

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2026-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他: <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	参加申万宏源策略会的投资者
时间	2026年6月12日
地点	广东省深圳市东海朗廷酒店
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 向碧琼女士 证券事务代表 王占超先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、基本情况介绍</p> <p>公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。</p> <p>公司始终秉承“智慧赋能万物，共创美好未来”的使命，坚持“成就客户、创新驱动、博大务实、品质至上”的经营理念，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组底座+云端服务+AI驱动+智能终端”业务生态，深耕车联网，广泛布局物联网，致力于成为全球物联网智能化应用解决方案专家。</p> <p>2025年度，公司实现营业收入17.12亿元，较上年同期增加22.10%，实现归属于上市公司股东的净利润2.35亿元，较上年同期增加33.65%。2026年第一季度，公司实现营业收入4.18亿元，较上年同期增加20.33%，实现归属于上市公司股东的净</p>

利润 0.55 亿元，较上年同期增加 36.72%。

二、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问题不再重复）

1、公司海外收入增速较快，未来海外收入有哪些增量？

产品“出海”是公司的主要战略之一，2025 年度，公司实现海外收入 4.23 亿元，相比 2024 年同期增长 29.10%。

在智能车载终端领域，公司持续提升非洲、东南亚、西亚等地区的市场份额，海外客户数量持续增加，并成功与某海外汽车品牌建立了合作关系。同时，公司积极布局欧美市场，受当地合规认证要求严格、认证周期较长等因素影响，该地区客户尚处于市场培育阶段，未来收入规模有望稳步提升。

在智能睡眠领域，随着客户产品销售区域扩大并在国内销售规模的持续提升，公司智能睡眠终端业务的收入有望实现稳步增长。在智慧出行领域，公司作为“两轮车”智能化组件的供应商，通过销售电单中控、电助力自行车组件等产品，赋能“两轮车”行业智能化发展，相关产品随客户整车产品销往国内及海外市场。此外，公司结合自身业务发展规划，对智慧出行组件独立海外出口有所规划意向。

在巩固上述业务的同时，依托“通信+定位+AI”底层核心技术与“模组底座+AI 驱动+云端服务+智能终端”业务模式，公司将积极推进产品创新和应用场景拓展，寻求国内外“AI 端侧”市场的业务机会。

2、智能车载视频行驶记录仪有哪些功能？销售模式如何？

智能车载视频行驶记录仪搭载了高清车载摄像机并应用 AI 视觉算法技术，实现在不同环境下对驾驶员及乘客状况、道路及行人状况、车辆运行状况、车辆装载及货物状况的全方位、可视化的实时监控。同时，公司智能车载视频行驶记录仪产品具备高级驾驶辅助系统（ADAS）、驾驶员状态监测（DSM）、盲区监测（BSD）等功能，协助监管部门公共安全、合规监管、企业管理等目标，同时为驾驶员行车安全提供有效辅助支撑。

公司智能车载终端产品主要面向汽车后装市场，而汽车后装市场具有地域分布广泛、市场参与主体众多、客户需求个性化、各地监管政策存在差异等特点。因此，为满足终端客户及当地监管需求，智能车载终端行业形成了由设备厂商与车载运营服务商

	分工合作的模式。公司作为设备厂商，主要专注于产品的研发、生产并将产品销售至车载运营服务商，车载运营服务商则主要负责为终端客户提供本地化的实时运营服务。
风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单(如有)	无
日期	2026年6月12日