

公司代码：688335

公司简称：复洁科技

上海复洁科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表  
(2026年5月27日)



# 上海复洁科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-017

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位 名称	中信证券2026年资本市场论坛
时间	2026年5月27日 11:00-12:00
地点	上海
公司接待 人员姓名	证券事务代表：邬元杰
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p style="text-align: center;"><b>问题 1：公司年度业绩同比改善，是如何实现的？</b></p> <p>答：公司 2025 年多措并举应对市场挑战，聚焦主业主责，以优质项目为主线持续深耕细作，稳步推进在手项目实施，通过强化精细化管理提升了经营质量；同时近年来持续优化营销渠道布局，深度挖掘国内外市场潜力，聚焦重点客户需求提供多维服务，推动国内外市场新签订单实现双突破。在战略层面，公司锚定“双碳”机遇的前瞻布局，以产学研用一体化模式加速清洁能源领域突破。</p> <p style="text-align: center;"><b>问题 2：导致公司 2026 年一季度业绩下滑的原因是什么？</b></p> <p>答：公司在手订单以主营业务市政项目为主，其中主要项目受实施、验收进度影响未达到确认收入的进度，于一季度内未形成收入；公司重点研发项目于 2026 年 1 月转入使用阶段，公司严格按照企业会计准则规定，根据相关固定资产的预计可使用年限进行每月度的计提折旧与摊销。受上述因素影响，公司一季度业绩短期承压，长期基本面保持稳健。</p> <p style="text-align: center;"><b>问题 3：请问目前绿色甲醇中试验证进展如何？</b></p> <p>答：公司牵头承担的“沼气全碳定向转化制绿色甲醇关键技术与中试验证”项目于 2026 年 1 月打通千吨级中试装置全部工艺流程、取得 ISCC-EU 与 ISCC-PLUS 国际绿色认证证书、产出了符合国际航运燃料标准的绿色甲</p>

醇燃料。公司持续按照上海市科委项目任务合同书要求的里程碑节点考核目标，有序推进前述项目的技术创新及中试验证等相关工作，以科技创新引领产业创新，培育能源领域新质生产力。

**问题 4：公司转型绿色能源化工领域，是否组建了相应的研发团队？**

答：公司作为科创型企业，始终高度重视人才队伍建设。截至 2025 年末，公司现有研发及技术人员 78 人，占公司员工总数 33.77%，涵盖机械、化工、环境、材料、电气自动化等多学科领域，形成了由博士、硕士及本科等多层次人才构成的研发创新、成果转化与高级技能人才梯队。公司于 2025 年 3 月与上海临港新片区管委会、华东理工大学（化学工程与低碳技术国家重点实验室）共同签订了关于加强绿色燃料应用产业合作的战略合作协议。在项目合作过程中，公司将通过搭建高能级科创载体、完善“政产学研用”协同创新体系，持续打造、培养在绿色能源、节能低碳高端装备领域的优秀队伍，让更多的创新成果从实验室加速走向生产线。

**问题 5：公司的热泵设备在市政、工业领域的应用案例和主要优势有哪些？**

答：在市政领域，公司创新应用了高温水源热泵技术，通过吸收污水厂中水显热应用于污泥低温真空脱水干化，实现 85℃ 高温供水，已在国内多个污泥脱水干化项目中成功落地应用，热泵能效比可达 2.8，有效降低了项目的能源消耗、碳排放强度与直接运行成本，高效利用污水厂低品位余热。在工业领域，公司持续开发覆盖不同温度需求与热源类型的先进热泵装备，可广泛应用于石油化工、食品饮料等行业的余热回收场景，助力工业节能减排。截至 2025 年末，公司在低品位余热的高效回收与综合利用领域已实施运行 29 台套高温水源热泵机组，设计制热功率总规模超 3.7 万千瓦，按照设计工况条件运行，每年可减少碳排放超 5.5 万吨。

**问题 6：公司海外市场拓展情况？**

答：公司依托全资子公司浙江复洁的高端装备制造与供应链优势，优化产品适配与推广策略，面向东南亚、中东及南美地区等多区域在工业领域提标改造的需求开展精准市场开发。通过产品出海组合策略以及多渠道营销结构，浙江复洁高端固液分离装备及滤板业务 2025 年海外出口相关销售规模实现大幅提升，全年面向海外客户的销售额突破千万元，积极拓宽海外市场覆盖面，为公司高端装备走向国际市场奠定了更为坚实的基础。公司将进一步优化国际营销网络与服务体系，重点拓展“一带一路”沿线国家等对绿色技术有迫切需求的区域市场，加快“出海”步伐，力争实现海外业务收入的持续增长。

<p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p>	<p>上述投资者关系活动交流过程中，公司严格按照相关法律法规、公司《信息披露管理制度》等规定接待投资者进行调研活动，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> <p><b>风险提示：</b>本次调研信息中如涉及对外部环境判断、公司发展战略、未来计划等描述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026年5月27日</p>