

证券代码：300319

证券简称：麦捷科技

深圳市麦捷微电子科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过价值在线（ <a href="https://ir-online.cn/">https://ir-online.cn/</a> ）线上参加公司2025年度和2026年第一季度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026年5月29日（星期五）15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://ir-online.cn/">https://ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事兼总经理 张美蓉 董事兼副总经理、董事会秘书 居济民 财务总监 曾星宇 独立董事 吴德军 独立财务顾问 刘洋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2026年5月29日（星期五）15:00-17:00在价值在线提供的网上平台举行2025年度和2026年第一季度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程文字交流的方式和投资者互动交流，公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、麦捷科技机器人业务未来怎么规划具体与哪些大公司有合作。</p> <p>答：您好，公司不从事机器人主机业务，产品聚焦在上游关节、部件等核心零部件领域，将通过与核心客户的研发</p>

合作，尽快推动项目落地和产品量产。谢谢关注。

2、贵公司同光明实验室联合共建的“微型驱动关节与仿生灵巧手联合实验室”在合作探索具身智能领域。请问目前是否有合作研发项目及是否已取得了相关进展？谢谢！

答：您好，公司在机器人部件领域研发和市场拓展在持续开展，后续将根据客户需求和研发进度适时推出。谢谢关注。

3、请问贵公司的LTCC多层三工器目前是否已通过相关厂家认证并已量产供货？谢谢！请问LTCC三工器在5G终端中有哪些方面的应用？谢谢！

答：你好，公司该产品已在主要ODM和品牌厂商完成验证并量产，适用在5G主频段各个频段分频用。谢谢！

4、请问目前贵公司对高频变压器的研发有何进展？请问该产品主要应用有哪些？谢谢！

答：您好，高频变压器一直是公司的核心产品，主要应用于数据中心、基站、车载、新能源等领域。公司根据大客户需求持续开发新产品，其中：SST产品联合客户进行研发，目前已完成初版样品，正配合部分客户需求进行测试验证。谢谢关注。

5、请问贵公司目前智慧园三期的工程进展如何？谢谢！

答：您好，公司智慧园三期项目于2025年12月封顶，目前处于内部装修阶段，预计在2027年上半年投入使用。谢谢关注。

6、请问目前贵公司生产芯片电感，功率电感的设备稼动率如何？请问贵公司目前的产能是否可以满足客户的采购要求？贵公司目前是否已实施了扩产计划？谢谢！

答：您好，公司精密绕线、一体成型等功率电感产品设备稼动率大于9成，总体处于满产状态。公司将通过智鑫能

源厂房、智慧园三期厂房等改造装修，尽快提升产能和大客户交付能力。谢谢关注。

**7、控股股东的连年减持，同时公司多次融资，但公司业绩上下摇摆。请给予投资者一个解释！**

答:您好。公司实控人深圳市特发集团有限公司自2019年控股以来并未减持，目前也无任何减持计划，对公司长期发展充满信心。目前的减持是远致富海电子信息的其他LP减持需求而进行减持，其持股期限已超7年。公司历史业绩因行业需求变化有所波动，公司业绩规模和质量总体是持续提升的。公司在各股东的大力支持下，加大研发创新投入，持续做好投资并购，以更好的产品和服务服务好客户需求，尽快迈向更高的发展阶段。谢谢关注。

**8、公司2025年报披露：“围绕射频生产设备与制造工艺平台，推进MEMS光通信器件及智能传感器产品在核心技术、制程工艺、生产装备上的深度复用”。请问目前进展如何？**

答:您好，公司围绕射频设备、工艺、技术等核心能力，持续对射频滤波器和光通信行业相关产品进行技术分析和新品尝试。目前尚处于行业调研和研发早期阶段，公司将持续推动产品升级转型，尽快改善提升射频事业部盈利能力。谢谢关注。

**9、贵司光模块配套无源器件（已量产/小批量）主要产品为Bias-Tee模块、高频磁珠、小型化电源模组、片式电感等，用于高速光模块激光驱动电路，目前是否已经已切入中际旭创、光迅科技等供应链？**

答:您好，公司Bias-Tee模块、磁珠和电感等相关产品已经直接或间接(通过电源模块客户等)供货给光模块客户。后续将通过更多的研发导入和商务拓展，持续提升光模块客户供货规模和客户数量。谢谢关注。

**10、请介绍一下公司在cpu电感，gpu电感，存储芯片**

电感，光模块电感，服务器电源电感的进展和发展规划。

**未来高端电感是否有提价计划？**

答:你好，CPU与GPU电感是公司重点开发的产品，公司着重以软磁材料的高能量密度耐受能力和超低功率损耗为基础进行开发，公司的材料优势将持续推动CPU与GPU电感保持技术领先地位；光模块电感更是损耗要求极端极致的产品，公司的非晶纳米晶材料在其中起到了关键作用。目前该部分电感市场需求旺盛，排产饱和，不排除提价的可能性。谢谢！

**11、公司未来的战略规划是什么？**

答:你好，公司产品技术战略规划主要包括：重点开发AI数据中心电源及算力板上的电感与变压器产品；开发光模块上的电感与磁珠产品；拓展光器件上的产品应用；开发机器人重要关节部件；开发智能驾驶板上的大功率电感，同时聚焦非晶纳米晶材料在大功率电感上的应用。谢谢！

**12、今年到目前为止公司营收中AI方面的业务占比能到达多少比例？目前还有哪些新增AI业务在推进？**

答:你好，公司AI业务目前主要围绕国内外算力及服务器大客户推进，如Nvidia、Google。谢谢！

**13、贵公司机器人业务未来怎么规划的，具体与哪些企业有合作？**

答:您好，公司机器人部件业务目前在研发和市场拓展阶段，目前已向部分客户进行送样和技术交流，力争尽快推进项目落地。谢谢关注。

**14、公司与英伟达合作程度有多深？是直接供货还是间接？**

答:你好，公司同其直接开展合作，主要产品为功率电感。谢谢！

**15、公司未来的战略规划是什么？能不能说一说**

答:你好，公司产品技术战略规划主要包括：重点开发

AI数据中心电源及算力板上的电感与变压器产品；开发光模块上的电感与磁珠产品；拓展光器件上的产品应用；开发机器人重要关节部件；开发智能驾驶板上的大功率电感，同时聚焦非晶纳米晶材料在大功率电感上的应用。谢谢！

**16、汇率损失二季度有什么相关的措施**

答:采取的措施包括: 1、推动进出口业务优先采用人民币结算或同币种收付, 压降外汇敞口; 2、严控新增外币订单账期, 加速外币应收回款、合理延后外币付款; 3、紧盯汇率走势, 适时开展外汇套期保值, 对冲汇率风险。谢谢!

**17、对于公司的增收不增利的情况有什么具体措施**

答:您好! 公司采取的措施主要包括: 1、深挖内部潜能, 提高生产效率, 严控各项成本, 深化内部业务整合, 提升关键原材料自产自研能力, 通过产业链协同实现降本增效; 2、优化产品结构, 加大高毛利产品推广, 提升高端品类占比; 3、完善价格传导机制, 针对受原材料价格上涨影响较大的产品, 主动与客户沟通协商, 合理上调产品价格, 缓解成本压力; 4、加快推动新厂房、海外工厂竣工投产, 释放新增产能, 提升规模效应。谢谢关注!

**18、贵公司现阶段订单情况如何, 产能跟不跟的上需求?**

答:您好, 公司目前订单情况良好, 电感和变压器产线稼动率超9成。公司会根据客户订单需求进行持续的扩产。谢谢关注。

**19、公司提出摒弃短期概念炒作、专注内在价值提升, 请问未来3年主营业务结构规划是怎样的? 光模块、射频、算力存储各自营收占比目标如何拆分?**

答:您好, 功率电感产品在光模块、算力、存储等领域有广泛应用。公司将结合自身技术和产品优势, 持续拓展国内外优质客户资源, 尽快提升供货规模。射频产品将通过产品升级转型, 尽快完成在光通信领域的新产品研发和客户应

用。谢谢关注。

**20、公司董事会换届什么时候能完成？**

答：您好，公司正大力推进董事会换届工作，预计在6月启动，感谢关注。

**21、请问公司：一体成型电感在GPU算力芯片·叠层电感目前市场占有情况？**

答：您好，公司功率电感是算力服务器等领域的核心国产供应商。谢谢关注。

**22、国际大厂村田已启动芯片电感扩产计划，贵司现有产能能否满足未来市场需求，未来还有无扩产计划，公司技术实力能否与国际大厂竞争？**

答：你好，公司电感产品目前产能接近饱和，扩产计划在同步推进。谢谢！

**23、公司在市值管理方面采取了什么措施？大股东减持是认为公司的估值偏高了吗？**

答：您好，公司通过提升盈利能力，提升股民互动交流、机构调研频率，提升研发创新投入力度和投资并购等多方式促进公司业绩和市值的稳步提升。目前的股东减持是远致富海其他LP减持，其持股已超7年。公司实控人并未参与任何减持，目前也无减持计划。公司将协同股东，共同做好高质量发展 and 市值维护工作。感谢关注。

**24、在企查查上看到公司一直在招聘高级变压器工程师，贵司收购安可远磁性器件后，有没有考虑基于安可远磁性器件优势，研发用于数据中心的SST（固态变压器）产品？**

答：您好。SST产品目前已完成初版样品，正配合部分客户需求进行测试验证。公司也通过与大客户的联合研发，加速相关产品的研发进度。谢谢关注。

**25、芯片电感、铜铁共烧项目已批量交付，这类AI高端算力电感产能爬坡节奏如何？2026年能否实现大规模放**

量？

答：您好，芯片电感、铜铁共烧电感的产能爬坡速度根据客户的测试进展和订单情况推进。预计2026年下半年订单将持续提升。谢谢关注。

**26、公司25年年报中为何没有与开发灵巧手微型驱动关节核心技术相关的内容？**

答：您好，灵巧手和微驱动关节项目尚处于产品研发和商业孵化阶段，对2025年年报无实质性业绩贡献，因此不做专门披露。谢谢关注。

**27、二季度的业绩会怎么样**

答：您好，公司二季度业绩情况敬请关注8月的半年度公告。谢谢！

**28、大股东远致富海从接手股份开始每年不断的减持，把公司老股民害惨了，公司股价十年如一日，错过科技牛市，公司作何解释，远致富海是否要把持有的股份全部减持完？股民还有希望吗？**

答：您好，公司股东远致富海其他LP减持计划和相关情况已经公告。公司将通过持续的业绩和盈利提升促进市值的稳步上升来维护中小投资者的合法利益。感谢关注。

**29、近期华为发布了震动半导体行业的韬定律，韬定律对公司是否意味着新的发展机遇？公司的产品是否与华为进行协同创新？**

答：您好，韬定律是对半导体工艺的极致追求，其必然带来半导体产品客户对配套元器件的性能的更高要求，公司将根据相关客户需求进行持续的材料和工艺创新，以更好服务客户。谢谢关注。

**30、请问公司越南工厂的主导产品是什么？另外请问为何最近较长时间一直没有机构对公司开展调研？**

答：您好，公司越南工厂目前已经量产供货海外客户，主力产品是显示模组。公司一直持续开展机构和各投资者调

研工作。欢迎各股东投资者通过电话、邮件等渠道预约公司线上或线下调研。感谢支持。

**31、英伟达项目导入的权限是rubin还是GB300?**

答:你好, 公司通过产品的持续提升和客户服务赢得客户长期信任, 以争取更广阔的市场空间。谢谢!

**32、目前, 公司的主要产品是否在涨价? 能消化原材料上涨带来的压力吗?**

答:您好, 因上游材料上涨迅猛, 公司主要产品已经陆续提价。公司将通过涨价和自身内功提升来共同消化材料涨价压力。谢谢。

**33、公司无源器件光模块产品Bias-tee目前是否是国内唯一? 与国际巨头村田有多大差距? 未来是否有信心抢占国内大部分市场甚至海外市场? 现在光模块无源器件Bias-tee全球极度紧缺, 公司是否会考虑涨价?**

答:您好, 光模块供电部分并存在多种形式, 主要结合客户端具体需求进行研发。公司产品与村田产品属于不同的形式, 公司也在积极拓展海外市场。现在市场无源器件市场资源紧缺, 涨幅较大, 公司结合产品实际成本情况针对销售价格做合理安排。谢谢关注。

**34、公司4KW图腾柱无桥PFC电感在英伟达GB300服务器上的送样/小批量进展如何? 已通过几轮测试? 预计何时能进入大规模量产供货阶段? 目前在手订单金额大概多少?**

答:您好, 公司高算力电感产品持续在AI客户做导入验证。后续进展情况敬请关注公司相关答复。谢谢!

**35、除英伟达外, 公司在AI服务器领域还与哪些头部客户(如AMD、英特尔、国内服务器厂商)有合作? 认证进展如何? 是否已有小批量出货?**

答:你好, 公司同浪潮、超聚变、新华三等国内服务器厂商已形成稳定合作。谢谢!

36、您好，请问，2026年新投产和27年将要投产的产线的高端产品，产能大约将扩大多少百分比。

答:您好，公司扩产主要根据客户拓展情况来推进。预计26-27年高端电感产品的新增产能会提升20%以上。谢谢关注。

37、射频业务持续亏损，公司采取了哪些具体改善措施（如产品结构调整、客户优化、成本控制）？预计何时能实现盈亏平衡？

答:您好，公司正通过产品结构升级、产品方向调整、价格管控等进行减亏扭亏。目前，公司正利用射频的设备工艺能力，进行光通信产品的技术调研，争取尽快完成转型升级。谢谢关注。

38、控股股东特发集团是否有增持公司股份的计划或意向？公司目前的市值管理措施具体有哪些？在股价大幅波动时，是否考虑回购股份稳定市场信心？

答:您好，公司将通过项目并购、投资者交流、研发创新、产业协同等多角度与实控人特发集团进行协同合作，共同维护公司市值和股东结构稳定。谢谢关注。

39、截至5月29日，公司最新股东户数是多少？机构持股比例较一季度末有何变化？

答:您好，公司截至2026年5月20日的股东户数为50,792，谢谢关注！

40、1、公司在BAW滤波器、LTCC射频器件等高端产品上的研发进展如何？预计何时能实现量产？这些产品的市场定位和客户拓展计划是什么？ 2、车规级电感、变压器等产品的认证进展如何？目前已进入哪些车企供应链？预计今年车规业务营收占比能达到多少？ 3、公司在先进封装技术上有哪些布局？是否有与国内头部封测厂合作的计划？

答:您好、（1）公司目前已不在BAW产品做投入。LTCC

射频器件一直配合客户需求进行持续的研发量产。（2）车规级电感和变压器产品已经供货国内知名车企和一级供应商。（3）公司封装技术主要是射频滤波器的CSP封装，暂无和其他封测厂商合作计划。谢谢合作。

**41、公司高毛利产品有哪些？目前能占到总营收的多少？**

答：您好！公司高毛利产品主要是高端电感产品，应用于AI算力、头部客户等高性能需求。谢谢关注！

**42、公司产品技术战略规划主要包括：重点开发AI数据中心电源及算力板上的电感与变压器产品。会不会公司战略落后于市场？有没有更前沿的探索？**

答：您好，公司产品技术研发战略依托于对市场的判断、客户的需求和引导、材料行业的发展、自身能力的进度等多维度得出，是基于产业变化和自身能力的能落地的规划，同时平衡市场节奏和投资回报要求。谢谢关注。

**43、请问公司在电感产品方面的优势是什么？公司的护城河体现在什么方面？**

答：您好，公司在电感产品优势在于长期的技术和工艺积累、质量体系和价格优势等。公司的护城河主要体现在股东的长期主义、市场化机制、持续的研发创新投入、资金和投资规模等。谢谢。

**44、公司前段时间公告显示，有资金用作理财。请问为什么不能把这些资金回购公司股票，然后注销，以此提升市值？谢谢**

答：您好，公司利用暂时的闲余资金进行短期低风险理财，是基于短时资金保值增值的考虑，是提升公司效益的有效手段。预计未来5年，公司仍将处于投资并购、产能扩张的高峰期，公司将充分发挥资金效力，快速促进公司高质量发展以提振市值。谢谢关注。

**45、公司未来五年的规划是什么，今年预计要达成什**

	<p>么目标。</p> <p>答:您好, 公司根据发展需要编制五年规划, 相关规划尚在持续的修缮和研讨中。谢谢关注。</p> <p><b>46、提问张总经理:</b> 在公司发展正常, 且资本市场逐步上涨的情况下, 您公告要减持, 是对公司市值发展没有信心吗? 您以及您领导的这一届管理层, 三年来市值增幅不尽人意, 你有什么话需要对广大股民要说的吗? 谢谢</p> <p>答:你好, 我对公司充满信心, 将带领公司管理团队持续提升公司业绩质量。谢谢!</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单 (如有)	无
日期	2026年5月29日