

## 广东太力科技集团股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-017

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	宝盈基金：张若伦（基金经理） 诺安基金：刘鑫（基金经理） 华润元大基金：陈方园（投资经理）
时间	2026年5月26日16:00-17:30
地点	公司三楼会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：杨亮 证券事务代表：韩露露
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、调研参观</p> <p>参观公司实验室、产品展厅、选品中心。</p> <p>二、公司基本情况介绍</p> <p>三、问答环节</p> <p>Q1：公司纳米材料技术应用领域广泛，目前最看好的应用领域有哪些？</p> <p>答：公司研发的纳米流体材料性能突出，可广泛应用于民用、工业及特殊行业等领域，市场空间广阔。其中在民用领域已形成较为成熟的应用场景，尤其在手部防护、出行防护、日常防护用品等方面具备显著优势，未来随着安全防护需求提升，相关业务具备持续拓展潜力。</p> <p>Q2：公司在材料领域的核心技术壁垒？</p> <p>答：公司在材料领域已构建起多维度、难以复制的核心技术壁垒。一方面，公司多项材料技术可实现协同叠加，形成一体化</p>

	<p>技术优势；另一方面，公司通过系统性布局形成专利群，构筑了坚实的知识产权壁垒。同时，公司坚持持续性研发投入，在研发设备配置、专业研发团队建设及高效创新研发机制等方面持续深耕，不断巩固并提升核心竞争力，为技术迭代与产品升级提供有力保障。</p> <p><b>Q3：公司如何保持可持续创新能力？</b></p> <p>答：公司可持续的研发创新能力，主要源于前沿、场景、量产三大方向的协同发力：坚持前沿导向，深度洞察行业技术趋势，持续加大研发投入，构建核心技术先发优势与专利壁垒；坚持场景导向，紧贴客户真实业务痛点，推动实验室技术与应用场景深度融合，实现产品快速迭代与落地验证；坚持量产导向，建立标准化工业化交付体系，保障技术成果规模化转化，持续将技术优势变现为商业价值，形成从技术研发到市场落地的闭环创新能力。</p> <p><b>Q4：公司防刺割产品与市面上其他防刺割产品的差异性？</b></p> <p>答：公司防刺割产品核心差异在于自主研发的智能纳米流体材料。该材料常态下柔软可穿戴、舒适轻便，遭遇锐器穿刺、高速冲击等外力时，可在毫秒级瞬间由软变硬形成高强度防护层，呈现“遇强则强”的特性，在防护效率与穿戴体验上显著优于传统硬质、厚重的防护产品。同时公司已实现从核心材料、基材到终端成品的全链条自主研发生产，在柔性、轻量化、综合防护性能及成本可控性上具备明显竞争优势，可更好满足军警、特种防护及高端民用场景的差异化需求。</p> <p><b>Q5：公司今年传统业务的增长情况如何？</b></p> <p>答：公司传统业务作为稳定的现金流来源和业绩基本盘，整体经营稳健。目前国内外线上销售渠道均保持良好增长态势，其中亚马逊等跨境电商渠道表现尤为突出。产品层面，公司依托持续的研发创新能力，不断打造差异化、高竞争力的产品，进一步提升市场份额与盈利能力，为传统业务持续增长提供有力支撑。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2026年5月26日</p>