

证券代码： 002298

证券简称：中电鑫龙

安徽中电鑫龙科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华安证券研究所：郑洋、刘千琳
时间	2026年7月3日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	总经理 汪宇、董事会秘书 甘洪亮、证券事务代表 贾鹏程
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、观看公司宣传片；</p> <p>二、介绍公司基本情况</p> <p>公司紧紧围绕“做强做大智慧用能、做精做强智慧城市、全力推动新能源业务发展”三大业务发展战略，进一步强化落实“抓战略和产品、抓市场和品牌、抓人才和企业文化、抓管理和创新、抓资本和市值”五抓工程，坚持脚踏实地，求真务实，树立正确的价值观，紧紧围绕和坚持“以利润为中心”来开展各项工作。</p> <p>在智慧用能领域，公司作为专业生产智能型输配电设备、智能型元器件及自动化等智能化产品并提供产品的设计、研发、制造、安装、编程调试、维保、技术服务等智能制造产业链一揽子解决方案服务商，充分依托物联网、大数据、云计算等技术的应用实现，加速电气化与数字化的融合，已实现设备和产品的“四化”：数字化、智能化、小型化、人机对话，尤其新一代智能化成套设备和智能化电力监控系统，可实现远程监控、故障诊断、AI 人机交互等多种功能的预制化搭载，结合数字化软件，实现“四遥”：遥测、遥信、遥调、遥控，实现信息</p>

技术与智能技术支撑的智能产品、智能生产和智能服务，通过智慧配电系统平台，全面优化配电资产从设计、制造到安装、运维的全生命周期数字化管理，结合数字化软件，实现线上线下完美结合。

在智慧新能源领域，公司充分依托自身在输配电领域丰富的行业经验和技術优势，以及十多年新能源储能技术和市场经验，致力于为用户提供光伏、储能、光储、光储充、风光储、光储直柔、微电网、绿色零碳（低碳）园区/企业等多种专属解决方案，进一步布局“微电网+光储直柔”相关技术及产品，进一步提升储能、光伏电站的监控与运维水平，研发并建设光储充监控运维云平台，进一步精细化管理，提高利润水平，致力于为客户提供储能、光伏、光储充、风光储、光储直柔、微电网等新能源一体化交钥匙解决方案，可为用户实现削峰填谷、节约用电成本、迎峰度夏/度冬的保障用电、虚拟电厂调度、需求侧响应、变压器动态增容、多能互补，助力减少碳排放等多重价值收益，全力推动新能源业务快速发展；

在智慧城市领域，公司作为领先的全局全域及自主产品的智慧城市核心技术、产品与全面解决方案供应商、运营服务商，充分发挥在自主可控产品、存储和算法等方面的核心优势，通过整合资源，不断加快市场及客户结构转型：客户结构转型（从全域智慧城市转向资金保障度高、支付能力较强的智慧医疗、智慧教育、智慧公安、智慧国防等单一政府职能部门及其平台），聚焦信誉好、回款好的核心客户和优质客户，区域大力加强长三角、珠三角、京津冀等区域的市场营销布局；进一步加强应收账款回款工作，全力抓回款；精准聚焦产品研发，开发新产品、拓展新业务、打造新引擎、激活新动能、占领新高地，为销售提供助力和赋能；进一步加强精细化管理，挖潜增效，盘活资产，全力推进智慧城市业务稳健发展。

三、交流环节

1、公司在 2026 年有什么增收增利的工作计划吗？

答：公司紧紧围绕“做强做大智慧用能、做精做强智慧城市、全力推动新能源业务发展”三大业务发展战略，各业务板块整体呈现良好发展态势，公司整体经营态势稳中向好。

2026 年，公司将继续围绕发展战略，坚持核心价值观。在市场战略上，进一步加强固本开源工作，实施“行业、区域、产品、海外”四个布局；在产品战

略上，进一步增强核心竞争力，为市场和订单赋能；在品牌战略上，强化品牌塑造，提升品牌影响力、增强市场竞争力；在人才战略上，健全人才培养体系，打造精锐部队；在资本战略上，积极响应国家相关政策，助力企业发展。公司将进一步加大创新力度，提高产品核心竞争力，进一步加快实施“出海战略”，助力产业升级，促进公司做大做强并实现高质量发展。2026年一季度公司实现净利润4294.8万元，具体详见已经披露的公司2026年一季度报告。谢谢！

2、公司目前的出海战略实施情况如何？

答：为了更好地加快推进公司三大业务快速发展，进一步发挥三大业务在资质、技术、品牌等各方面优势，公司加快实施“出海战略”，充分依托国际业务部，合理整合和配置有效资源，更好地为公司开拓国际市场业务提供必要的服务和赋能。首先布局印尼市场，通过深耕印尼本地市场，以印尼市场为“桥头堡”，逐步拓展其它海外市场，进一步扩大市场规模，努力增加新的利润增长点。谢谢！

3、在国网加大“十五五”投资及“算电协同”战略加快推进实施的背景下，公司有哪些规划？

答：目前，公司已形成“智慧用能、智慧城市、智慧新能源”三大业务板块：在智慧用能业务领域，作为专业生产智能型输配电设备、高低压元器件、自动化产品及电力设计、电力安装服务等一揽子解决方案，在智慧新能源业务领域，作为新型储能产品、储能系统集成、光伏电站、充电桩、园区级和企业级能碳管理软件平台和节能降碳等新能源产品开发、制造、建设、运维等综合解决方案服务商，在智慧城市业务领域，作为领先的自主可控产品的智慧城市核心技术、产品与全面解决方案供应商。公司产品广泛应用于高铁地铁，国家磁悬浮试验线，数据中心，云计算中心，算力中心，国家电网，机场等国家、省市重大基础设施工程，未来，公司将持续关注相关领域发展动态，努力把握潜在的市场机遇。谢谢！

附件清单
(如有)

无

日期

2026年7月3日