

证券代码：001236

证券简称：弘业期货

苏豪弘业期货股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026年06月16日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	党委书记、董事长、执行董事 储开荣 党委副书记、总经理、执行董事 赵伟雄 独立董事 张洪发 党委委员、副总经理、董事会秘书 黄海清 党委委员、财务负责人 贾富华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. “公司作为苏豪旗下唯一A+H金融平台，集团未来3年对弘业期货的定位是什么？是否会通过资产整合、资本增资、业务倾斜，把公司打造成江苏省属期货龙头？”</p> <p>答：弘业期货作为苏豪集团旗下唯一A+H股上市公司，集团一直关心公司发展，一直致力于支持弘业期货的稳健经营。感谢您的提问。</p> <p>2. 请问贵司“十五五”期间整体发展思路是什么？</p> <p>答：感谢这位投资者的提问。“十五五”期间，公司将确立“以风险管理为核心的国内一流综合衍生品服务商”发展定位。围绕这</p>

一定位，公司将全力提升“三大核心功能”，系统构建“四大支撑体系”。

(一) 聚焦三大功能，精准服务实体企业发展大局

一是做优产业链风险管理服务。以江苏产业根基为依托，面向全国市场布局发展，持续优化分支机构网络，组建专项产业服务团队，精准对接高端制造、化工、新能源等省内优势产业，提供专业化风险管理服务。立足省交割库布局优势，依托交易所“产融基地”项目载体，走进产业、贴近行业、服务企业，助力实体企业“稳价保供”“降本增效”。二是做强交易核心能力。深化“投研一体、策略落地”机制，全面强化期现业务联动与主动管理能力，通过精准的定价模型与量化策略，稳步开展资产管理业务，切实提高公司核心竞争力与经营质效。三是做精跨境综合金融服务。坚持多点布局、全域协同，健全跨境金融服务体系，精准支持各类实体企业“走出去”，满足中小微企业汇率避险需求，助力提升实体企业国际竞争力和抗风险能力。

(二) 强化四大支撑，筑牢高质量发展底座

一是以“投研驱动”提升核心竞争力。打造强大的中台服务与智能投研体系，构建以投研形成策略、以期现变现策略、以投资咨询输出价值的产业服务生态。二是以“科技赋能”重塑服务能级。加快数字化转型，推进智慧化风控体系建设，深度挖掘数据价值，构建多场景应用，提升服务效率。三是以“人才强企”激发创新活力。借助江苏高校智力优势，开展高层次人才培养，加强既懂期货又懂现货、既懂场内又懂场外、既懂境内又懂境外的复合型人才的引进，为公司高质量发展提供坚实人才支持。四是以“资本补充”增强发展后劲。依托深港两地上市的优势，通过多种渠道增强净资本金实力，进入行业第一方阵，为公司业务拓展、风险抵御和战略落地提供坚实保障。

3. 公司于2025年更名为“苏豪弘业期货”，请问这一战略性品牌调整，将如何赋能公司整体发展？

答：感谢这位投资者的提问。公司更名为“苏豪弘业期货股份有

限公司”，是基于长远战略发展做出的重要决策。

一是深化品牌与战略协同。此次变更不仅仅是公司名称的调整，更是为了全面融入苏豪控股集团“建设世界一流企业”的发展战略。通过统一品牌标识，借助控股集团的雄厚实力和信誉，能够显著提升公司的品牌知名度和市场美誉度，增强公司的核心竞争力。

二是赋能业务与资源整合。苏豪控股集团在国内外贸易、实业投资等领域拥有丰富的产业链资源。更名后，将更高效地对接集团内部实体产业需求。这种“产业+金融”的深度融合，将助力公司从传统的期货经纪业务，向更具高附加值的领域拓展，也符合行业从同质化竞争向差异化发展的趋势。

三是强化国际化竞争优势。公司境外子公司弘业国际金融持有香港证监会第1、2、4、9类牌照。作为苏豪控股集团旗下的上市公司，在统一品牌战略下，将更好地整合境内外资源，提升在国际金融市场的辨识度与竞争力，以更专业的姿态服务企业“走出去”“引进来”。

4. 2025年公司归母净利润同比大幅下滑 86.61%至399.27万元，从财务数据拆解来看，核心是哪些收入、成本端的变动导致了业绩的大幅波动？

答：感谢投资者对我司的关注。从利润表的财务数据拆解，业绩下滑是收入规模下降、成本下降幅度不及收入共同导致的：公司全年营业总收入 2.88 亿元，同比下滑 20.53%，其中占比最高的经纪业务手续费净收入、客户资金存款利息收入均出现下滑，全年金融资产投资收益与公允价值变动收益合计 2,030.61万元，同比大幅下降27.72%。尽管全年营业总支出同比下降13.26%，但成本下降幅度显著低于收入下降幅度，成本端对冲效果有限，最终导致盈利的大幅下滑。

5. 2025 年公司归母净利润不足400 万元，但经营活动现金流净额达7.72 亿元，出现明显的低利润、高现金流财务背离，这一现象的核心财务逻辑是什么？

答：感谢投资者对我司的关注。这一背离是期货行业特征决定的。经营现金流的核心驱动是客户保证金变动，与利润无关：期货公司经营活动现金流的核心构成是客户保证金的净流入/流出，不影

响净利润。2025年末公司货币资金同比增长 10.84%至79.9亿元，核心是客户权益规模的增长带来的保证金净流入，这部分资金直接计入经营活动现金流，但不会确认为公司的收入或利润，因此出现明显的低利润、高现金流财务背离。

6. 在强监管、防风险、促行业高质量发展的大背景，如何做好公司合规管理相关工作？

答:感谢投资者对我司的关注。首先，强化顶层设计，压实合规主体责任。公司管理层推动将合规理念深度融入公司治理与战略规划，明确风险偏好与发展边界。严格落实最新监管要求，强化穿透式监管，将“实质重于形式”的原则贯穿风控全链条，推动业务回归本源，聚焦服务实体经济，在合规的前提下稳慎发展各项业务。

其次，完善内控机制，构建全流程风险防控体系。公司不断建立健全覆盖前、中、后台的内控制度，严格落实业务隔离与人员隔离，防范利益输送与风险交叉传递。特别是在资管业务、风险管理子公司业务及“保险+期货”等创新领域，要强化实质合规审查，穿透识别客户真实交易目的，严防业务“通道化”与投机套利。同时，完善异常交易监控与可疑交易报告机制，确保反洗钱等法定义务有效履行。

最后，厚植合规文化，打造专业化风控团队。不断完善现有的合规工作机制，常态化开展多层级、全岗位的合规培训与案例警示教育，推动合规意识从“要我合规”向“我要合规”转变。同时，建立与监管部门的“预沟通”机制，及时把握监管动态与政策导向。在人才建设上，着力培养既懂业务又通合规的复合型人才，完善内部问责机制，形成“决策有成本、失职必担责”的权责对等环境。

7. 围绕服务产业客户，提升公司经纪业务发展质效，今年以来做了哪些具体工作？

答:感谢这位投资者的关注！我们具体做了以下几点工作： 1、强化客户服务，实现“以客户为中心”的发展转变。围绕客户在期货市场全生命周期的各环节，为各类客群提供专业化、智能化、差异化的服务。着力打造公司“三层服务体系”。即：公司以“加强投研支持，提升科技水平”为核心的全方位赋能——业务部门精细化、标准化的经营——客户经理个性化、场景化的服务； 2、不断优化分支机构结构，提升分支机构服务地方经济，服务当地实体企

业能力和成效的同时，打造公司特色优势品种。在确立各业务部门重点服务产业链的基础上，以强化投研一体化服务能力的提升、实现风险管理顾问角色的转变为核心，强化服务实体经济的功能发挥；

3、运用交易所市场培育活动及其专项工作的支持政策，围绕服务实体经济，强化产业客户开发。在深入研究各交易所政策的基础上开展全面宣讲的基础上，将市场培育工作细分子项目。为实体企业提供菜单式、一站式服务，为更多的产业链上下游企业提供参与期货市场开展风险管理的工具。特别是，通过与行业龙头企业的合作，开展“产融培育基地建设”的建设，更为我司拓展服务产业链企业的深度和广度，夯实服务实体经济的能力和范围提供了重要抓手。

8. 在强监管的背景下，2025年度弘业资本做市业务采取了什么举措？

答：感谢这位投资者的关注！2025年，在中期协与程序化交易新规的强监管背景下，弘业期货做市业务围绕合规升级、风控加码、系统迭代、品种优化、组织保障五大维度精准发力，实现零风险事故、规模与收益双稳。全年做市业务未发生风险性事故并配合江苏证监局完成现场检查、根据中国期货业协会《期货做市交易业务管理规则》梳理并完善做市内控相关制度。面对行情较大波动的特殊时段，做市业务提前做好压力测试及相关防范措施，使得业务平稳有序发展。同时，做市部门内部日常加强岗位风控、合规意识：杜绝操作风险，做好定期应急演练。

9. 弘业国际金融控股目前已经拥有香港证监会的1、2、4、9号牌照。请问公司如何看待这些牌照资产对境外业务发展的支撑作用？下一步将如何通过多牌照的业务协同，来培育公司境外业务的新增长点？

答：感谢这位投资者的提问！香港证监会1、2、4、9号牌照的全面布局，构成了弘业国际金融在境外展业的核心基础设施。这使得我们能够跨越传统的单一期货经纪业务，向综合性跨境财富管理及投融资服务平台转型。在下一步的业务协同中，我们主要通过以下路径培育增长点：“经纪+资管”双轮驱动：将期货经纪、证券经纪，资产管理进行深度整合。通过资管产品吸引长线资金，同时利用经纪通道优化交易执行，提升整体业务的黏性。“研究+咨询”赋能客户：利用证券咨询的资质，结合我们在大宗商品和宏观策略上的专业研究能力，力争为高净值客户及机构投资者输出跨境投资咨询服务，以此带动一线的证券与期货交易。 关注行业合规创新：我们

在深耕传统优势领域的同时，也保持对香港金融科技及新型金融业态监管动态的密切关注，确保所有创新业务均在清晰的合规框架下论证与推进。我们将继续保持稳健的财务结构，通过牌照间的高效协同，不断优化境外收入结构。

10. 请问公司管理层，2025年公司资管业务受托资产规模与营业收入出现较大幅度下滑，公司如何看待资管板块当前的发展阶段？该业务在公司整体发展战略中承担怎样的定位？未来资管板块在推进自身高质量发展的过程中，将如何与公司其他业务板块形成协同联动、相互赋能？

答:感谢这位投资者的关注! 2025年受宏观环境、行业利率下行及业务主动转型等多重因素影响, 资管业务规模与收入出现阶段性收缩。这是资管行业向主动管理转型的共性特征, 也是公司资管业务从规模驱动的模式向价值驱动的主动管理模式升级的必经阶段。2025年公司并未放缓转型步伐, 同步完成了现金管理类产品迭代、同业合作生态拓展等基础工作, 为后续高质量发展筑牢了根基。

从公司整体战略层面看, 资管板块是公司践行“衍生品特色综合金融服务商”定位的核心业务载体之一, 是突破传统业务边界、提升主动管理能力与服务附加值的关键抓手, 始终服务于公司整体高质量发展的核心目标。

下一阶段, 资管板块将坚定主动管理核心战略, 从三方面推进高质量发展: 一是夯实投研能力, 加快AI预测体系、量化CTA、期权波动率等策略实盘转化, 完善宏观资产配置传导机制; 二是构建特色产品矩阵, 落地“稳进配置系列”“CTA+风险平价”等差异化产品; 三是筑牢合规风控底线, 完善全流程风险监控体系。与此同时, 资管板块将从三方面为其他业务赋能, 形成协同合力: 一是赋能经纪业务, 以特色资管产品丰富客户配置工具, 提升客户粘性与综合价值; 二是联动风险管理业务, 共享投研资源, 共同打磨衍生品实体服务场景; 三是协同机构客户拓展, 联动输出一体化综合金融服务, 深化机构合作深度。

短期业绩承压是转型阵痛, 公司将坚定转型方向, 深化业务协同, 打造差异化期货资管品牌, 为公司整体业绩提升与股东长期价值回报提供坚实支撑。

11. 当前行业场外业务利润空间持续收窄、竞争加剧, 公司场外

衍生品业务如何能够实现利润增长？未来增长的可持续性如何？

答:面对行业利润空间收窄的共性挑战，弘业期货场外衍生品业务要实现利润逆势增长，核心逻辑在于跳出同质化价格战，向产业深耕、向协同资源与交易能力要效益。关于利润增长的实现路径及未来的可持续性，具体体现在以下三个维度： 一、聚焦产业痛点，以差异化定制服务创造高附加值： 我们坚守服务实体经济的初心，将业务重心从通道化竞争转向高附加值的产业服务。针对能化（如聚丙烯）、有色（如铜、镍）等核心产业链，我们深入研判企业避险需求，重点推广“累计”等具备特定优势的奇异期权。通过灵活设定敲出终止等机制，精准匹配企业锁定原材料成本、平抑利润波动的真实痛点。这种深度的定制化服务，不仅有效解决了复杂的产业风险，也为业务构筑了较高的利润护城河。 二、纵深拓展市场，依托区域与集团优势做大基本盘： 在市场拓展上，我司立足并深耕江苏这一产业大省，充分发挥区域实体经济发达的底蕴进行纵深挖掘。同时深度借助集团在境内外业务的布局，以及产业链上下游的丰富资源，建立常态化的协同机制。通过资源整合，将专业的场外风险管理工具向更广泛的实体企业普及，大幅拓宽了增量客群，有效降低了获客成本并分散了单一业务风险。 三、强化核心交易与IT支撑，构建量化风控体系降本增效： 在重塑高水准专业交易台、提升团队自主定价与对冲能力的基础上，我司全面升级了底层IT系统支持。通过搭建衍生品交易数据仓库，为策略回测与算法优化提供了强大的底层支撑。在核心交易环节，我司高度重视衍生品对冲方面的算法研究，同时结合产业链基本面分析，不断优化了奇异期权结构在复杂场景下的动态对冲效率，大幅提高对冲收益。同时，我司积极推进基于 VaR（风险价值）的量化风控体系建设，以系统化手段实现对市场风险的精准度量与实时监控，牢牢守住极端行情下的风险底线，确保利润的稳健兑现。

此外，关于未来增长的可持续性，只要实体企业应对价格波动的风险管理需求持续存在，我司“立足江苏、背靠集团、深耕产业、技术与风控双轮驱动”的商业模式就具备强大的生命力与可持续的利润转化空间。我们有信心在未来继续保持该板块的高质量增长！

12. 如今ESG发展越来越受市场重视，想请领导谈谈作为独立董事，2025年度在弘业期货ESG相关工作中承担了哪些职责、开展了哪些监督与配合工作？同时也介绍一下弘业在环境、社会责任、公司

治理这三大板块的具体情况，以及后续针对 ESG 发展还有哪些规划与监督方向？

答:感谢这位投资者的关注！接下来由我向大家汇报2025年度公司ESG相关工作以及我们的履职情况。本年度我们作为独立董事，积极参与公司战略与 ESG 委员会相关工作，全程列席、审议委员会各项会议，结合专业能力对公司 ESG 整体战略、管理制度、重大事项开展独立核查与研判，监督公司“决策层—管理层—执行层”三级 ESG治理架构平稳运行，确保ESG各项工作依规推进。在治理层面，我们持续监督公司内控体系、落实廉洁管理与合规培训，保障独立董事履职、投资者关系管理等工作合规开展，筑牢公司治理根基。在环境层面，我们督促公司践行低碳办公理念，落实节能减排举措，严控温室气体、用水等各项环境指标，坚守绿色发展理念。在社会责任方面，重点关注员工保障、全员培训、客户权益保护等工作，确保员工体检、权益保障、客户信息安全等举措全面落地。同时，我们严格监督公司如实、完整披露年度ESG报告，保证相关信息公开透明，充分保障全体股东的知情权。后续我们也会继续发挥监督作用，紧盯绿色金融、可持续发展等重点方向，推动公司持续优化ESG管理体系，将ESG理念深度融入日常经营，助力公司实现稳健、长远发展，切实维护全体股东的长远利益。

13. 张董您好，请您详细介绍一下在2025年履职期间，独董都开展了哪些具体工作，整体履职情况怎么样？

答:感谢这位投资者对独董的关注！现将我们2025年度整体履职情况向大家说明。本年度我们全程参与公司各类董事会会议，认真审议各项议案，所有会议流程均合法规范，我们对全部议案均予以认可。工作中，我们依据法规与公司制度，结合专业经验对重大事项独立研判、客观发表意见。作为董事会专门委员会成员，我们持续跟进公司经营、财务状况，充分发挥专业能力，为董事会决策提供参考建议。我们持续督促公司规范信息披露与投资者关系管理，严守披露要求，切实保障全体股东尤其是中小股东的合法权益。我们通过现场参会、实地走访，以及电话、邮件等方式了解公司运营，与管理层、审计机构保持密切沟通，结合实际提出优化建议。同时我们重点核查各项关键事项：公司及股东均依规履行各项承诺；内部控制体系运行有效；各类关联交易定价公允、流程合规；信息披露始终坚守公开、公平、公正原则。针对财务、审计相关工作，我们也保持沟通，全程履行监督职责，全力维护公司与全体股东利益。

14. 领导好，我们十分关注公司投研板块发展，想请教管理层，公司投研工作的核心理念及未来规划是怎样的？

答：感谢这位投资者的提问！公司打造专业化的金融研究院，投研工作始终以夯实专业能力、精准研判市场、深耕产业服务为核心目标，持续搭建并完善立体化投研体系。日常工作中，聚焦行情研判，输出专业研究报告，为产业客户定制套保方案与配套策略，常态化开展新品种跟踪，全方位提升综合研究水平，全力发挥期货服务公司客户、服务实体经济的职能。公司将紧扣“十四五”规划要求，加快推进智能投研建设，以科技赋能投研转型。我们依托高素质专业团队，结合产业基本面与宏观环境开展深度分析，确保研究内容客观严谨、观点务实可靠。一方面不断深化研究深度、拓宽研究维度，丰富研究成果与策略体系；另一方面持续紧跟市场新品种、新趋势，强化AI与大数据在投研中的应用，提升行情预判与策略输出效率。公司将深化投研与业务协同，为投资者提供专业的研究报告和交易策略，以专业研究助力产业高质量发展。

15. 领导好，我们关注到，近年来投资收益在公司利润总额中的占比持续处于较高水平。想请教管理层，公司自有资金投资业务的核心理念、布局逻辑是什么？当前资本市场波动加剧，各类资产价格的不确定性显著提升，公司将如何进一步强化风险管控，以应对市场波动带来的挑战？

答：公司自有资金投资坚持审慎原则，始终以资产稳健增值、优先保障本金安全为核心目标，坚定采取“固收+”大类资产配置思路，聚焦绝对收益。在具体配置上，我们通过“中低波资产打底+高波资产增强”的双重配置开展投资，力争实现“基础收益稳定可预期、超额收益具备灵活调整空间”的投资模式。

面对市场波动加剧，公司从三方面保障投资业务稳健运行：一是强化投研支撑，夯实决策基础。我们将进一步加大研究力度，聚焦宏观周期、各类资产基本面，提升市场预判与应对效率，夯实决策基础。二是迭代策略体系，提升适配能力。针对性开发适配不同市场的灵活策略，通过多策略组合，降低单一策略对市场环境的依赖，提升组合适应不同场景的能力。三是严守风控底线，筑牢安全

屏障。强化动态预警与止损机制，定期开展压力测试，确保投资操作合规可控。

未来，公司将持续优化自有资金投资业务布局：一方面保持“固收+”核心思路不变，进一步聚焦高流动性、低相关性优质资产，提升组合抗周期能力；另一方面，推动投资业务与主业形成良性互补，力争在控制风险的前提下，实现投资业务的可持续发展，为股东创造稳定回报。

16. 最近在母公司苏豪弘业公告中回答公司对于同业竞争问题，公司会承诺会通过资产重组等方式解决如今推进工作进行怎么样了？

答：您好，感谢您的提问，苏豪弘业不是弘业期货的母公司，为弘业期货主要股东之一。弘业期货公司不涉及同业竞争问题。

17. 面对行业数字化发展趋势，公司在金融科技与数字化转型建设方面制定了怎样的整体发展战略？

答：感谢这位投资者对我司的关注！2025年，公司苏豪控股集团整体战略布局，紧跟期货业数字化发展趋势，将金融科技作为锻造核心竞争的重要引擎，深耕客户、运营、风控三大核心场景，持续深化科技与期货主业的深度融合。目前，公司已构建起全方位、多层次的数字化运营体系，为高质量发展筑牢坚实科技支撑。在客户服务方面，公司自主研发集中作业平台，并以此为枢纽联动弘业期货APP、“弘业知客”小程序、投资咨询平台，实现客户服务供给、价值提升全流程数字化管理，构建起覆盖客户全生命周期的综合服务体系。在运营效能提升方面，以CRM为基础，稳步推进企业级数据底座建设，打通各核心系统数据链路，加快中后台一体化运营整合，有效实现降本增效。在信息安全与风险防范方面，搭建统一监控平台与网络安全态势感知平台，保障核心系统7×24小时稳定运行，以科技手段筑牢网络安全防线。

展望未来，公司将继续以金融科技为核心驱动，推动科技赋能与主业发展深度协同、同向发力。重点是加快AI技术体系化落地应

	<p>云，推进AI智能体平台建设，推动云主研发产品由数字化向智能化升级，构建覆盖全业务场景的AI应用生态，进一步提升核心业务效率与专业服务能力，更好服务实体经济与广大投资者。四是深化系统集成与运维能力升级，完善客户全生命周期管理体系，健全异构灾备体系，推进运维自动化、监控智能化、演练常态化，全力保障核心交易系统安全稳定运行。三是持续健全安全合规体系，严格遵循行业数据安全与网络安全管理要求，优化网络安全架构，推进数据分类分级治理；将合规管理全面嵌入科技研发、产品迭代、系统建设、业务运营全流程，确保科技发展与合规风控同步推进、协同增效。</p> <p>18. 我注意到期货行业竞争越来越体现在投研和衍生品服务能力上，贵公司在高层次人才引进和保留方面，有哪些具体举措或好的做法？</p> <p>答：感谢这位投资者的关注！弘业期货始终坚持“人才是第一资源”的理念，把建设高素质专业化的人才队伍作为公司长期战略的重要组成部分。在高层次人才引进与保留方面，我们主要采取了以下几方面措施：一是坚持战略导向的市场化引才。重点引进量化交易、宏观及大宗商品投研、风险管理和机构客户服务等方面的成熟人才，建立市场化的薪酬体系和岗位职级制度，提升对优秀人才的吸引力。二是完善多元化的激励与成长机制。在合规前提下，将核心骨干的个人收益与公司中长期发展紧密绑定。同时，提供清晰的职业发展路径、系统化的培训资源和对外交流平台，帮助其在专业领域持续深耕，增强职业成就感和归属感。三是文化与环境建设。倡导专业、合规、协作的企业文化，推进管理扁平化，营造专业、鼓励创新的氛围，增强团队凝聚力和稳定性。未来，弘业期货将继续围绕战略目标，动态优化人才结构，以高素质团队支撑高质量、可持续发展。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2026年06月16日</p>

