

证券代码：601577

证券简称：长沙银行

## 长沙银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-04

<b>类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>时间</b>	2026年5月
<b>地点</b>	长沙银行总行会议室
<b>参与单位名称</b>	5月22日上午 线上会议 开源证券、华宝基金、中邮基金、平安基金、海港人寿、光大保德信基金、农银汇理基金、万家基金、建信养老 5月26日下午 线上会议 广发证券、德邦基金、国海富兰克林基金、益恒投资、合道资产、青银理财、国金基金、人保资产、Brilliance Capital、NF Trinity Capital 5月28日上午 现场会议 Matthews asia
<b>公司接待人员</b>	董事会办公室及相关业务部门
<b>调研主要内容</b>	1、贵行预计2026年息差是否能见底？ 答：我行预计2026年息差降幅较2025年会收敛，但仍然会有压力。我行将继续把“稳息差”作为重点工作。 资产端，一是加大贷款靠前投放的力度，提升高收益贷款日均占比；二是盘点全行低息资产，加快全行低收益资产流转；三是主动优化信贷结构，积极布局产业金融，加大金融“五篇大文章”领域的投放力度。 负债端，一是做生态、做场景，推动客户资金全流程管理，提升低成本存款占比；二是抓产品、抓重点，降低高成本存款占比；

三是强研判，降久期，多措并举降低主动负债成本。

2、2026年有哪些抓手来保持存款增长？

答：对公端，通过产业金融和链式获客发力，围绕一个核心企业，通过提供长链保理、付款代理、电子银行承兑汇票、信用证福费廷等业务，形成“1+N”的业务布局，强化产业链的合作粘性，构建支付结算、资金体内循环的生态。

零售端，一是重点推进场景获客，特别是工资代发、呼啦收单、社保卡发放等批量获客模式，夯实客群基础；二是做网点的社区化，通过网点的非金融的服务，提高客户粘性；三是做财富管理，通过为客户资产配置来做大客户的AUM，确保资金体系内循环。

3、2026年预计存款成本是否还会继续下行？

答：我行预计2026年存款成本会有所下行。驱动因素主要有：一是存量利率较高定期存款到期重定价；二是结构调优，通过定活比、高成本存款来优化付息；三是环境的优化，通过辖内自律约定的执行，市场环境会保持一个相对健康的竞争状态。

4、今年在资本市场回暖背景下，贵行发展财富管理有哪些举措？

答：近年来，我行大力推进财富管理转型，已经逐步建立起较为完善的财富管理发展体系，一是更加完善的组织架构，今年在零售业务部下设财富管理部，旨在从战略层面进一步提升全行财富管理发展的意识和能力。二是更加丰富的产品体系，涵盖自营理财、代销理财、公募基金、私募产品、保险、贵金属等。三是更加专业的财富团队，总行整合零售条线和金融市场条线资源，形成专业投研投顾团队，及时分析解读市场，为一线提供策略参考；培养分支行投顾团队，总分支行投顾联动服务高端客户，为高端客户提供一站式的“金融+非金融”专业服务。四是更加精准的分层分群体系，在分层经营的基础上，我行针对代发、中小企业主、企业家等细分客群，配置差异化的权益与服务策略，实现客户的精准服务。五是更加有效的数智经营策略，整合客户行内基础信息、关联企业等信息，形成完整的客户全景视图，营销商机推送更加精准有效，客户经营效率将持续提升。

5、贵行在资产质量管控方面主要做了哪些安排，从而实现了2025年不良率的改善？

答：截至2025年末，我行不良率1.15%，较2024年末下降0.02个百分点。

2025年，我行持续筑牢全行风险防线，稳固资产质量底盘，多措并举抓实风险管理。一是持续完善风险管控体系。建立常态化、

	<p>全产品覆盖的风险监测及复盘机制，前移风险防控关口，从源头严控新增风险劣变。二是建立精准施策的授信指引机制。通过精准的行业授信指引和分支机构差异化授信地图，加大优质实体、低风险客群信贷支持，夯实资产质量基础。三是稳妥化解不良风险。加大存量风险化解力度，统筹总分支联动，综合运用现金清收、批量转让、核销处置等多元手段化解风险。</p>
附件清单	无