

证券代码：001267

证券简称：汇绿生态

## 汇绿生态科技集团股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称	华源证券、东方红资管、招商证券、南方基金
时间	2026年6月17日
地点	汇绿生态科技集团股份有限公司（以下简称“汇绿生态”或“公司”）会议室
公司接待人员姓名	汇绿生态董事会秘书 严琦、 证券事务代表 方铂淳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>汇绿生态董事会秘书严琦向投资者简要介绍了公司的基本情况，并回答了投资者问题。</p> <p><b>问题一：请简单介绍一下本次重大资产重组的方案及进展情况？</b></p> <p>本次重大资产重组由两部分组成：</p> <p>（一）股权收购：汇绿生态拟向彭开盛、谢吉平、陈照华、徐行国、顾军、刘鹏及同信生态环境科技有限公司等7名交易对方，以发行股份+支付现金的方式，购买其合计持有的武汉钧恒科技有限公司（以下简称武汉钧恒）49%股权，交易价格为11.27亿元。其中以发行股份方式支付84,525万元，现金对价28,175万元。交易完成后，公司将持有武汉钧恒100%股权。</p> <p>（二）募集配套资金：拟向不超过35名符合条件的特定对象发行股份，募集配套资金总额不超过8.45亿元，用途包括支付现金对价、投资鄂州新建年产300万只光通信器件生产基地建设项目、支付本次交易中介机构费用及相关税费等。</p>

截至目前，公司已于 2026 年 5 月 27 日收到深交所同意恢复审核本次交易事项的通知，公司正密切关注并积极推进审核进展。公司尚未发现可能导致本次交易终止或对交易方案作出实质性变更的相关事项。本次交易尚需深交所审核通过并取得中国证监会同意注册的批复，最终能否通过审核、取得注册及最终时间均存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

**问题二：武汉钧恒现有产能及未来规划产能情况如何？**

武汉钧恒在原有约 300 万只年产能的基础上，正稳步推进产能扩张：

（一）鄂州一期：已于 2025 年底正式投产，新增年产能规划约 150 万只，主要聚焦于 400G/800G 及以上高速率光模块产品。

（二）马来西亚基地：已于 2026 年 4 月底逐步投产，预计新增年产能 100 万至 150 万只。

（三）鄂州二期：公司已规划新建年产能 300 万只光通信器件生产基地建设项目，目前已取得土地使用权证，预计 2027 年底投产。

公司将根据客户订单的实际需求，灵活、有序地释放新增产能，确保持续稳定交付。

**问题三：武汉钧恒现有产能对应的产品结构情况如何？**

光模块占 2026 年第一季度整体销售收入比例为 41.48%，AOC 比例为 45.36%。对于新增的鄂州一期 150 万只年产能，将主要聚焦于 400G/800G 及以上高速率光模块产品的生产。公司正持续优化产品结构，提升高速率产品的交付能力与出货占比。

**问题四：武汉钧恒 2026 年毛利率是否会有所提升？**

公司正持续优化产品结构，努力提升 400G、800G 及以上高速率产品的交付能力与出货占比。毛利率水平受产品结构、市场竞争、原材料价格等多重因素影响，存在一定不确定性，公司目前暂不对具体毛利率水平作出明确预期。

**问题五：公司是否会向第一大客户采购核心原材料？**

武汉钧恒在物料采购上具备完全的自主权，不存在被特定客户指定供应商的情况。公司拥有独立完善的供应链体系，可在全球范围内自主筛选优质供应商。实际业务中，如第一大客户提供的某类原材料或技术方案最契合当前生产需求，公司也会从技术和商业角度出发，依据市场化原则与其建立正常的采购合作关系，这是基于业务最优解的双向选择，并非依赖单一客户指定供应商。

**问题六：收购武汉钧恒后，公司采取独立运营模式，如何实现业务**

	<p><b>协同发展？</b></p> <p>自取得武汉钧恒控股权以来，公司在保持其核心管理团队及业务运营相对稳定的基础上，从多个维度进行了整合与赋能：</p> <p>（一）治理层面：武汉钧恒董事会（5名董事中公司委派3名），并派驻财务负责人，导入规范的财务与内控体系，全面提升其治理水平与精细化管理能力。</p> <p>（二）激励层面：实施股权激励计划，有效绑定核心团队利益，增强团队稳定性与凝聚力。</p> <p>（三）资源赋能：充分发挥上市公司的平台、资金及品牌优势，有力支持武汉钧恒在研发投入与产能扩张方面的持续发展。</p> <p>（四）业务协同：在业务、资产、财务、人员等多维度推进协同，确保两家公司形成合力，共同把握光通信行业发展机遇。</p>
附件清单	未提供书面材料。
	<p>交流过程中，公司参会人员严格遵守有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。以上会议纪要内容不代表公司的盈利预测和业绩指引，请投资者注意投资风险并谨慎投资。</p>
日期	2026年6月18日