

证券代码：000803

证券简称：山高环能

山高环能集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 6 月 30 日
地点/会议形式	会议地点：深圳证券交易所“互动易”平台(http://irm.cninfo.com.cn) 会议形式：网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长谢欣先生、董事兼总裁杜业鹏先生、独立董事秦宇先生、副总裁吴延平先生、财务总监谢丽娟女士、董事会秘书宋玉飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 问 1 主要交流内容 2026 年一季度公司归母净利润同比大幅增长 54.74%，主要原因是什么？ 答 一季度业绩大幅提升主要受益于 UCO 价格上涨、自产油脂销量提升及单吨生产成本下降。2026 年一季度，公司 UCO 销售均价 7714 元/吨，同比提升 8.3%，自产油脂销量同比提升 16.34%，平均生产付现成本同比下降 6.57%。</p> <p>问 2 2025 年公司油脂产品加工与销售业务营业收入同比有所下滑，主要原因是什么？ 答 主要原因系低毛利的油脂贸易业务规模减少，而受益于行业景气度及油脂产量提升，2025 年公司自产油脂销售收入增加，同比增加 17.5%。</p> <p>问 3 目前公司主要产品 UCO 价格情况如何？如何展望后续 UCO 价格趋势？ 答 目前 UCO 含税价格上探超 8000 元/吨，处于近年来较高水平。展望后市 UCO 价格有望保持高位，一方面，航空业碳减排趋势下，印尼、马来西亚等国将陆续实施 SAF 添加政策，终端需求有望保持旺盛；另一方面，国内废弃油脂供给相对稳定，需求旺盛有望推动供需格局趋紧。</p> <p>问 4 公司后续将具体采取哪些措施推动运营指标进一步改善？ 答 公司将持续推行收运控盘战略和精益智慧生产战略。收运控</p>

	<p>盘战略方面，公司在依托法律法规对餐厨垃圾和废弃油脂进行合规处置的基础上，将持续加强市场化拓展，以餐厨垃圾及废弃油脂产生者为第一客户，持续推行市场扫描不断提高收集覆盖率，提供满足商户需求的增值服务，付费提升废弃油脂的收集率。同时，公司将开发市场营销的客户关系标准，加强市场人员的营销培训，提升市场竞争能力。精益生产战略方面，公司将持续推行运营标准化体系建设，进一步优化管理机制，细化设备运维手册及培训等，推行厌氧提效专项，提升厌氧系统的运行效率；推行智能化自控升级，提升数字化运营的管理水平。</p> <p>问 5 能否分享下公司的订单及客户情况？ 当前公司订单充裕，较多国内外生物燃料企业和公司接洽询单。</p> <p>问 6 能否分享下公司相较同业的核心竞争优势？ 公司核心竞争优势包括：1、“特许经营”构筑资源壁垒，并购整合巩固规模优势。公司业务具备特许经营许可，在近20个城市均有项目布局，餐厨垃圾处理能力位居行业前列。后续公司将持续拓展特许经营范围，巩固和扩大资源优势。2、“收运网络”覆盖全面、精准把控原材料渠道。公司建立以“车+人+收运商”为核心的收运网络，推动各类资源深度下沉至终端收运点，确保实现特许经营范围内对“餐厨垃圾、泔水油、地沟油、炸货油”的全方位管控。3、“数字化平台”实现智能控制，夯实溯源合规优势。公司完成“收运+处置”全链条数字化平台搭建，是国内最早实现从终端收运点至产品出厂全流程精准溯源和精准控制的餐厨资源化利用企业之一。</p> <p>问 7 公司未来产能扩张规划？近期项目并购情况如何？ 公司积极寻求优质餐厨项目并购机会，计划将餐厨垃圾处理能力提升至8,000-10,000吨/天。近期公司公告收购衡阳桑德项目65%股权，该项目地处湖南省衡阳市，经济增速稳健，餐厨垃圾含油率较高，将对公司经营业绩形成正向影响。</p> <p>问 8 公司未来是否考虑向下游延伸或布局相关的第二产业？ 受益于交通领域碳减排趋势持续发展，公司产品工业级混合油景气度持续高位，未来公司希望抓住产业机遇，发挥自身经营优势，聚焦固废处理与废弃油脂资源化利用这一主业，并在主业基础上，进一步探索项目副产的资源化利用，以增厚项目利润。如公司探索依托高效的厌氧微生物发酵产沼技术，将餐厨废弃物中的有机质高效转化为生物燃气，并在菌种驯化、发酵条件调控、产气效率提升等方面形成了核心技术优势；此外公司亦在探索利用餐厨提油环节产生的固渣，通过发酵生产动物蛋白，减少外运成本的同时提高固渣资源化产品的收益，目前公司正积极与具备资质和技术的企业合作。</p> <p>问 9 请问2025年公司未进行现金分红的原因？后续是否有分红</p>
--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>规划？</p> <p>2025 年公司合并报表未分配利润为负，因此暂不具备分红条件。近年来公司经营业绩持续改善，待合并报表未分配利润转正后，公司将综合考虑未来发展的资金需求，适时实施分红。</p>
答		
问	10	<p>公司 2025 年计提大额资产和信用减值，主要原因是什么？后续主业是否还会计提大额减值？</p> <p>2025 年受历史因素影响，公司计提资产及信用减值 5779.09 万元，目前公司主业餐厨垃圾项目提质增效效果明显，不存在大额减值风险。</p>
答		
问	11	<p>公司的前五大客户是哪些？目前 UCO 的客户在国内还是国外？日后如 UCO 出口受到限制，会影响公司业绩吗？</p> <p>公司客户分布在定期报告有详细披露，请您关注公司定期报告，目前 UCO 出口未受到限制。</p>
答		
问	12	<p>公司本年第一季度业绩超预期，该业绩是否具有可持续性？一季度业绩大幅提升主要受益于 UCO 价格上涨、自产油脂销量提升及单吨生产成本下降。目前受益于下游需求旺盛，UCO 景气度较高，同时公司持续降本增效，各项经营指标不断优化。</p>
答		
问	13	<p>请问公司目前产能利用率、提油率怎么样，订单是否饱满？2026 年及未来扩产计划？</p> <p>目前公司产能利用率及提油率等核心指标持续改善优化，当前订单充裕。公司将继续推进按年递增处理能力经营计划，将处理能力稳步提升至 8,000-10,000 吨/日。</p>
答		
问	14	<p>公司计划 2028 年达到 8,000-10,000 吨/日餐厨处理产能，请问公司未来会以收并购方式还是以招投标方式为主来提高产能？今年溢价收购桑德公司，请问定增批复后提高产能进度是否加快？</p> <p>公司后续产能扩张主要通过收并购方式实施。目前公司定增已获得深交所审核通过，尚需取得中国证监会同意注册的批复，定增落地后公司财务状况将显著改善。后续公司将依托国有大股东品牌优势和资源优势，积极谋求优质项目并购整合机会，聚焦存量餐厨市场，并在短周期内以优秀的运营管理体系和精细化运营优势提升拟并购项目运营质量。</p>
答		
问	15	<p>您好，我长期持有贵公司二级市场股票，针对贵司近期股价走势我有三点想咨询贵司：1、请问定增事项目前进展如何，有明确的落地时间吗；2、针对近期贵司股价持续走低，贵司有什么方法来维持住股价平稳；3、针对目前市场结构性行情，贵司有方案防止被科技板块持续吸血造成资金外流的情况持续发生吗，贵司今年 3-4 季度业绩预期如何；感谢您</p>

	<p>的回答，谢谢。</p> <p>目前公司定增已获得深交所审核通过，尚需取得中国证监会同意注册的批复，公司将积极配合监管需求，推动定增顺利落地；公司将深耕主业，持续优化运营能力、提升经营效率，以优异的业绩回报广大投资者，同时将依法履行信息披露义务，加强投资者沟通，维护投资者权益。</p>
附件清单（如有）	
日期	2026年6月30日