

证券代码：301520

证券简称：万邦医药

## 安徽万邦医药科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	富安达基金、天治基金、申万菱信基金、银河基金、国联安基金、鹏华基金、招商基金、前海开源基金、金鹰基金、西部利得基金、天弘基金、永赢基金、华夏基金、浙商资管、国信资管、开源证券、中信证券、申万宏源、浙商证券、方正证券、兴业证券、中泰证券、圆石投资、陆宝投资、进门财经、聚联汇投资、健顺投资、中欧瑞博等
时间	2026年06月29日 15:00-16:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 陶春蕾女士 财务总监 冉静女士 董事会秘书 侯海琨女士
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、介绍公司基本情况</b> 万邦医药成立于2006年，是一家专注于为全球客户提供全流程医疗健康CRO服务的平台。成立以来公司始终秉承以“专注研发，守护人类健康”为宗旨，坚持客户至上，秉承“简单、诚信、利他、创新”的服务理念，为全球医药企业提供创新药、仿制药、医疗器械及精准

营养等领域全方位、全链条的CRO服务，助力客户提升研发效率、降低研发成本、加快成果转化，推动医药健康产业高质量发展。

截至目前，公司累计已为超400家客户提供药学研究、临床试验或者相关一体化研发服务，累计承接超过1500项药学研究服务和临床研究服务项目，凭借自身的技术优势和服务质量，成功获取受理号600余个，通过国家药监局现场核查或免核查200余次，已获生产批件超300个。

未来，公司将围绕客户研发需求，持续提升药学研究、临床研究及相关技术服务能力，不断提升综合服务水平 and 增强市场竞争力。

## 二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下：

**1. 近年来，国内创新药行业蓬勃发展，相关产业链也逐步见底回升，如何看待国内临床CRO行业的竞争格局变化以及行业签单价格的变化趋势？以及现阶段国内创新药企业涌现较多FIC管线，在此背景下，赛德盛有哪些差异化的优势？**

答：从行业发展趋势来看，中国医药研发格局正经历深刻转型，创新药已成为行业增长的核心引擎。在竞争格局方面，临床CRO行业正处于结构性调整阶段。经历前期高速扩张后，行业集中度逐步提升，头部企业凭借客户资源、服务能力及合规体系等方面的积累，竞争优势持续强化。关于签单价格，今年新签订单价格总体保持稳定，已有企稳趋势。

目前安徽赛德盛医药科技有限公司（以下简称“赛德盛”）已形成经验积累的领域包括消化、呼吸（含COPD）、精神神经、皮肤、肾病等，具备一定的竞争优势。

## **2. 万邦医药与赛德盛整合规划及如何互相赋能？**

答:本次收购旨在补全公司创新药研发服务链条。一是业务互补:公司侧重药学研究、生物等效性评价、创新药早期临床、生物样本分析、数据统计与注册申报,赛德盛具备临床试验全链条能力,整合后将进一步完善综合服务链条,更好地服务于全球医药客户的研发需求;二是客户互补:双方优质药企及biotech客户可交叉导入,扩大客户覆盖、优化客户结构;三是管理赋能:公司以上市公司规范化治理体系赋能赛德盛,整合临床平台与专业人才发挥规模效应。

**3. 截止到2026年Q1, 赛德盛在手订单规模及增速水平如何? 2025年及2026Q1新签订单规模及增速、签单价格变化趋势如何?**

答:截至2026年一季度,赛德盛在手订单约2.6亿元,在新订单签署方面,2025年赛德盛新增订单较2024年增长超过60%,2026年一季度,赛德盛新增订单较2025年同期增长超过50%。随着创新药研发管线增加,对高质量、高效率的CRO服务需求增加,创新药CRO单价有望逐步企稳回升。

**4. 赛德盛客户结构情况如何**

答:从客户结构看,赛德盛目前主要客户以具有一定规模、布局创新药的内资药企为主,海外客户占比较小;此外,赛德盛旗下稽查子公司鼎晖思创,服务覆盖全疾病治疗领域,凭借专业化、体系化的服务能力,积累了丰富的优质客户资源,已成为跨国制药企业、国内创新药公司及CRO公司三大核心客户群体的认证合格供应商。后续赛德盛将依托与公司的平台协同,持续深耕全球创新药企、提升服务质量并扩大行业影响力。

**5. 目前, 赛德盛的人员数量有多少? 在临床监察、SMO、上市后警戒等各个细分方向的分布情况如何?**

	<p>答:赛德盛目前人员规模约170人, 具备临床试验全链条的服务能力, 主要为医学、临床运营和稽查的人员, 没有SMO、药物警戒等团队。未来将依托万邦医药的SMO、生物样本分析、数据统计等核心能力, 形成更完整、更高效的一体化交付能力。</p> <p><b>6. 本次收购中, 赛德盛2026-2028年承诺的扣除非经常性损益后归母净利润分别不低于3000万元、3550万元、4350万元, 请问业绩增速逐年提升的主要驱动因素是什么?</b></p> <p>答:一是行业层面, 医药研发外包行业景气度持续回升, 全球创新药研发投入稳步增长, 市场需求端具备良好支撑; 二是公司层面, 赛德盛现有客户资源优质、在手订单充足, 为未来营收的持续增长奠定了坚实基础; 三是整合层面, 并购完成后, 双方将在业务资源、品牌影响力及管理运营效率等维度形成有效协同, 进一步释放整合红利, 推动盈利能力稳步提升。</p> <p><b>7. 公司在抗衰老等大健康领域布局的进展情况</b></p> <p>答:公司在大健康抗衰老领域的布局主要分为两大方向: 一是重点关注抗衰老方向的创新药的研发; 二是面向泛大健康领域提供循证医学研究服务。目前进展情况符合预期。</p> <p><b>8. 公司在AI赋能上的布局</b></p> <p>答:公司积极布局AI赋能, 加速推进数智化建设, 持续通过AI应用降低项目运营成本、提高运营效率。目前公司已在文档质量管控、数据核对、文献查阅与总结等业务场景实现AI应用落地。</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单 (如有)</b></p>	<p>无</p>

日期	2026年06月29日
----	-------------