

证券代码：301290

证券简称：东星医疗

江苏东星智慧医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____
参与单位名称及人员姓名	个人投资者：汤俊、何庆方、朱志峰、胡靖玮、陈卫炳、王正平、王建方、王和方、李根上、刘海强、朱梅琴
时间	2026年07月07日 9:00-10:00
地点	江苏东星智慧医疗科技股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监：龚爱琴女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司作基本介绍</p> <p>二、投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1. 公司海外业务的发展现状及未来规划？</p> <p>回复：2025 年公司海外业务实现营收约 3,500 万元，占公司吻合器收入的比例超 16%。公司海外市场主要集中在远东、南美、中东、东南亚等地区，核心覆盖俄罗斯、巴西等国家，其中俄罗斯地区营收规模超千万元。公司设有专门的海外注册部门，正在加速推进电动吻合器等新产品的海外取证，取证后有望实现协同销售。此外，公司超声刀产品已取得三类医疗器械注册证并正式开启海外销售，为海外业绩带来了新增量。</p> <p>未来公司将持续深化海外市场布局，推进埃及、墨西哥等</p>

地区的产品注册与市场开拓工作，加速落地海外办事处设立、经销商渠道拓展等核心举措，推动海外业务规模持续扩张。

2. 孜航精密未来的发展规划以及是否存在进一步的减值风险？

回复：公司吻合器零部件业务自 2025 年下半年以来已成功开发多家新客户。同时公司积极推进医疗器械注册人制度相关资质申请，可为其他吻合器厂商提供 OEM 代工服务，相关生产许可证预计将于 2026 年取得。

2025 年，受下游吻合器整机集采导致的价格承压、部分核心客户丢失市场份额后需求萎缩等因素影响，公司吻合器零部件业务经营受到冲击，对该孜航精密一次性计提商誉减值约 1 亿元，截至目前剩余商誉规模为 1.26 亿元。2026 年一季度，公司吻合器零部件业务业绩已实现显著恢复，公司将通过积极拓展市场、产品迭代等举措降低该业务进一步商誉减值的风险。

3. 公司新产品未来的发展预期？

回复：公司于 2025 年底取得超声刀三类医疗器械注册证，相关产品已实现海外销售落地，目前正处于市场推广阶段，预计未来 2-3 年将逐步实现销量放量。同时，公司已完成外科组织夹产品的开发工作，并于 2026 年一季度取得三类医疗器械注册证，未来将逐步推向市场。此外，公司同步开展微波治疗肺结节设备的研发工作，该产品预计未来 2 年内取得医疗器械注册证后上市销售。通过梯次化的产品研发与上市布局，持续构建外科手术全场景解决方案，协同完善外科医疗器械产品整体布局。

4. 未来吻合器行业集采政策对公司的影响？

回复：1) 从公开披露的行业信息来看，2025 年至今国内吻合器企业营收逐步恢复正增长，毛利率也已止跌企稳。行业整体的盈利能力呈现显著复苏态势。

2) 从集采价格机制来看，当前医疗器械集采价格体系已具备明确的锚点，未来出现大幅波动的可能性显著降低。首轮集采于 2022 年底在各地陆续启动，目前多数地区已基本执行完毕；在后续轮次的报价中，新报价将主要依据上一轮中标价通

过加权平均等方式进行测算，或参考其他区域的中标价格，这使得价格体系具备了明确的锚点，大幅波动的可能性降低。

3) 从公司战略方面来看，公司为维护产品价格体系，采取了差异化的竞争策略。一方面，通过持续的产品升级来提升产品价值，例如加大吻合器转角以优化技术参数、申请产品三类医疗器械注册证完善资质认证等，以争取更高的中标价格；另一方面，在招投标中战略性放弃部分市场，不参与最低价竞争，以维持产品价格水平，预计未来产品集采中标价格下行风险较小。

4) 从公司业务方面来看，公司在 2025 年新增重庆等联盟、江苏省两个集采项目中标，涉及的 9 个省市均于 2025 年三季度执行，且中标价格保持稳定；与此同时，公司终端医院覆盖数量持续攀升，其中威克医疗 2025 年终端医院数量新增 70 多家，终端渠道的持续拓展有望带动公司未来吻合器整机出货量实现增长。此外，公司 2025 年推出自动化精密制造产线，有效赋能吻合器零部件业务降本增效。

5. 公司收购武汉医佳宝的进展及未来发展的规划？

回复：公司计划以支付现金的方式，收购武汉医佳宝生物材料有限公司（以下简称“武汉医佳宝”、“标的公司”）90% 股权，旨在通过并购切入骨科等高潜力赛道，进一步完善公司外科医疗器械平台化布局。

武汉医佳宝是一家致力于高端骨科及生物医学材料研发、生产与销售的高新技术企业。本次交易完成后，公司的产品矩阵将得到显著丰富，实现产品布局从术中器械向术中植入、术后修复的全流程延伸，成功构建大外科领域器械加生物材料的一体化解决方案能力，有效提升对下游客户的综合服务能力。公司的医疗器械零部件精加工能力与标的公司产品可实现良好的上下游延伸，公司正在布局的重组胶原蛋白合成生物领域与标的公司的外科敷料产品可形成有效互补，助力公司现有业务的拓展和新业务的顺利落地。公司与标的公司依托产品线互补，持续完善器械及生物材料的业务链布局，提升综合医疗平台竞争力与长期成长价值。本次交易紧扣公司拓展外科医疗器械赛道、延伸外科产业链的既定发展战略，是公司丰富产品矩阵、落地长期发展战略的重要举措，本次交易的实施将有效提

	<p>升公司核心竞争力，增强公司持续经营能力与长期发展潜力。</p> <p>6. 公司现金的使用规划？</p> <p>回复：公司目前在手资金除了用于两个在建项目及武汉医佳宝并购事项的资金需求之外，还将持续密切跟踪微创外科、手术机器人、合成生物等领域的产业机会，基于现有主营业务基础开展审慎的外延布局。</p> <p>在标的筛选上，公司将重点关注与自身业务具备协同效应的项目，对标的资质执行严格的筛选标准；同时将全面加强投后整合与全流程风险管控，确保并购活动能够有效落地，切实推动公司业绩实现持续稳定增长。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2026年07月07日