

证券代码：688369

证券简称：致远互联

北京致远互联软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上会议、策略会）
参与单位名称	天风证券、个人投资者	
时间	2026年06月01日-2026年06月30日	
地点	公司办公楼	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 段芳 证券事务代表 赵晨希	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍环节主要内容：</p> <p>2026年第一季度，公司进一步夯实增长态势，实现营业收入1.29亿元，同比增长22.21%，亏损同比收窄，合同负债持续增长，应收账款余额在收入增长背景下继续下降，经营质量稳步改善。公司延续“信创+AI”双轮驱动战略，锚定“智能运营中枢”核心定位加速落地，AI业务从产品落地走向规模化验证、信创业务从基础替换走向深度延伸，已经形成“信创获客—数据积累—AI赋能—价值提升—客户粘性”的正向飞轮，2025年AI关联合同订单突破2亿元，覆盖智能合同、智能公文、科研管理、智能问办等多项办公和运营场景，并逐步延伸至穿透式监管、GRC合规管理等高价值业务运营领域。</p> <p>在客户经营方面，公司重点耕耘存量客户价值深挖与下沉市场拓展，存量客户的纵深经营成效显著，业务范畴向多个运营类场景延伸，单客户的全生命周期价值持续提升，针对国资监管政策要求打造的穿透式监管解决方案，目前已覆盖26个核心业务</p>	

	<p>场景，在多家央国企落地，成为后信创时代的核心业务增量；下沉市场方面，省属、市属、区属国企及区县政务需求持续释放，公司通过生态伙伴体系实现快速下沉，通过“总部标杆+区域复制+伙伴落地”模式的持续推进，下沉市场的收入贡献占比稳步提升。</p> <p>2026年，公司将持续构建 AI-COP 智能运营中枢，打造协同运营大脑，全面深化数智化转型，并将通过严格项目管控、加强应收账款管理、精细化费用管控等多种举措，全力推动公司经营质量提升。</p> <p>二、主要问答：</p> <p>Q：公司积极推进 AI 战略带来的实际效果是什么，比如是否能带来客单价提升？</p> <p>A：公司整体客单价有一定提升，但该提升是信创场景扩容、管理功能完善、AI 赋能等多重因素共同作用的结果。现阶段公司通过不断优化 AI 产品能力持续提升产品竞争力，抢占客户 AI 办公入口，助力开拓新客户，并在存量客户中拓展更多纵深业务场景，持续增强客户长期粘性，为未来规模化价值释放打下基础。</p> <p>Q：目前信创替代是否出现集中加速的情况？公司在后信创时代的成长路径是什么？</p> <p>A：公司客户的信创业务整体平稳推进。公司未来的持续增长主要基于：一是横向拓宽，通过一级客户的经营，向下覆盖省属、市属、区属等二三级客户；二是纵向深化，深入理解客户业务场景，不断向穿透式监管、GRC 合规管理、科研项目管理等运营管理场景延伸；三是 AI 增值，依托 CoMi 赋能提升产品竞争力，锁定长期客户。公司一些核心客户持续落地多期项目，构成公司业务稳定增长来源。</p>
风险提示	以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，

	不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。
附件清单（如有）	无
日期	2026年7月2日