

广脉科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（座谈交流）

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026年6月29日

活动地点：公司会议室

参会单位及人员：中信证券、浙商证券、杭州怀信资管、新干世业投资、杭州玄武投资、上海合朴投资、中财集团投资、新都控股投资、省能源集团投资、杭州金龙投资、浙江邦栋投资、中力资本、上海拓牌基金、西安博成基金、杭州中财汇盈、杭萧钢构、交通银行、苏泊尔集团、圣奥集团、资本有约集团、杭州萧燃集团、延禧财务顾问、衢州至道建筑科技、杭州晶广科技、杭州汇时之星、杭州启越服饰、浙江钱塘江金研院、浙江民营投资协会、省物联网协会及个人投

资者（排名不分先后）

上市公司接待人员：董事长、总经理赵国民先生，董事、副总经理、董事会秘书王欢女士，董事、技术总监赵丹青先生，副总经理李之隽先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复情况如下：

问题 1：公司目前的业务布局是怎样的？未来重点发展的业务方向和战略规划是什么？

回答：公司立足信息通信产业，以“运营商全业务链服务商”为战略定位，围绕运营商及行业客户需求，持续推进业务结构优化升级，已形成 5G 新基建、ICT 行业应用、高铁信息化等多元业务协同发展的布局。在 5G 新基建领域，公司将持续深耕通信网络建设、优化等业务，不断提升市场份额；在 ICT 行业应用领域，公司持续推进集成实施向技术服务转型，不断提升盈利能力和市场竞争力；在高铁信息化领域，公司将紧抓市场机遇，大力拓展高铁公网业务，并将高铁公网经验运用于拓展高铁专网业务，持续加强高铁信息化相关产品研发，提升核心竞争力，力争在高铁信息化领域做深做强；在算力服务业务上，公司将从集成到运营到智能化应用方向拓展。未来，公司将持续拓展 5G 新基建与 ICT 行业应用，做实基础业务；同时重点深拓高铁信息化与算力服务业务，推动业务结构持续优化。

风险提示：上述公司对未来业务方向及规划为前瞻性表述，不代表业绩承诺，请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。

问题 2：公司在高铁信息化领域具备哪些核心竞争优势？未来发展空间如何？若公司高铁业务营收占比提升，该业务结构变化是否会影响公司应收账款规模及回款周期？

回答：公司在高铁公网领域具备较强的竞争优势：自 2015 年开展高铁公网覆盖业务以来，公司已陆续通过通信运营商、铁路运营管理方、铁路设计院及铁路总包方等多方资质、能力认证，逐步打通行业准入壁垒，形成稳定的业务获取路径。在长期项目实践中，公司积累了成熟的技术解决方案能力与工程

实施经验，能够适应高铁通信网络建设复杂环境及多专业协同要求。同时，公司对铁路行业业务流程及管理体系较为熟悉，具备较强的跨区域项目组织与交付能力。依托全国性的业务布局与专业化业务线管理体系，公司持续深耕高铁公网业务，在技术能力、项目服务经验、人员资质与专业化能力，以及高铁相关标杆项目业绩等方面，已形成较为显著的综合竞争优势。未来，随着我国高铁新建线路稳步推进、营业线路改造加速、东数西算干线光缆深化布局以及红线内设备维护需求日益增加，公司有望在高铁公网领域持续发展。同时，公司将持续深化高铁信息化领域布局，从公网向专网及智能运维产品方向拓展，进一步强化公司在高铁信息化领域的综合竞争力。

2025 年度，公司高铁信息化业务开工额同比上升 69.21%。若公司高铁业务营收提升，可能会对公司应收账款规模和回款周期产生一定影响。公司高铁信息化业务的主要客户为中国通号、中国铁建、中国中铁、通信运营商等大型央国企的分、子公司，整体综合实力较强，在业务合作中处于相对强势地位。此类客户的分子公司及项目部众多，业务通常由各项目部具体实施，资金拨付需先由集团向各分、子公司逐级拨付，再分配至具体项目部，整体资金拨付链条较长，导致付款周期相对延后；同时，此类客户内部付款审批流程涉及部门及层级较多、审批周期较长。若公司高铁信息化业务营收提升，公司应收账款规模或将有所扩大，回款周期或将拉长。但此类客户均为在行业内具有垄断或主导地位的国有企业，整体经营规模较大、资金实力雄厚、履约支付能力较强，信用状况良好，历史上基本未出现应收账款无法收回的情形，且公司高铁业务毛利率通常处于较高水平，因此该业务扩张有利于提升公司盈利能力。

风险提示：公司对未来发展的预测与展望，以及对相关财务指标的预估，不代表公司的实质承诺，请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。

问题 3：公司算力业务的核心竞争力是什么？

回答：公司算力业务的核心竞争力主要体现在以下几个方面：一是依托长期深耕 ICT 行业应用所形成的业务基础，公司已打通算力相关设备及机房配套等供应链渠道，具备较强的集成服务能力。二是经过多年在数通网络与系统集成领域的持续积累，公司已形成一支具备较强专业能力技术与交付团队。三

是在算力相关项目实践中不断积累经验，形成了较为成熟的项目管理与交付能力体系，锻炼了算力项目的运维能力，能够支撑复杂算力项目的落地。四是公司围绕运营商体系进行长期战略布局，依托既有 ICT 行业应用业务在运营商生态中的深度积累，在垂直行业市场已形成一定的先发优势与客户基础。未来，公司将持续深化与运营商及生态合作伙伴的协同合作，进一步拓展算力在垂直行业中的应用场景，加快推动算力服务业务的规模化与可持续发展。

风险提示：公司对未来发展的展望，不代表公司的实质承诺，请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。

问题 4：公司的主要客户是哪些？客户结构是否保持稳定？

回答：公司主要客户包括中国移动、中国联通、中国电信三大通信运营商，中国铁塔等网络建设方以及中国通号、中国铁建、中国中铁等铁路建设总包方。上述客户均为大型央国企，信用资质良好，公司与其长期保持稳定合作关系，业务合作具有较强的持续性与稳定性，为公司经营发展提供了坚实基础，整体客户结构保持相对稳定。

广脉科技股份有限公司

董事会

2026 年 6 月 30 日