	55.94	332.37	1,714.74	3,786.51
定期存款利息收入	105.35	489.93	263.15	-
合计	161.29	822.30	1,977.89	3,786.51

2023年至2024年，公司利息收入以活期存款利息收入为主，活期存款利息收入包括普通银行存款活期利息收入以及协定银行存款利息收入。

2023年公司定期存款为2022年度滚存的1,000万元通知存款，利率为2.10%，尚未结息。2025年，由于协定存款利率从2024年4月逐渐下降，公司存款陆续转为以定期存款为主。

(4) 定期存款利息收入与货币资金匹配情况如下：

单位：万元

项目	2026年1-3月	2025年	2024年度	2023年度
定期存款利息收入	105.35	489.93	263.15	-
货币资金平均存款余额	15,666.67	28,220.00	36,710.00	-
平均定期存款利率	0.67%	1.74%	0.72%	-

注1：平均存款余额=Σ12个月月末金额/12；

注2：2026年1-3月平均定期存款利率未年化计算。

2021年12月公司存入通知存款3,000.00万元，2022年4月支取2,000.00万元，截至2023年末该通知存款尚未到期金额为1,000.00万元，该定期存款2023年末尚未结算利息收入，因此2023年无利息收入。

2024年12月末，公司持有期限六个月大额存单（定期存款）15,000.00万元和7天通知存款24,160.00万元尚未到期，利息尚未结算，因此定期存款年化平均利率低于主要商业银行公布的定期存款利率。扣除期末未到期结算利息的存单影响后，定期存款年化平均利率1.52%，处于公司定期存款利率区间。定期存款

高于同期主要商业银行公布的定期存款利率，主要因为公司在部分商业银行存入定期存款，利率区间为 1.25%-2.10%。

2024 年末公司持有的 24,160.00 万元 7 天通知存款于 2025 年 5 月到期结息。另外，2025 年末公司持有 3 年期定期存款（可随时支取）11,000.00 万元尚未到期，利息尚未结算。扣除上述影响后，2025 年定期存款年化平均利率 1.77%，处于公司定期存款利率区间。

2026 年 1-3 月公司定期存款利息收入 105.35 万元，为 2025 年年末公司持有定期存款 11,000 万元于 2026 年 2 月取出 6,000 万元进行结息，利率 2.15%。截至 2026 年 3 月末公司持有 3 年期定期存款（可随时支取）27,000 万元尚未到期，利息尚未结算。

(5) 活期存款利息收入与货币资金匹配情况如下：

单位：万元

项目	2026 年 1-3 月	2025 年	2024 年度	2023 年度
活期存款利息收入	55.94	332.37	1,714.74	3,786.51
货币资金平均存款余额	42,211.59	45,910.68	89,190.6	140,651.87
平均活期存款利率	0.13%	0.72%	1.92%	2.69%

注 1：平均存款余额=Σ12 个月月末金额/12；

注 2：2026 年 1-3 月平均活期存款利率未年化计算。

报告期内，公司活期存款平均利率分别为 2.69%、1.92%、0.72%、0.13%，各年利率水平有所波动的主要原因是公司根据当期资金结余情况进行资金运营安排，同时各期货币资金余额、存款期限和存款利率等存在一定差异所致。

2023 年公司平均活期存款利率 2.69%，较其他年份较高，主要原因是 2023 年公司与部分商业银行签订了 2.4%-3.10% 协定存款利率，在达到一定存款余额水平可按该利率计息。2024 年公司加强资金归集和内部资金调配使用，该部分银行存款逐步流转用于生产经营及项目建设，同时 2024 年 4 月开始，协定存款利率已经逐渐下降。

2025 年公司平均活期存款利率下降较多，主要是因为公司该年协定存款利率区间 0.1%-0.95% 较其他年份下降较多。

2026 年 1-3 月，公司平均活期存款利率年化为 0.53%，较 2025 年下降原因

是公司协定存款利率持续下降。

综上，报告期内，公司货币资金余额与利息收入匹配。

2、借款金额与利息费用的匹配

单位：万元

项目		2026年1-3月	2025年	2024年度	2023年度
短期借款	利息支出	688.33	2,219.93	3,446.39	3,401.86
	月均借款金额	121,718.00	79,111.34	104,902.50	94,500.00
	平均年化利率	2.47%	2.81%	3.29%	3.60%
长期借款	利息支出	518.19	2,101.46	1,934.16	1,243.68
	月均借款金额	78,996.62	69,146.63	38,866.81	29,301.04
	平均年化利率	2.88%	3.04%	4.98%	4.24%
合计	利息支出	1,206.52	4,321.39	5,380.55	4,645.53
	月均借款金额	200,714.62	148,257.97	143,769.31	123,801.04
	平均年化利率	2.63%	2.91%	3.74%	3.75%

报告期内，中国人民银行公布的LPR（贷款市场报价利率）情况

项目	2026年1-3月	2025年末	2024年末	2023年末
一年期LPR	3%	3%	3.1%	3.45%
五年期LPR	3.5%	3.5%	3.6%	4.2%

报告期内，公司借款以银行贷款为主，短期借款平均年利率分别为3.60%、3.29%、2.81%、2.47%，长期借款平均年利率分别为4.24%、4.98%、3.04%、2.88%，各年利率水平主要受各期借款余额、借款期限和构成等因素影响而有所波动，公司平均借款利率均处于公司实际与借款方签订的利率范围内。同时，公司的平均借款利率走势基本与LPR保持一致，公司借款规模与利息支出水平相匹配。

(6) 结合存货结构、库龄、相关产品保质期限，说明是否存在退换货或质量不合格产品、期后结转情况、跌价准备实际计提及转回情况；结合房地产开发产品所处地点、出租情况、所在地域近期市场销售或出租情况等，说明是否充分计提减值，与同行业可比公司是否存在较大差异；结合前述情况，区分业务类别说明报告期内存货跌价准备计提是否充分。

(一) 结合存货结构、库龄、相关产品保质期限, 说明是否存在退换货或质量不合格产品、期后结转情况、跌价准备实际计提及转回情况

1、存货可变现净值确定依据及存货跌价准备的计提方法

每季度末及年末, 本公司存货按照成本与可变现净值孰低计量。存货可变现净值按存货的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额确定。在确定存货的可变现净值时, 以取得的确凿证据为基础, 同时考虑持有存货的目的以及资产负债表日后事项的影响。

资产负债表日, 存货成本高于其可变现净值的, 计提存货跌价准备。本公司通常按照单个存货项目计提存货跌价准备, 资产负债表日, 以前减记存货价值的影响因素已经消失的, 存货跌价准备在原已计提的金额内转回。

2、存货结构情况如下

单位: 万元

项目	2026. 3. 31		2025. 12. 31	
	账面余额	占比	账面余额	占比
原材料	15,084.67	11.51%	10,626.84	15.31%
在产品	808.00	0.62%	913.99	1.32%
库存商品	76,822.84	58.64%	18,450.11	26.59%
发出商品	-	-	1,108.82	1.60%
委托加工物资	-	-	-	-
房产开发产品	38,290.13	29.23%	38,290.13	55.18%
合计	131,005.64	100.00%	69,389.89	100.00%

(续上表)

项目	2024.12.31		2023.12.31	
	账面余额	占比	账面余额	占比
原材料	10,823.19	16.20%	12,624.11	19.89%
在产品	1,148.49	1.72%	866.44	1.37%
库存商品	15,897.84	23.80%	11,677.91	18.40%
发出商品	632.82	0.95%	-	-
委托加工物资	5.28	0.01%	-	-
房产开发产品	38,290.13	57.32%	38,290.13	60.34%
合计	66,797.74	100.00%	63,458.59	100.00%

报告期内,公司2023年末库存商品金额较低的主要原因是机制糖库存减少,原因为一方面2023年开榨时间较晚,另一方面2023年末糖价上涨,机制糖销售数量增加。

2026年3月末,公司库存商品金额较高,因为2026年3月末糖浆纸业务板块处于2025/2026榨季中,因此机制糖库存较多,另外采矿和化工业务板块也在按计划生产逐步销售,因此在2026年3月末有一定的库存。

3、存货库龄情况

单位: 万元

项目	2026. 3. 31					
	1年以内	占比	1年以上	占比(%)	合计	占比
原材料	14,221.63	15.54%	863.04	2.19%	15,084.67	11.51%
在产品	808.00	0.88%	-	-	808.00	0.62%
库存商品	76,478.24	83.58%	344.60	0.87%	76,822.84	58.64%
发出商品	-	-	-	-	-	-
房产开发产品	-	-	38,290.13	96.94%	38,290.13	29.23%
合计	91,507.88	100.00%	39,497.77	100.00%	131,005.64	100.00%
项目	2025. 12. 31					
	1年以内	占比	1年以上	占比(%)	合计	占比
原材料	9,762.36	32.70%	864.48	2.19%	10,626.84	15.31%
在产品	913.99	3.06%	-	-	913.99	1.32%
库存商品	18,068.10	60.52%	382.02	0.97%	18,450.11	26.59%
发出商品	1,108.82	3.71%	-	-	1,108.82	1.60%
房产开发产品	-	-	38,290.13	96.85%	38,290.13	55.18%
合计	29,853.27	100.00%	39,536.63	100.00%	69,389.89	100.00%
项目	2024年12月31日					
	1年以内	占比	1年以上	占比	合计	占比
原材料	9,615.69	14.40%	1,207.50	1.81%	10,823.19	16.20%
在产品	1,148.49	1.72%	-	-	1,148.49	1.72%
库存商品	14,288.03	21.39%	1,609.81	2.41%	15,897.84	23.80%
发出商品	632.82	0.95%	-	-	632.82	0.95%
委托加工物质	5.28	0.01%	-	-	5.28	0.01%
房产开发产品	-	-	38,290.13	57.32%	38,290.13	57.32%

合计	25,690.31	38.46%	41,107.44	61.54%	66,797.75	100.00%
项目	2023年12月31日					
	1年以内	占比	1年以上	占比	合计	占比
原材料	11,203.67	17.66%	1,420.44	2.24%	12,624.11	19.89%
在产品	866.44	1.37%	-	0.00%	866.44	1.37%
库存商品	11,361.50	17.90%	316.41	0.50%	11,677.91	18.40%
发出商品	-	-	-	-	-	-
房产开发产品	-	-	38,290.13	60.34%	38,290.13	60.34%
合计	23,431.61	36.92%	40,026.98	63.08%	63,458.59	100.00%

报告期内，除房产开发产品外，公司存货库龄以1年以内为主。房产开发产品的库龄在1年以上，具体情况详见本题回复之“（二）结合房地产开发产品所处地点、出租情况、所在地域近期市场销售或出租情况等，说明是否充分计提减值，与同行业可比公司是否存在较大差异”。

4、公司主要产品保质期限

单位：万元

主要产品	2026年3月31日存货余额	保质期	占库存商品比例
银粉	7,824.00	半年	10.18%
机制糖	50,803.21	18个月	66.13%
机制浆	415.70	7-20天	0.54%
机制纸	696.09	3年	0.91%
硫精矿	1,314.47	无	1.71%
硫酸	3,029.49	5年	3.94%
铁矿粉	2,711.38	5年	3.53%
试剂酸	401.40	5年	0.52%
磷肥	1,691.16	5年	2.20%
氨基磺酸	110.98	无	0.14%
合计	68,997.88		89.81%

由上表可见，质保期在3年及以上以及无质保期的主要产品占比为12.96%，产品过期风险较小。银粉质保期为半年，银粉周转时间一般为1-2个月，机制糖质保期为18个月，机制糖的周转时间一般为12个月内，因此，虽然银粉和机制糖质保期相对较短，但是周转时间短于质保期，公司主要存货期末库龄超出保质期的风险较小。

5、说明是否存在退换货或质量不合格产品、期后结转情况、跌价准备实际计提及转回情况

(1) 退换货或质量不合格产品

单位：万元

项目	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
退换货或质量不合格品的金额	-	39.92	43.53	25.03
营业收入	97,714.52	305,850.37	279,615.29	336,014.26
退换货占收入的比	-	0.01%	0.02%	0.01%

2023年至2026年1-3月,公司退换货金额占营业收入的比重分别为0.01%、0.02%、0.01%、0.00%,退换货比例较低。公司发生退换货主要系物流破损等所致。

(2) 期后结转情况

截至2026年4月30日,公司2023年末、2024年末、2025年末、2026年3月末存货期后结转情况如下:

单位：万元

项目	2026.3.31			2025.12.31		
	账面余额	期后结转	期后结转率	账面余额	期后结转	期后结转率
原材料	15,084.67	7,362.00	48.80%	10,626.84	10,081.73	94.87%
在产品	808.00	734.90	90.95%	913.99	913.98	100.00%
库存商品	76,822.84	19,811.73	25.79%	18,450.11	17,884.99	96.94%
发出商品	-	-	-	1,108.82	1,108.82	100.00%
委托加工物资	-	-	-	-	-	-
房产开发产品	38,290.13	-	-	38,290.13	-	-
合计	131,005.64	27,908.64	21.30%	69,389.89	45,261.51	65.23%

(续上表)

项目	2024.12.31			2023.12.31		
	账面余额	期后结转	期后结转率	账面余额	期后结转	期后结转率
原材料	10,823.19	10,468.79	96.73%	12,624.11	12,272.63	97.22%
在产品	1,148.49	1,148.49	100.00%	866.44	866.44	100.00%
库存商品	15,897.84	15,647.44	98.42%	11,677.91	11,513.89	98.60%
发出商品	632.82	632.82	100.00%	-	-	-

项目	2024.12.31			2023.12.31		
	账面余额	期后结转	期后结转率	账面余额	期后结转	期后结转率
委托加工物资	5.28	5.28	100.00%	-	-	-
房产开发产品	38,290.13	-	-	38,290.13		
合计	66,797.75	27,902.81	41.77%	63,458.59	24,652.97	38.85%

由上表可见,除房产开发产品外,报告期内公司**原材料**、库存商品、发出商品期后结转比例均超过**90%**。

(3) 跌价准备实际计提及转回情况

报告期内,公司跌价准备实际计提及转回情况

1) 2026年1-3月公司跌价准备实际计提及转回情况

单位:万元

项目	期初余额	本期增加金额		本期减少金额		期末余额
		计提	其他	转回或转销	其他	
原材料	1,409.40	-	-	341.27		1,068.13
在产品	125.61	-	-	-		125.61
库存商品	1,559.06	-	-	137.65		1,421.41
房产开发产品	9,307.16	-	-	-		9,307.16
合计	12,401.23	-	-	478.93		11,922.30

2) 2025年公司跌价准备实际计提及转回情况

单位:万元

项目	期初余额	本期增加金额		本期减少金额		期末余额
		计提	其他	转回或转销	其他	
原材料	1,447.58	112.14		150.32		1,409.40
在产品	16.59	109.02				125.61
库存商品	885.12	1,433.31		759.37		1,559.06
房产开发产品	2,406.13	6,901.02				9,307.16
合计	4,755.43	8,555.49		909.69		12,401.23

3) 2024年公司跌价准备实际计提及转回情况:

单位:万元

项目	期初余额	本期增加金额		本期减少金额		期末余额
		计提	其他	转回或转销	其他	
原材料	1,937.22	39.47		529.11		1,447.58

项目	期初余额	本期增加金额		本期减少金额		期末余额
		计提	其他	转回或转销	其他	
在产品	15.53	1.06				16.59
库存商品	1,237.34	823.85		1,176.07		885.12
房产开发产品		2,406.13				2,406.13
合计	3,190.09	3,270.51		1,705.18		4,755.43

4) 2023 年公司跌价准备实际计提及转回情况:

单位: 万元

项目	期初余额	本期增加金额		本期减少金额		期末余额
		计提	其他	转回或转销	其他	
原材料	2,926.94	731.00		1,720.72		1,937.22
在产品	5.49	10.04				15.53
库存商品	1,023.09	1,167.82		953.57		1,237.34
房产开发产品						
合计	3,955.52	1,908.86		2,674.29		3,190.09

报告期各期末,公司存货跌价准备余额分别为 3,190.09 万元、4,755.43 万元、12,401.23 万元、11,922.30 万元, 2023 年至 2025 年呈逐年上升趋势, 2026 年 3 月末较 2025 年末有所下降。

(二) 结合房地产开发产品所处地点、出租情况、所在地域近期市场销售或出租情况等,说明是否充分计提减值,与同行业可比公司是否存在较大差异;

公司存货中房地产开发产品为:

单位: 万元

项目名称	预计开工时间	预计竣工时间	预计总投资	2025 年 12 月 31 日余额
粤桂产业园桂花商住小区	尚未开建			3,264.05
独山 174 亩商住地	尚未开建			35,026.08
合计				38,290.13

1、粤桂产业园桂花商住小区

(1) 所处地点和基本情况

公司子公司贵糖物流(曾用名:广西创辉房地产开发有限公司)于 2015 年 12 月 22 日竞拍取得位于贵港市粤桂热电循环经济产业园的产业大道与贵梧高速

连线交汇处东南角的国有建设用地使用权，面积 78,375.34 平方米。公司规划建设桂花商住小区贵糖倒班宿舍项目，桂花商住小区贵糖倒班宿舍项目于 2021 年开工，2022 年完成一期宿舍（包括 1#和 2#宿舍楼建设）竣工转入固定资产，一期宿舍开发土地面积约 9,447 平方米，尚未开发的土地面积 68,928.34 平方米，尚未开发的土地金额为 3,264.05 万元。

（2）出租情况

桂花商住小区贵糖倒班宿舍项目用于面向在粤桂产业园工作的人员提供出租和贵糖集团员工自用，不涉及销售，已竣工转入固定资产的 1#和 2#宿舍楼中，1#宿舍楼部分房间供内部员工自用，其余房间向在园区工作的个人出租，出租价格为 700.00 元/月/间，1#宿舍楼自对外经营起出租价格未发生变化，报告期内出租价格未有下跌趋势；2#宿舍楼 79 间房整体租赁给贵港龙派纸业有限公司用作员工宿舍，2023 年 12 月至 2025 年 11 月出租价格为 33,970.00 元/月，2025 年 12 月至今出租价格为 39,458.00 元/月，1#和 2#宿舍楼的房间面积平均为 46.80m²，报告期内租金价格未有下跌趋势。

尚未开发的土地中的部分土地面积租赁给贵港市港北区黄育文装卸服务部，土地租赁面积为 1,950.00 平方米，出租价格为 2,500.00 元/月，自 2025 年 4 月 1 日起至 2028 年 3 月 31 日止，报告期内出租价格未有下跌趋势，租赁用途为存放设备设施、工具和物品等使用。

（3）所在地域近期市场销售和出租情况等

桂花商住小区贵糖倒班宿舍所在地域为广西贵港市粤桂产业园，目前为园区内唯一面向产业园工作人员提供出租的宿舍，粤桂产业园正处于新项目建设阶段，入园企业类型涵盖食品加工、纸制品、热电联产等，园区人员高校毕业生、夫妻群体居多，对租赁住房需求较大。随着园区基建项目深入推进，企业数量日益增多，对租赁住房需求逐渐增多。粤桂产业园附近主要为城中村、村庄等，无成熟的商住小区。

2025 年，公司委托广东融达房地产土地资产评估咨询有限公司出具《广西贵糖物流发展有限公司拟出租房地产涉及桂花商住小区 2#宿舍 79 间房间整体出租首年月租金租赁价值评估项目资产评估报告》（融达资评 B 字第 [25]06015 号），

引用可比价格为港南区中山南路“金典时代”某住宅比准价格 11.15 元/m²/月、港北区金港大道 910 号院内的原贵港收费站职工宿舍(第 2 层)比准价格 10.79 元/m²/月、港北区郁林路北环二村某住宅租金单价 10.45 元/m²/月。公司 1#宿舍楼租金单价折算为 14.96 元/m²/月, 2#宿舍楼租金单价折算为 10.67 元/m²/月, 1#宿舍楼面向个人出租, 个人租赁期限不定, 租户流动性较高, 租金较高属于合理情况, 2#宿舍楼租金与可比价格差异不大。

2025 年, 针对尚未开发的土地, 公司委托广东财兴资产评估土地房地产估价有限公司出具《广西贵糖物流发展有限公司拟编制 2025 年度财务报表进行存货减值测试涉及存货可变现净值资产评估报告》(财兴资评字(2026)第 011 号), 引用可比价格为贵港市平南县平南街道江北大道地段 PN2024-004 地块挂牌出让价格为 867.00 元/平方米、贵港市平南县平南街道江北大道地段 PN2024-005 地块挂牌出让价格为 855.00 元/平方米、贵港市港北区桂林路与迎宾大道交汇处东北角地块挂牌出让价格为 1,001.00 元/平方米。

(4) 不计提减值的原因

2025 年, 针对尚未开发的土地, 公司委托广东财兴资产评估土地房地产估价有限公司出具《广西贵糖物流发展有限公司拟编制 2025 年度财务报表进行存货减值测试涉及存货可变现净值资产评估报告》(财兴资评字(2026)第 011 号), 通过评估计算, 贵糖物流尚未开发的土地在评估基准日 2025 年 12 月 31 日可变现净值为 1.21 亿元, 高于账面价值 3,264.05 万元。因此, 不存在减值情况。

2、独山 174 亩商住地

(1) 所处地点和基本情况

公司子公司青云置业于 2019 年 11 月 29 日参与贵港市 2018 年第一百三十五期国有建设用地使用权挂牌出让竞拍, 取得坐落于贵港市仙衣路与江南大道交汇处东南角三宗为 28,654.32 平方米、33,548.61 平方米、50,905.59 平方米(合计约 174 亩)的国有建设用地使用权, 截至本回复出具之日, 公司无后续开发计划。

(2) 所在地域近期市场销售情况等

根据贵港市统计局《贵港市 2025 年房地产开发业运行情况分析报告》, 受宏观经济环境变化、市场预期转弱及购房信心不足等多重因素叠加影响, 2025 年贵

港市房地产行业整体呈“投资增速下滑、项目开工放缓、市场活力不足”的运行态势。2025年，贵港市新建商品房销售面积同比下降2.1%，其中住宅销售面积同比增长10.6%。

(3) 计提减值情况

2025年，针对房地产开发产品中的独山174亩商住地，公司根据广东财兴资产评估土地房地产估价有限公司出具的《广西青云置业有限公司拟编制2025年度财务报表进行存货减值测试涉及存货可变现净值资产评估报告》（财兴资评字（2026）第010号），累计计提存货跌价准备9,307.16万元：

单位：万元

项目	账面余额	存货跌价准备	账面价值
独山174亩商住地	35,026.08	9,307.16	25,718.92

独山174亩商住地可变现净值的评估参数和测算依据如下：

评估方法	假设开发法是从开发者的角度出发，在一定的假设条件下，开发者愿意为购买评估对象出的价格。假设开发法适用于待开发的土地和在建工程，或装修、可建、扩建的物业评估。其技术线路为：在估算评估对象开发完成后价值的基础上，扣除未来评估对象正常的开发成本、利息、利润、税费等费用后，以剩余之数确定评估对象的价格，其计算公式为： 待估土地使用权价格=开发完成后的房地产价值-续建开发成本-续建管理费用-续建不可预见费-销售费用-销售税费-投资利息-开发利润-应缴所得税
评估假定	三宗土地合并一起开发普通住宅项目，项目拟建住宅户型主要为四室两厅两卫，面积约120㎡/户，首层配套商业，目标人群主要为改善居住环境和多口之家的人群。
1、开发完成后的房地产价值	确定房地产开发完成后的价值（采用市场比较法），根据评估专业人员的市场调查及分析所搜集交易案例的区位及实物等各因素后，如下： 1、住宅部分：评估对象比准价格=4,240.00元/㎡； 2、商业部分：评估对象比准价格=15,900.00元/平方米； 3、车位部分：评估对象比准价格=40,500.00元/个； 综上，房地产项目开发完成后，开发完成后房地产的价值为 1,025,840,260.00元
①续建主体建筑成本	A、土地征用及拆迁补偿费，土地征用及拆迁补偿费包括土地出让合同约定的买地金额相关税费：350,260,768.02元； B、建安成本，评估设定完工状态下评估对象外立面为墙砖装饰，公共部位为普通装修，室内使用部分为住宅、商业以及其他均为毛坯，并以此标准测算物业完工价值及续建投资成本： 577,015,530.00元 ；
②续建前期工程费用	前期工程费用主要包括可行性研究、工程勘察、规划及建筑设计等开发项目前期工作所发生的费用： 28,850,800.00元 ；
③小区内公建配套设施	小区内公建配套主要包括宗地内地下管线工程、道路、绿化、公共部分水电等基础设施工程： 17,310,500.00元

④城市基础设施配套费	根据贵港市建筑工程单位造价标准核算表(城市基础设施配套费), 多层框架 1,500 元/m ² , 地下室多层 2,300 元/m ² , 城市基础配套设施费为工程投资总额 1.5%: 7,235,726.00 元 ;
其他工程费用	其他工程费用主要为工程监理费、竣工验收费等: 12,031,200.00 元 ;
2、开发成本	开发成本合计=①+②+③+④+⑤= 642,443,756.00 元 ;
3、开发管理费	本次评估管理费用约为开发成本的 3%: 19,273,300.00 元
4、不可预见费	本次评估不可预见费用约为开发成本和开发管理费之和的 1.5%: 9,925,800.00 元 ;
5、销售费用	销售费用按销售价值的 3%计算: 30,775,210.00 元 ;
6、计算销售税费	销售税费主要包括税金及附加、印花税、土地增值税等: 1,074,170.00 元
7、投资利息	投资利息=地价×[(1+3.5%) ³ -1]+(开发成本+管理费+不可预见费+销售费用)×[(1+3.5%) ^{3/2} -1]= 0.1087×地价+37,197,760.00 元

土地价值=开发完成后的房地产价值-续建开发成本-续建管理费用-续建不可预见费-销售费用-销售税费-投资利息=**257,189,190.00 元**。

(三) 存货跌价准备计提与同行业可比公司对比情况

1、除房地产开发产品外的存货跌价准备计提比例与同行业可比公司对比情况如下:

公司名称	2026. 3. 31	2025. 12. 31	2024.12.31	2023.12.31
中粮糖业(600737)	-	7.79%	7.05%	5.66%
广农糖业(000911)	-	9.51%	6.11%	4.03%
冠农股份(600251)	-	3.97%	9.26%	2.13%
铜陵有色(000630)	-	1.52%	2.09%	2.44%
国城矿业(000688)	-	6.63%	16.30%	0.93%
平均	-	5.88%	8.16%	3.04%
公司	2.82%	9.95%	8.24%	12.67%

注: 同行业可比上市公司 2026 年一季报未披露明细的存货跌价准备情况。

由上表可见, 2023 年末、2024 年末、2025 年末, 公司存货跌价准备计提比例分别为 12.67%、8.24%、**9.95%**, 高于同行业可比上市公司平均水平, 相比同行业可比上市公司更加谨慎, 不考虑房地产减值情况的影响, 其中对存货跌价准备计提比例影响较大的主要原因如下:

(1) 公司对库龄超过 3 年以上的原材料(备品备件)按照 100%计提存货跌价准备, 对库龄未超过 3 年以上的原材料按照可变现净值(市场售价减去至完工

时估计将要发生的成本、估计的销售费用及相关税费)与该部分原材料的成本,计算存货跌价准备,2023年末、2024年末、**2025年末**对原材料分别计提的存货跌价准备金额为1,055.76万元、810.88万元、**840.84万元**,占总计提存货跌价准备的比例为33.09%、34.52%、**27.18%**。

(2) 公司磷肥按照该部分产成品的成本与可变现净值(市场售价减去估计的销售费用及相关税费),计算存货跌价准备,及其主要原材料磷矿按照该部分原材料生产产成品(磷肥)的可变现净值(市场售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用及相关税费)与该部分原材料的成本,计算存货跌价准备,2023年末、2024年末、**2025年末**(磷肥+磷矿)分别计提存货跌价准备金额为444.26万元、229.52万元、**1,101.70万元**,占总计提存货跌价准备的比例为13.93%、9.77%、**35.61%**。

(3) 公司机制纸浆按照该部分产成品的成本与可变现净值(市场售价减去估计的销售费用及相关税费),计算存货跌价准备,及其主要原材料蔗渣按照该部分原材料生产产成品(机制纸浆)的可变现净值(市场售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用及相关税费)与该部分原材料的成本,计算存货跌价准备,2023年末、2024年末、**2025年末**(机制纸浆+蔗渣)分别计提存货跌价准备金额为1,599.61万元、1,284.74万元、**326.88万元**,占总计提存货跌价准备的比例为50.14%、54.69%、**10.56%**。

(4) **2025年末**,因机制糖市场价格下跌,公司按照该部分产成品的成本与可变现净值(市场售价减去估计的销售费用及相关税费),计算存货跌价准备,**2025年末**(机制糖)计提存货跌价准备金额为**824.65万元**,占总计提存货跌价准备的比例为**26.65%**。

2026年1-3月,公司存货跌价准备变化主要为随着原材料投入生产和库存商品出售后计提的跌价准备转回,2026年3月末公司存货跌价准备余额为**11,922.30万元**,较2025年末变化较小。

2、房地产开发产品与同行业可比公司比较情况

房产开发并非公司主营业务,同行业可比公司中粮糖业(600737)、广农糖业(000911)、冠农股份(600251)、铜陵有色(000630)、国城矿业(000688)

主营业务亦非房产开发，公司房产开发业务规模很小，相关住宅小区均已交付完毕，报告期内无房产销售收入。截至 2026 年 3 月 31 日，公司房产开发产品中粤桂产业园桂花商住小区贵糖倒班宿舍项目用于面向在粤桂产业园工作的人员提供出租和贵糖集团员工自用，不涉及销售，独山 174 亩商住地目前暂无后续开发计划。

(四) 结合前述情况，区分业务类别说明报告期内存货跌价准备计提是否充分。

1、除房产开发产品外的存货

综上所述，2023 年末、2024 年末、2025 年末、2026 年 3 月末，公司存货结构相对稳定，存货库龄主要在 1 年以内，库龄结构合理；公司主要产品的保质期时间较长，部分产品银粉及机制糖保质期虽然相对较短，但是周转时间短于质保期，公司期末存货库龄超出保质期的风险较小；公司产品质量稳定，退换货比例较低；公司存货周转速度较快，期后结转情况良好，不存在大量积压产品；整体存货跌价准备计提充分，计提比例与同行业不存在重大差异。

2、房地产开发产品

2025 年，针对房地产开发产品中的独山 174 亩商住地，公司根据广东财兴资产评估土地房地产估价有限公司出具的《广西青云置业有限公司拟编制 2025 年度财务报表进行存货减值测试涉及存货可变现净值资产评估报告》（财兴资评字（2026）第 010 号），累计计提存货跌价准备 9,307.16 万元：

综上，按照不同业务类别，公司采取不同的跌价准备测算方法，并针对特定存货（房地产开发产品）聘请第三方专业评估机构进行了评估，各类存货跌价准备计提充分。

(7) 结合报告期内发行人产能利用率、相关机器设备的使用和闲置情况等，说明固定资产减值计提是否充分，是否符合行业惯例。

(一) 报告期内发行人产能利用率、相关机器设备的使用和闲置情况等

1、报告期内公司产能利用率情况

(1) 产能、产量及产能利用率情况

单位: 吨、千克

产品类别	项目	2026年1-3月	2025年度	2024年	2023年
机制糖	榨蔗产能	1,030,320.00	844,860.00	1,128,828.00	522,024.00
	榨蔗量	921,650.25	717,073.82	992,180.97	471,419.72
	产能利用率	89.45%	84.91%	87.89%	90.31%
机制浆	产能	24,500.00	98,000.00	98,000.00	98,000.00
	产量	27,772.93	111,478.32	113,990.02	101,926.28
	产能利用率	113.36%	113.75%	116.32%	104.01%
机制纸	产能	20,000.00	80,000.00	80,000.00	80,000.00
	产量	916.85	5,490.04	8,766.36	13,124.98
	产能利用率	4.58%	6.86%	10.96%	16.41%
硫铁矿开采	年开采限额	750,000.00	3,000,000.00	3,000,000.00	3,000,000.00
	开采量	788,820.00	2,937,363.68	2,997,626.00	2,995,068.00
	产能利用率	105.18%	97.91%	99.92%	99.84%
硫酸(总)	产能	130,000.00	520,000.00	520,000.00	520,000.00
	生产总量	126,514.90	494,047.41	446,510.43	429,586.81
	产能利用率	97.32%	95.01%	85.87%	82.61%
氨基磺酸	产能	5,000.00	20,000.00	20,000.00	-
	产量	3,351.43	9,781.29	2,822.08	-
	产能利用率	67.03%	48.91%	14.11%	-
银粉(kg)	产能	75,000.00	300,000.00	300,000.00	-
	产量	11,563.02	27,254.02	639.91	-
	产能利用率	15.42%	9.08%	0.21%	-

注1: 榨蔗产能根据公司制糖生产线当年榨季榨蔗能力计算, 公司生产线榨蔗生产能力为1.2万吨/天。报告期内, 贵糖集团按自然年划分的生产天数为2023年43.502天, 2024年94.069天, 2025年70.405天, 2026年1-3月85.86天;

注2: 硫酸生产总量为联发化工全部生产量, 包括内部销售量。

报告期内, 公司糖浆纸板块的机制糖、机制浆, 非金属采矿及化工板块的硫铁矿、硫酸产能利用率较高, 不存在减值迹象。

报告期内, 公司糖浆纸板块的机制纸产能利用率较低, 主要原因为: 一方面,

市场需求存在一定的波动性,在部分时间段内,市场对特种纸的需求增长未达预期,使得产能未充分释放;另一方面,新制浆厂和新造纸厂在投产初期,生产流程的优化和员工操作熟练度的提升需要一定时间,一定程度上影响了生产效率。

报告期内,公司非金属采矿及化工板块的氨基磺酸产能利用率较低,主要原因为氨基磺酸的生产设备于2024年12月达到预定可使用状态,截至目前尚在产能释放过程中,2024年、**2025年**、**2026年1-3月**氨基磺酸产能利用率分别为14.11%、**48.91%**、**67.03%**,产能利用率逐步提升,不存在减值迹象。

报告期内,公司新能源板块的银粉产能利用率较低,主要原因为银粉业务尚处于建设开拓中,产量较小,产销爬坡尚需要时间,银粉项目一期(300吨/年)产线专注于生产适用于TOPCon电池技术的银粉,2024年已通过银浆企业多轮验证,并正式投放市场,2025年银粉项目一期(300吨/年)银粉产品性能达标,已向银浆企业持续供货。银粉二期(600吨/年)产线聚焦N型电池技术升级需求和纳米银粉及HJT电池的技术储备,于2024年6月启动建设,**2025年进入建设施工收尾阶段**,**2026年3月末部分产线建设完成**。2024年、**2025年**、**2026年1-3月**银粉产能利用率分别为0.21%、**9.08%**、**15.42%**,产能利用率稳步提升,不存在减值迹象。

(2) 相关机器设备的使用和闲置情况

报告期内,公司糖浆纸板块的机制糖、机制浆,非金属采矿及化工板块的硫铁矿、硫酸产能利用率较高,其主要设备不存在闲置情况。

公司非金属采矿及化工板块的氨基磺酸、能源板块的银粉为报告期内新投产产品,目前产能利用率较低,产能利用率处于逐步提升阶段,相关设备不存在长期闲置情况。

公司糖浆纸板块的机制纸产能利用率较低,公司特种纸1#机与2#机于2022年9月正式投产,报告期内受市场对特种纸需求增长低于预期影响,整体产品销量承压,产能利用率处于低位,为提升资产使用效率,公司于2025年6月启动2#纸机对外租赁策略,1#纸机持续承担公司核心产品生产任务,相关设备不存在长期闲置情况。

(二) 说明固定资产减值计提是否充分，是否符合行业惯例。

报告期内，公司固定资产不存在减值。报告期各期末，公司根据《企业会计准则第8号-资产减值》的相关规定，对固定资产检查是否存在可能发生减值的迹象，如存在减值迹象，则估计其可收回金额，进行减值测试。减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额计提减值准备。可收回金额为资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间的较高者。具体情况如下表所示：

减值迹象标准	公司情况
资产的市价当期大幅度下跌，其跌幅明显高于因时间的推移或者正常使用而预计的下跌	资产市价未发生大幅下跌
企业经营所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响	未发生重大变化或不利影响
市场利率或者其他市场投资报酬率在当期已经提高，从而影响企业计算资产预计未来现金流量现值的折现率，导致资产可收回金额大幅度降低	不存在
有证据表明资产已经陈旧过时或者其实体已经损坏	没有证据表明资产已经陈旧过时或者其实体已经损坏
资产已经或者将被闲置、终止使用或者计划提前处置	固定资产未发生被闲置、终止使用或者计划提前处置的情形
企业内部报告的证据表明资产的经济绩效已经低于或者将低于预期，如资产所创造的净现金流量或者实现的营业利润（或者亏损）远远低于（或者高于）预计金额等	企业经营状况良好
其他表明资产可能已经发生减值的迹象	未发现其他减值迹象

报告期各期末，公司经营、生产等情况正常，不同业态产品受市场行情、供需关系等各项因素综合影响，产能利用率变化较大，公司各项盈利能力指标和现金流量数据保持良好，固定资产使用情况良好，公司对固定资产使用进行了合理安排，公司无长期闲置固定资产，资产未发现明显减值迹象。其中，公司糖浆纸板块的机制糖、机制浆，非金属采矿及化工板块的硫铁矿、硫酸产能利用率较高，相关固定资产减值风险较低。公司非金属采矿及化工板块的氨基磺酸、新能源板块的银粉为报告期内新投产产品，产能利用率处于逐步提升阶段，公司预计不存在较高减值风险。公司糖浆纸板块的机制纸产能利用率较低，公司于2025年6月启动2#纸机对外租赁策略，所获租金收入完全覆盖该对应房屋设备月度折旧成本，实现资产闲置成本零负担。1#纸机持续承担公司核心产品生产任务，2025年6月至年末累计产出特种纸3,207.60吨，全部按现行市场价格对外销售，初步

统计可实现销售利润 73.06 万元（机器设备折旧已计入产品成本）。因此，公司通过实现“一租一产”双轨优化策略，整体资产使用效率显著提升，不存在明显减值迹象。

2025 年，公司针对贵糖集团造纸厂的固定资产和无形资产资产组，委托广东财兴资产评估土地房地产估价有限公司出具《广西广业贵糖糖业集团有限公司拟进行资产减值测试涉及其持有的造纸厂固定资产和无形资产资产组可收回金额资产评估报告》（财兴资评字(2026)第 188 号），根据评估结果，造纸厂固定资产和无形资产在评估基准日 2025 年 12 月 31 日的评估值高于账面值，未发生减值情况。

公司固定资产减值政策与同行业可比公司对比如下：

公司名称	减值政策
中粮糖业 (600737)	《中粮糖业控股股份有限公司2025年年度报告》：“固定资产的减值测试方法、减值准备计提方法：资产负债表日，有迹象表明固定资产发生减值的，按照账面价值与可收回金额的差额计提相应的减值准备。”
广农糖业 (000911)	《2025年年度报告》：“对……固定资产……的资产减值，按以下方法确定：于资产负债表日判断资产是否存在可能发生减值的迹象，存在减值迹象的，本公司将估计其可收回金额，进行减值测试。……可收回金额根据资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间较高者确定。本公司以单项资产为基础估计其可收回金额；难以对单项资产的可收回金额进行估计的，以该资产所属的资产组为基础确定资产组的可收回金额。资产组的认定，以资产组产生的主要现金流入是否独立于其他资产或者资产组的现金流入为依据。当资产或资产组的可收回金额低于其账面价值时，本公司将其账面价值减记至可收回金额，减记的金额计入当期损益，同时计提相应的资产减值准备。”
冠农股份 (600251)	《新疆冠农股份有限公司2025年年度报告》：“对……固定资产……等长期资产于资产负债表日存在减值迹象的，进行减值测试。减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额计提减值准备并计入减值损失。可收回金额为资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产预计未来现金流量的现值两者之间的较高者。资产减值准备按单项资产为基础计算并确认，如果难以对单项资产的可收回金额进行估计的，以该资产所属的资产组确定资产组的可收回金额。资产组是能够独立产生现金流入的最小资产组合。上述资产减值损失一经确认，以后期间不予转回价值得以恢复的部分。”
铜陵有色 (000630)	《2025年年度报告》：“对……固定资产……等长期资产，在资产负债表日有迹象表明发生减值的，估计其可收回金额。……若上述长期资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额确认资产减值准备并计入当期损益。”
国城矿业 (000688)	《2025年年度报告》：“对……固定资产……长期资产，在资产负债表日有迹象表明发生减值的，估计其可收回金额……若上述长期资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额确认资产减值准备并计入当期损益。”
公司	对于固定资产……等非流动非金融资产，本公司于资产负债表日判断是否存在减值迹象。如存在减值迹象的，则估计其可收回金额，进行减值测试。……减值测试结果表明资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额计提减值准备并计入减值损失。可收回金额为资产的公允价值减去处置费用后的净额与资产

公司名称	减值政策
	预计未来现金流量的现值两者之间的较高者。资产的公允价值根据公平交易中销售协议价格确定；不存在销售协议但存在资产活跃市场的，公允价值按照该资产的买方出价确定；不存在销售协议和资产活跃市场的，则以可获取的最佳信息为基础估计资产的公允价值。处置费用包括与资产处置有关的法律费用、相关税费、搬运费以及为使资产达到可销售状态所发生的直接费用。资产预计未来现金流量的现值，按照资产在持续使用过程中和最终处置时所产生的预计未来现金流量，选择恰当的折现率对其进行折现后的金额加以确定。资产减值准备按单项资产为基础计算并确认，如果难以对单项资产的可收回金额进行估计的，以该资产所属的资产组确定资产组的可收回金额。资产组是能够独立产生现金流入的最小资产组合。……上述资产减值损失一经确认，以后期间不予转回价值得以恢复的部分。

由上表可见，公司与同行业可比公司关于长期资产减值的政策基本一致，均按照可收回金额与账面价值对比计提，符合行业惯例。

(8) 结合报告期内在建工程建设进展情况，说明公司在建工程转固是否及时，利息资本化核算是否准确，相关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定。

(一) 结合报告期内在建工程建设进展情况，说明公司在建工程转固是否及时

1、公司在建工程转固政策

根据《企业会计准则第4号——固定资产》及相关应用指南，在建工程项目按建造该项资产达到预定可使用状态前所发生的全部支出，作为固定资产的入账价值。所建造的在建工程已达到预定可使用状态，但尚未办理竣工决算的，自达到预定可使用状态之日起，根据工程预算、造价或者工程实际成本等，按估计的价值转入固定资产，并按本公司固定资产折旧政策计提固定资产的折旧，待办理竣工决算后，再按实际成本调整原来的暂估价值，但不调整原已计提的折旧额。

2、报告期内在建工程建设进展情况

报告期各期末，公司在建工程的明细情况如下：

单位：万元

项目	2026. 3. 31	2025. 12. 31	2024.12.31	2023.12.31
10万吨/年精制湿法磷酸项目	60,658.73	51,103.97	6,281.95	1,693.76
碎磨系统大型化、自动化改造项目	-	-	6,573.11	673.44
下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资1期项目	9,701.53	7,841.98	578.22	-

项目	2026. 3. 31	2025. 12. 31	2024.12.31	2023.12.31
银粉二期项目	4,003.95	4,072.44	2,257.84	191.12
30万吨/年硫酸项目成品罐	3,346.70	2,717.59	195.62	80.61
硫精矿仓储能力扩容及升级改造项目	1,412.68	1,412.68	892.47	48.61
云浮硫铁矿智慧中心大楼工程	1,745.12	1,740.91	344.29	-
微细粒级尾矿脱水工艺改造升级项目	1,136.95	1,136.95	-	-
智慧矿山建设项目	1,064.03	1,064.03	-	-
精制磷酸用蒸汽和硫酸输送管道项目	951.23	683.54	-	-
10万吨/年精制湿法磷酸项目外部送电工程	913.29	818.21	-	-
2万吨/年氨基磺酸项目	266.78	-	-	1,838.05
蒸汽管道	23.60	-	-	752.38
银粉一期项目	174.10	-	-	626.81
其他	5,704.72	5,306.71	3,251.98	1,779.91
合计	91,103.41	77,899.00	20,375.47	7,684.68

注：为便于历年可比，上述在建工程明细项目在年报披露基础上进行了重分类。

报告期各期末，在建工程的账面价值分别为7,684.68万元、20,375.47万元、77,899.00万元、91,103.41万元。

报告期各期末，公司在建工程主要为年产2万吨氨基磺酸项目、10万吨/年精制湿法磷酸项目、碎磨系统大型化自动化改造项目、下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资1期项目、银粉项目。报告期内，发行人不存在已达到预定使用状态或已完工交付，未及时转固的在建工程。

3、报告期内，公司主要在建工程建设进展情况：

(1) 10万吨/年精制湿法磷酸项目

单位：万元

时点	期初余额	本期增加	本期转入 固定资产	其他 减少	期末余额	项目进展情况
2026.03.31	51,103.97	9,554.76			60,658.73	建设中，截至2026年3月31日工程进度97.35%，预计2026年6月达到预定可使用状态。
2025.12.31	6,281.95	44,822.02	-	-	51,103.97	
2024.12.31	1,693.76	4,650.31	62.12	-	6,281.95	
2023.12.31	56.04	1,637.72	-	-	1,693.76	

10万吨/年精制湿法磷酸项目于2022年开始发生资本化支出，2022年、2023年主要为可行性论证、办理前期手续等，2024年项目各标段的基础工程、设备

装置陆续开展建设, 2025 年磷酸装置主要设备进场安装, 净化磷酸装置主体施工基本完成, 截至 2026 年 3 月 31 日工程进度 97.35%, 计划 2026 年 6 月达到预定可使用状态, 2024 年临时用电施工安装总包工程以及西北角道路工程建设完成并验收结转固定资产, 目前该项目正按原计划推进中, 不存在未及时转固的情形。

(2) 碎磨系统大型化、自动化改造项目

单位: 万元

时点	期初余额	本期增加	本期转入固定资产	其他减少	期末余额	项目进展情况
2025.12.31	6,573.11	21,184.63	27,757.73	-	-	建设中, 截至 2025 年 12 月 31 日工程进度 100.00%, 已于 2025 年 12 月达到预定可使用状态。
2024.12.31	673.44	5,899.67	-	-	6,573.11	
2023.12.31	75.75	597.69	-	-	673.44	

碎磨系统大型化、自动化改造项目于 2022 年开始发生资本化支出, 2022 年主要开展选型实验、可行性研究报告、初步勘察、节能评估、选址安全影响论证等工作, 2023 年主要开展设计、详细勘察、设备订购、水土保持方案编制、办理前期合规手续等, 2024 年完成施工许可证等证件办理, 厂房、设备、各基础工程陆续开展建设, 2025 年各安装工程继续施工, 截至 2025 年 12 月 31 日工程进度 100.00%, 已于 2025 年 12 月达到预定可使用状态结转固定资产, 不存在未及时转固的情形。

(3) 下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资 1 期项目

单位: 万元

时点	期初余额	本期增加	本期转入固定资产	其他减少	期末余额	项目进展情况
2026.03.31	7,841.98	1,848.95	-	-	9,701.53	建设中, 截至 2026 年 3 月 31 日工程进度 51.33%, 预计 2026 年 6 月达到预定可使用状态。
2025.12.31	578.22	7,263.75	-	-	7,841.98	
2024.12.31	-	578.22	-	-	578.22	

下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资 1 期项目于 2024 年开始发生资本化支出, 2024 年、2025 年持续投入建设矿山工程及运输道路工程, 计划 2026 年 6 月达到预定可使用状态, 目前该项目正按原计划推进中, 不存在未及时转固的情形。

(4) 银粉二期项目

单位: 万元

时点	期初余额	本期增加	本期转入 固定资产	其他减少	期末余额	项目进展情况
2026.03.31	4,072.44	470.31	538.82		4,003.95	建设中,截至2026年3月31日工程进度95.00%,预计2026年6月达到预定可使用状态。
2025.12.31	2,257.84	1,832.13	-	17.52	4,072.44	
2024.12.31	191.12	2,066.71	-	-	2,257.84	
2023.12.31	-	191.12	-	-	191.12	

银粉二期项目于2023年开始发生资本化支出,2023年主要为办公区建设,2024年主要为生产线、废水工程建设,2025年进入建设施工收尾阶段,主要为产线后道的安装建设,和银粉筛分阶段设备的安装,以及生产线调试工作,计划2026年6月达到预定可使用状态,目前该项目正按原计划推进中,不存在未及时转固的情形。

(5) 30万吨/年硫酸项目成品罐

单位: 万元

时点	期初余额	本期增加	本期转入 固定资产	其他减少	期末余额	项目进展情况
2026.03.31	2,717.59	629.11			3,346.70	截至2026年3月31日工程进度98.00%,预计2026年3月达到预定可使用状态并转固。
2025.12.31	195.62	2,521.97	-	-	2,717.59	
2024.12.31	-	195.62	-	-	195.62	

30万吨/年硫酸项目成品罐项目于2024年开始发生资本化支出,2024年主要为前期的安评、环评、地勘、设计、土建等工作,2025年8月开始贮罐的罐体制作与安装,至2025年末完成主体工程建设,截至目前正在办理验收手续,不存在未及时转固的情形。

(6) 年产2万吨氨基磺酸项目

单位: 万元

时点	期初余额	本期增加	本期转入 固定资产	其他减少	期末余额	项目进展情况
2024.12.31	1,838.05	2,822.89	4,660.94	-	-	已完工转固定资产
2023.12.31	37.58	1,800.47	-	-	1,838.05	

年产2万吨氨基磺酸项目2022年开始发生资本化支出,2022年主要为前期项目评价研究,2023年开始土建施工、设备安装和配套建设,2024年进入试生

产阶段，2024年12月达到预定可使用状态并结转固定资产。

(二) 利息资本化核算是否准确，相关会计处理是否符合企业会计准则的相关规定

1、利息资本化核算情况

公司根据借款性质、借款资本化期间、借款适用利率计算可资本化的利息支出金额，公司利息资本化除租赁负债利息费用外，均为专门借款的利息资本化。报告期内，利息资本化的计算过程如下：

(1) 2026年1-3月利息资本化的计算过程

单位：万元

项目	本金	资本化开始时间	资本化结束时间	资本化天数	借款利率	资本化利息
下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资1期项目	29,828.98	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	201.55
	400.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	2.75
	1,135.16	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	7.66
	80.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	0.54
	127.01	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	0.86
	200.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	1.35
	230.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.80%	1.61
	1,809.01	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.80%	12.66
	400.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	2.70
	606.12	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	4.09
	262.94	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	1.77
	342.73	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	2.31
	200.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	1.35
	420.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	2.84
	464.99	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	3.14
	834.20	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	5.63
	332.87	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	2.25
	250.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	1.69
400.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.70%	2.70	
185.55	2026年1月15日	2026年3月31日	76	2.70%	1.06	

项目	本金	资本化开始时间	资本化结束时间	资本化天数	借款利率	资本化利息
	250.00	2026年1月15日	2026年3月31日	76	2.70%	1.43
	570.65	2026年1月26日	2026年3月31日	65	2.70%	2.78
	220.00	2026年1月26日	2026年3月31日	65	2.70%	1.07
	449.80	2026年2月9日	2026年3月31日	51	2.70%	1.72
	500.00	2026年3月13日	2026年3月31日	19	2.75%	0.73
小计						267.50
银粉二期项目	59.05	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.98%	0.44
	155.43	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.88%	1.12
	312.27	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.88%	2.25
	82.01	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.88%	0.59
	164.85	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.63%	1.08
	349.4	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.63%	2.30
	198.48	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.63%	1.31
	244.3	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.53%	1.55
	171.87	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.53%	1.09
150.13	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.53%	0.95	
小计						12.67
10万吨/年精制湿法磷酸项目	1,000.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.39%	5.98
	1,000.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.39%	5.98
	2,400.00	2026年1月1日	2026年3月31日	90	2.39%	14.34
	2,400.00	2026年1月8日	2026年3月31日	83	2.39%	11.02
	1,000.00	2026年3月23日	2026年3月31日	9	2.39%	0.60
小计						37.91
合计						318.08

注1: 公司2025年12月末归还了银粉二期项目部分借款本金;

注2: 30万吨/年硫酸项目成品罐项目已于2025年末完成主体工程建设。

(2) 2025年利息资本化的计算过程

单位: 万元

项目	本金	资本化开始时间	资本化结束时间	资本化天数	借款利率	资本化利息
下太镇白	29,828.98	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.80%	845.24

项目	本金	资本化开始时间	资本化结束时间	资本化天数	借款利率	资本化利息
面石矿区 玻璃用石 英砂岩矿 投资1期 项目	400.00	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.80%	11.33
	1,135.16	2025年1月6日	2025年12月31日	360	2.80%	23.66
	80.00	2025年1月6日	2025年12月31日	360	2.80%	31.78
	127.01	2025年2月17日	2025年12月31日	318	2.80%	2.24
	200.00	2025年2月17日	2025年12月31日	318	2.80%	3.14
	230.00	2025年4月25日	2025年12月31日	251	2.80%	4.95
	1,809.01	2025年4月25日	2025年12月31日	251	2.80%	4.49
	400.00	2025年6月19日	2025年12月31日	196	2.70%	35.32
	606.12	2025年6月19日	2025年12月31日	196	2.70%	5.88
	262.94	2025年7月25日	2025年12月31日	160	2.70%	8.91
	342.73	2025年8月29日	2025年12月31日	125	2.70%	3.16
	200.00	2025年8月29日	2025年12月31日	125	2.70%	3.21
	420.00	2025年9月17日	2025年12月31日	106	2.70%	1.88
	464.99	2025年9月18日	2025年12月31日	105	2.70%	3.34
	834.20	2025年9月26日	2025年12月31日	97	2.70%	3.66
	332.87	2025年11月13日	2025年12月31日	49	2.70%	1.22
	250.00	2025年11月13日	2025年12月31日	49	2.70%	0.92
	400.00	2025年12月17日	2025年12月31日	15	2.70%	0.45
700.00	2025年1月1日	2025年5月5日	125	3.10%	7.51	
小计						985.40
银粉二期 项目	67.48	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.88%	46.75
	177.64	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.88%	
	356.88	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.88%	
	93.73	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.88%	
	188.40	2025年1月1日	2025年12月31日	365	2.88%	
	399.31	2025年3月3日	2025年12月31日	304	2.88%	
	226.83	2025年3月14日	2025年12月31日	293	2.88%	
	279.20	2025年5月23日	2025年12月31日	223	2.88%	
	196.43	2025年6月23日	2025年12月31日	192	2.88%	
	171.57	2025年6月24日	2025年12月31日	191	2.88%	
	租赁负债 利息支出	2025年1月1日	2025年12月31日	365		2.84
小计						49.59

项目	本金	资本化开始时间	资本化结束时间	资本化天数	借款利率	资本化利息
10万吨/年精制湿法磷酸项目	1,000.00	2025年9月26日	2025年12月31日	97	2.39%	6.44
	1,000.00	2025年11月10日	2025年12月31日	52	2.39%	3.45
	2,400.00	2025年11月27日	2025年12月31日	35	2.39%	5.58
小计						15.47
30万吨/年硫酸项目成品罐	134.37	2025年8月17日	2025年12月31日	136	3.00%	1.50
	530.60	2025年10月15日	2025年12月31日	87	3.00%	3.79
	55.14	2025年12月25日	2025年12月31日	7	3.00%	0.03
小计						5.33
合计						1,055.78

(3) 2024年利息资本化的计算过程

单位: 万元

项目	本金	资本化开始时间	资本化结束时间	资本化天数	借款利率	资本化利息
下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资1期项目	29,828.98	2024年12月17日	2024年12月31日	15	2.80%	34.80
	400.00	2024年12月17日	2024年12月31日	15	2.80%	0.47
小计						35.27
银粉二期项目	67.48	2024年6月21日	2024年12月31日	193	2.98%	6.74
	177.63	2024年8月1日	2024年12月31日	152	2.88%	
	356.88	2024年8月14日	2024年12月31日	139	2.88%	
	93.73	2024年9月30日	2024年12月31日	92	2.88%	
	188.40	2024年10月29日	2024年12月31日	63	2.88%	6.06
	386.00	2024年9月9日	2024年12月31日	113	2.88%	
	99.52	2024年9月30日	2024年12月31日	92	2.88%	
	307.58	2024年12月31日	2024年12月31日	0	2.88%	5.24
	租赁负债利息支出	2024年1月1日	2024年12月31日			
小计						18.05
银粉一期项目	租赁负债利息支出	2024年1月1日	2024年12月31日	365		16.18
小计						16.18
合计						69.50

(4) 2023 年利息资本化的计算过程

公司 2023 年无利息资本化金额。

2、利息资本化的依据

根据《企业会计准则第 17 号——借款费用》的相关规定，企业发生的借款费用，可直接归属于符合资本化条件的资产的购建或者生产的，应当予以资本化，计入相关资产成本。其中，符合资本化条件的资产，是指需要经过相当长时间的购建或者生产活动才能达到预定可使用或者可销售状态的固定资产、投资性房地产和存货等资产。

《企业会计准则 17 号——借款费用》第五条规定：“借款费用同时满足下列条件时开始资本化：（1）资产支出已经发生，资产支出包括为购建或者生产符合资本化条件的资产而以支付现金、转移非现金资产或者承担带息债务形式发生的支出；（2）借款费用已经发生；（3）为使资产达到预定可使用或者可销售状态所必要的购建或者生产活动已经开始”。公司取得专项借款时，资产支出已经发生，即使资产达到预定可使用或者可销售状态所必要的购建或者生产活动已经开始，故公司于收到专项借款时利息开始资本化，并在项目转固时停止利息资本化，会计处理准确。

(10) 列示可能涉及财务性投资的相关会计科目明细，包括账面价值、具体内容、是否属于财务性投资、占最近一期末归母净资产比例等；结合最近一期期末对外股权投资情况，包括公司名称、账面价值、持股比例、认缴金额、实缴金额、投资时间、主营业务、是否属于财务性投资、与公司产业链合作具体情况、后续处置计划等，说明公司最近一期末是否存在持有较大的财务性投资（包括类金融业务）的情形；自本次发行相关董事会前六个月至今，公司已实施或拟实施的财务性投资的具体情况，说明是否涉及募集资金扣减情形。

(一) 列示可能涉及财务性投资的相关会计科目明细, 包括账面价值、具体内容、是否属于财务性投资、占最近一期末归母净资产比例等; 结合最近一期期末对外股权投资情况, 包括公司名称、账面价值、持股比例、认缴金额、实缴金额、投资时间、主营业务、是否属于财务性投资、与公司产业链合作具体情况、后续处置计划等, 说明公司最近一期末是否存在持有较大的财务性投资(包括类金融业务)的情形;

1、列示可能涉及财务性投资的相关会计科目明细, 包括账面价值、具体内容、是否属于财务性投资、占最近一期末归母净资产比例等;

根据中国证监会发布的《证券期货法律适用意见第18号》, 对财务性投资的认定标准如下: (1) 财务性投资包括但不限于: 投资类金融业务; 非金融企业投资金融业务(不包括投资前后持股比例未增加的对集团财务公司的投资); 与公司主营业务无关的股权投资; 投资产业基金、并购基金; 拆借资金; 委托贷款; 购买收益波动大且风险较高的金融产品等。(2) 围绕产业链上下游以获取技术、原料或者渠道为目的的产业投资, 以收购或者整合为目的的并购投资, 以拓展客户、渠道为目的的拆借资金、委托贷款, 如符合公司主营业务及战略发展方向, 不界定为财务性投资。(3) 基于历史原因, 通过发起设立、政策性重组等形成且短期难以清退的财务性投资, 不纳入财务性投资计算口径。

截至2026年3月31日, 公司财务报表中可能涉及财务性投资(包括类金融业务的投资)的主要科目如下:

单位: 万元

科目	账面价值	主要构成	是否属于财务性投资	财务性投资金额
交易性金融资产	-	-	-	-
其他应收款	1,398.43	保证金及押金、代垫运费、往来款、员工备用金、甘蔗种植扶持款等	否	-
其他流动资产	17,115.70	留底税额、待抵扣及待认证增值税进项税、预交税费等	否	-
长期股权投资	6,507.58	投资合伙企业、基金、股权投资等	部分	4,887.02
其他权益工具投资	272.73	投资企业	否	-
合计				4,887.02
财务性投资占最近一期末合并报表归属于母公司净资产的比例				1.18%

(1) 交易性金融资产

截至2026年3月31日, 公司交易性金融资产账面价值为零。

(2) 其他应收款

截至2026年3月31日, 公司其他应收款账面价值为**1,398.43**万元, 明细如下:

单位: 万元

项目	2026.03.31
履约保证金及押金等	121.89
往来款	1,047.46
员工备用金	29.16
甘蔗种植扶持款	182.60
其他	32.64
账面余额合计	1,413.75
坏账准备	15.32
账面价值	1,398.43

截至2026年3月31日, 公司其他应收款中“往来款”余额**1,047.46**万元, 主要为公司支付中国铁路广州局集团有限公司代垫运费**794.37**万元, 公司子公司云硫矿业销售硫精矿需客户自提, 公司代为办理铁路运输并垫付运费后, 从货款中扣除。

截至2026年3月31日, 公司其他应收款中“甘蔗农户扶持资金”余额为**182.60**万元, 为公司预付农户的种植甘蔗补贴款。

截至2026年3月31日, 公司其他应收款中“其他”余额为**32.64**万元, 明细如下:

单位: 万元

项目	2026.03.31
零星应收款	32.64
合计	32.64

截至2026年3月31日, 公司其他应收款中“其他”项目为零星应收款**32.64**万元, 主要为公司预付的汽车加油费、ETC费用等。

综上, 公司其他应收款主要为履约保证金及押金、往来款、员工备用金、甘

蔗种植扶持款等。上述款项均系公司正常开展业务过程中产生，不存在为获取利息收益而借予他人的款项，不属于财务性投资。

(3) 其他流动资产

截至2026年3月31日，公司其他流动资产账面价值为17,115.70万元，明细如下：

单位：万元

项目	2026.03.31
预缴税费	241.57
待抵扣进项税额	15,158.93
待认证进项税额	1,706.11
增值税留抵税额	9.09
合计	17,115.70

截至2026年3月31日，公司其他流动资产主要系预缴税费、待抵扣进项税额、待认证进项税额、增值税留抵税额等，不属于财务性投资。

(4) 长期股权投资

截至2026年3月31日，公司长期股权投资账面价值6,507.58万元，公司对其中4,887.02万元认定为财务性投资。

(5) 其他权益工具投资

截至2026年3月31日，公司其他权益工具投资账面价值272.73万元，该部分投资与公司主业相关，不为财务性投资。

2、结合最近一期期末对外股权投资情况，包括公司名称、账面价值、持股比例、认缴金额、实缴金额、投资时间、主营业务、是否属于财务性投资、与公司产业链合作具体情况、后续处置计划等，说明公司最近一期期末是否存在持有较大的财务性投资（包括类金融业务）的情形；

(1) 长期股权投资

截至2026年3月31日，公司长期股权投资具体情况如下：

单位: 万元

被投资方名称	账面价值	持股比例	认缴时间	认缴金额	实缴时间	实缴金额	投资时间	主营业务	是否属于财务性投资	与公司产业链合作具体情况	后续处置计划
广东粤和金宇股权投资合伙企业(有限合伙)	7.38	22.12%	2019年	2,020.00	2019年	2,020.00	2019年	股权投资	是	无	按照合伙协议约定, 到期清算退出
广东粤科资环壹号股权投资合伙企业(有限合伙)	2,731.11	82.50%	2021年	3,498.00	2021年	3,498.00	2021年	股权投资	是	无	按照合伙协议约定, 到期清算退出
广东省广业绿色基金管理有限公司	2,148.53	35.00%	2017年(注)	3,500.00	2017年(注)	2,101.96	2022年	股权投资	是	无	继续持有
广东省泓馨环保科技有限公司	837.16	28.00%	2025年	837.16	2025年	837.16	2025年	详见下述“①”	否	详见下述“①”	详见下述“①”
广东碧海蓝环保新材料科技有限公司	783.40	40.06%	2025年	2,200.00	2025年	783.40	2025年	详见下述“②”	否	详见下述“②”	详见下述“②”
合计	6,507.58										

注: 2022年, 公司从广东环保集团购入绿色基金35%的股权, 上表中公司对绿色基金投资的认缴时间、实缴时间为原股东广东环保集团的认缴时间、实缴时间。

公司投资粤和金宇目的为保障公司主营业务正常开展的前提下, 合理配置资金, 把握资本市场项目的投资机会, 拓宽公司投资领域, 获得资本增值收益, 提高公司盈利水平和市场竞争力, 因此属于财务性投资。

公司投资粤科资环壹号目的为保障公司主营业务正常开展的前提下, 合理配置资金, 把握资本市场项目的投资机会, 拓宽公司投资领域, 获得资本增值收益, 提高公司盈利水平和市场竞争力, 因此属于财务性投资。

公司投资绿色基金为助力公司产业投资和并购项目的实施, 增强公司在重点项目、潜力项目上的布局拓展能力。2022年, 公司根据《广东省环保集团有限公司拟股权转让涉及广东省广业绿色基金管理有限公司的股东全部权益市场价

值资产评估报告》(国众联评报字(2022)第 2-0170 号)评估值 2,101.96 万元从母公司广东环保集团购入绿色基金 35%股权,该 35%股权在转让前广东环保集团已全部实缴,公司购入股权后无未履行的出资义务。基于谨慎性考虑,公司对该投资认定为财务性投资。

公司对广东省泓馨环保科技有限公司(以下简称“泓馨环保”)、广东碧海蓝环保新材料科技有限公司(以下简称“碧海蓝环保”)投资情况如下:

①广东省泓馨环保科技有限公司

被投资方名称	广东省泓馨环保科技有限公司
账面价值	837.16 万元
持股比例	28.00%
认缴金额	837.16 万元
实缴金额	837.16 万元
投资时间	2025 年 11 月
主营业务	泓馨环保主营业务为液氨储存及配套氨水生产,其液氨项目设计采用液氨与软水稀释生产氨水,设计产能为年产 10 万吨 20%氨水,截至目前项目正在建设中,预计于 2026 年 6 月建设完成并投产。
是否属于财务性投资	否
与公司产业链合作具体情况	1、公司子公司云硫新材料建设的 10 万吨/年精制湿法磷酸项目生产工业磷酸和专业肥每年需要原材料液氨 2.7 万吨,因项目建设用地不足、重大危险源安全距离要求原因,云硫新材料计划由第三方建设配套液氨产线。 2、2025 年,公司子公司云硫矿业签订《关于广东泓馨环保科技有限公司之增资协议》,约定云硫矿业增资取得泓馨环保 28%股权,并就有关液氨保供进行特定约定:(1)泓馨环保与云硫新材料共同确定不低于容量为 1000m ³ 的储罐及其附属设施向云硫新材料供给液氨;(2)泓馨环保确保为云硫新材料供应液氨的管道、设施符合法律法规、行业标准的要求,并按规定进行安全生产投入、设备更新改造;(3)泓馨环保和云硫新材料的液氨交易价格由云硫新材料和泓馨环保协商确定,另行签订采购合同,交易价格不得高于市场价格。 3、泓馨环保液氨项目位于云浮循环经济产业园,与云硫新材料湿法精制磷酸项目位于同一园区,为湿法磷酸项目的配套设施建设项目,建设完成后,泓馨环保为云硫新材料生产工业磷酸和专业肥供应液氨和提供液氨储存服务及氨水供应。
后续处置计划	暂无处置计划,拟长期持有以保障产业链协同

②广东碧海蓝环保新材料科技有限公司

被投资方名称	广东碧海蓝环保新材料科技有限公司
账面价值	783.40 万元

被投资方名称	广东碧海蓝环保新材料科技有限公司
持股比例	40.06%
认缴金额	2,200.00 万元
实缴金额	783.40 万元
投资时间	2025 年 12 月
主营业务	碧海蓝环保主营业务为磷石膏及一般工业固废资源化综合利用,项目设计配套磷石膏处理产能 55 万吨/年,截至目前项目正在建设中,预计于 2026 年 8 月建设完成并投产。
是否属于财务性投资	否
与公司产业链合作具体情况	1、公司子公司云硫新材料湿法磷酸项目生产过程中硫酸分解磷矿石的产生副产物磷石膏 55 万吨/年,根据国家规定,新建磷酸项目产生磷石膏必须全部消化处理,因项目建设用地不足,云硫新材料计划由第三方建设磷石膏处理配套设施。 2、2025 年,公司子公司云硫矿业签订《关于广东碧海蓝环保新材料科技有限公司之增资协议》,约定云硫矿业增资取得碧海蓝环保 40.06% 股权,并就磷石膏处理进行特定约定:碧海蓝环保完成磷石膏综合利用项目建设并投产,并承诺按照市场公允价格接受云硫新材料副产的全部磷石膏。 3、碧海蓝环保项目位于云浮循环经济产业园,与云硫新材料湿法精制磷酸项目位于同一园区,为湿法磷酸项目的配套设施建设项目,磷石膏综合利用项目建设完成,将为公司子公司云硫新材料湿法磷酸项目提供全部副产物磷石膏处理。
后续处置计划	暂无处置计划,拟长期持有以保障产业链协同

综上,公司对粤和金宇、粤科资环壹号、绿色基金的长期股权投资认定为财务性投资,合计金额为 4,887.02 万元。

(2) 其他权益工具投资

截至 2026 年 3 月 31 日,公司其他权益工具投资的具体构成如下:

单位: 万元

被投资方	投资成本	账面价值	持股比例	认缴金额	认缴时间	实缴金额	实缴时间	投资时间	主营业务	是否处于财务性投资	与公司产业链合作情况	后续处置计划
广西贵港甘化股份有限公司	200.00	200.00	4.78%	200.00	1993 年	200.00	1993 年	1993 年	详见下述“1)”	否	详见下述“1)”	详见下述“1)”
广西泛糖科技有限公司	72.73	72.73	0.73%	72.73	2018 年 2024 年	72.73	2018 年 2024 年	2018 年 2024 年	详见下述“2)”	否	详见下述“2)”	详见下述“2)”
中糖世纪	200.00	-	1.39%	200.00	2001	200.00	2001	2001 年	食品销售	否	-	计划转

被投资方	投资成本	账面价值	持股比例	认缴金额	认缴时间	实缴金额	实缴时间	投资时间	主营业务	是否处于财务性投资	与公司产业链合作情况	后续处置计划
股份有限公司					年		年					让股权
广西中林发展股份有限公司	150.00	-	2.59%	150.00	1993年	150.00	1993年	1993年	糖、副食品购销	否	-	计划退出
广西玉林地区物资(集团)股份有限公司	100.00	-	1.96%	100.00	1993年	100.00	1993年	1993年	停业	否	-	计划退出
合计	722.73	272.73		722.73		722.73		-		-		

注:公司子公司贵糖集团对广西泛糖科技有限公司的其他权益工具投资,分别为:2018年认缴出资40万元,当年实缴出资40万元;2024年认缴出资32.73万元,当年实缴出资32.73万元。

公司对中糖世纪股份有限公司、广西中林发展股份有限公司、广西玉林地区物资(集团)股份有限公司等3家企业的投资时间较为久远,持有时间超过20年,且发生于2011年广东环保集团(曾用名:广东省广业资产经营有限公司)成为公司实际控制人之前,属于历史原因形成的投资,且均已全额计提减值准备,账面价值为零。

公司对广西贵港甘化股份有限公司、广西泛糖科技有限公司投资具体情况如下:

1) 广西贵港甘化股份有限公司

被投资方名称	广西贵港甘化股份有限公司
账面价值	200.00万元
持股比例	4.78%
认缴金额	200.00万元
实缴金额	200.00万元
投资时间	1993年
主营业务	以糖为主,多元化经营,集农、工、商、贸为一体
是否属于财务性投资	公司对广西贵港甘化股份有限公司的投资时间较为久远,持有时间超过20年,且发生于2011年广东环保集团(曾用名:广东省广业资产经营有限公司)成为公司实际控制人之前,属于

被投资方名称	广西贵港甘化股份有限公司
	历史原因形成的投资。广西贵港甘化股份有限公司经营业务与公司的主营业务的糖浆纸业务板块相关,公司对广西贵港甘化股份有限公司的投资不属于财务性投资。
与公司产业链合作具体情况	报告期之前 ,公司曾向广西贵港甘化股份有限公司采购甘蔗蔗渣,2018年至2020年,公司向贵港甘化采购甘蔗蔗渣金额为 1,093.14万元 ,报告期内,公司与广西贵港甘化股份有限公司未发生业务往来,合作主要为制糖行业内信息交流等,公司子公司贵糖集团与广西贵港甘化股份有限公司同属于制糖行业,与公司具有产业协同效应。
后续处置计划	无处置计划

2) 广西泛糖科技有限公司

被投资方名称	广西泛糖科技有限公司
账面价值	72.73 万元
持股比例	0.73%
认缴金额	72.73 万元
实缴金额	72.73 万元
投资时间	2018 年、2024 年
主营业务	广西泛糖科技有限公司是经广西壮族自治区人民政府批准、由广西十大糖业集团和中国—东盟信息港股份有限公司共同出资组建,是专注于糖业全产业链数字化转型升级的平台型科技企业,主营业务为食糖流通、食糖相关数字化的开发、甘蔗种植等。
是否属于财务性投资	广西泛糖科技有限公司经营业务与公司的主营业务的制糖业务板块相关,公司对广西泛糖科技有限公司的投资不属于财务性投资。
与公司产业链合作具体情况	广西泛糖科技有限公司为公司重要合作伙伴,泛糖科技与公司在食糖销售、甘蔗农户扶持等业务上开展合作,报告期内,公司向泛糖科技销售机制糖收入金额合计为 19,459.23万元 ,向泛糖科技采购甘蔗农户物资金额合计为 850.96万元 ,公司对泛糖科技的投资有利于公司主营业务产业链完整,布局白糖下游销售,符合公司主营业务和战略发展方向。
后续处置计划	无处置计划

(3) 说明公司最近一期末是否存在持有较大的财务性投资(包括类金融业务)的情形;

1) 对金额较大的财务性投资和类金融业务的认定标准

根据中国证监会发布的《证券期货法律适用意见第18号》,对金额较大的财务性投资认定标准为:金额较大是指,公司已持有和拟持有的财务性投资金额超过公司合并报表归属于母公司净资产的30%(不包括对合并报表范围内的类金

融业务的投资金额)。

根据中国证监会于2023年2月17日发布的《监管规则适用指引——发行类第7号》(2023年2月修订),除人民银行、银保监会、证监会批准从事金融业务的持牌机构为金融机构外,其他从事金融活动的机构均为类金融机构。类金融业务包括但不限于:融资租赁、融资担保、商业保理、典当及小额贷款等业务。与公司主营业务发展密切相关,符合业态所需、行业发展惯例及产业政策的融资租赁、商业保理及供应链金融,暂不纳入类金融业务计算口径。

2)截至最近一期末,公司不存在金额较大的财务性投资(包括类金融业务)的情形

报告期内,公司主营业务包括制糖、非金属矿及化工、新能源材料等板块,公司不存在开展类金融业务的情况。

截至2026年3月31日,公司财务性投资金额合计为**4,887.02万元**,占期末公司合并报表归属于母公司净资产的比例为**1.18%**,未超过30%。公司最近一期期末不存在持有金额较大的财务性投资(包括类金融业务)的情形,符合《证券期货法律适用意见第18号》和《监管规则适用指引——发行类第7号》等有关规定。

(二)自本次发行相关董事会前六个月至今,公司已实施或拟实施的财务性投资的具体情况,说明是否涉及募集资金扣减情形。

根据中国证监会发布的《证券期货法律适用意见第18号》,本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前新投入和拟投入的财务性投资金额应当从本次募集资金总额中扣除。投入是指支付投资资金、披露投资意向或者签订投资协议等。

2025年5月9日,公司召开第九届董事会第三十五次会议,审议通过了本次向特定对象发行A股股票相关议案。董事会决议日前六个月至今,公司不存在实施或拟实施投资产业基金、并购基金、拆借资金、委托贷款、以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资、购买收益波动大且风险较高的金融产品、非金融企业投资金融业务、类金融业务等财务性投资的情形,符合《证券期货法律适用意见第18号》第一条的规定,具体情况如下:

1、投资类金融业务

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施投资类金融业务的情形。

2、非金融企业投资金融业务

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的非金融企业投资金融业务的情形。

3、与公司主营业务无关的股权投资

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的与公司主营业务无关的股权投资的

4、投资产业基金或并购基金

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的投资产业基金或并购基金的情形。

5、拆借资金

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的拆借资金的情形。

6、委托贷款

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的委托贷款的情形。

7、购买收益波动大且风险较高的金融产品

本次发行相关董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的购买收益波动大且风险较高的金融产品的情形。

综上,自本次发行的董事会决议日前六个月至本回复报告出具日,公司不存在已实施或拟实施的财务性投资(含类金融业务)情形,不涉及从本次募集资金总额中扣除的情形,符合《证券期货法律适用意见第18号》第一条的规定。

二、会计师核查情况

(一) 核查程序

会计师执行了以下核查程序:

1、查阅发行人的审计报告、财务报告,获取发行人报告期内收入成本明细表;访谈发行人财务负责人,了解公司主要产品、主要原材料价格波动情况;查询公司主要产品行业研究报告,及行业政策,了解主要产品外部环境、行业供求情况;访谈发行人,了解发行人各业务板块业绩波动原因;查阅公司及同行业可比公司定期报告、审计报告,获取公司主要会计数据和财务指标等,分析公司报告期内业绩波动的原因;

2、了解发行人采购模式,获取发行人关于甘蔗采购模式的说明文件核查其采购定价依据;抽查报告期内发行人与甘蔗种植户签订的糖料蔗收购合同,核查发行人与种植户签订的合同主要条款、价格构成、付款节点与方式、收货确认依据等;对报告期内选取蔗农进行实地走访,了解发行人与甘蔗种植户签订的糖料蔗收购合同执行情况;对发行人向甘蔗农户采购实施穿行测试,核查发行人支付甘蔗采购款的方式和执行情况是否符合制度规定和合同约定,甘蔗收购时收货确认依据是否完整、采购付款方式与合同约定是否相符,会计处理是否正确;查阅公司及同行业可比公司定期报告、审计报告,分析公司报告期内机制糖业务规模和成本变动的的原因,与同行业可比公司存在差异的原因;访谈发行人,了解机制糖和贸易糖的业务模式、区别与联系;获取发行人报告期内收入明细表,核查报告期内机制糖、贸易糖业务变化情况;访谈发行人,了解2024年机制糖收入上升、贸易糖业务下降的原因;

3、访谈发行人管理层,了解从事加工贸易业务的背景、贸易业务的模式和流程;查阅发行人关于贸易业务的主要内控制度,对报告期内贸易业务进行穿行测试,获取相关交易单据,核查发行人贸易业务开展模式和会计处理情况;查阅发行人贸易业务主要产品的购销价格及主要客户、供应商情况;查阅重要客户、供应商的合同条款;查阅同行业上市公司公开披露信息,了解贸易业务模式,分析发行人的贸易业务会计处理与同行业是否存在重大差异;查阅2023年、2024年及2025年发行人贸易业务的销售明细、采购明细;对主要贸易业务客户供应

商进行实地走访；取得会计差错更正的相关资料和披露公告，查阅《决定书》、会计差错更正公告、整改报告、董事会决议、监事会决议等相关文件，了解监管措施所涉及的具体违规事项、发生原因及整改情况；查阅发行人章程、三会议事规则及其他内控制度，检查发行人相关内控制度是否完善；查阅发行人报告期内《内部控制自我评价报告》、审计机构出具的《内部控制审计报告》。

4、获取报告期内发行人客户和供应商重叠的清单及关联方清单，了解客户和供应商重叠的原因及是否与发行人存在关联关系，并分析合理性；对主要客户、供应商进行实地走访，核查经营实体的真实性与相关交易的真实性；通过外部查询各主要客户、供应商的主要人员并进行了比对，确认是否与发行人及关联方、发行人董监高及关联方是否存在关联关系，相关交易是否存在关联交易；访谈发行人，了解2024年部分供应商采购金额大幅减少的原因及合理性；

5、查阅公司定期报告以及获取发行人的货币资金明细表、主要银行账户对账单等，了解发行人主营业务模式、营运资金需求、资金受限情况等；查阅同行业可比公司定期报告，了解同行业可比公司的存款、贷款及其占相关资产比重情况；获取发行人利息收入明细账及同期人民银行公布的存款基准利率，对发行人货币资金与利息收入的匹配性进行测算和对比分析；获取报告期内发行人的借款明细表及借款合同及同期人民银行公布的贷款市场报价利率，对发行人借款与利息支出的匹配性进行测算和对比分析。

6、获取发行人报告期各期末的存货明细表，了解公司各类存货构成，分析存货结构及余额变动的合理性；获取报告期内主要产成品保质期，确认是否存在过期滞销产品；了解发行人存货跌价准备计提政策及比例，复核公司计提存货跌价准备的依据和减值测试结果，获取公司报告期各期末存货期后结转情况、库龄表，并与同行业可比公司进行对比，分析存货跌价准备计提的准确性和充分性。访谈发行人，查阅报告期内发行人聘请的第三方评估机构出具的评估报告，核查房地产开发产品减值情况；

7、查阅并分析了公司2023年度、2024年度、2025年、2026年1-3月产能利用率统计表；结合固定资产盘点结果，检查资产的使用状态及闲置情况，了解资产是否存在减值迹象；分析并复核发行人固定资产减值计提的会计处理，并与同行业可比公司进行比较。

8、了解发行人在建工程的具体内容及建设进度，检查主要在建工程相关的合同、发票、施工进度表、结算单等，判断转固时点的合理性；对报告期内已转固的在建工程，检查达到预定可使用状态的证据，包括竣工验收移交报告、验收资料等；访谈发行人主要财务人员，了解发行人在建工程的转固政策；获取在建工程相关的借款合同、利息测算明细表，复核利息计算及利息资本化的准确性；

9、查阅中国证监会及深交所关于财务性投资及类金融业务的相关规定，并逐条核查发行人是否满足相关要求；查阅发行人对外投资公司的基本情况，访谈财务负责人，了解发行人与对外投资公司在报告期内的业务往来及产业合作等情况，分析被投资公司与发行人主营业务之间的关系，判断是否属于财务性投资；了解发行人拟实施的财务性投资及类金融业务的具体情况；查阅发行人报告期内董事会决议、公告文件、定期报告和相关科目明细。

(二) 核查意见

经核查，会计师认为：

1、公司 2024 年、**2025 年**营业收入下降主要原因为加工贸易收入减少，具有合理性；报告期内公司主要业务板块糖浆纸、非金属矿及化工业务、新能源材料的毛利率存在一定的波动，原因具有合理性；报告期内，公司加工贸易规模较大，扣除加工贸易业务后，公司营业收入与净利润变动趋势基本一致。

2、报告期内，公司机制糖业务规模与成本变动具有合理性，与同行业可比公司相比，公司与中粮糖业、冠农股份由于业务规模和原材料不同，可比性较低，公司与广农糖业相比，2023 年至 2024 年、**2024 年至 2025 年**营业收入变动趋势一致；2024 年机制糖业务规模增加、贸易糖业务规模下降主要原因为公司开展扩大甘蔗种植面积工作取得成果，同时借助当地政府推行的“退桉还蔗”政策，促进蔗农改进甘蔗良种、扩大甘蔗种植规模，使得榨蔗量大幅增加，带动机制糖业务收入增加，同时公司因为战略调整原因，收缩贸易糖业务，原因具有合理性。

3、报告期内，公司贸易业务的会计核算符合企业会计准则的要求；2024 年经过会计差错更正后，相关整改措施有效，公司报告期内不存在类似情形，相关内控措施完善及有效运行；公司 2024 年、**2025 年**采用总额法确认加工贸易业务收入会计处理符合企业会计准则的要求，与同行业可比公司保持一致。

4、报告期内，公司客户和供应商存在重叠的交易单位主要为广西泛糖科技有限公司、广西康宸世糖贸易有限公司，为正常的商业购销交易，不存在异常情况，交易定价公允；2024 年公司向广西泛糖科技有限公司采购金额大幅减少，主要原因为公司收缩贸易糖业务，因此对广西泛糖科技有限公司采购金额大幅减少，具有合理性。

5、公司同时持有有一定规模货币资金和有息负债余额具有合理性，与同行业可比公司不存在显著差异；公司活期利息收入年化利率高于主要商业银行公布的存款基准利率水平，主要原因为公司与部分商业银行签订了协定存款协议，具有合理性，其他类型的存款利息收入与主要商业银行公布的存款基准利率水平基本一致；公司利息支出年化利率趋势与中国人民银行公布的 LPR（贷款市场报价利率）基本一致，不存在显著差异。

6、公司的存货主要包括原材料、库存商品等，各类别的存货库龄合理，存货期后结转符合公司的经营生产情况，公司存货各类别跌价准备计提和转销符合企业会计准则的相关规定，存货跌价准备计提充分；公司针对房地产开发产品聘请第三方专业评估机构进行了评估，存货跌价准备计提充分。

7、报告期内，公司糖浆纸板块的机制糖、机制浆，非金属采矿及化工板块的硫铁矿、硫酸产能利用率较高，不存在减值迹象；氨基磺酸、银粉由于尚在产能释放过程中，产能爬坡需要一定时间，且 2024 年、2025 年、2026 年 1-3 月产能利用率逐步提升，不存在减值迹象；机制纸产能利用率较低，公司同时采取自用及出租的策略，资产使用效率提升，不存在明显减值迹象。

8、报告期内，公司在建工程不存在延迟转固的情形；公司利息支出满足资本化确认条件，会计处理符合《企业会计准则》的规定。

9、发行人最近一期末不存在财务性投资、类金融业务，符合《证券期货法律适用意见第 18 号》的相关规定；本次发行相关董事会决议日前六个月起至今，公司不存在已实施或拟实施的财务性投资（包括类金融投资）情况，不涉及相关财务性投资金额需要从本次募集资金总额中扣除的情形。

问题 2

发行人本次向特定对象发行股票不超过 90,000.00 万元, 60,000.00 万元拟投入“10 万吨/年精制湿法磷酸项目”(以下简称“湿法磷酸项目”), 20,000.00 万元拟投入“广东省英德市下太镇白面石矿区玻璃用石英砂岩矿投资项目”(以下简称“下太石英矿项目”), 10,000.00 万元拟投入“云硫矿业碎磨系统大型化、自动化改造项目”(以下简称“碎磨系统项目”)。截至目前湿法磷酸项目已于 2022 年取得《广东省能源局关于广东广业云硫矿业有限公司 10 万吨/年精制湿法磷酸项目节能报告的审查》(粤能许可〔2022〕187 号), 尚未取得环评批复, 下太石英矿项目尚需按照当地林地配额要求逐步取得全部土地使用手续。本次募投项目总投资为 226,025.92 万元, 剩余资金缺口为 136,025.92 万元。最近一期末, 发行人货币资金余额为 82,914.14 万元。湿法磷酸项目和下太石英矿项目分别属于公司化工业和采矿业, 属于公司相关行业的新产品开发。

其中, 湿法磷酸项目为新建项目, 以湿法净化磷酸装置为依托, 对磷酸进行梯级利用, 配套氟硅酸和磷石膏的处理。项目建成达产后主要产品包括净化磷酸 3.62 万吨/年、氟硅酸钠 0.5 万吨/年、工业级一铵 5.0 万吨/年、多元素酸性生理肥 10 万吨/年、磷石膏 55 万吨/年。项目达产后预计利润总额 15,375.03 万元, 税后净利润 11,531.27 万元, 达产后预计毛利率为 20.75%。其中, 部分产品预计售价高于最近一年水平, 且磷石膏产品预计售价为-5.00 元/吨。项目实施主体为发行人间接持股 80%的非全资子公司广东云硫环保新材料科技有限公司(以下简称“云硫新材”), 云硫新材的少数股东云浮广业硫铁矿集团有限公司系发行人控股股东, 本次拟不同比例增资。

下太石英矿项目开采方式为露天开采, 开采矿种为玻璃用变质石英砂岩、水泥配料用变质石英砂岩矿、建筑用变质石英砂岩矿, 同时综合利用残坡积层、全风化层和中风化层。项目建成达产后年产 420 万吨/年, 包括玻璃用石英矿 200 万吨/年、水泥配料用变质石英砂 112 万吨/年、建筑用变质石英杂砂岩 108 万吨/年, 含矿山开采、石英砂粗碎加工、建筑用石英砂岩矿骨料加工、物料储存及运输、综合服务、厂区生产辅助设施等。项目预计达产当年营业收入 27,923.40 万元, 利润总额 9,679.24 万元, 达产后毛利率为 58.20%, 高于同行业及发行人自身同类业务水平。项目实施主体为发行人直接持股 60%的非全资子公司德信

(清远) 矿业有限公司, 少数股东同意同比例增资或提供借款。

碎磨系统项目系云硫矿业新建一条碎磨系统, 进行关键设备升级与流程优化, 随后停用现有富矿、贫矿碎磨系统。改造后, 开采的富矿、贫矿混合后进入新碎磨系统, 最终生产 48%以上的高品质硫精矿。停用富矿线根据市场需要生产块状硫铁矿和-3mm 硫铁矿。本项目不新增产能, 且不直接产生经济效益。

请发行人:(1)湿法磷酸项目于 2022 年取得节能审查后持续未推进的原因, 相关许可的有效期限, 是否存在过期风险, 环评审批等手续办理的最新进展及预期取得时间; 结合下太石英矿项目土地手续办理进展情况等, 说明公司是否已取得相关土地使用权、矿业权等权利以及相关资质审批情况; 结合前述情况, 说明本次募投项目是否已取得开展所需的相关资质、认证、许可及备案, 是否存在重大不确定性或实质性障碍。(2) 通过控股非全资子公司实施募投项目的原因和必要性, 发行人是否能对相关子公司和募投项目进行有效控制, 部分少数股东不同比例增资或提供贷款的原因及合理性, 部分少数股东同比例增资价格和借款主要条款是否明确, 是否存在可能损害上市公司利益的情形; 实施募投项目的控股子公司的少数股东是否与上市公司及其董监高、控股股东或实际控制人存在关联关系, 拟采取的为防范相关利益冲突的措施; 结合前述情况以及(1) 相关情况, 说明本次发行是否已履行完成国资相关的全部审批程序, 是否符合国有资产管理的相关规定。(3) 说明湿法磷酸项目、下太石英矿项目的具体建设内容和相关矿山来源, 与公司主营业务在具体生产产品、所需原材料、应用领域、下游客户、主要技术参数等的区别和联系, 是否在前述方面具有协同性, 向产业链上下游扩展的必要性; 本次募投项目新产品所需研发技术、所处研发阶段, 是否存在试生产环节, 并结合发行人具体技术掌握、研发进度、人员和客户储备等情况, 说明本次募投项目的实施是否存在重大不确定性, 是否符合募集资金投向主业的要求。(4) 结合本次湿法磷酸项目、下太石英矿项目预测收入构成、销量、毛利率、净利润的具体计算过程及相关关键参数的选取, 说明本募湿法磷酸项目部分产品预计售价高于公司同类产品最近一年售价、下太石英矿项目预计毛利率高于同行业及发行人自身同类业务水平的原因及合理性, 效益测算是否谨慎、合理, 是否与公司现有同类业务及同行业可比公司情况存在较大差异; 磷石膏产品预计售价为负的原因及合理性。(5) 结合(4)

及本次湿法磷酸项目、下太石英矿项目新增产能情况，行业竞争格局、下游行业发展前景及市场需求情况、在手订单或意向性协议、公司现有产品产能利用率情况、同行业可比公司扩产情况、下太石英矿项目对应区域矿山开采的资源储量等，说明本次募投项目新增产能的必要性及具体产能消化措施。（6）结合发行人经营情况等，说明本次募集项目剩余资金缺口的资金来源及落实进展情况，项目实施是否存在重大不确定性。（7）结合碎磨系统项目的具体设备购置内容、价格和作用等情况，说明拟购置设备是否为公司目前相关资产的更新或升级，相关投入规模是否合理，测算并说明募集资金投入的经济性；量化分析本次募投项目、拟建及在建项目等新增折旧摊销对发行人未来盈利能力及经营业绩的影响。（8）结合报告期内同业竞争、关联交易的具体情况，说明募集资金项目实施后，是否新增构成重大不利影响同业竞争，是否严重影响公司生产经营独立性，本次募投项目的实施是否新增关联交易，如是，新增关联交易价格的公允性及保证公平的相关措施；结合前述情况，说明是否符合《注册办法》第十二条的相关规定。

请发行人补充披露相关风险。

请保荐人核查并发表明确意见，请会计师核查（4）-（8）并发表明确意见，请发行人律师核查（1）（2）（3）（8）并发表明确意见。

回复：

一、发行人说明

（4）结合本次湿法磷酸项目、下太石英矿项目预测收入构成、销量、毛利率、净利润的具体计算过程及相关关键参数的选取，说明本募湿法磷酸项目部分产品预计售价高于公司同类产品最近一年售价、下太石英矿项目预计毛利率高于同行业及发行人自身同类业务水平的原因及合理性，效益测算是否谨慎、合理，是否与公司现有同类业务及同行业可比公司情况存在较大差异；磷石膏产品预计售价为负的原因及合理性

（一）10万吨/年精制湿法磷酸项目经济效益测算过程

精制湿法磷酸项目建成后，测算期内年均销售收入 93,859.63 万元，年均利润总额 13,300.49 万元，年均净利润 9975.37 万元，投资内部收益率为 12.39%（所

得税后),静态投资回收期(含建设期)8.50年,投资财务净现值($ic=10\%$)13,773.75万元(所得税后)。项目效益预测的假设条件及主要计算过程如下:

1、收入构成情况

按照项目达产当年销售收入测算,项目产品销售收入合计 95,128.00 万元,构成情况如下:

单位:万元

产品名称	销售收入	占比
工业净化磷酸(100%P2O5)	38,553.00	40.53%
多元素酸性生理专用肥	27,500.00	28.91%
阻燃剂	28,000.00	29.43%
氟硅酸钠	1,350.00	1.42%
磷石膏	-275.00	-0.29%
合计	95,128.00	100.00%

2、产品销量及价格的合理性

产品销售价格参考产品销售主要目标市场的价格及供需现状、发展趋势综合确定,预测期内保持价格不变,具体明细如下:

产品名称	销售价格	年销售量
工业净化磷酸(100%P2O5)	10,650 元/吨	3.62 万吨
多元素酸性生理专用肥	2,800 元/吨	10.00 万吨
阻燃剂	5,500 元/吨	5.00 万吨
氟硅酸钠	2,700 元/吨	0.50 万吨
磷石膏	-5 元/吨	55.0 万吨

(1) 工业净化磷酸价格

公司项目尚未投产,尚未形成销售收入,故将本项目精制磷酸价格与同行业可比项目同类产品预计销售价格及市场价格对比如下:

类型	项目	金额(元/吨)
磷酸 85%HPO4 市场均价	2025 年	6,572.13
	2024 年	6,674.59
	2023 年	7,373.07
	2022 年	10,070.79
同行业可比公司同类产品	兴发集团配套 10 万吨/年湿法磷酸精制技术	6,313.58

类型	项目	金额(元/吨)
价格	改造项目(披露时间: 2022年7月)(折85% H3PO4)	
	六国化工28万吨/年电池级精制磷酸项目(85% H3PO4)(披露时间: 2025年8月)	6,500.00
	湖北宜化磷氟资源高值化利用项目(85% H3PO4)(披露时间: 2026年1月)	6,172.84
募投项目磷酸销售价格	粤桂磷酸项目(折算85% H3PO4)	6,574.07

数据来源: 百川盈孚、六国化工、湖北宜化、兴发集团

本项目精制磷酸价格为按照100%P2O5标准进行折算的价格,除以1.62折算系数换算为85% H3PO4后的价格为6,574.07元/吨。从整体趋势来看,精制磷酸的市场价格近年来呈现回落趋势。2025年以来,市场供需关系趋于平衡,精制磷酸市场价格企稳。公司综合考虑下游行业需求量日益增长,精制磷酸价格逐步回升,广东省磷酸产能稀缺等因素,本次募投项目磷酸预测价格略高于最近一年市场价格,但从磷酸行业周期波动的情况来看,2022年至2025年市场平均价格为7,672.645元/吨,预计磷酸价格逐步企稳回升,且本次预测价格与近期同行业同类产品预测价格基本一致,因此,本次净化磷酸预测价格已充分考虑当前市场竞争与价格变动趋势情况,具有合理性和谨慎性。

(2) 多元素酸性生理专用肥

多元素酸性生理专用肥含磷、含氮都与磷酸一铵类似,属于高浓、高效、广谱、中性的优质氮磷复合肥,本项目专用肥价格与同行业可比项目同类产品预计销售价格及磷酸一铵市场价格对比如下:

类型	项目	金额(元/吨)
磷酸一铵市场均价	2025年	3,351.52
	2024年	3,122.00
	2023年	3,057.00
	2022年	3,465.00
同行业可比公司同类产品 价格	六国化工2024年度复合肥销售价格	2,418.03
	湖北宜化2024年度磷铵销售价格	3,981.85
	湖北宜化磷氟资源高值化利用项目多功能复合肥(披露时间: 2026年1月)	3,325.00
募投项目专用肥销售价格	粤桂磷酸项目(折算85% H3PO4)	2,800.00

数据来源: 百川盈孚、六国化工、湖北宜化

由于同行业可比公司在专用肥产品设备工艺及最终产品生产需求等均略有

差异,销售价格具有差异,但综合市场价格及同行业价格对比,公司专用肥产品预测价格具有合理性和谨慎性。

(3) 阻燃剂价格

阻燃剂为聚磷酸铵,系磷酸一铵与尿素进一步发生聚合反应生成的聚合物。聚磷酸铵和工业级磷酸一铵等磷酸盐属于无机磷系阻燃剂,故本项目阻燃剂价格与同行业可比项目同类产品预计销售价格及工业级磷酸一铵市场价格对比如下:

类型	项目	金额(元/吨)
工业级磷酸一铵市场均价	2025年	6,149.39
	2024年	5,672.92
	2023年	5,579.98
	2022年	6,638.97
同行业可比公司同类产品 价格	六国化工28万吨/年电池级精制磷酸项目高端阻燃剂(披露时间:2025年8月)	5,700.00
	湖北宜化磷氟资源高值化利用项目高端阻燃剂(披露时间:2026年1月)	6,775.00
募投项目阻燃剂销售价格	粤桂磷酸项目(折算85%H_3PO_4)	5,500.00

数据来源:百川盈孚、六国化工、湖北宜化

本项目阻燃剂预测售价与市场价格基本一致,与同行业六国化工可比项目售价一致,低于湖北宜化项目主要系其作为行业龙头产品具有更高性能,成本相对较高因此预计售价较高。因此,综合市场价格及同行业价格对比,预测价格具有合理性和谨慎性。

3、能源和原材料用量及价格

外购燃料价格根据公司预计实际采购价格确定,主要动力(水、电)价格根据项目当地市场实际价格确定,原材料价格根据材料市场价格及供需现状、发展趋势综合确定,预测期内保持价格不变。具体明细如下:

能源及原材料	采购价格	年消耗量
硫酸	230元/吨	28.06万吨
液氨	3000元/吨	1.99万吨
磷精矿(30% P_2O_5)	1050元/吨	35.56万吨
硫酸钠(95%)	450元/吨	0.64万吨
石灰(90% CaO)	680元/吨	0.484万吨
TBP(>98.5%)	22000元/吨	0.07万吨

能源及原材料	采购价格	年消耗量
碳酸钡(99%)	2300 元/吨	0.068 万吨
碳酸钠(99%)	1700 元/吨	0.12 万吨
活性炭	4000 元/吨	0.496 万吨
包装袋	3 元/条	348 万条
碱	1000 元/吨	0.001 万吨
硫化钠	2800 元/吨	0.0162 万吨
电	0.575 元/度	6100 万度
蒸汽	150 元/吨	32.04 万吨
新鲜水	2.30 元/吨	172 万吨

4、费用及税费

参考公司项目实施计划及公司现有经验估计测算，具体明细如下：

名称	计算参数	备注
房屋及一般建筑折旧	20 年	平均年限法，净残值率为 4%
设备及材料折旧	14 年	平均年限法，净残值率为 4%
无形资产摊销	10 年	平均摊销
递延资产摊销	5 年	平均摊销
修理费	1.0%	以不含利息固定资产原值为基数
其他制造费	0.5%	以不含利息固定资产原值为基数
其他管理费	3 万元/人·年	以全厂定员为基数。
销售费用	1.5%	以销售收入为基数
城市维护建设税	7%	以增值税、营业税、消费税为基数
教育费附加及地方教育费附加	3%	以增值税、营业税、消费税为基数
所得税	25.00%	-
人员工资及附加	15 万元·人/年	按全厂定员计算

5、项目达产后收益及毛利率情况

项目计算期为 17 年，其中包括 2 年建设期，15 年生产期。根据公司生产计划安排，生产负荷确定为投产后第一年为 80%，投产后第二年达产按 100% 计算。项目各期销售收入明细如下：

单位：万元

产品明细	T+1	T+2	T+3	T+4~17
	-	-	80%	100%

产品明细	T+1	T+2	T+3	T+4~17
	-	-	80%	100%
工业净化磷酸 (100%P2O5)	--	--	30,842.40	38,553.00
阻燃剂	--	--	22,000.00	27,500.00
多元素酸性生理专用肥	--	--	22,400.00	28,000.00
氟硅酸钠	--	--	1,080.00	1,350.00
磷石膏	--	--	-220.00	-275.00
销售收入合计	--	--	76,102.40	95,128.00

项目各期成本构成明细如下:

单位: 万元

明细	T+1	T+2	T+3	T+4~17
	-	-	80%	100%
外购原材料	--	--	44,278.17	55,347.72
外购能源	--	--	6,967.28	8,709.10
工资及福利	--	--	4,380.00	4,380.00
制造费用	--	--	6,948.92	6,948.92
成本合计	--	--	62,574.37	75,385.74

项目毛利率情况如下:

单位: 万元

明细	T+1	T+2	T+3	T+4~17
	-	-	80%	100%
毛利合计	--	--	13,528.03	19,742.26
毛利率	--	--	17.78%	20.75%

6、磷酸项目预计毛利率的合理性

报告期内, 公司化工行业同类业务毛利率情况如下:

单位: %

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
化工业务毛利率	43.39	47.61	38.15	22.05
磷酸项目毛利率	20.75			

报告期内, 公司化工业务主要为硫酸的生产、销售, 以及硫铁矿焙烧生产硫酸后的烧渣继续加工产出的铁矿粉收入, 随着2025年硫酸价格上涨, 公司化工业务毛利率上涨。磷酸项目主要以磷酸及下游产品为主, 与公司现有化工产品有

所差异。

主要同行业公司相关业务毛利率情况如下：

单位：%

公司		2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
云天化	综合毛利率	19.56	20.21	17.50	15.18
兴发集团	综合毛利率	13.67	17.96	19.52	16.17
川恒股份	综合毛利率	25.07	30.26	33.13	39.04
六国化工	综合毛利率	3.33	4.79	9.36	8.05
湖北祥云	综合毛利率	未披露	14.21	13.69	8.88
平均综合毛利率		15.41	17.49	18.64	17.46
最近一年同行业可比毛利率区间		4.79-30.26			
发行人磷酸项目达产毛利率		20.75			

从选取可比公司来看，均有精制磷酸产能，其中云天化磷酸类产能包含磷化工业务板块，川恒股份磷酸类产品主要包括在化工业务板块，兴发股份包含在化工业务板块，湖北宜化包含在化肥业务板块，而六国化工和湖北祥云仅单独按照产品分类进行分类。同行业磷酸类业务比较情况如下：

单位：%

公司		2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
云天化	磷化工业务	未披露	34.45	33.17	27.13
兴发集团	化工业务	未披露	11.00	13.26	16.64
川恒股份	磷化工业务	未披露	26.38	27.76	31.10
六国化工	磷酸产品	未披露	5.37	13.58	41.73
湖北祥云	磷酸一铵	未披露	14.17	14.35	8.10
磷化工类业务平均毛利率		-	18.27	20.42	24.94
最近一年同行业可比毛利率区间		5.37-34.45			
发行人磷酸项目达产毛利率		20.75			

从上述同行业同类产品毛利情况来看，云天化和川恒股份因其较高的磷矿资源储备使其磷化工类产品毛利率处于行业较高水平；湖北祥云的磷酸一铵主要下游以普通复合肥、磷铵为主，该类产品附加值较低，加之2023年受到市场需求变化的影响，最近三年磷酸一铵的毛利率处于较低水平；兴发集团同类化工业务化肥磷铵及农药和有机硅系列占比超过70%，该类产品毛利率相对较低，拉低了其化工业务的整体毛利率。

因此,从同行业报告期内磷酸类业务毛利率情况分析,公司磷酸项目**包括磷酸、助燃剂产品占比约70%**,对相应产品提升了一定的附加值,下游行业结构中可涵盖金属材料加工、制糖产业、电池材料、食品及药物等行业。综合上述分析,本次募集资金项目整体毛利率略高于传统化肥类业务的毛利率水平,毛利率的测算处于行业同类业务合理区间水平。

(二) 下太石英矿项目经济效益测算过程

下太石英矿项目投资内部收益率为12.07%(所得税后),静态投资回收期(含建设期)8.60年,动态投资回收期(含建设期)16.20年,达产当年营业收入27,923.40万元,利润总额9,679.24万元,税后净利润7,259.43万元;测算期内年平均营业收入27,923.40万元,年平均利润总额为11,763.42万元,年平均税后净利润为8,822.56万元。项目效益预测的假设条件及主要计算过程如下:

1、收入构成情况

矿山生产原矿主要包含玻璃用变质石英砂岩、水泥配料用变质石英砂岩、建筑用变质石英杂砂岩。

单位:万元

产品名称	销售收入	占比	
玻璃用石英矿	18,000.00	64.46%	
水泥配料用变质石英砂	3,360.00	12.03%	
建筑用变质杂砂岩	规格碎石	3,240.00	11.60%
	机制砂	1,093.50	3.92%
剥离块石填料	2,229.90	7.99%	
合计	27,923.40	100.00%	

2、产品销量及价格的合理性

玻璃用变质石英砂岩、水泥配料用变质石英砂岩直接销售原矿,建筑用变质石英杂砂岩加工为规格碎石销售,另有石粉可制成机制砂销售,玻璃层块石部分作为回填土副产品对外销售。主要产品销量和价格情况如下:

产品名称	销售价格	年销售量	
玻璃用石英矿	90.00元/吨	200万吨/年	
水泥配料用变质石英砂	30.00元/吨	112万吨/年	
建筑用变质杂砂岩	规格碎石	40.00元/吨	81万吨/年

产品名称	销售价格	年销售量
机制砂	45.00 元/吨	24.30 万吨/年
剥离块石填料	30.00 元/吨	74.33 万吨/年

石英砂原矿用途比较广泛，因此，石英矿价格根据纯度、用途和区域差异呈现显著的差异，主要价格区间如下：

单位：元/吨

产品名称	用途	SiO ₂ 含量	价格区间
建筑级石英矿	砂石骨料、人造石材	85%-95%	30-50
工业级石英矿	玻璃制造、陶瓷釉料	95%-99%	80-150
高纯石英矿	半导体、光伏坩埚	≥99.9%	纯度越高价格越高，可达万元

(1) 玻璃用石英矿价格确定因素

2021 年开始，随着下游需求的回暖，尤其是建筑和光伏产业的复苏，石英砂矿价格开始上升，部分地区的开采和供给受到限制，价格有显著上涨，2022 年，价格达到高峰，2023 年，石英砂价格在高位震荡，市场逐渐适应高成本环境，2024 年以来，因市场需求下降，石英砂价格呈现下降趋势。

本项目石英砂矿由于本身矿石质量因素，加工后的石英砂主要用于普通平板玻璃制品，矿区资源非常丰富，储量大、品质优、埋藏浅，具有资源丰富，开采条件好，交通条件便利。此外，广东省内石英矿产资源较少，省内石英矿产资源主要外购于广西、湖南等地区，路途远，运输成本高，根据公司市场调研情况，广东省内目前玻璃用矿石生产企业到厂价均价在 90 元以上。

同行业上市公司旗滨集团（601636）在 2025 年 1 月收购玻璃用石英矿采矿权报告书中披露，玻璃用石英原矿（湖南）价格测算情况如下：

单位：元/吨

产品名称	2023 年	2024 年 1-10 月
玻璃用石英原矿采购成本	130.58	108.63

因此，综上分析，本项目主要产品玻璃用石英矿价格系考虑了石英矿用途、产地和市场趋势等综合因素确定，且处于合理区间且谨慎。

(2) 建筑用石英矿价格确定因素

本次项目中水泥配料用变质石英砂和建筑用变质杂砂岩主要用于水泥、建筑

行业，其价格与下游水泥、建筑行业关联度较强。从需求情况看，2024年以来，国内经济延续恢复态势，全年全国固定资产投资额增速为3.2%，增速放缓，受行业景气度差、商品房销售面积持续下降、房企资金紧缺影响，房地产市场仍处于底部调整过程中，水泥建筑行业下游需求疲弱。供给方面，2021年以来，受下游需求疲弱影响，全国水泥产量呈现持续下降态势。2024年，全国水泥产量为18.25亿吨，为2010年以来同期最低产量，同比下降9.50%，截至2024年底，全国熟料总产能在17.93亿吨，水泥产量继续下降。受上述影响，建筑类石英矿产品价格也将处于低位运行状态。

本次募集资金项目所在地清远市英德市近年来披露类似建设用矿产项目情况如下：

单位：元/吨

序号	项目名称	项目年份	水泥配料用砂岩不含税价格	机制砂不含税价格	规格碎石不含税价格
1	广东省英德市连江口镇南坑村矿区建筑用花岗岩矿	2026年	-	43.33-46.00	46.67-47.95
2	广东省英德市连江口镇南风坳矿区建筑用花岗岩	2025年	-	43.33-47.30	50.00-51.26
3	广东省英德市黎溪镇大埔村中心咀矿区建筑用砂岩	2025年	-	37.33-46.53	42.13-46.67
4	广东省英德市大站镇侧塘村尖峰岭矿区水泥配料用砂岩矿、建筑用变质砂岩矿	2023年	16.67-24.75	38.67-43.33	45.33-50.00
5	广东省英德市石灰铺镇尖尾山矿区水泥用石灰岩矿	2023年	30.00-32.00	-	-
	下太石英矿项目	2025年	30.00	45.00	40.00

注1：数据来源清远市英德市自然资源局采矿权出让收益评估报告的公示信息；

注2：表格中的2、3、4项目的产品价格原始数据单位为元/立方米（松方），考虑按照砂石松方密度平均水平取1.5吨/立方米的情况下，换算出上述价格。

因此，综上所述，本项目水泥配料用变质石英砂和建筑用变质杂砂岩价格系考虑了下游行业现状和市场价格趋势等综合因素确定，与清远市同类型矿产项目价格测算一致，处于合理区间且谨慎。

3、成本及费用测算

项目各期总成本费用明细如下:

单位: 万元

明细		T+1	T+2	T+3~15	T+16~23	T+24
规模		--	50%	100%	100%	50%
1	采选成本	--	4,764.03	8,395.53	7,263.00	3,783.02
1.1	辅助材料	--	1,058.95	2,117.90	2,117.90	1,103.06
1.2	外购动力	--	824.32	1,648.65	1,648.65	858.67
1.3	工资及附加	--	630.00	1,260.00	1,260.00	656.09
1.4	制造费用	--	1,620.75	2,108.98	976.45	508.73
1.4.1	折旧费	--	1,132.53	1,132.53	--	--
1.4.2	设备修理费	--	488.23	976.45	976.45	508.73
1.4.3	安全措施费	--	630.00	1,260.00	1,260.00	656.46
2	运输成本	--	46.60	93.20	93.20	48.46
3	剥离成本	--	1,096.88	1,096.88	1,096.88	--
4	非车间折旧费	--	970.41	970.41	970.41	970.41
5	摊销费	--	2,086.51	2,086.51	2,086.51	2,086.51
6	管理费用	--	984.00	984.00	984.00	984.00
7	销售费用	--	150.77	279.23	279.23	126.45
8	财务费用	--	3,102.72	1,787.22	285.08	122.29
总成本费用			13,201.92	15,692.98	13,058.31	8,121.14

采选成本主要包括开采直接成本和加工直接成本, 均根据项目实际情况进行估算。其中采选成本依据及明细如下:

序号	项目	估算依据	合价(元/吨)	占比
一	采矿成本	按整体 420 万吨开采量估算	14.2	100.00%
1	辅助材料	按开采量所需炸药等材料用量估算	4.2	26.32%
2	动力	按开采工程所需能源估算	3.3	27%
3	工资及附加	按定员 74 人, 每人 120,000 元/年工资计算	2.1	14.51%
4	制造费用	-	1.6	11.12%
4.1	折旧费	统一按 14 年折旧	1.3	--
4.2	维修费	含设备大修及更新费用, 按设备投资的 5%	0.3	--
5	安全措施费	按每吨原矿 3 元	3.0	20.59%

加工成本估算依据及明细如下:

序号	项目	估算依据	合价(元/吨)	占比
二	加工成本	按整体108吨加工量估算	16.79	100.00%
1	辅助材料	按所需衬板、机油和钢球等材料用量估算	3.38	20.12%
2	动力	按加工工序所需能源估算	2.51	14.92%
3	工资及附加	按定员22人,每人120,000元/年工资计算	3.44	20.51%
4	制造费用	-	7.46	44.45%
4.1	折旧费	统一按14年折旧	5.47	--
4.2	维修费	含设备大修及更新费用,按设备投资的5%	1.99	--

4、项目达产后收益及毛利率情况

单位: 万元

序号	项目	生产期		
		T+1	T+2	T+3
	规模	0%	50%	100%
	销售收入	--	15,076.65	27,923.40
	销售成本	--	7,994.02	11,672.12
	毛利合计	--	7,082.63	16,251.28
	毛利率	--	46.98%	58.20%

5、下太石英矿项目预计毛利率的合理性

报告期内,公司采矿行业同类业务毛利率情况如下:

单位: %

项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
采矿业务毛利率	66.51	62.09	54.62	41.36
下太矿项目毛利率	58.20			

公司现有采矿业务属于硫铁矿产品的露天开采业务,在矿石类型与石英矿存在差异,2023年受价格大幅下跌影响,硫精矿毛利率水平处于低谷,2024年硫精矿市场回暖,公司硫铁矿开采业务毛利逐步回升,2025年受到市场价格上涨影响,毛利率也处于较高水平。同样,2021年开始,随着下游需求的回暖,尤其是建筑和光伏产业的复苏,石英砂矿价格开始上升,部分地区的开采和供给受到限制,价格有显著上涨,2022年,价格达到高峰,2023年,石英砂价格在高位震荡,市场逐渐适应高成本环境,2024年以来,因市场需求下降,石英砂价格呈现下降趋势,2025年来下游需求逐步回暖,预计未来石英价格逐步企稳。

因此，同属于露天开采的石英矿，公司从下游产品周期性的情况来看，下太矿项目毛利率测算价格处于公司采矿业务毛利率的变动区间内。

目前，单纯以石英矿开采为业务的上市公司较少，因此主要选取拥有石英矿业务或相似露天开采的其他非金属矿类的公司相关业务毛利率情况如下：

单位：%

公司		行业	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
石英股份	综合毛利率	高纯石英砂	36.27	34.61	45.96	87.50
旗滨集团	综合毛利率	玻璃建材	12.18	13.11	15.51	24.99
凯盛科技	综合毛利率	玻璃建材	18.24	18.06	16.97	13.25
南玻A	综合毛利率	玻璃建材	11.02	14.61	16.87	22.28
福莱特	综合毛利率	光伏玻璃	14.44	16.91	15.50	21.80
中矿资源	综合毛利率	矿产开采	57.52	25.45	32.75	54.81
金石资源	综合毛利率	萤石矿开采	14.45	17.84	21.06	34.58
龙高股份	综合毛利率	高岭土开采	58.29	60.56	60.21	62.13
平均综合毛利率-			27.80	25.14	28.10	40.17
最近一年同行业可比毛利率区间			13.11-60.56			
发行人石英矿达产毛利率			58.20			

从选取可比公司来看，同行业拥有石英矿产资源的公司主要为光伏玻璃和建材玻璃行业的制造企业，其石英矿资源主要用于自有部分产品的生产，与单纯开采石英矿原矿用于销售业务具有较大差异，毛利率低于矿产资源型公司的毛利率。

因此，同时选取同属于非金属矿露天开采类的企业进行比较，其中金石资源和龙高股份为萤石矿和高岭土矿的开采企业，中矿资源从事他稀有金属及伴生石英矿产资源开发利用。上述涉及相似业务的毛利率比较情况如下：

单位：%

公司		2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
福莱特	采矿业务	未披露	-32.79	15.78	26.44
中矿资源	采矿业务	未披露	74.07	78.29	64.39
金石资源	采矿业务	未披露	43.19	41.47	47.30
龙高股份	采矿业务	未披露	72.03	73.41	73.41
粤桂股份	采矿业务	未披露	62.09	54.62	41.36
同行业及发行人采矿类业务平均毛利率		-	43.72	52.71	50.58

公司	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
最近一年同行业可比毛利率区间	-32.79-74.07			
发行人石英矿达产毛利率	58.20			

从同行业非金属采矿业务毛利率情况来看,由于采矿行业为各行业原材料产业链的最上游,具有较强的资源优势,因此整体毛利率也在行业中属于较高水平。其中,福莱特在产品分类中明确披露了石英矿的毛利率情况,根据其2023年向特定对象发行股份材料中披露,2019-2021年,其石英矿采矿业务毛利率分别为58.36%,56.16%和57.31%,2022年后其新取得三力和大华石英岩矿采矿权后,由于开采时表层矿石品位不稳定,而后拉低了采矿行业毛利率水平,加之近年来其加大了内部自用的占比,对外销售部分收入大幅下降导致毛利率水平较低。

综上,公司下太石英矿项目对达产毛利率的测算处于行业合理水平,与公司现有同类业务及同行业可比公司情况不存在较大差异。

(三) 磷石膏产品预计售价为负的原因及合理性。

本次募集资金湿法磷酸项目,建设10万吨湿法磷酸装置需产出55万吨副产品磷石膏,磷石膏是湿法磷酸生产过程中硫酸分解磷矿石的必然副产物,根据国家规定,新建磷酸项目产生磷石膏必须全部消化处理,本次项目测算,磷石膏销售价格为负的主要原因如下:

1、水泥缓凝剂市场变化导致磷酸生产企业磷石膏产品亏损

磷石膏无害化与资源化处理存在较高的技术和资金门槛,目前磷石膏处理主要方式为生产水泥缓凝剂。近年来,受水泥行业下行影响,水泥缓凝剂市场价格随之下滑。因此,磷石膏处理的经济性成为制约着磷酸企业的发展主要问题,下游企业需依靠政府补贴或磷酸生产企业的补贴才能完成磷石膏处理。因此,磷酸企业为消化磷石膏一般会在磷石膏的处理上给予下游企业补贴,形成磷酸生产企业的副产品磷石膏销售价格为负并亏损的情况。

2、公司凭借广东省的水泥生产地处理磷石膏具有较强的区位优势

下游磷石膏处理企业采购磷石膏的主要成本为运费,广东省作为全国最主要的水泥生产省份,为云浮市湿法磷酸项目的磷石膏处理提供了得天独厚的区位优势。根据国家统计局数据,2024年广东省水泥产量达1.31亿吨,全省水泥生产

企业众多，水泥缓凝剂市场需求旺盛，而磷石膏基缓凝剂作为水泥生产不可或缺的添加剂，在环保政策推动下需求持续攀升。

因此，项目地处粤西地区，毗邻珠三角水泥主产区，区域内还分布着大量水泥头部企业，具备完善的水泥生产体系与便捷的物流网络，可大幅缩短磷石膏及磷石膏基缓凝剂的运输半径，降低运输成本，较贵州等磷酸生产企业有较大的成本优势。

3、公司磷石膏产量较小，已经和磷石膏处理企业达成合作意向

按照广东省2024年水泥产量1.31亿吨计算，按照3%-5%的水泥缓凝剂添加比例，缓凝剂产量约400-600万吨/年，公司作为省内唯一的规模化磷酸制造企业，加之运输成本优势，项目所产出的55万吨磷石膏足以在本地消化。2026年1月，云硫矿业与广东碧海蓝环保新材料科技有限公司签订增资协议，广东碧海蓝环保新材料科技有限公司主要从事磷石膏回收加工业务，双方约定云硫新材料所产磷石膏全部对其销售。

综上所述，磷石膏产品预计售价为负是公司根据周边下游市场情况综合确定的，具有合理性。

(5) 结合(4)及本次湿法磷酸项目、下太石英矿项目新增产能情况，行业竞争格局、下游行业发展前景及市场需求情况、在手订单或意向性协议、公司现有产品产能利用率情况、同行业可比公司扩产情况、下太石英矿项目对应区域矿山开采的资源储量等，说明本次募投项目新增产能的必要性及具体产能消化措施

(一) 本次募投项目经济效益情况

单位：万元

项目	营业收入	净利润
2024年度	279,615.29	27,417.04
湿法磷酸项目测算	93,859.63	9,975.37
下太矿项目测算	27,923.40	8,822.56
本次募集资金项目增长	43.55%	68.56%

注：募投项目营业收入及净利润数据为测算期年平均数。

本次募集资金项目建成达产后，预计公司营业收入及净利润分别增长43.55%

和 68.56%。

(二) 本次募投项目新增产能情况

本次募投项目投产后公司主要产品产能变化情况如下：

单位：万吨

主要业务	主要产品	原有产能	新增产能	对应募集资金项目情况
非金属矿	硫铁矿开采量	300.00	-	大型化项目
	石英矿开采量	-	420.00	下太石英矿项目
	矿产开采合计	300.00	420.00	-
化工	硫酸	52.00	-	-
	氨基磺酸	2.00	-	-
	磷酸	-	10.00	湿法磷酸项目
	化工合计产能	54.00	10.00	-

注：大型化项目不新增产能；磷酸项目总体产能按项目中湿法净化磷酸产出量整体计算。

本次募投项目投产主要产品为公司新产品，属于公司非金属矿和化工行业业务板块，非金属矿业务板块新增产能 140%，化工业务板块新增产能 18.52%。

(三) 公司现有产品产能利用率情况

报告期内，公司现有采矿业务及化工业务的产能利用率情况如下：

单位：吨

产品类别	项目	2026年1-3月	2025年	2024年	2023年
硫铁矿开采	年开采限额	750,000.00	3,000,000.00	3,000,000.00	3,000,000.00
	开采量	788,820.00	2,937,363.68	2,997,626.00	2,995,068.00
	产能利用率	105.18%	97.91%	99.92%	99.84%
硫酸(总)	产能	130,000.00	520,000.00	520,000.00	520,000.00
	生产总量	126,514.90	494,047.41	446,510.43	429,586.81
	产能利用率	97.32%	95.01%	85.87%	82.61%
氨基磺酸	产能	5,000.00	20,000.00	20,000.00	-
	产量	3,351.43	9,781.29	2,822.08	-
	产能利用率	67.03%	48.91%	14.11%	-

注 1：硫酸生产总量为联发化工全部生产量，包括内部销售量。

公司现有硫铁矿产能 300 万吨/年，硫酸产能 52 万吨/年，产能利用率均达到 90%以上，硫铁矿生产已经处于满负荷开采状态，氨基磺酸是公司新建产品，处

于产能爬坡阶段。

(四) 行业竞争格局、下游行业发展前景及市场需求情况

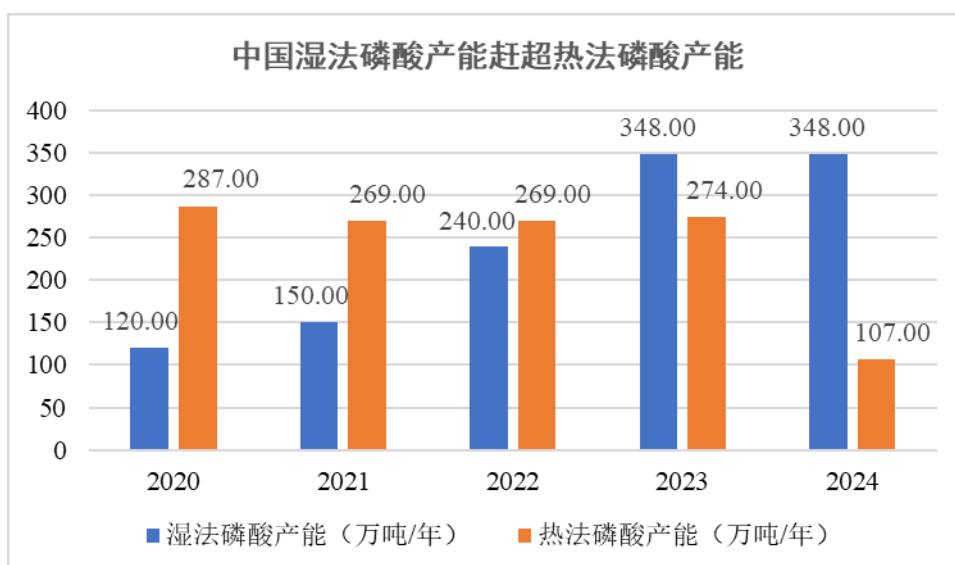
1、磷酸行业

(1) 行业特点与竞争格局

磷酸(H₃PO₄)是磷化工最主要的基础产品,磷酸制造技术是磷酸行业的核心技术,也是决定企业生产成本的关键技术。磷酸制备工艺路线主要为湿法磷酸和热法磷酸两种:热法磷酸是将磷矿石混合焦炭和硅石在高温中炼制得黄磷,然后经氧化、水化等反应而制取磷酸;湿法磷酸是用无机酸分解磷矿石,分离出粗磷酸,再经过净化后制得磷酸。

发展湿法磷酸是磷酸工业的大势所趋。湿法磷酸生产关键在于原料处理、气体处理、废料回收除杂、副产物回收,生产成本主要受磷矿石、硫磺(硫酸)价格影响;热法磷酸生产关键在于燃烧、水合、热交换、除雾,生产成本主要受黄磷、电价影响。考虑能源和电力成本,以及生产过程中产生的粉尘和有毒气体受到环保限制,热法制酸面临环保政策和成本双重压力,故具有能耗和成本优势的湿法磷酸替代高能耗的热法磷酸是磷酸工业的发展方向。

目前发达国家工业磷酸湿法制备占比已经达到85%,我国湿法磷酸的发展近年来亦表现出色:根据百川盈孚数据,截至2024年末,国内磷酸产能合计455万吨(湿法348万吨+热法107万吨);2018年以来,国内湿法磷酸产能稳步扩张,产量占比稳步提升至68.7%,且仍具备较为充足的发展空间。



数据来源：百川盈孚、生意社

国内磷酸行业梯队分化清晰：第一梯队由云天化、贵州磷化、兴发集团主导，这些企业磷矿资源自给率达85%以上，布局“矿—酸—材”全产业链，湿法净化技术和产能优势明显，掌握行业定价权；第二梯队包括川发龙蟒、湖北宜化等企业，聚焦细分领域差异化竞争，绑定新能源客户，在工业级磷酸一铵等产品上具备全球优势；第三梯队以中小产能为主，成本高、技术薄弱，逐步转型特种磷酸盐或退出市场。行业内主要参与企业的湿法磷酸及部分下游产品的产能情况如下：

公司名称	披露的产能情况
云天化 (600096.SH)	湿法磷酸(折纯)约260万吨/年,湿法净化磷酸30万吨/年;磷肥555万吨/年,复合(混)肥185万吨/年;饲料级磷酸钙盐50万吨/年;磷酸铁10万吨/年
贵州磷化	湿法磷酸(折纯P ₂ O ₅)超过250万吨;化肥级磷酸盐总产能约500万吨/年;净化磷酸(工业级/食品级)超100万吨;磷酸铁一期10万吨已投产(规划总产能超100万吨)。
兴发集团 (600141.SH)	磷肥配套用湿法磷酸(折百)68万吨/年、精制净化磷酸(折百)15万吨/年;草甘膦原药23万吨/年、配套制剂10.1万吨/年;磷酸铁10万吨/年,磷酸铁锂8万吨/年,磷酸二氢锂10万吨/年;6万吨/年电子级磷酸,食品级磷酸盐超15万吨/年,次磷酸钠4万吨/年
湖北宜化 (000422.SZ)	公司年产20万吨精制磷酸及65万吨磷铵、40万吨磷铵及20万吨硫基复合肥项目在建(其中含40万吨/年湿法磷酸装置、10万吨/年高档阻燃剂装置及相关配套设施);10万吨/年磷酸铁项目正有序推进
川发龙蟒 (002312.SZ)	湿法磷酸30万吨/年、湿法净化磷酸20万吨/年;工业级磷酸一铵30万吨/年,饲料级磷酸氢钙44万吨/年,肥料系列产品136万吨/年,磷酸铁锂6万吨/年(2万吨产线投产,4万吨装置在建),磷酸铁15万吨/年(5万吨装置投产,10万吨装置在建)
川恒股份 (002895.SZ)	湿法磷酸57.5万吨/年;净化磷酸(实物)10万吨/年,商品磷酸20万吨/年,磷酸铁10万吨/年
云图控股 (002539.SZ)	湿法磷酸(折纯)30万吨/年,精致磷酸15万吨/年;工业级磷酸一铵35万吨/年;磷酸铁5万吨/年
新洋丰 (000902.SZ)	工业级磷酸一铵15万吨/年,磷酸铁5万吨/年(新有5万吨在建),精制磷酸20万吨/年项目在建
六国化工 (600470.SH)	28万吨/年电池级精制磷酸项目建设,包括28万吨/年85%湿法净化磷酸装置、5万吨/年高档阻燃剂装置以及配套工程
粤桂股份磷酸项目	10万吨/年湿法磷酸装置,10万吨/年磷酸净化装置,10万吨/年多元素酸性生理专用肥装置;5万吨/年阻燃剂装置;0.5万吨/年氟硅酸钠装置

(2) 下游行业发展与需求

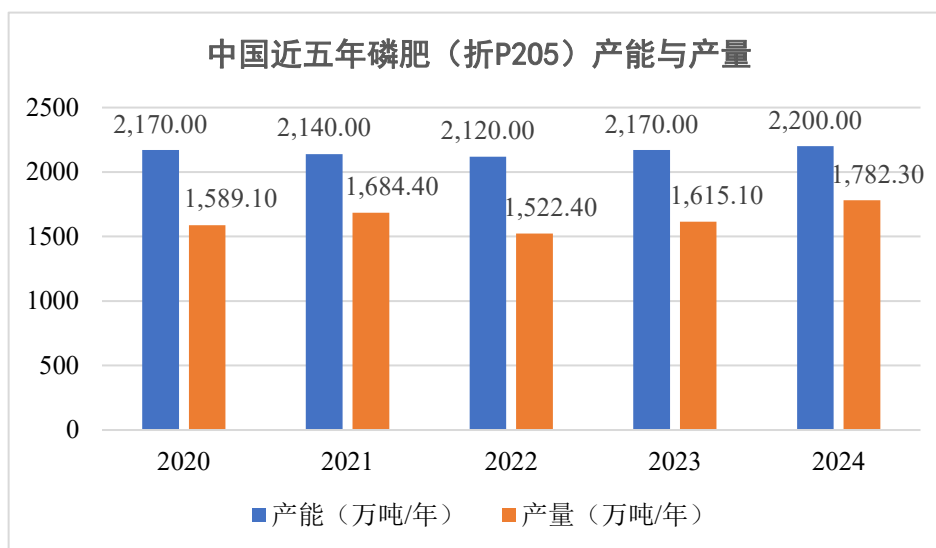
磷酸的应用领域主要为农业和工业。传统农业是磷酸最大下游，磷肥对磷酸的需求占比达到60%左右；近年来，随着新能源行业发展迅猛，新增电动汽车市场规模显著拉动磷酸铁锂需求，磷酸是磷酸铁生产中必不可少的原料之一，故新

能源行业的爆发拉动了对磷酸的需求。磷酸下游行业的发展与需求具体如下：

1) 磷肥

磷肥属于农作物的基础用肥之一，主要作用在于促进植物根部发育，施用季节较为固定，一般是以春秋两季，种植玉米、小麦、棉花等大田作物初期使用。

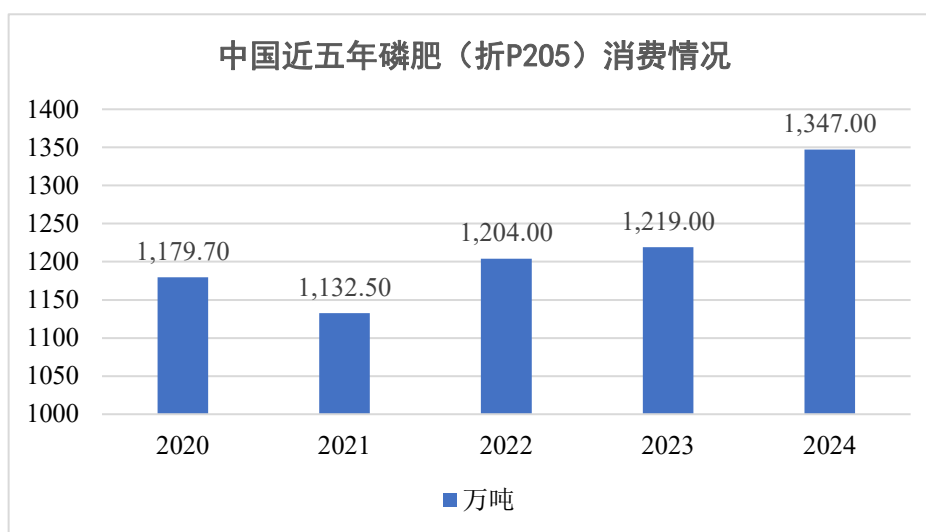
中国是重要的磷肥生产国，磷肥生产企业主要集中在云、贵、川、鄂等磷矿石资源较为丰富的省份。根据中国磷复肥工业协会数据，“十三五”期间，我国磷肥产能达到顶峰，随后磷肥去产能工作不断推进，至2022年磷肥（折P₂O₅）产能达到近10年低点，为2,120万吨。近几年，尽管有竞争力较弱的磷肥装置退出，但随着下游需求提升，以及新能源市场的利好，带动以工业级磷酸一铵为主的磷肥产能增加，至2024年年底磷肥（折P₂O₅）产能2,200万吨/年，同比增长1.4%，近3年磷肥产能累计净增长80万吨/年；2024年我国累计生产磷肥（折P₂O₅）1,782.3万吨，继上年同比增长6.1%后，同比增长10.4%，行业整体产能利用率超过80%。



数据来源：中国磷复肥工业协会

中国同样是磷肥消费大国，在千亿斤粮食产能提升行动的推动下，种植面积增加和种植结构调整，推动化肥用量进一步增加。2024年我国磷肥国内供应量达到1,347万吨，比上年增加了128万吨，同比增长10.5%，连续3年呈现上涨势头。外销方面，2024年全球化肥市场需求复苏，亚洲地区拉动了短期全球肥料消费的增长，欧洲和非洲成为最具活力的区域市场。据海关统计数据，2024年我国共出口磷肥（折P₂O₅）408.4万吨，自2022年以来外销表现整体呈上升

趋势。



数据来源：中国磷复肥工业协会

另一方面，2024年我国工业级磷酸一铵产量303.6万吨，同比增长37.1%，产量提升明显，主要系水溶性肥料和新能源市场需求提升。在未来，随着下游市场的需求增加，工业级磷酸一铵产量预计将继续增长。

2) 新能源

磷酸在新能源行业的核心应用路径清晰，即通过湿法净化工艺提纯至电池级标准后，用于合成磷酸铁，进而制备磷酸铁锂正极材料，最终应用于新能源汽车动力电池和储能电池等领域。

2019年，三元锂电池以65%的市场占有率占据动力电池市场的主导地位，此时磷酸铁锂电池市场占比仅为32%。随着刀片电池等磷酸铁锂创新产品的陆续推出，消费者对新能源汽车安全问题的关注，以及三元锂电池原材料碳酸钴的高昂成本，磷酸铁锂电池需求开始迅速增长。高工咨询数据显示，2025年国内磷酸铁锂动力电池装车量达625.3GWh，占总装车量的81.2%，较2024年同比增长52.9%；12月单月装车79.8GWh，占比攀升至81.3%，环比仍增长5.9%。三元电池，全年装车量占比降至18.7%，同比增速仅3.7%。

正极材料方面，根据EVTank数据显示，2025年中国正极材料总体出货量达到498.7万吨，同比增长51.5%。其中，磷酸铁锂正极材料出货量达到394.4万吨，同比增长62.5%，达到正极材料总体出货量的79.1%。此外，政策也在推动储能市场快速爆发。国家发展改革委、国家能源局联合印发的《新型储能规模化

建设专项行动方案（2025-2027年）》提出，2027年全国新型储能装机规模需达到1.8亿千瓦以上。

从长远看，未来，伴随动力电池与储能电池的大规模投产，以及磷酸铁锂技术的不断优化，磷酸作为上游基础原料，其市场需求将持续增长。

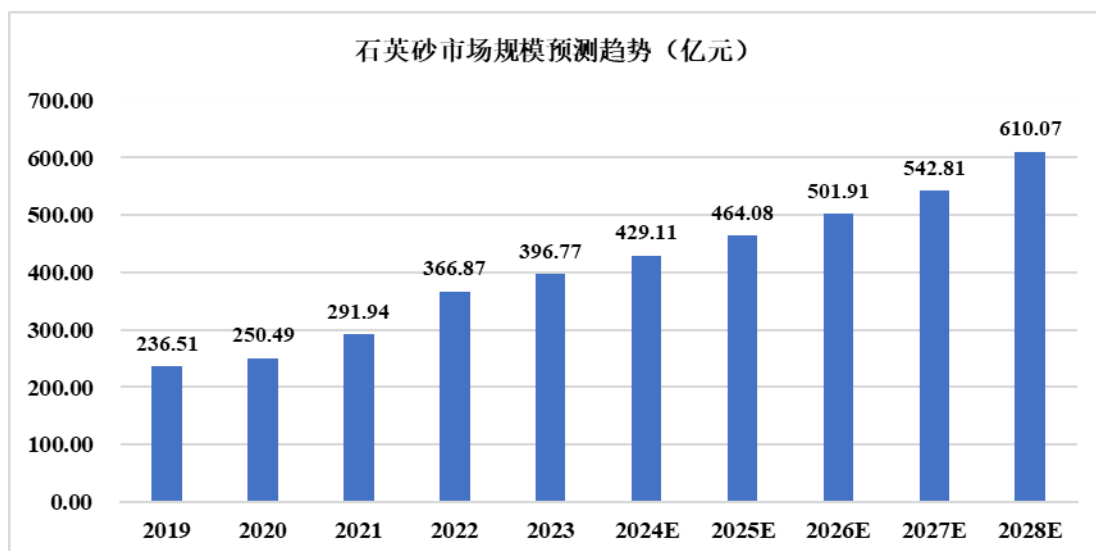
2、石英矿行业

（1）行业特点与竞争格局

石英矿石为常见的非金属矿产资源，主要用于生产和制作石英制品及石英砂。全球天然石英矿石主要分布于巴西、加拿大、俄罗斯、美国、中国、印度、土耳其、法国等30多个国家和地区，其中又以巴西的储量最为丰富，巴西天然石英矿的产量和出口量位居世界首位。亚洲的天然石英矿石又大多产自中国和印度，中国拥有约150处矿产地，石英矿总储量（包括建筑、玻璃整体）超200亿吨，而品位较高的脉石英和水晶等占比较小，资源总量不足700万吨（《中国非金属矿工业发展报告（2020）》）。

石英矿产资源作为现代高科技产业发展的关键基础材料，近年来在国家战略性新兴产业中的地位日益凸显。2025年4月10日，自然资源部发布公告，经国务院批准，高纯石英矿正式成为我国第174号新矿种，标志着我国在解决战略性新兴产业核心原材料供应问题上迈出关键一步。

石英砂具有较高的耐火性、化学稳定性和良好的导热性，因此在工业上有着广泛的应用。它可以用于制造玻璃、陶瓷、铸造、冶金、化工、电子、光学和建筑等多个领域。此外，石英砂也是重要的工业原料和填料，用于提高产品的质量和性能。根据头豹研究院统计数据，我国石英砂市场规模稳定增长，2023年达到396.77亿元，同比增长8.15%，期间年复合增长率为10.90%；预计到2028年，石英砂市场规模将进一步增长至610.07亿元。2018年-2028年中国石英砂市场规模预测趋势如下图：



数据来源: 头豹研究院

同行业可比上市公司石英矿储备和开采规模情况如下:

公司名称	石英矿储备情况	开采矿种	披露的部分项目开采规模
福莱特 (601865.SH)	拥有约 1.65 亿吨储量的石英矿山资源	主要为玻璃用石英岩矿	木屐山矿区玻璃用石英岩矿 400.00 万吨/年、灵山石英岩矿 260.00 万吨/年
中旗新材 (001212.SZ)	拥有不少于 3000 万吨储量的脉石英矿	主要为脉石英	广西罗城县拉荣脉石英矿 10 万吨/年、广西罗城县拉马矿区脉石英矿 10 万吨/年
旗滨集团 (601636.SH)	拥有不少于 1.5 亿元储量的石英矿山资源(四个矿山合计储量)	玻璃用脉石英、玻璃用石英岩等	彝良县奎香石英砂矿 80 万吨/年、彝良县松林石英砂矿 200 万吨/年、资兴市州门司矿区玻璃用石英矿 133 万吨/年、资兴市鳌鱼塘矿区玻璃用脉石英矿 100 万吨/年
南玻 A (000012.SZ)	拥有超过 3000 万吨储量的石英矿山资源	玻璃用石英岩矿	安徽凤阳石英砂矿 200 万吨/年
粤桂股份下太石英矿	可开采石英砂岩矿合计储量约 9200 万吨	玻璃用石英岩矿、建筑用石英变质岩	420 万吨/年

(2) 下游行业发展与需求

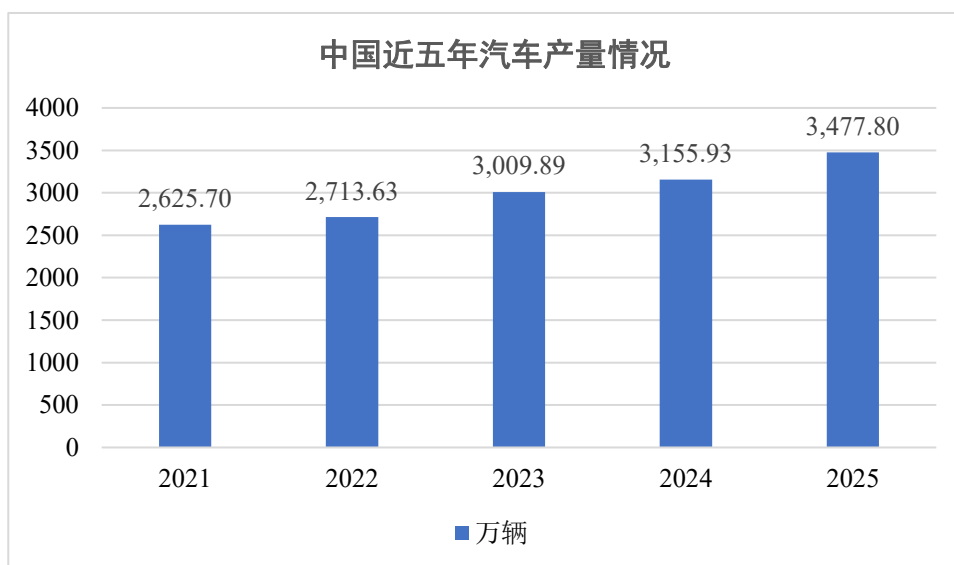
石英砂的下游应用领域极为广泛, 涵盖了玻璃、光伏、半导体等多个领域。在这些领域中, 石英砂因其优良的物理和化学性能而被广泛使用。目前, 中国石英矿市场需求呈现多元化、高端化趋势, 主要受以下行业领域的驱动:

1) 玻璃

玻璃行业作为基础性材料产业，已形成覆盖原片生产、深加工到终端应用的完整产业链，下游需求呈现“多元化分布、结构性分化”的鲜明特征，核心集中于建筑、汽车、光伏三大领域，电子、药用、日用等领域为重要补充，需求规模与宏观经济周期、产业政策导向、技术迭代速度及下游行业发展深度绑定。

下游需求细分来看，建筑玻璃仍是行业重要需求板块，尽管占比有所下滑，但需求基数庞大且受城市更新、建筑节能改造政策拉动，需求结构持续向高端化升级。根据住建部数据，2025年全国新开工改造城镇老旧小区2.71万个、499万户，共完成投资1,332亿元。这一实际开工量较全年2.5万个的计划目标，超额完成8.4%，城市更新与老旧小区改造显著带动建筑玻璃需求量。此外，《“十四五”建筑节能与绿色建筑发展规划》重点提及关于提高建筑门窗等关键部品节能性能要求，在政策驱动下，以Low-E玻璃为代表的节能玻璃产品得到迅速发展，根据智研咨询数据，2020年中国Low-E玻璃市场规模为348.4亿元，2024年增至550.24亿元，年均复合增长率达12.1%，呈现出广阔市场空间与长期发展潜力。

工业用玻璃方面，汽车玻璃的需求增长动能强劲。根据国家统计局数据，2025年全国汽车产量3,477.8万辆，同比增长10.2%，此得益于新能源汽车市场爆发、产业智能化升级、以及出口市场持续火热等多重因素，直接带动汽车玻璃需求持续增长。



数据来源：国家统计局

2) 光伏

在光伏领域，石英砂是关键原材料之一，多用于多晶硅、单晶硅光伏生产用的扩散管、承载器及坩埚等石英制品。中国光伏行业协会数据显示，2025 年以来，国内光伏发电装机规模保持较快增长，制造端主要环节产量有升有降，产业链价格逐步企稳，行业整体运行呈现“稳中有调、调中向好”的特征。与此同时，出口结构持续优化，新兴市场加快崛起，我国在全球光伏产业链中的核心地位依然稳固。

据光伏行业协会数据，2025 年前 10 个月，我国光伏发电新增装机规模约 252.87 吉瓦，同比增长 39.5%，整体运行保持平稳增长。制造端方面，产业链主要环节产量同比有增有降，2025 年 1—10 月，多晶硅产量约 111.3 万吨，同比下降 29.6%；硅片产量约 567 吉瓦，同比下降 6.7%；电池片产量约 560 吉瓦，同比增长 9.8%；组件产量约 514 吉瓦，同比增长 13.5%。

总体来看，装机增长、制造端调整与价格企稳相互作用，支撑行业运行保持总体向好态势，而光伏行业的向好态势亦将促进石英砂行业的发展。

3) 半导体

在半导体领域，晶圆生产中的硅片扩散、氧化、刻蚀等环节均需要消耗大量的石英片、石英环、石英法兰、石英舟、石英清洗槽等电子级石英制品，作为高纯石英砂最大应用领域，需求增速最为迅猛。

近两年全球半导体产业回暖，根据爱建证券研究报告数据，2024 年全球半导体市场规模达 6,591 亿美元，同比增长 20.0%，预计 2025 年将增长至 7,893 亿美元；其中集成电路占比最高，达 73.9%；人工智能芯片增速最快，达 49.3%。2024 年中国半导体市场规模达 1,769 亿美元，同比增长 15.9%，预计 2025 年将达 2,067 亿美元，市场需求旺盛，石英砂行业将迎来新机遇。

综上所述，本次募集资金投资项目所处行业均属于应用较为广泛的上游原材料产业，下游涉及化工、建筑、新能源材料等多个应用领域，市场前景广阔，需求旺盛，项目受到的行业风险较小。

(五) 同行业可比公司扩产情况

1、磷酸及其化工行业扩产情况

上市公司	披露时间和项目状态	扩产项目	项目情况
贵州磷化	2025年10月首次披露,项目一次性试车成功	贵阳化肥公司年产20万吨PPA(净化磷酸)扩能项目	湿法净化磷酸20万吨
	2024年6月首次披露,2025年9月底一次性试车成功	贵州开磷精细磷化工有限公司40+20万吨/年湿法磷酸净化扩能项目	年产40万吨湿法净化磷酸扩能至年产60万吨
川恒股份	2025年11月崇左市生态环境局批复项目一期环评	广西鹏越生态科技有限公司20万吨/年半水-二水湿法磷酸提能技改项目	项目一期,建成40万吨/年硫磺制酸生产线一条;项目二期,将20万吨/年半水-二水湿法磷酸提能技改为40万吨/年;项目三期,将10万吨/年食品级净化磷酸及15万吨/磷酸钙盐生产线分别提能技改为20万吨/年食品级净化磷酸及40万吨/磷酸钙盐
川金诺	2025年6月上市公司公告披露,目前在建	川金诺(埃及)苏伊士磷化工项目	年产80万吨硫磺制酸、30万吨工业湿法粗磷酸、15万吨52%磷酸、30万吨磷酸一铵、2万吨氟硅酸钠项目
	2024年12月防城港市大数据和行政审批局批复环评	广西川金诺湿法磷酸净化及精细磷酸盐技术改造项目	湿法粗磷酸20万吨/年技术改造到40万吨/年;净化磷酸10万吨/年技术改造到25万吨/年;硫磺制酸60万吨/年技术改造到100万吨/年;氟硅酸钠1.5万吨/年技术改造到3万吨/年
兴发集团	2025年12月环评第二次公示(中国化工信息杂志披露)	保康楚烽化工有限责任公司20万吨锂电池正极材料前驱体项目	120万吨/年磨矿装置、80万吨/年硫磺制酸装置、30万吨/年湿法磷酸装置、10万吨/年磷源净化装置、20万吨/年磷酸铁装置、20万吨/年NPK预处理工序、60万吨/年回转造粒复合肥装置、20万吨/年挤压造粒复合肥装置、20万吨/年高塔造粒复合肥装置
	2025年11月完成项目备案(中国能源招标网2026年2月披露)	宜都兴发化工有限公司40万吨年湿法磷酸项目	40万吨/年湿法磷酸装置及配套酸性循环水站、现场机柜间、配电室等
六国化工	2025年定增受理	28万吨/年电池级精制磷酸项目	主要产品为精制磷酸,生产工艺为湿法磷酸
司尔特	2023年8月披露	磷氟新材料矿化一体化产业园项目	含30万吨/年湿法磷酸、20万吨/年净化磷酸产能,具备可比性
新洋丰	2024年12月上市公司公告披露,2025年4月宜昌高新技术开发区公示环评,目前在建	宜昌新洋丰磷化科技有限公司年产86万吨精细磷系新材料项目	一期:150万吨/年选矿、80万吨硫酸、30万吨/年磷酸、8万吨/年工业级磷酸一铵、20万吨/年粉状磷酸一铵、8万吨/年磷酸二氢钾、150万吨/年磷石膏及配套;二期:15万吨/年食品级磷酸及配套;三期:10万吨/年磷酸铁及配套。磷铵为不新增产能搬迁项目,为

上市公司	披露时间和项目状态	扩产项目	项目情况
			28万吨/年

上述同行业公司磷化工产业中已存在较大的产能,随着近年下游行业需求不断增长,行业内主要公司仍然存在一定的扩产计划,湿法净化磷酸产能也是各公司投产的主要方向。

2、石英矿行业扩产情况

上市公司	披露时间和项目状态	扩产项目名称	项目情况
中旗新材	2025年7月上市公司公告披露,2025年9月取得采矿权证	中旗(广西)矿业有限公司广西罗城县拉马拉荣矿区脉石英矿采矿权变更	原采矿权及探矿权范围内脉石英矿资源量为748.6万吨,拟扩大的空白区范围资源量为77.1万吨,资源总量增至825.7万吨;采矿生产规模由20万吨/年提升至40万吨/年,设计利用资源量为633.23万吨
旗滨集团	2026年1月湖南自然资源厅公示	资兴砂矿摘牌樊家矿采矿权	拟设采矿权内(探明+控制+推断)资源量1005.3万吨,其中探明资源量425.5万吨、控制资源量448.8万吨、推断资源量131.0万吨

由于国内优质石英矿产资源整体稀缺,国内同行业上市公司在石英矿开采扩产项目公开披露较少。

3、石英矿资源储量及下太石英矿项目对应区域情况

中国石英矿资源整体处于稀缺性,资源分布呈现明显的区域性与成带性特征,高度集中于华北、华东及西南地区,主要富集区包括内蒙古、安徽、湖北、江苏、江西、广东、广西等省区。资源类型与区域分布明细如下:

石英矿类型	分布情况
石英岩	分布于青海、安徽、辽宁、陕西等地。其中,青海省的冶金用和玻璃用石英岩储量极为丰富;安徽省的凤阳县则被誉为“千亿元硅产业基地”,该地的石英砂资源覆盖面积达到80平方公里,远景储量也超过100亿吨
石英砂岩	分布的主要地区是四川、湖南、江苏、浙江等地。在四川省泸县已经探明石英砂岩储量高达2080万吨;湖南省溆浦县是我国优质硅砂的重要基地之一,石英砂岩储量达到了10-20亿吨
天然石英砂	主要分布于海南、福建、江西、内蒙古等地。它是由脉石英、石英岩等经风化作用、水流冲击自然聚集形成的砂状颗粒。上述地区的石英砂矿床因储量大、品质优良的特点,成为光纤通讯、光伏产业等领域的重要原料
脉石英	广泛分布于江苏、四川、湖北等地。其中,湖北省蕲春县的石英石储量超过1亿吨,含硅量高达99.98%以上;江苏省东海县是重

石英矿类型	分布情况
	要的脉石英产地，因其矿床规模宏大、品质上乘，成为国内外石英砂市场的重要供应商
高纯石英矿	主要分布于河南东秦岭、新疆阿勒泰

数据来源：石材网

本次募投项目下太矿石英矿项目采矿权探明保有玻璃用变质石英砂岩矿资源量(矿石量)4,712.73万吨，保有水泥配料用变质石英砂岩矿资源量(矿石量)2,822.98万吨。

从目前同行业公司持有石英矿情况来看，因为石英矿资源的稀缺性，同行业公司希望更好的控制上游矿产资源，扩产事项也更多倾向于获得更多规模较大纯度较高的石英矿权。

(六) 在手订单或意向性协议

本次募投湿法磷酸项目产出的磷酸及下游化工产品是磷化工、新能源材料、现代农业等领域的核心基础原料，下太矿项目产出的石英原矿是玻璃制造、建筑建材、光伏半导体等行业的关键上游耗材，两类产品均属于下游企业生产经营的大宗原材料。按照大宗商品行业采购惯例，下游客户采购决策的核心在于产品技术标准、质量达标情况及报价合理性，无需提前签订长期合作协议，只要公司产品达到既定技术、质量要求，现有下游潜在客户可根据自身生产需求，结合公司报价、供应稳定性等因素直接开展采购。

公司在化工、矿产领域深耕多年，积累了大量优质下游客户资源，目前公司已经对广东省内磷酸产品需求进行了开拓性调研，形成初步合作意向的磷酸需求3万吨/年，专用肥19.1-30.4万吨/年，阻燃剂4-6万吨/年，下太矿项目已经收到云浮本地下游石英矿加工客户共计11家，年加工量240万吨的产品需求。项目客户储备情况参见本回复报告“问题二”之(3)“发行人客户储备的情况”。

因此，公司产品投产后，可直接向现有下游潜在客户进行询价、发货，依托产品品质、区位优势及合理报价，快速实现产能消化，无需通过提前锁定客户、签订协议的方式保障销量，既符合行业常规，也能提升市场响应效率，进一步降低运营成本与市场风险。

(七) 本次募集资金项目新增产能的必要性

1、现有主要产品收入增速趋于稳定，需新增产能构筑新增长曲线

近年来，公司业绩主要来源于硫精矿和糖类产品，收入增速有限，结合公司近年经营数据来看，2023年至2025年，公司营业收入较为稳定，反映出公司现有业务规模增长较缓。

从公司战略发展方向来看，明确提出聚焦“化工+新能源材料”双轮驱动转型，既要深化硫化工产业链延伸，也要拓展石英矿等优质矿产资源领域，打破传统业务局限。在此背景下，仅依靠现有业务升级已无法实现战略落地，必须通过新增产能、拓展新业务领域，培育新的业绩增长点。

本次募集资金投资的湿法磷酸、下太石英矿等项目，正是公司战略转型的关键载体。湿法磷酸项目可延伸硫化工产业链，切入磷化工领域，产品涵盖磷酸、磷肥类、阻燃剂等，对接新能源、新材料等新兴下游需求；下太石英矿项目则拓展了矿产资源品类，填补公司在石英矿领域的产能空白，产品可应用于玻璃制造、建筑建材、光伏、半导体等领域，契合行业发展趋势。新增相关产能能够推动公司业务结构优化，实现从传统硫铁矿开采企业向复合型化工、矿产企业转型，构筑稳定的新业务增长曲线，保障公司长期可持续发展，项目投产后预计可为公司营收规模带来40%以上的增长。

2、现有化工产能趋于饱和，需要提升下游产业链延伸与市场需求

粤桂股份现有化工业务主要依托联发化工开展，核心产品包括硫酸等，经过多年运营，现有化工产能已趋于饱和，生产负荷长期处于高位，已无进一步扩产空间，更无法满足公司下游产业链延伸及市场需求增长的需要。目前，公司硫铁矿原矿产能约300万吨/年，硫酸产能52万吨/年，产能规模已达设计上限，且部分生产设备趋于老化，生产效率难以进一步提升，无法实现产量大幅增长以支撑下游产业链拓展。

从下游产业链发展来看，随着新能源、新材料、现代农业等领域的快速发展，磷化工、硫化工下游市场需求持续增长。一方面，广东省作为制造业大省，磷肥、磷酸等化工产品需求旺盛，但省内无规模化磷酸生产企业，现有磷肥产业企业所需核心原料均需向外省采购，市场存在明显供应缺口，而公司现有磷肥产能仅能

满足少量本地需求，无法填补区域市场空白，更无法支撑自身下游产业链延伸；另一方面，公司现有化工产品仅能覆盖基础下游领域，无法满足新能源材料、阻燃剂等高端下游领域的需求，而要切入这些高附加值领域，必须新增湿法磷酸等相关产能，实现产品结构升级。

3、矿山生产特性决定，需开辟新矿山产能，保障资源供应稳定

矿山生产具有鲜明的行业特性，矿山开采需遵循规模化、集约化原则，单一矿山产能有限，且受开采年限、环保政策等限制，无法长期支撑公司矿产业务持续发展，这就决定了公司必须持续开辟新的矿山产能，补充资源储备，保障矿产供应稳定。

公司现有矿产业务仅聚焦于硫铁矿单一品类，产品结构较为单一，容易受到市场价格周期波动的影响。公司必须主动开辟新的矿山产能，拓展矿产资源品类与储备。本次募集资金投资的下太石英矿项目，正是公司补充矿山产能、拓展资源品类的关键举措。同时，公司还通过竞得连州市反背冲石英岩矿采矿权，进一步补充石英矿资源储备，与下太石英矿形成产能互补，保障矿产资源供应稳定，降低经营风险，支撑公司矿产业务持续健康发展。

(八) 本次募集资金项目产能消化措施

1、新增产能合理可控，不存在产能消化风险

本次新增产能均基于市场需求缺口精准规划，增长幅度有限且贴合行业发展节奏，不存在盲目扩产情况。其中，湿法磷酸项目规划产能10万吨/年，精准填补广东省内规模化磷酸生产的空白，匹配省内磷肥、阻燃剂等下游企业的刚需；下太石英矿项目年碎石加工产能420万吨，分阶段推进建设，采矿区建设完成率已超65%，产能释放节奏与周边石英加工、建筑建材等客户的产能消化能力高度匹配。同时，新增产能均依托公司现有产业基础有序拓展，与传统业务形成协同，而非脱离市场需求的跨越式扩产，整体产能消化不存在实质性风险。

2、依托区域区位优势，积极布局多元化客户结构，化解客户开拓风险

公司两大募投项目均位于粤北清远和云浮，作为当地重点工程，区位优势显著，市场辐射范围可覆盖整个粤港澳大湾区。湿法磷酸项目作为广东省唯一的规模化磷酸生产项目，可聚焦省内磷肥、复合肥生产企业，以及新能源、阻燃剂等

新兴领域客户，建立长期稳定的本地供应合作；下太石英矿项目依托周边石英加工产业集群，重点对接本地及云浮、佛山、肇庆等临近区域的玻璃制造、建筑建材、光伏等客户，深化现有客户合作的同时，积极拓展新客户资源，优化客户结构，降低单一客户依赖，确保产能稳定消化。

3、开展多元化市场调研活动，精准对接市场需求

公司将建立常态化市场调研机制，开展下游行业需求调研，重点针对湿法磷酸下游的新能源材料、阻燃剂领域，以及石英矿下游的光伏、半导体、高端玻璃领域，调研行业发展趋势、需求规模及产品标准，开展区域客户调研，深入走访粤港澳大湾区内下游核心企业，了解客户采购需求、优化产品供应方案与定价策略，提升客户合作意愿。

(6) 结合发行人经营情况等，说明本次募集项目剩余资金缺口的资金来源及落实进展情况，项目实施是否存在重大不确定性。

(一) 本次募集资金使用计划

本次募投项目包括湿法磷酸项目、下太石英矿项目、碎磨系统项目，各募投项目投资金额分别为 107,707.94 万元、86,641.98 万元、31,676.00 万元，募投项目投资总额为 226,025.92 万元。本次向特定对象发行股票拟募集资金总额不超过 90,000.00 万元（含本数），拟全部用于湿法磷酸项目、下太石英矿项目、碎磨系统项目。扣除本次募集资金总额，募投项目资金缺口为 136,025.92 万元，公司将通过自有资金或通过其他融资方式解决。

(二) 公司报告期内经营情况

报告期内，公司实现营业收入 336,014.26 万元、279,615.29 万元、**305,850.37 万元、97,714.52 万元**，扣除非经常性损益后归属于母公司股东的净利润 6,400.43 万元、28,165.27 万元、**48,112.51 万元、21,567.87 万元**，经营活动产生的现金流量净额 38,657.51 万元、58,398.97 万元、**57,383.17 万元、-26,577.66 万元**，公司经营及现金流状况良好。

(三) 本次募集项目剩余资金缺口的资金来源及落实进展情况

为保证募投项目正常运行，公司通过经营积累的自有资金或自筹资金，陆续

对本次募投项目投入部分资金。本次募集资金投资项目磷酸项目和大型化项目已经通过自有资金进行前期投入，目前项目建设进度均已经超过 75%。

此外，公司及子公司与银行等融资机构保持良好合作关系，本次募投项目下**太石英矿实施主体**德信矿业已与中国工商银行英德支行签署了 4 亿元长期借款合同，期限 10 年，贷款利率为全国银行间同业拆借中心公布的 5 年期以上贷款市场报价利率(LPR)，浮动点数减 80 个基点。除此之外，部分自有资金投入后，能够覆盖本次募投项目投资金额剩余缺口部分。因此，公司已落实本次募投项目剩余资金缺口。

综上所述，公司报告期内经营及现金流状况良好，公司通过经营积累的自有资金、自筹资金已向募投项目投入部分资金和银行授信金额可覆盖本次募投项目投资金额剩余缺口部分，公司已落实本次募投项目剩余资金缺口，项目实施不存在重大不确定性。

(7) 结合碎磨系统项目的具体设备购置内容、价格和作用等情况，说明拟购置设备是否为公司目前相关资产的更新或升级，相关投入规模是否合理，测算并说明募集资金投入的经济性；量化分析本次募投项目、拟建及在建项目等新增折旧摊销对发行人未来盈利能力及经营业绩的影响

(一) 结合碎磨系统项目的具体设备购置内容、价格和作用等情况，说明拟购置设备是否为公司目前相关资产的更新或升级，相关投入规模是否合理

1、具体设备购置内容、价格和作用等情况，拟购置设备的更新或升级情况

碎磨系统大型化、自动化改造项目总投资额为 31,676.00 万元，其中工程费用为 25,878.00 万元，工程建设其他费用 2,404.00 万元，基本预备费用 3,394.00 万元。本项目系对云硫矿业现有矿山开采破碎系统的更新改造，新建一条碎磨系统，随后停用现有富矿、贫矿碎磨系统。具体投资规划如下：

单位：万元

序号	内容	投资总额	投资比例
一	固定资产投资	31,676.00	100.00%
1	工程费用	25,878.00	81.70%
2	工程建设其他费用	2,404.00	7.59%
3	基本预备费	3,394.00	10.71%

序号	内容	投资总额	投资比例
	合计	31,676.00	100.00%

工程费用主要包括建筑工程费用、设备购置费用及安装工程费用，其中具体的设备购置情况如下：

序号	设备购置项目	设备作用	购置价格(万元)	是否为更新或升级
1	粗碎站设备	用于进行矿石的初道破碎系统	2,028.00	是
2	粗矿仓设备	存储粗碎后的矿石产品	592.00	否
3	皮带廊及转运站设备	用于破碎	596.00	否
4	磨矿厂房设备	是碎磨系统的主要生产设备,通过大型化和自动化过程实现矿石产品碎磨规格生产	11,296.00	是
5	碎磨 35kV 总降压变电所设备	为设备提供电力配套	732.00	否
6	厂区电信系统设备	电信通讯系统	210.00	否
	合计		15,454.00	

2、相关投入规模的合理性

云硫矿业矿山采选环节现有富矿、贫矿两个碎磨系统，处理能力约 10000t/d；共有破碎和磨矿设备 19 台，其他辅助设备多达 110 台。其中富矿线采用“三段破碎+小破碎+棒磨+球磨”碎磨工艺，破碎和磨矿设备台（套）数达 12 台；贫矿线采用“一段粗碎+自磨+球磨”碎磨工艺，破碎和磨矿设备台（套）数达 7 台。目前生产使用的设备大部分采购于上世纪 80 年代，设备较为陈旧，整体维护成本较高。因此，为了解决现有碎磨系统中存在的设备台（套）数多、规格型号小、厂房设施陈旧等问题，提出对现有碎磨系统进行升级改造。

(1) 建设投入方案按照公司硫铁矿产量和工艺进行选定

本次项目主要设备投入方案是根据新建选矿厂要求替代旧系统的 10000t/d 的生产量，并考虑矿石性质、选矿工艺的需要，选用耗钢最少、流程最短的“半自磨+球磨”的 SAB 碎磨工艺方案。

(2) 方案在同行业中具有广泛的应用

半自磨工艺以其生产流程简单等优点在国外大型选矿厂得到了广泛应用。近年来随着国内大型半自磨机加工制造水平的快速提升，在大型选矿厂中应用能充分发挥生产效率高、自动化控制成本低等优势，国内大型选矿厂正越来越多地采

用半自磨工艺。已建成投产的采用半自磨工艺的选矿厂有德兴大山选矿厂（22500t/d）、冬瓜山铜矿（13000t/d）、乌努格吐山铜钼矿一期（30000t/d）等，国外的大型矿山也大多数采用半自磨工艺。

本项目实施后将实现“（1）碎磨系统大型化改造，新建单系列碎磨系统替代现有富矿、贫矿两系列的碎磨系统；（2）实现碎磨系统自动化改造，提升碎磨管理水平，优化设备管理、人力资源配置、降低工人劳动强度、降低安全风险和生产成本；（3）整体磨矿产品细度将得以进一步优化，尾矿品位具有进一步下降。

综上所述，公司本次募集资金相关投入是基于公司实际建设条件确定的，考虑了工艺及能耗等要求，设备投入在同行业已有广泛应用，投入规模具有合理性。

（二）碎磨系统具有的经济性分析

本项目不新增产能，新建碎磨系统属于硫铁矿生产过程中的部分工序设备技改更新，不直接产生经济效益。

新建设备投入运营能较好的改善生产作业环境、提升生产安全水平、减少定员、大幅提高劳动生产率；同时也将减少维护工作量、保障企业生产稳定、降低人工、用电等生产成本。

1、减少劳动定员情况

按原有碎磨系统平均劳动定员 210 人，主要情况如下：

序号	岗位	劳动定员（人）
1	辅助人员	30
2	破碎车间	64
3	磨浮磨矿、给料岗位	30
4	棒磨磨矿、给料岗位	18
5	小破碎	18
6	砂泵岗位	12
7	维修班岗位	38
合计		210

在经过大型化、自动化改造后，碎磨系统所需定员为 53 人，较现有定员减少 157 人，新建项目劳动定员情况如下：

单位: 人

序号	岗位	班次			小计	轮休	合计
		1	2	3			
1	岗位操作工	9	9	9	27	9	36
2	维修工	17	--	--	17	--	17
合计		26	9	9	44	9	53

假定按年均薪酬 12.50 万元考虑, 则现有碎磨系统人工成本为 2,625.00 万元/年, 改造后人工成本为 662.00 万元/年, 改造后年人工成本降低额为 1,963.00 万元/年。

2、减少生产成本情况

按最近三年平均原材料平均消耗量估算, 现有碎磨系统生产成本 14,368.00 万元/年, 其中: 材料成本 3,415.00 万元/年, 动力成本 4,608.00 万元/年, 人工成本 2,625.00 万元/年, 维修费用 3,000.00 万元/年, 折旧 720.00 万元/年。项目生产规模 300 万吨/年折合至单位矿石生产成本为 47.89 元/吨, 其中: 现有碎磨系统材料成本 11.38 元/吨, 动力成本 15.36 元/吨, 人工成本 8.75 元/吨, 维修费用 10.00 元/吨, 折旧 2.40 元/吨。具体明细如下:

序号	项目	单位	单耗	单价(元)	单位成本(元)	总成本(万元)
1	材料合计	元	--	--	11.38	3,415.00
	钢球	Kg	0.80	4.72	3.77	1,132.24
	钢棒	Kg	0.38	4.93	1.85	554.77
	磨机衬板	元	--	--	1.56	468.00
	破碎机衬板	元	--	--	0.80	240.00
	其他材料	元	--	--	3.40	1,020.00
2	动力合计	元	--	--	15.36	4,608.00
	电	KWh	23.36	0.634	14.81	4,443.07
	水	吨	0.22	2.55	0.55	164.59
3	人工	元	--	125000	8.75	2,625.00
4	维修	元	--	--	10.00	3,000.00
5	折旧	元	--	--	2.40	720.00
合计		元	--	--	47.89	14,368.00
总产量		3,000,000.00吨				

新建碎磨系统, 按照项目消耗量估算的碎磨系统生产成本 10,563.66 万元/

年,其中:材料成本 2,591.62 万元/年,动力成本 4,630.54 万元/年,人工成本 662.50 万元/年,维修费用 861.00 万元/年,折旧 1,818.00 万元/年。项目生产规模 300 万吨/年,折合至单位矿石的新建碎磨系统生产成本为 35.21 元/吨,其中:材料成本 8.64 元/吨,动力成本 15.44 元/吨,人工成本 2.21 元/吨,维修费用 2.87 元/吨,折旧 6.06 元/吨。具体明细如下:

序号	项目	单位	单耗	单价(元)	单位成本(元)	总成本(万元)
1	材料合计	元	--	--	8.64	2,591.62
	钢球	Kg	1.10	4.72	5.19	1,557.60
	衬板	Kg	0.22	6.28	1.38	414.48
	胶带	M	0.0002	420.35	0.08	25.22
	机油	Kg	0.03	22.12	0.66	199.08
	黄油	Kg	0.04	13.27	0.53	159.24
	其他	--	--	--	0.79	236.00
2	动力合计	元	--	--	15.44	4,630.54
	电	KWh	22.69	0.63	14.30	4,289.04
	水	吨	0.45	2.55	1.14	341.50
3	人工	元	--	125,000.00	2.21	662.50
4	维修	元	--	--	2.87	861.00
5	折旧	元	--	--	6.06	1,818.00
合计		元	--	--	35.21	10,563.66
总产量		3,000,000.00吨				

上述成本费用对比来看,按项目生产规模 300 万吨/年,折合至单位矿石新建碎磨系统较原系统减少生产成本为 12.68 元/吨,减少 3,803.34 万元/年。

3、减少运输成本情况

本项目实施后,新建碎磨系统离采场较近,生产运输距离可缩短 1.79km,按单位运输成本 0.94 元/(吨·公里)计算,年节约运输成本 504.78 万元/年,折合单位矿石为 1.68 元/吨。

4、项目减少综合成本对比情况

综合考虑碎磨系统成本降低和采矿爬坡运输成本降低的因素,本项目实施后成本能降低 4,308.12 万元/年,折合单位矿石为 14.36 元/吨,对比情况如下:

序号	项目	成本(万元)			单位成本(元/吨)		
		改造前	改造后	差额	改造前	改造后	差额
1	碎磨系统成本	14,368.00	10,563.66	3,804.35	47.89	35.21	12.68
1.1	直接生产成本	8,023.00	7,222.16	800.85	26.74	24.07	2.67
	材料	3,415.00	2,591.62	823.38	11.38	8.64	2.75
	动力	4,608.00	4,630.54	-22.54	15.36	15.44	-0.08
1.2	人工成本	2,625.00	662.50	1,962.50	8.75	2.21	6.54
1.3	维修	3,000.00	861.00	2,139.00	10.00	2.87	7.13
1.4	折旧	720.00	1,818.00	-1,098.00	2.40	6.06	-3.66
2	采场爬坡运输成本	504.78		504.78	1.68		1.68
3	合计(1+2)	14,872.78	10,563.66	4,309.13	49.58	35.21	14.36
4	处理量(t)	3,000,000					

综上所述,本次项目投入后,新建设备在减少定员、提高劳动生产率等方面有效的降低了公司采选业务的材料、人工、用电等生产成本,项目具有经济性。

(三) 本次募投项目、拟建及在建项目等新增折旧摊销对发行人未来盈利能力及经营业绩的影响

本次募集资金投资项目包括 10 万吨湿法净化磷酸项目、下太镇石英矿项目及云硫矿业碎磨系统大型化自动化项目;此外,公司在建主要项目为 40 万吨硫酸项目,具体投入情况如下:

单位:万元

序号	项目名称	项目投资总额	固定资产及工程建设等投入
1	10 万吨/年精制湿法磷酸项目	107,707.94	99,777.91
2	下太镇石英砂岩矿项目	86,641.98	84,514.14
3	云硫矿业碎磨系统大型化自动化项目	31,676.00	31,676.00
4	40 万吨硫酸项目	40,000.00	40,000.00

投资项目中固定资产及工程建设投入涉及的资本性支出主要为土地购置金额费用、土建工程费用以及设备购置及安装费用,前述项目新增折旧摊销等对公司未来经营业绩的具体影响测算如下:

单位:万元

项目	T1	T2	T3-T10
----	----	----	--------

项目	T1	T2	T3-T10
项目新增摊销折旧			
本次募投项目预计新增折旧摊销	10,165.45	10,165.45	10,165.45
其中：磷酸项目	5,848.41	5,848.41	5,848.41
下太矿项目	3,219.04	3,219.04	3,219.04
碎磨系统大型化项目	1,098.00	1,098.00	1,098.00
现有主要项目预计新增折旧摊销	2,146.81	2,146.81	2,146.81
对营业收入的影响			
现有营业收入（2025年）	305,850.37	305,850.37	305,850.37
本次募投项目新增营业收入	95,487.17	127,359.52	127,359.52
主要新建项目预计新增收入	35,054.41	35,054.41	35,054.41
新增折旧摊销占预计营业收入的比例	2.82%	2.63%	2.63%
对净利润的影响			
现有净利润（2025年）	47,995.55	47,995.55	47,995.55
本次募投项目新增净利润	11,979.73	23,098.82	22,037.745
主要新建项目预计新增净利润	6,483.99	6,483.99	6,483.99
新增折旧摊销占预计净利润的比例	18.53%	15.87%	16.09%

注 1：现有营业收入及净利润按 2025 年公司营业收入及净利润金额进行测算，并假设未来保持不变；

注 2：上述假设仅为测算本次募投项目新增折旧摊销对公司未来经营业绩的影响，不代表公司对未来年度盈利情况的承诺，也不代表公司对未来年度经营情况及趋势的判断；

注 3：假设项目于同一年实现投产，考虑到项目效益测算中固定资产整体按 14 年折旧，无形资产按 10 年摊销，采矿权在测算期内摊销，因此本次影响测算按照项目建成投产后折旧摊销影响最大的 T1-10 年进行测算；

注 4：碎磨系统大型化项目折旧金额为项目对比原设备增加的折旧影响，产生收入和利润以期节约的成本计算；磷酸项目投产后第一年产能按 80% 测算，下太矿项目投产后第一年产能按 50% 测算；

注 5：40 万吨磷酸项目收入和净利润按测算期间平均数计算。

综上，公司本次募集资金投资项目和重点在建其他项目在进行效益测算时已充分考虑新增折旧和摊销费用的影响，项目具有良好的经济效益。项目在投产之完全大产前该部分新增折旧摊销费用短期将会对公司的盈利产生一定的压力。随着项目达产，公司生产规模将进一步扩大，公司经营业绩有望稳步提高。根据测算，预计年新增折旧摊销金额为 12,312.26 万元，新增折旧及摊销金额占同期项目营业收入的比例为 2.63%~2.82%，总体占比较小。因此，从长远角度看，按照公司目前生产经营状况，新增资产折旧摊销费用不会对未来经营业绩产生重大不利影响。

(8) 结合报告期内同业竞争、关联交易的具体情况，说明募集资金项目实施后，是否新增构成重大不利影响同业竞争，是否严重影响公司生产经营独立性，本次募投项目的实施是否新增关联交易，如是，新增关联交易价格的公允性及保证公平的相关措施；结合前述情况，说明是否符合《注册办法》第十二条的相关规定。

(一) 结合报告期内同业竞争的具体情况，说明募集资金项目实施后，是否新增构成重大不利影响同业竞争

1、发行人与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业从事的业务情况

发行人粤桂股份的主营业务包括制糖业务、非金属矿及化工业务、新能源材料业务。公司主营业务各板块中，制糖业务主要产品为糖、浆、纸；非金属矿及化工业务主要产品为硫精矿、铁矿粉和硫酸等；新能源材料业务主要产品为银粉等。公司的主营业务和主要产品在报告期内均未发生重大变化。

粤桂股份的控股股东为云硫集团，前身云浮硫铁矿是国家“六五”计划重点建设项目，1977年动工兴建，1988年建成投产，2004年并入环保集团（曾用名广东省广业资产经营有限公司）。2015年，在粤桂股份向云硫集团和环保集团发行股份购买云硫集团的主业资产云硫矿业100%股权后，云硫集团的业务主要包括集团本部不动产租赁和下属劳动服务公司的液化气销售及餐饮服务。近年来，云硫集团大力开拓绿色产业园区运营服务主业，以产业园区建设运营为抓手，全力推动云硫集团坚实迈进绿色转型发展之路。

粤桂股份的实际控制人为环保集团，环保集团专注于绿色环保领域，聚焦绿色环保产业，突出发展环境综合治理及相关、装备制造、化工产品生产及相关三大板块。其中，环保集团本部主要行使管理职能，下属企业负责具体业务的执行与运营，具体如下：

业务板块	业务细分领域	业务主要负责企业
环境综合治理及相关	污水处理和流域治理	广东省广业环保产业集团有限公司
	燃化能源，主要以成品油、天然气和化工产品贸易为主	广东广业投资集团有限公司、广东广业石油天然气有限公司
	固废处理与土壤修复	广东广业投资集团有限公司
装备制造	矿业开采、爆破服务和军民融合	广东宏大（002683）

业务板块	业务细分领域	业务主要负责企业
	绿色制造及科技服务	广东省广业装备制造集团有限公司
化工产品生产及相关	硫铁矿资源开发利用	粤桂股份
	糖、纸浆及特种食品配料制造	
	食品添加剂(甜味剂)	广东广业清怡食品科技股份有限公司

2、发行人不存在与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业构成重大不利影响的同业竞争

发行人实际控制人环保集团为贯彻落实广东省委、省政府《关于进一步促进粤东西北地区振兴发展的决定》和《关于全面深化国有企业改革的意见》有关精神,加快实现省委省政府粤东西北地区经济发展振兴赶超的战略目标,积极贯彻落实省委省政府粤东西北地区振兴发展战略部署,加大对粤东西北地区的投资合作。2018年6月21日,环保集团与湛江市人民政府国有资产监督管理委员会(以下简称“湛江市国资委”)签订协议,环保集团收购湛江市国资委持有广东湛化集团有限公司(以下简称“广东湛化”)67%股权。

广东湛化生产与销售过磷酸钙、磷酸二铵、复合肥、铁矿粉,同时配套生产硫酸、硫酸余热发电、供水自用;发行人子公司云硫矿业和联发化工生产与销售过磷酸钙、铁矿粉,并生产和销售硫酸、供水、供电(硫酸余热发电及外购电力销售)。双方产品相同或相似,广东湛化的该部分业务与发行人粤桂股份存在同业竞争的情形。

为避免与上市公司的同业竞争,环保集团于2018年7月20日与发行人子公司云硫矿业签署《委托经营管理协议》(以下简称“托管协议”),由云硫矿业托管广东湛化67%的股权,行使与委托股权相关的经营管理权,委托经营的期限为5年,每一管理年度委托管理费用的金额为300万元。环保集团同步承诺在5年内(即2023年7月20日前)将持有的广东湛化股权转让给上市公司或者其他无关联第三方或以其他有效方式进行处置。

2020年4月,广东湛化关停了除过磷酸钙以外的其他生产线;2021年4月,广东湛化把过磷酸钙生产线租赁给无关联的第三方。由于广东湛化停产和将生产线租赁给无关联的第三方,原托管协议已无继续履行的必要,环保集团从2021年1月1日起解除与云硫矿业的委托管理事项,并签署《解除合同协议书》。2021

年8月,环保集团将广东湛化100%股权整体无偿划转给云硫集团。

由于广东湛化亏损较大,2022年11月,广东湛化进入了破产程序。湛江市中级人民法院指定的管理人已经接管广东湛化,广东湛化不再由环保集团控制,云硫集团已无权作为控股股东干涉广东湛化的经营活动或重大事项,广东湛化的重大事项由债权人会议决定并经湛江中院批准,同业竞争的实质性因素已消除。因此,云硫矿业、联发化工与广东湛化不存在同业竞争。

综上所述,截止报告期末,发行人不存在与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业构成重大不利影响的同业竞争。

3、本次募集资金项目实施后,发行人不会新增构成重大不利影响的同业竞争

发行人本次向特定对象发行股票募集资金用于10万吨/年精制湿法磷酸项目、下太石英矿开发建设项目和云硫矿业碎磨系统大型化项目。

10万吨/年精制湿法磷酸项目、下太石英矿开发建设项目为新建项目,项目实施后发行人将增设产品;云硫矿业碎磨系统大型化项目为技改项目,项目主要满足发行人降本增效的需求,不会增设新产品。

本次的募集资金投资项目实施后,发行人不会新增构成重大不利影响的同业竞争,具体如下:

(1) 10万吨/年精制湿法磷酸项目实施后,发行人不会新增构成重大不利影响的同业竞争

本次募集资金投资项目之一的10万吨/年精制湿法磷酸项目,是发行人硫铁矿产业链发展的重要战略布局,其以湿法净化磷酸装置为依托,对磷酸进行梯级利用,配套氟硅酸和磷石膏的处理。项目建成达产后主要产品包括:净化磷酸3.62万吨/年(100%P₂O₅);氟硅酸钠0.5万吨/年;工业级一铵5.0万吨/年;多元素酸性生理肥10万吨/年;磷石膏:55万吨/年。

广东湛化曾开展磷化工相关业务。2020年4月,广东湛化关停了除过磷酸钙以外的其他生产线;2021年4月,广东湛化把过磷酸钙生产线租赁给无关联的第三方;2022年11月,广东湛化进入了破产程序,湛江市中级人民法院指定

的管理人已经接管广东湛化，广东湛化不再由环保集团控制，云硫集团已无权作为控股股东干涉广东湛化的经营活动或重大事项。

综上，在10万吨/年精制湿法磷酸项目实施后，发行人不会新增构成重大不利影响的同业竞争。

(2) 下太石英矿开发建设项目实施后，发行人不会新增构成重大不利影响的同业竞争

本次的募集资金投资项目之一下太石英矿开发建设项目，在实施后主要产出玻璃用变质石英砂岩、水泥配料用变质石英砂岩原矿两项产品。而在本项目的矿产品的开采、加工过程中，将产生大量的石粉废料，经发行人聘请的可行性研究咨询机构广东省冶金建筑设计研究院有限公司评估，石粉废料进一步加工制成机制砂外售用于建筑施工，从而产生一定经济价值。在项目达产状态下，机制砂销售收入占比项目整体销售收入为3.92%，占比较小。

环保集团下属企业广东省广业环境建设集团有限公司（以下简称“环境建设”）在报告期内从事建筑用海砂开采和销售的业务。环境建设产出的海砂亦可用于建筑施工和填海造陆。

根据《证券期货法律适用意见第17号》关于同业竞争的判断原则，同业竞争的“同业”是指竞争方从事与发行人主营业务相同或者相似的业务，核查认定该相同或者相似的业务是否与发行人构成“竞争”时，应当按照实质重于形式的原则。

本次募集资金投资项目中的下太石英矿开发建设项目，是发行人积极响应国家“双碳”战略，以“制造业当家”为引领，积极探索传统主业和新产业的接入口和突破点，重点布局新能源产业，推动公司构建矿产资源和非金属材料产业体系，助力公司战略发展的体现。待项目实施后，玻璃用变质石英砂原矿、水泥配料用变质石英砂原矿等产品将丰富发行人非金属矿产品的种类，提升发行人的综合竞争力，扩大发行人的市场影响力，夯实发行人在非金属矿领域的领先地位。而机制砂系为实现本项目效益最大化所添设的附加产品，非本项目产出的主要产品，亦不属于发行人非金属矿采选与化工业务板块，不计入发行人主营业务收入。

综上，下太石英矿开发建设项目的主要产品与环境建设的主要产品的用途存

在显著差异,相互之间不具有竞争性和替代性;下太石英矿开发建设项目的实施不会新增构成重大不利影响的同业竞争。

(3) 发行人控股股东、实际控制人就同业竞争出具的承诺

为避免未来可能产生的同业竞争,公司控股股东、实际控制人于2025年5月15日出具了《避免同业竞争的承诺》,承诺:

“1、如果本公司获得与粤桂股份业务相同或类似的收购、开发和投资等机会,本公司将立即通知粤桂股份,并尽最大努力促使该等业务机会具备转移给粤桂股份的条件。

2、本公司将对自身及相关企业的生产经营活动进行监督和约束,如果将来承诺人及相关企业的产品或业务与粤桂股份及其子公司的产品或业务构成同业竞争的情况,本公司承诺将采取以下措施解决:(1)粤桂股份认为必要时,本公司及相关企业将减持直至全部转让所持有的有关资产和业务;(2)粤桂股份认为必要时,可以通过适当方式优先收购本公司及相关企业持有的有关资产和业务;(3)如本公司及相关企业与粤桂股份及其子公司因同业竞争产生利益冲突,则将相关利益让与粤桂股份,并积极接受粤桂股份提出的可消除竞争的其他措施。

3、本公司在消除或避免同业竞争方面所做各项承诺,同样适用于本公司下属直接或间接控制的企业,本公司有义务督促并确保本公司其他下属企业执行本文件所述各项事项安排并严格遵守全部承诺。

4、如本公司或下属直接或间接控制的企业违反上述承诺,致使粤桂股份受到损失的,本公司将给予粤桂股份合理赔偿,并将本公司或相关企业从事与粤桂股份相竞争业务所产生的全部收益归粤桂股份所有。”

(二) 结合报告期内关联交易的具体情况,说明募集资金项目实施后是否新增关联交易,是否严重影响公司生产经营独立性,如是,新增关联交易价格的公允性及保证公平的相关措施

1、报告期内发行人的关联交易情况

(1) 经常性关联交易

1) 采购商品/接受劳务所产生的关联交易

报告期内, 采购商品/接受劳务类关联交易情形如下:

单位: 万元

序号	关联方单位	交易内容	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
1	广东广业佳都环保科技有限公司	材料采购	-	-	-	51.64
2	广东省广业创意产业园投资有限公司	采购固定资产、软件; 劳务和服务	15.71	56.55	67.66	28.60
3	广东省广业环保服务有限公司	劳务和服务	-	71.94	3.87	-
4	广东省广业环境建设投资有限公司	工程服务	-	-	-	782.85
5	广东省广业培训学院有限公司	培训费; 劳务和服务	-	104.69	129.91	210.31
6	广东省广业装备制造集团有限公司	采购固定资产、软件	-	-	-	13.01
7	广东省国际工程咨询有限公司	采购固定资产、软件; 咨询费; 劳务和服务; 其他	-	93.74	91.63	83.21
8	广东省环保集团有限公司	劳务和服务	-	-	0.06	-
9	广东省环保研究总院有限公司	工程服务; 设计费	97.41	-	91.29	-
10	广东省建筑材料研究院有限公司	其他	-	0.74	0.22	-
11	广东省绿色产品认证检测中心有限公司	劳务和服务	13.45	16.31	-	-
12	广东省轻纺建筑设计院有限公司	设计费; 评估费用	-	2.26	13.50	16.51
13	广东省石油化工建设集团有限公司	工程服务	73.12	488.24	183.44	124.30
14	广东省冶金建筑设计研究院有限公司	设计费; 咨询费; 劳务和服务; 采购固定资产、软件	-	361.09	161.89	108.61
15	广东省造纸研究所有限公司	材料采购等	-	151.81	110.27	1.16
16	广东顺业石油化工建设监理有限公司	工程服务	-	97.72	30.90	90.43
17	广东中轻工程设计院有限公司	工程服务	326.55	996.78	1,364.40	-
18	广西广业粤桂投资集团有限公司	劳务和服务等	-	-	0.01	-
19	广西贵港市贵糖物业服务集团有限公司	材料采购; 劳务和服务	81.18	406.37	446.65	447.71
20	广州机械设计研究所	采购固定资产、软件	-	216.16	541.41	-

序号	关联方单位	交易内容	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
21	宏大爆破工程集团有限责任公司	工程服务	493.99	1,990.75	1,789.53	1,466.04
22	云浮广业硫铁矿集团有限公司	劳务和服务;其他	238.28	-	1.64	60.71
23	云浮市云硫劳动服务有限公司	工程服务;劳务和服务等	154.70	1,286.03	844.07	744.59
24	广东省机电设备招标有限公司	咨询费	-	0.47	-	-
25	广东省粤华国际贸易集团有限公司	材料采购	21.35	171.90	-	-
26	广东经石油品有限公司	助农采购	-	0.32	-	-
27	广东省广业绿色基金管理有限公司	编制报告	-	39.06	-	-
合计			1,515.74	6,552.92	5,872.35	4,229.67
当期营业总成本			73,159.31	239,363.47	241,327.98	326,157.83
占当期营业总成本的比例			2.07%	2.74%	2.43%	1.30%

报告期内, 发行人关联采购金额分别为 4,229.67 万元、5,872.35 万元、6,552.92 万元和 1,515.74 万元, 占当期营业总成本的比例分别为 1.30%、2.43%、2.74% 和 2.07%, 占比较小。发行人关联采购内容为材料采购、采购固定资产与软件、劳务和服务、工程服务、设计费、培训费、咨询费、评估费、编制报告、助农采购等, 系因发行人日常经营/项目需要而产生此类采购, 均采用市场化定价, 不存在关联交易价格显失公允的情形, 且上述关联采购不存在对发行人长期持续经营造成不利影响的情况。

2) 销售商品/提供劳务所产生的关联交易

报告期内, 出售商品/提供劳务类关联交易情形如下:

单位: 万元

序号	关联方单位	交易内容	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
1	广东广业清怡食品科技股份有限公司	水电费、材料、维修费等	-	-	-	30.37
2	广东省石油化工建设集团有限公司	电费	-	-	4.67	-
3	广西贵港市贵糖物业服务服务有限公司	机制糖;水电费、材料、维修费等	34.43	48.85	57.09	38.61
4	宏大爆破工程集团有限责任公司	水电费、材料、维修费等	0.17	1.15	-	0.55
5	云浮广业硫铁矿集团有限公司	水电费、材料、维修费等	0.16	1.47	4.28	23.24

序号	关联方单位	交易内容	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
6	云浮市云硫劳动服务有限公司	水电费、材料、维修费等	3.77	61.77	49.65	71.72
合计			38.54	113.25	115.69	164.49
当期营业总收入			97,714.52	305,850.37	279,615.29	336,014.26
占当期营业总收入的比例			0.04%	0.04%	0.04%	0.05%

报告期内，发行人关联销售金额分别为 164.49 万元、115.69 万元、113.25 万元和 38.54 万元，占当期营业总收入的比例分别为 0.05%、0.04%、0.04%和 0.04%，占比较小。发行人关联销售均采用市场化定价，不存在关联交易价格显失公允的情形，且上述关联销售不存在对发行人长期持续经营造成不利影响的情况。

3) 关联租赁的情况

报告期内，发行人作为出租方的情况如下：

单位：万元

序号	承租方名称	租赁资产种类	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
1	广西贵港市贵糖物业服务有限公司	房屋建筑	1.10	5.53	7.64	6.68
合计			1.10	5.53	7.64	6.68
当期营业总收入			97,714.52	305,850.37	279,615.29	336,014.26
占当期营业总收入的比例			0.0011%	0.0018%	0.0027%	0.0020%

报告期内，发行人作为出租方的关联租赁金额分别为 6.68 万元、7.64 万元、5.53 万元和 1.10 万元，占当期营业总收入的比例分别为 0.0020%、0.0027%、0.0018%和 0.0011%。租入方上述租赁主要用于日常生产经营。发行人关联租赁均采用市场化定价，不存在关联交易价格显失公允的情形，不存在对发行人长期持续经营造成不利影响的情况。

报告期内，发行人作为承租方的情况如下：

单位：万元

序号	出租方名称	租赁资产种类	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
1	广东省环保集团有限公司	云平台、房屋建筑	-	46.28	-	-
2	广东省广业轻化工业集团有限公司	房屋建筑	49.00	190.84	181.94	173.21

序号	出租方名称	租赁资产种类	2026年1-3月	2025年度	2024年度	2023年度
3	广西贵港市贵糖物业服务集团有限公司	房屋建筑	1.13	4.28	-	-
4	云浮广业硫铁矿集团有限公司	土地、固定资产	200.34	723.03	528.71	523.57
5	云浮市云硫劳动服务有限公司	房屋建筑	0.19	62.98	148.66	148.66
合计			250.66	1,027.42	859.31	845.44
当期营业总成本			73,159.31	239,363.47	241,327.98	326,157.83
占当期营业总成本的比例			0.34%	0.43%	0.36%	0.26%

报告期内，发行人作为承租方的关联租赁金额分别为 845.44 万元、859.31 万元、1,027.42 万元和 250.66 万元，占当期营业总成本的比例分别为 0.26%、0.36%、0.43%和 0.34%。发行人上述租赁主要用于日常生产经营。发行人关联租赁均采用市场化定价，不存在关联交易价格显失公允的情形，不存在对发行人长期持续经营造成不利影响的情况。

(2) 偶发性关联交易

1) 关联股权投资和收购

① 投资控股股东的全资子公司并取得控股权

公司的全资子公司广东广业云硫矿业有限公司（以下简称“云硫矿业”）投资建设 10 万吨/年精制湿法磷酸项目，项目建设用地选址广东省云浮市云安区六都镇茅坪村（云浮循环经济工业园区），系云浮广业硫铁矿集团有限公司（以下简称“云硫集团”）的全资子公司广东云硫环保新材料科技有限公司（以下简称“云硫新材”）持有地块。2023 年 11 月，云硫矿业与云硫集团签订《增资扩股协议》，投资云硫新材，投资金额为 11,000 万元。云硫新材注册资本金变更为 20,999.03 万元，云硫矿业持有 52.38%股权，云硫集团持有 47.62%股权。

本次的交易对方云硫集团直接持有公司 31.31%股权，系公司第一大股东、控股股东，故本次交易构成关联交易。公司独立董事专门会议 2023 年第一次会议、第九届董事会第十八次会议和第九届监事会第十次会议审议通过了《关于全资子公司云硫矿业对外股权投资暨关联交易的议案》，关联董事刘富华、芦玉强、陈健、罗明、王志宏已按照相关规定对该议案进行了回避表决。本次关联交易无

需提交股东大会审议。

② 增资公司控股子公司

2024年5月,为加快公司10万吨/年精制湿法磷酸项目实施进度,保障项目建设资金需求,云硫矿业与云硫集团拟签订《增资扩股协议》,再次增资云硫新材29,000万元。投资完成后云硫新材注册资本金变更为49,991.52万元,云硫矿业持有80%股权,云硫集团持有20%股权。

本次的交易对方云硫集团直接持有公司31.31%的股权,系公司第一大股东、控股股东,故本次交易构成关联交易。公司独立董事专门会议2024年第二次会议、第九届董事会第二十四次会议、第九届监事会第十六次会议和2024年第二次临时股东大会审议通过了《关于对广东云硫环保新材料科技有限公司增资扩股暨关联交易的议案》,关联董事刘富华、卢勇滨、芦玉强、曾琼文、王志宏在董事会审议时已回避表决,关联股东环保集团、云硫集团在股东大会审议时已回避表决。

③ 收购公司第三大股东控股的企业的股权

2024年4月,公司与广西广业粤桂投资集团有限公司签订《股权转让框架协议》,公司以现金方式22,521.94万元向粤桂投资收购英德市白面石矿区玻璃用石英砂岩矿项目对应项目公司德信(清远)矿业有限公司的60%股权及部分债权。

本次交易对方粤桂投资持有公司10.34%的股权,系公司第三大股东,故本次交易构成关联交易。公司独立董事专门会议2024年第三次会议、第九届董事会第二十五次会议、第九届监事会第十七次会议和2024年第二次临时股东大会审议通过了《关于粤桂股份收购德信(清远)矿业有限公司60%股权暨关联交易的议案》,关联董事刘富华、卢勇滨、芦玉强、曾琼文、王志宏在董事会审议时已回避表决,关联股东环保集团、云硫集团、粤桂投资在股东大会审议时已回避表决。

2) 子公司项目建设

公司的控股子公司广东广业华晶科技有限责任公司拟投资光伏专用材料生产线采购及安装(含设计等相关服务)项目,项目建设用地选址珠海市高新区珠

海市高新区唐家湾镇金洲路 1099 号港湾七号智造超级工厂 A6, 项目资金来源自筹。本项目采用公开招标的方式确认供应商, 根据国家和相关主管部门规定, 按照公开、公平、公正的原则严格按程序办理, 经过公开招标、评标等工作, 确定广东中轻工程设计院有限公司与肇庆市力宇机械制造有限公司组成的联合体为本项目中标第一候选人, 中标金额为 3,680 万元。

本次交易对方广东中轻工程设计院有限公司的实际控制人为广东省环保集团有限公司, 系公司第二大股东、实际控制人, 故本次交易构成关联交易。公司独立董事专门会议 2024 年第二次会议、第九届董事会第二十四次会议、第九届监事会第十六次会议审议通过了《关于子公司华晶科技因公开招标形成关联交易的议案》, 关联董事刘富华、卢勇滨、芦玉强、曾琼文、王志宏在董事会审议时已回避表决。本次关联交易无需提交股东大会审议。

3) 关联方资金拆借

单位: 万元

关联方	项目	拆借金额	起始日	到期日	说明
云浮广业硫铁矿集团有限公司	拆入	2,000.00	2021年3月	2023年6月	借款合同金额 4,000 万元, 2022 年归还 2,000 万元, 2023年归还剩余 2,000 万元
云浮广业硫铁矿集团有限公司	拆入	2,000.00	2021年3月	2024年3月	
英德兴泰矿业有限公司	拆入	30.00	2024 年 12 月	2025 年 12 月	2025 年 5 月已全额归还借款
英德兴泰矿业有限公司	拆入	670.00	2024 年 12 月	2025 年 12 月	
云浮广业硫铁矿集团有限公司	拆入	1,000.00	2025 年 9 月	2026 年 9 月	已归还
云浮广业硫铁矿集团有限公司	拆入	4,400.00	2025 年 8 月	2026 年 8 月	

综上所述, 报告期内, 发行人的关联交易主要包括采购商品和接受劳务、出售商品和提供劳务、关联租赁、关联股权投资与收购、子公司项目建设和关联方资金拆借, 相关关联交易具备商业实质, 具有必要性, 相关定价公允, 不会影响公司生产经营的独立性。

2、本次募集资金项目实施后, 发行人可能会新增关联交易, 但不会新增显失公平的关联交易, 不会严重影响公司生产经营的独立性

报告期内, 发行人产生的日常关联交易主要是因发行人日常经营/项目需要

而产生的材料、劳务、服务、培训等采购，本次募集资金投资项目实施后，因在公司整体运营下，存在发行人与关联方之间新增日常性关联交易的可能性。新增的关联交易将严格按照中国证监会、深交所及公司内部规定履行必要审批程序，遵循公允、合理的市场定价原则，保证交易的合法性和交易定价的公允性，并及时履行相关信息披露义务，确保交易符合上市公司和全体股东利益，保持上市公司生产经营的独立性，保证不损害中小股东利益。

综上，本次募集资金投资项目实施后，发行人可能会新增与关联方之间的关联交易，但不会新增显失公平的关联交易，不会严重影响公司生产经营的独立性。

(三) 结合前述情况，说明是否符合《注册办法》第十二条的相关规定

《注册办法》第十二条中明确规定：“发行人应当资产完整，业务及人员、财务、机构独立，与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业间不存在对发行人构成重大不利影响的同业竞争，不存在严重影响独立性或者显失公平的关联交易。”

发行人成立以来，严格按照《公司法》《证券法》等有关法律、法规和《公司章程》的要求规范运作，在业务、资产、人员、机构、财务等方面与现有股东完全分开，具有独立、完整的资产和业务，具备面向市场独立经营的能力。

结合前述回复内容，发行人报告期内不存在与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业构成重大不利影响的同业竞争。发行人报告期内的关联交易主要包括采购商品和接受劳务、出售商品和提供劳务、关联租赁、关联股权投资与收购、子公司项目建设和关联方资金拆借，相关关联交易具备商业实质，具有必要性，相关定价公允，不存在对发行人长期持续经营造成不利影响的情况。

本次募集资金投资项目实施后，发行人新增设的产品与控股股东、实际控制人及其控制其他企业的现有产品存在显著差异，产品之间不具有竞争性和替代性，不会新增同业竞争。发行人可能会新增与关联方之间的关联交易，可能新增的关联交易将严格按照监管机构及发行人内部规定履行必要的审批程序，保证交易的合法性和交易定价的公允性，保持发行人生产经营的独立性。

综上，发行人符合《注册办法》第十二条的相关规定。

二、会计师核查情况

(一) 核查程序

会计师执行了以下核查程序:

1、查阅发行人募投项目可行性研究报告,获取相关产品销售单价及毛利率;查阅发行人及同行业可比上市公司年度报告,获取同类产品销售单价及毛利率;获取发行人募投项目产品的市场价格;将发行人募投项目产品销售单价与市场价格进行比较,将发行人募投项目产品销售单价及毛利率与发行人报告期内及同行业公司同类产品进行比较。

2、查阅发行人及同行业可比上市公司年度报告、相关行业研究报告,分析下游需求、竞争格局对本次募投项目产能消化的影响;获取并查阅发行人与募投项目相关产品的订单或意向性协议,访谈相关项目负责人员,了解发行人关于本次募投项目产能的具体消化措施,评估本次募投项目产能消化的可行性。

3、查阅发行人募集资金使用的可行性分析报告,访谈公司相关管理人员,查阅发行人说明,了解募集资金投资项目的投入进展及资金安排情况。

4、查阅本次募集资金项目碎磨系统大型化的可行性研究报告,获取投入明细,经济性分析的相关测算依据;访谈大型化项目的负责人员;查阅本次募集资金项目固定资产投资明细,折旧和摊销明细,查阅发行人年度报告,获取公司主要在建和拟建项目的整体情况,测算新增折旧摊销对发行人未来盈利能力及经营业绩的影响。

5、查阅发行人报告期内定期报告和年度审计报告,查阅实际控制人公开披露文件,了解发行人、控股股东、实际控制人及其控制的企业主营业务情况、经营及业务开展情况;获取《避免同业竞争的承诺》,访谈相关管理人员;查阅发行人《关联交易实施细则》,核查发行人报告期内关联交易是否具备商业实质,关联交易的必要性及定价公允性。

(二) 核查意见

经核查,会计师认为:

1、本次湿法磷酸项目、下太石英矿项目经济效益测算具体计算过程及相关

关键参数的选取谨慎、合理；项目主要产品售价和毛利率与公司现有同类业务及同行业可比公司情况不存在较大差异，磷石膏产品预计售价以市场价格为依据确定，具有合理性。

2、本次湿法磷酸项目、下太石英矿项目新增产能合理，本次募投项目新增产能是公司战略发展的必要方式，与行业竞争格局、下游行业发展前景及市场需求相匹配，公司已经在技术、人员以及客户储备等方面制定了相应的产能消化措施。

3、公司报告期内经营及现金流状况良好，公司通过经营积累的自有资金、自筹资金已向募投项目投入部分资金和银行授信金额可覆盖本次募投项目投资金额剩余缺口部分，公司已落实本次募投项目剩余资金缺口，项目实施不存在重大不确定性。

4、公司碎磨系统大型化项目是为了解决现有碎磨系统陈旧落后等问题进行的升级改造，是基于公司实际建设条件确定的，考虑了工艺及能耗等要求，设备投入在同行业已有广泛应用，投入规模具有合理性，项目在减少定员、提高劳动生产率等方面有效的降低了公司采选业务的材料、人工、用电等生产成本，项目具有经济性；结合测算，在本次募投项目在建成投产后，公司整体的收入、利润规模预计将能够覆盖相关折旧摊销，相关折旧摊销费用预计不会对公司未来业绩造成重大不利影响。

5、本次募集资金投资项目实施后，发行人新增产品与控股股东、实际控制人及其控制其他企业的现有产品存在显著差异，产品之间不具有竞争性和替代性，不会新增同业竞争。发行人可能新增与关联方之间的少量的日常关联交易，新增的关联交易将严格按照监管机构及发行人内部规定履行必要的审批程序，保证交易的合法性和交易定价的公允性，保持发行人生产经营的独立性，符合《注册办法》第十二条的相关规定。



(本页无正文, 为《关于广西粤桂广业控股股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函的回复》之签章页)



中审众环会计师事务所(特殊普通合伙)

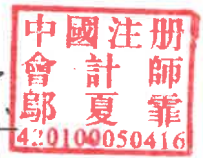
中国注册会计师:


吴梓豪



中国注册会计师:


邬夏霏



中国·武汉

2026年5月25日



营业执照

(副本)

5 - 1

统一社会信用代码
914201060819786608B



扫描二维码登录“国家企业信用信息公示系统”了解更多登记、备案、许可、监管信息。

名称 中审众环会计师事务所(特殊普通合伙)
类型 特殊普通合伙企业
执行事务合伙人 石文先、管云鸿、杨荣华

出资额 肆仟壹佰玖拾万圆人民币
成立日期 2013年11月6日
主要经营场所 湖北省武汉市武昌区水果湖街道中北路166号长江产业大厦17-18楼



经营范围
审查企业会计报表，出具审计报告；验证企业资本，出具验资报告；办理企业合并、分立、清算等审计业务；企业破产清算业务，出具清算报告；法律、法规规定的其他审计业务；税务咨询、税务代理、代理记账；依法开展注册会计师业务。



登记机关

2025年11月18日

证书序号: 001 8

说明

1、《会计师事务所执业证书》是证明持有人经财政部门依法审批，准予执行注册会计师法定业务的

凭证

2、《会计师事务所执业证书》记载事项发生变动的，应当向财政部门申请换发。

3、《会计师事务所执业证书》不得伪造、涂改、出租、出借、转让。

会计师事务所终止或执业许可注销的，应当向财政部门交回《会计师事务所执业证书》。

发证机关:



二〇一四年二月

中华人民共和国财政部制

会计师事务所

执业证书

名称: 中审众环会计师事务所(特殊普通合伙)

首席合伙人: 石文先

主任会计师:

经营场所: 湖北省武汉市武昌区水果湖街道中北路166号长江产业大厦17-18楼

组织形式: 特殊普通合伙

执业证书编号: 42010005

批准执业文号: 鄂财会发(2013)25号

批准执业日期: 2013年10月28日



姓名: 吴桂豪
 Full name: 吴桂豪
 性别: 男
 Sex: 男
 出生日期: 1988-11-22
 Date of birth: 1988-11-22
 工作单位: 广州市众联会计师事务所(普通合伙) 广东分所
 Working unit: 广州市众联会计师事务所(普通合伙) 广东分所
 身份证号码: 445281198811226775
 ID card No.: 445281198811226775



年度检验登记
Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。
 This certificate is valid for another year after this renewal.



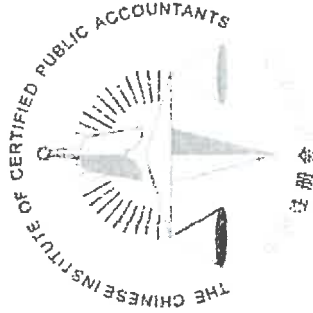
证书编号: 420100050243
 No. of Certificate: 420100050243

批准注册协会: 广东省注册会计师协会
 Authorized Institute of CPAs: 广东省注册会计师协会

发证日期: 2017 07 月 21 日
 Date of issuance: 2017 07 21

420100050243

年 月 日
/y /m /d



姓名	女
Full name	
性别	女
Sex	
出生日期	
Date of birth	
工作单位	中审众环会计师事务所
Working unit	广东分所
身份证号码	440108 0530452X
Identity card No.	



年度检验登记
Annual Renewal Registration

本证书经检验合格，继续有效一年。
This certificate is valid for another year after this renewal.



粤夏下 420100050416

证书编号: 42010005 0416
No. of Certificate

批准注册协会: 广东省注册会计师协会
Authorized Institute of CPAs

发证日期: 年 月 日
Date of Issuance /y /m /d

年 月 日
/y /m /d