

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	天风证券、中信证券、财通证券、华金证券、诺安基金、华安资产、中欧瑞博、红思客资产、深圳金之灏等 9 位机构投资人
时间	2026 年 6 月 12 日 10:00-11:00
地点	公司一楼会议室
上市公司接待人员姓名	梁媛女士（董事、董事会秘书、副经理）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2026 年 6 月 12 日通过现场方式接待了机构调研，董事、董事会秘书、副经理梁媛女士首先对公司基本情况、主要业务、主要产品及其应用领域等做了详细介绍，其次梁媛女士与投资者进行了交流和沟通。具体交流内容如下：</p> <p>1.请问公司收购兆科事项的进展如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>为进一步深化公司在高分子材料产业的业务布局，扩大公司在散热产品领域的应用场景，为公司培育新的营业收入和利润增长点，公司筹划了对东莞市兆科电子材料科技有限公司（以下简称“东莞兆科”）和 Zhike Technology Pte. Ltd.（一家根据新加坡法律设立并存续的公司，中文名称：智科科技有限公司，以下简称“新加坡智科”，与东莞兆科合称“兆科”）的收购事项。</p> <p>截至目前，本次收购事项已经公司第四届董事会第十九次会议审议通过，各方已根据审计、评估的最终结果，协商一致</p>

后签署《深圳科创新源新材料股份有限公司、COTRAN INTERNATIONAL CO., LIMITED 与斯摩格有限公司、廖志盛关于东莞市兆科电子材料科技有限公司及 ZHIKE TECHNOLOGY PTE. LTD.的股权转让协议》。本次收购事项尚需提交公司 2026 年第三次临时股东会审议批准，且尚需交易各方履行必要的审批程序。本次收购事项完成后，东莞兆科将成为公司控股子公司，新加坡智科将成为公司控股孙公司。

公司将持续关注相关事项的进展情况，积极推动相关工作，并将严格按照相关法律法规的要求，履行信息披露义务。

感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！

2.请问兆科在导热界面材料的应用有哪些，主要客户群体是谁？

答：尊敬的投资者，您好！

东莞兆科创立于 2006 年，其作为专注于自主研发、生产销售的企业，致力于成为为全球客户提供导热、加热、密封、EMI 类产品制造商及方案开发商。

兆科在导热界面材料领域涵盖高分子基复合材料、金属基热界面材料及新型热界面材料，在导热硅脂、导热垫片、导热凝胶、导热石墨片、液态金属、碳纤维导热垫片等产品上均有储备和应用，相关产品可广泛应用于数据中心服务器、消费电子、新能源汽车等领域。其中在数据中心领域，兆科凭借丰富的产品矩阵与领先的性能储备，可满足于不同热源的散热需求。

目前兆科客户群体主要涵盖散热模组厂商、系统集成商、服务器厂商等，并与各方建立了长期稳定的合作关系。

感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！

3.请介绍一下公司数据中心的业务模式。

答：尊敬的投资者，您好！

在数据中心热管理业务领域，公司主要通过全资子公司深圳创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务，产品包括液冷板等。

创源智热目前采用协同制造与自主产销双轮驱动模式进行生产。通过协同制造的方式，创源智热切入头部台系散热厂商供应链，承接外协订单，沉淀技术与生产经验；同时将通过自主产销的方式，全流程把控研发与生产环节，切实满足大陆算力基础设施与服务提供商的需求。

未来公司将以创源智热为核心，聚焦数据中心液冷产品业务，凭借自身在数据中心热管理领域的技术、资源及渠道优势，重点推进客户开拓、订单承接、产能储备及量产交付工作，同步布局液冷新技术与新工艺，深挖热管理解决方案在数据中心领域的增长潜力，使创源智热为公司后续业绩增长提供有力支撑。

感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！

4.公司 2025 年度净利润显著增长，2026 年计划如何持续提升？

答：尊敬的投资者，您好！

2025 年度，公司在营业收入稳健增长的基础上，实现归属于上市公司股东的净利润较上年同期大幅增长，主要系公司在新能源热管理系统领域经过持续深耕与稳步投入，依托核心技术积累与工艺壁垒优势，深度绑定行业大客户资源，其中竞争格局较好的高频焊液冷板产品在年内实现快速放量，推动新能源业务板块实现扭亏为盈，带动公司整体盈利能力持续增强。

2026 年，公司将继续巩固高分子材料在通信、电力、汽车等领域的基盘业务，为公司提供稳定的现金流支撑和利润贡献。同时，公司将依托控股子公司苏州瑞泰克散热科技有限公司（以下简称“瑞泰克”）在散热液冷板的技术和客户积累，扩大公司在新能源汽车领域的增量业务。在此基础上，公司将以全资子公司创源智热为核心，聚焦数据中心液冷产品业务，深挖热管理解决方案在数据中心领域的增长潜力；积极推进收购兆科事项落地实施，实现公司上下游整合和产品线拓展等多项经营举措。公司将持续提升内在价值，致力于实现公司价值和股东

	<p>利益最大化。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p> <p>5.公司新能源业务 2026 年的经营规划？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>2026 年，公司将依托控股子公司瑞泰克在散热液冷板的技术和客户积累，扩大公司在新能源汽车领域的增量业务。在客户端，一方面，瑞泰克将秉持长期合作、互利共赢的理念，持续深化与现有大客户宁德时代的合作关系，调配优势资源，积极推动散热液冷板产品在其业务体系中的深度应用，从产品质量提升、交付周期优化、定制化服务升级等多维度入手，强化双方合作紧密度与协同深度，致力于不断提升公司产品在其供应链体系中的市场份额；另一方面，瑞泰克将持续推进潜在优质客户的市场开拓工作，巩固和强化公司在散热液冷板产品领域的市场竞争力。在研发端，瑞泰克将进一步强化结构开发和热设计能力，积极推动新材料及新工艺创新，通过新工艺与新材料的配合开发，提升产品的系统可靠性及成本可控性，实现热管理整体解决方案的有效落地。在生产端，瑞泰克将推动技术工艺改进和产品升级等举措，降低生产成本，提高盈利能力，进一步提升行业地位。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 6 月 12 日