

证券代码：920069

证券简称：普昂医疗

公告编号：2026-104

普昂（杭州）医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他（北交所投资者教育基地、湘财证券投资者教育基地、湘财证券北交所投资者服务e站、全景投资者教育上海基地联合举办的“湘财证券投教基地——走进北交所专精特新企业普昂医疗”）

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026年6月18日

活动地点：普昂（杭州）医疗科技股份有限公司6楼会议室。

参会单位及人员：北交所投资者教育基地、湘财证券投资者教育基地、湘财证券北交所投资者服务e站、全景投资者教育上海基地及参加活动的投资者

上市公司接待人员：公司董事长、总经理：胡超宇先生；公司财务负责人、董事会秘书：杨琛如女士；证券事务代表：章帅。

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复如下：

问题 1：请问公司如何看待集采对公司的影响？

回答：集采对公司的整体影响较小。首先公司海外营收占比近 80%，海外业务不受集采政策影响，且近年来海外业务仍保持稳定的增长态势；其次，针对国内市场，目前国内医疗器械领域的集采政策主要针对高值耗材，低值耗材执行集采政策的情况较少。同时，公司优势业务是糖尿病护理类产品，该类产品的消费者居家自用为主，因而参与下游医疗机构集采的情况较少。2025 年，公司境内销售中，执行集采中标的产品销售额为 378.93 万元，仅占总体营业收入的比例约 1%。且产品销售渠道涵盖电商、连锁药房、医院等多种方式，公司已布局拼多多、京东、天猫等主流电商平台，并大力发展自有品牌销售，同时，与国内连锁药房渠道也保持快速增长。未来，如集采政策进一步扩大，公司通过积极参与集采招投标，利用自身供应链生产优势、成本管控优势，可以让公司产品更快速的进入下游市场，对公司境内销售具有较好的促进作用。

问题 2：公司目前营收主要集中在糖尿病护理产品，未来几年，公司业务增长方向在哪里？

回答：从行业的角度看，糖尿病护理产品的使用场景和渠道，正在从单一的血糖监测、注射领域，逐步向生长激素、减肥、医美等更广泛的自我护理场景延伸，因此，公司现有产品的市场需求量进一步增加。另外，公司布局的注射笔产品，包括机械式注射笔和电子笔式注射器，其整体市场规模相比传统胰岛素笔针市场更大。微创介入方面，公司起步较晚，随着近几年持续加大研发投入，公司微创介入产品布局已经基本完成，后续将积极开展国际、国内市场的销售工作，以带来新的业绩增长点。

问题 3：公司目前营收主要来源于外销，公司未来将如何应对海外准入收紧、贸易壁垒的风险？

回答：从外销区域收入占比来看，外销主要集中于欧洲和美国两大市场。

针对美国市场，公司已设立了全资子公司，并组建了一支专业且经验丰富的团队，能够实现下沉式服务，快速响应美国当地客户的需求和售后支持，同时，美国法案给予公司部分产品关税减免红利。公司未来将考虑规划欧洲本地化运营、海外生产基地等举措，如有进一步进展将及时披露相关公告。

普昂（杭州）医疗科技股份有限公司

董事会

2026年6月25日