

青岛银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-07

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位名称 及人员姓名	东方证券资管 张伟锋、谢佩静，兴证全球基金 何悦，广发证券 张晓辉、王宇
时间	2026年6月5日（星期五）10:30-11:30
地点	青岛银行股份有限公司总行5楼会议室
上市公司接待 人员姓名	本行相关部门负责人及工作人员
投资者关系活 动主要内容 介绍	<p style="text-align: center;">1. 青岛银行如何应对息差收窄？</p> <p>答：本行采取多种措施，积极应对银行业普遍面临的息差收窄压力。一是在考核和资源配置方面，贯彻高质量发展战略，落实质效优先，坚持质量、效益重于规模的经营理念，突出营收等效益类指标的权重，强化存贷利差、中收占比、经济资本回报等考核。同时根据不同分支机构的区域特点，实施差异化考核，引导各机构立足当地做特色优势产业，资产配置更精准高效。</p> <p>二是在资产端，着力优化结构。提升高收益资产在生息资产中的比重，加大贷款投放力度，围绕五篇大文章，积极布局八大赛道，对重点地区、优质客群增加投放，把更多资金用于服务实体经济、小微企业。通过资产结构的优化稳定资产收益水平，也更好地支持了地方经济发展。</p> <p>三是在负债端，持续压降成本。一方面优化大类负债结</p>

构，坚持存款立行不动摇，积极拓展存款来源；另一方面多措并举降低存款成本。在定价方面，积极调整定价策略，加强存款利率市场化调节；做好高成本存款量价管控，引导存款期限优化；综合运用托管、理财、承销、供应链金融、财富管理、现金管理等工具，努力提高低成本存款占比。

2.青岛银行金融市场业务与传统对公业务的联动情况如何？

答：本行金融市场业务始终与传统对公存贷款业务保持高效联动，以企业客户需求为导向，提供多方面金融服务。

一是投贷联动。本行推进企业客户统一授信，逐步由业务推动授信向主动授信变革，围绕科技创新、专精特新、绿色低碳、设备更新和重大项目建设等重点领域，合理分配授信渠道，推进投资业务与信贷业务联动，多方面为省内实体企业提供资金支持，促进区域经济发展。

二是投存联动。通过与分支机构联动营销，对公司存款拉动形成有力支持，同时也可通过投资业务发掘新客户、导入新资金来源，拓宽企业客群。

三是承销业务联动。承揽承销端可通过债券发行为企业客户在全国范围内寻求资金支持，同时有助于分支机构在业务承揽方面获取新的企业项目，形成“承销—投资—结算—存款”的良性循环。

四是创新业务联动。本行具有较齐全的金融市场业务牌照，可以为客户提供债券发行等融资及增信服务、提供远期结售汇等风险对冲工具、提供结构性存款等差异化产品，并结合客户跨市场、跨期限的资产负债管理需求，提供更为综

合的金融服务。

3.请介绍青岛银行国际业务发展情况？

答：山东地区外向型经济基础雄厚，市场潜力巨大，尤其制造业大多是外向型企业，以国际业务为切入点，服务企业发展，既是金融支持实体经济的有效践行，也是稳外资稳外贸的重要举措。本行将国际业务纳入全行战略规划，通过不断创新产品和服务，全力推动国际业务规模做大、管理做强、服务做优，实现了客户基础、业务规模、盈利能力和社会效益的稳健增长。运用国际结算产品体系，为客户提供涵盖账户、结算、融资、政策咨询等“一揽子”服务方案，满足客户多元化需求。

在发展举措上，通过推进“青银汇通”“青银贸贷”“青银出海通”“青银汇盈”品牌矩阵建设，持续完善现有产品体系、丰富国际业务线上服务场景。

一是依托数字化转型强化系统支撑，持续优化“青银汇通”特色线上国际结算品牌，持续完善直入账、境内运费结算、离岸结算等国际业务线上结算场景，提升业务线上化比率，不断降低客户办理国际业务的“脚底成本”。

二是进一步完善“青银贸贷”线上融资产品体系，持续打磨线上融资功能，逐步实现跨境融资类产品的线上化迁移，满足客户便捷高效办理贸易融资需求。

三是不断丰富跨境产品货架。推出“海运集群服务方案”等创新产品及场景，优化“出口快贷”等授信产品，丰富“港云仓”准入产品品类，推动外贸企业融资“增量、扩面、降价、提质”。

四是根据市场形势，创新外汇业务产品组合模式，推广“融资+避险+结算”一体化综合金融服务方案；积极推动汇率避险业务，助力涉外企业规避汇率波动风险。

五是持续服务人民币国际化战略，作为山东省内首家获得 CIPS 直参资格的法人银行，已成功上线 CIPS 直参系统，通过创新服务，为客户提供更高效、更便捷的跨境人民币结算与全景式资金管理解决方案。

下一步，本行将持续推动落实国际业务战略部署，持续加大国际业务基础客群建设，以中小外贸企业、制造业、实体类企业为目标客群，通过专业化服务、特色化产品充分挖掘市场潜力，不断提升国际业务。

4.如何展望后续 ROE 趋势？

答：本公司长期致力于提升盈利水平，贯彻高质量发展战略，切实践行长期可持续发展的经营理念，本公司加权平均净资产收益率从 2022 年的 8.95% 提升到 2025 年的 12.68%，三年间提升了 3.73 个百分点。2026 年一季度加权平均净资产收益率（年化）达到 14.63%，同比提高 1.40 个百分点。

下一步，本公司还将继续坚持高质量发展不动摇，努力保持盈利水平的稳健增长。一是统筹总量与结构平衡，在资产规模保持稳健增长的同时，持续优化资产负债结构，最大限度稳定息差空间，促使利息净收入不断提升。二是充分发挥多牌照优势，大力拓展轻资本业务，加强金融市场、理财、托管、投行、融资租赁等业务协同联动，开发多元化金融产品，为客户提供一揽子综合服务方案，增加中间业务收入。

	三是持续完善全面风险管理体系，加强各类风险的监测与管控。通过精准识别风险、有效缓释风险，保障资产质量，为盈利能力的提升奠定坚实基础。四是深化降本增效，提升金融科技水平，提高经营管理效率，保持合理运营成本。
附件清单	无
日期	2026年6月5日