

证券代码：688501

证券简称：青达环保

## 青岛达能环保设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会（青达环保 2025 年年度暨 2026 年第一季度业绩暨现金分红说明会） <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与了本次业绩说明会的线上投资者
时间	2026 年 5 月 27 日 9:00-10:00
地点	上证路演中心（ <a href="https://roadshow.sseinfo.com">https://roadshow.sseinfo.com</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：王勇 总经理：刘衍卉 副总经理、董事会秘书：高静 财务总监：张代斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1、尊敬的总经理，您好！请问公司 1 季度海外业务拓展情况怎样？有没项目落地？有没项目在洽谈沟通？海外业务拓展目前公司遇到的最大障碍可能是哪些？谢谢！</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司持续稳步推进海外市场布局与业务拓展，不断完善海外营销服务体系，持续提升海外市场份额与品牌影响力。感谢您的关注。</p> <p>问题 2、尊敬的财务总监，您好！公司 2025 年报披露应收账款 7.40 亿元，机构的研究评估报告对此多有诟病。一季报现金流为负，请问应收账款高企是不是一个行业常态？公司如何防范、化解应收账款风险的？谢谢！</p> <p>答：投资者您好，伴随着公司营收规模增长，应收账款相应增加，属于正常现象。公司始终严格执行既定信用政策，未放宽授信标准，目前已组建专项回款团队，多措并举推进账款回收，持续管控并化解应收风险。感谢您的关注。</p> <p>问题 3、尊敬的董事长，您好！请问火电 AI+、数字孪生，您是怎么布局、规划的？谢谢！</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司将火电智能化 AI 应用纳入中长期核心战略布局，当前已稳步落地主营产品智慧运维系统建设；后续将有序拓展至辅</p>

机系统、环保岛等全业务场景 AI 智能运维领域，分步实现各板块智能化全覆盖，全面赋能火电产业数字化、智能化转型升级。感谢您的关注。

问题 4、尊敬的董事长，您好！关于股东减持计划，目前的减持进度，您是怎样考虑的？谢谢！公司有没什么动作，还是听之任之？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司及相关股东严格按照相关规定积极履行信息披露义务，相关股东的交易行为符合法律法规的规定。公司管理层致力于不断提升上市公司的盈利能力和经营业绩，力求以更好的业绩回报投资者。感谢您的关注。

问题 5、尊敬的财务总监，您好！根据公司披露的 2025 年度财务报告，公司主要业务板块维持高速增长，毛利率也是高企，但应收账款也是维持高位。您怎样统筹这份大棋局的？现金流会不会存在隐忧？业财融合很重要！谢谢！

答：投资者您好，伴随着公司营收规模增长，应收账款相应增加，属于正常现象。公司始终严格执行既定信用政策，未放宽授信标准，目前已组建专项回款团队，多措并举推进账款回收，持续管控并化解应收风险。受项目持续投入影响，公司短期现金流存在一定压力，后续公司将进一步优化供应链管理、统筹资金安排，保障公司经营稳健运行。感谢您的关注。

问题 6、尊敬的财务总监，您好！公司 2025 年报披露在产品 5.69 亿元，从公司资产规模而言，占比不小。公司在产品的成本组成中，原材料占比如何？主要涉及哪些原材料？公司怎么应对原材料涨价的？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！关于公司产品成本组成情况请参考年度报告“五、报告期内主营情况 2、(4). 成本分析表”，公司将密切跟踪原材料价格波动情况，通过充分研判市场趋势动态调整采购策略。感谢您的关注。

问题 7、公司定增方案已报中国证监会 9 个月了，迟迟未能通过，十分罕见，正常情况下，2 个月内都有结果，目前公司这个情况很不正常，王董事长能否正面回复投资人的关切，而不是一句正在正常推进予以搪塞。

答：尊敬的投资者您好，公司定增事项目前正积极推进，目前尚需取得中国证监会予以注册的批复。公司将严格按照交易所相关规则履行后续信息披露义务，相关具体情况敬请详见后续公告。感谢您的关注。

问题 8、尊敬的董秘，您好！同为山东的上市公司，杰瑞股份能大大方方的回答每月、每旬的股东人数、机构人数？在这个投资者人数的投资者提问回答，您是怎么考虑的？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！根据信息披露公平原则，公司已在各定期报告中披露对应时点的股东信息，具体详见公司定期报告。若您有查询需求，可联系公司证券部并提供持有公司股份的证明文件，公司经核实股东身份后按照规定予以解答。感谢您的关注。

问题 9、尊敬的董秘，您好！在维护公司市值、维护投资者关系，特别是机构投资者关系，您有哪些具体措施？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司高度重视投资者关系管理工作，重视与投资者的沟通和交流，保护投资者利益。公司通过积极举办业绩说明会、接听投资者来电、定期回复 e 互动平台上投资者、现场调研等多种形式，与投资者保持良好的日常沟通，加深投资者对公司的了解，为公司树立健康、规范、透明的公众形象打下坚实的基础。感谢您的关注。

问题 10、尊敬的财务总监，您好！公司 2025 年报披露原材料存货跌价准备 874.38 万元，主要是什么？原材料跌价准备形成原因？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！具体情况详见公司 2025 年年度报告，第八节财务报告中的“七、合并财务报表项目注释 10、存货”部分，感谢您的关注。

问题 11、尊敬的董秘、您好！请问公司有没推动股权激励计划？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司于 2023 年实施了限制性股票激励计划，具体情况详见公司披露的相关内容。未来公司如将推出新一期激励方案，将会严格按照信披要求进行披露。感谢您的关注。

问题 12、尊敬的董事长，您好！公司“金属储能”业务第一季度的落地情况怎样？年内落地计划有没有？在储能高增的全球市场，金属储能商业推广的性价比、市场接受度如何？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！目前公司金属储能业务已完成试车，现阶段已有项目在跟进对接。该产品在高温储热领域性价比突出，兼具安全可靠、绿色环保的特点，同时充放电效率高、循环寿命长，储能载体可循环回收、无损耗。后续我们将依托落地项目稳步推进市场化推广。感谢您的关注。

问题 13、尊敬的董事长，您好！公司依托山东省首个“绿电制储氢加用一体化成果转化与示范基地”项目，在制氢、储氢、氢能检测、场景应用及氢能装备制造等领域构建了先发优势，积极抢抓氢能产业与装备发展的战略机遇。根据考虑投入产出、商业推广等因素，公司业务规划“氢”业务为公司贡献利润，预计会在哪一年？贡献规模以上利润又会是在哪一年？

答：尊敬的投资者您好！氢能属于公司重点储备的新兴技术及业务领域，目前氢能检测业务已经取得两项 CMA 氢能检测资质，各项市场拓展工作有序进行。感谢您的关注。

问题 14、尊敬的董事长，您好！公司依托山东省首个“绿电制储氢加用一体化成果转化与示范基地”项目，在制氢、储氢、氢能检测、场景应用及氢能装备制造等领域构建了先发优势，积极抢抓氢能产业与装备发展的战略机遇。这句话第一季度的落地情况怎样？年内落地计划有没有？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！氢能属于公司重点储备的新兴技术及业务领域，

目前氢能检测业务已经取得两项 CMA 氢能检测资质，各项市场拓展工作有序进行。感谢您的关注。

问题 15、尊敬的董秘，您好！公司光伏电站于 2025 年 1 季度形成业绩增量，2026 年及后续，公司还有没有光伏电站业务？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司前期参与光伏电站建设安装的项目目前尚未交付，公司也将积极推进其他项目的进行感谢您的关注。

问题 16、尊敬的总经理，您好！2026 年一季度，公司清洁能源消纳系统增减幅度如何？主要原因是哪些？公司还有没信心推动该板块业务年内要继续保持高速增长？该板块的公司竞争力、市场容量是否还能长期延续？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司一季度清洁能源消纳系统业务同比去年同期有所增长，主要受益于火电机组灵活性改造背景下，清洁能源消纳需求稳步提升所致。公司具备此方面独特的技术优势及丰富经验，对此类业务后续拓展充满信心。感谢您的关注。

问题 17、尊敬的董事长，您好！2026 年一季度，公司产品低温烟气余热深度回收系统、除渣系统增长较大，主要原因是哪些？公司还有没信心推动该板块业务年内要继续保持高速增长？该板块的公司市场竞争力情况怎样？市场容量够不够大？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！受益于火电新建及改造政策的积极影响，低温烟气余热深度回收系统、除渣系统订单表现良好。依托核心技术与项目积淀，公司对业务持续发展抱有充足信心。感谢您的关注。