

证券代码：600999

证券简称：招商证券

招商证券股份有限公司投资者关系活动记录表

序号	会议时间	地点	形式	参与对象	公司接待人员	是否涉及应披露的重大信息
1	2026年6月2日	深圳	券商策略会	参加国投证券策略会的投资者	公司证券事务代表、投资者关系工作人员	否
2	2026年6月3日	昆明	券商策略会	参加国泰海通证券策略会的投资者	公司证券事务代表、投资者关系工作人员	否
3	2026年6月12日	深圳	券商策略会	参加申万宏源证券策略会的投资者	公司证券事务代表、投资者关系工作人员	否
4	2026年6月26日	深圳	公司股东会	参加公司2025年年度股东会的投资者	公司董事长（代行总裁职责）、副总裁（财务负责人）/董事会秘书、分管业务副总裁	否
5	2026年6月30日	上海	路演	上海东方证券资产管理有限公司	公司证券事务代表、投资者关系工作人员	否
投资者关系活动内容	<p>一、公司未来发展战略如何？</p> <p>公司已制定“十五五规划”，立足整体战略布局，形成五大发展思路：第一，深化财富管理转型，聚焦做大做强买方投顾业务，推动服务体系重构，实施高净值客户倍增计划。第二，加快国际化业务发展。公司将从战略高度推动国际业务高质量发展，着力将国际业务打造成为公司业务发展新增长极。第三，建设科创服务生态。依托招商局集团产业优势及金融优势，围绕集团“第三次创业”，聚焦“数字科技、绿色科技、生命科技”三大方向，做实“羚跃计划”，构建“一商三投”和“1+5+N”两大机制，打造面向客户的一站式金融服务能力。第四，加强AI证券公司建设，加快“AI+”运用落地。第五，守住风险底线。继续全面深化风险管理和内控体系，提升对风险的前瞻性的预判和主动管理风险的能力。</p>					

二、公司如何推动与招商局集团内企业业务协同？

公司和招商局集团的协同工作主要沿着产融、融融两大主线统筹推进。一是产融协同，用金融能力服务集团产业升级。围绕集团“第三次创业”，聚焦“数智科技、绿色科技、生命科技”三大方向，做实“羚羊计划”。二是融融协同，整合集团内部金融板块资源形成发展合力，依托“一商三投”和“1+5+N”两个机制落地实施。公司凭借渠道与服务优势，与集团下属企业在产品销售、资产托管、财富管理方面形成合作链条，聚焦企业客户全生命周期服务，提供联合解决方案。“1+5+N”机制的本质，是把“一家银行+五家投资机构+N个合作伙伴”整合成面向客户的一站式综合金融服务能力。未来，我们将继续深化共建共享机制，依托集团四大产业板块和全牌照优势，推动“一商三投”“1+5+N”合作框架落地见效，转化为可量化、可衡量的业务增长成效。

三、行业并购重组浪潮中，公司未来发展思路如何？

中央金融工作会议提出打造一流的投资银行和投资机构的目标，国务院新“国九条”和证监会《关于加强证券公司和公募基金监管加快推进建设一流投资银行和投资机构的意见（试行）》鼓励头部机构通过并购重组、组织创新等方式做优做强。并购重组是提升公司核心竞争力，实现做大做强的重要手段，通过并购重组可实现资本扩张、客户资源整合、服务能力提升等效果，加快助力建设金融强国。公司将持续跟踪、研究行业并购重组等相关机会。目前公司没有应披露未披露信息，相关信息可留意公司公告。

四、公司未来的分红政策如何，能否持续给股东较高的回报？

招商证券秉承以投资者为本的发展理念，重视对投资者的合理投资回报。公司每三年滚动制定股东回报规划，建立对投资者持续、稳定、科学的回报机制，保持利润分配政策的连续性和稳定性。自2009年A股上市以来，公司累计现金分红415.73亿元（含2025年度分红），回购股份用资6.64亿元，累计分红比例（含回购）达38%。公司积极通过优化分红节奏和提升分红比例等举措，持续增强投资者获得感，连续两年实施中期和年度分红，2024年、2025年合计现

金分红 41.57 亿元、49.40 亿元，分红比例达 40%。2026 年，公司将统筹好可持续发展的长远利益和全体股东整体利益的动态平衡，结合资金使用安排和经营发展需要，提高分红的稳定性、及时性和可预期性。公司股东会已审议通过 2026 年中期利润分配授权议案，持续提升投资者的获得感。未来，公司将继续统筹长期发展与股东回报、兼顾考虑股东的即期利益和长远利益，根据实际经营情况，采取合理方式与投资者共享公司发展成果。

五、公司未来国际业务发展战略如何？

国际化为招商证券战略发展核心方向。公司将通过资本实力的强化，科技基础设施建设、国际化人才梯队的培育，全方位赋能招证国际核心能力建设，以整体合力夯实境外业务发展根基。在符合监管的前提下，公司将重点做好四件事：一是持续强化全球交易执行与数字化服务平台，提升交易效率与风险管理能力；二是深耕跨境投融资、跨境理财、企业出海等重点需求，丰富跨境产品供给；三是依托香港枢纽，加快韩国等区域网络拓展，扩大全球服务覆盖面；四是深化集团协同，打造更具竞争力的跨境金融生态，稳步提升全球交易与跨境金融业务规模与市场影响力。

六、公司买方投顾业务目前发展如何？

“十五五”期间，伴随居民金融资产存款储蓄已经向股票、基金等金融资产转化，招商证券将把握财富管理转型的长期趋势，以买方投顾模式作为转型的重要路径。买方投顾模式的核心是“以客户为中心”，从“产品销售”向“资产配置”的转变，真正实现客户视角的价值创造。公司将针对不同客群提供基金投顾、私行定制等差异化账户管理方案，聚焦客户账户的长期稳健收益。2026 年是“十五五”开局之年，公司将以“做大 AUM”为主线，坚持资产配置方法论，推动买方投顾规模和财富管理 AUM 的共同增长。

七、公司 2026 年金融资产配置思路如何？

公司坚持“以稳为核、多元分散、攻守平衡”的配置思路，通过科学的大类资产配置体系，以多资产、多策略对冲风险，兼顾短期防御与中长期布局。具体包括：以固定收益资产作为组合压舱石获取稳定的票息收益，择机调节久期开展波段交易；权益资产方面，密切跟踪地缘政治、能源价格、流动性环境等关键指标，聚焦估值合理、业绩确定性强、政策支持长期景气板块，稳健开展投资；衍生品方面，通过各资产品类的衍生品对冲风险，并构建中性策略捕捉波动，提升总体组合夏普率。

八、公司目前硬科技行业投资布局如何？

公司拥有两大投资平台，通过全资子公司招商致远资本投资有限公司（以下简称“招商致远资本”）开展私募股权基金管理业务，通过招商证券投资有限公司（以下简称“招证投资”）开展自有资金投资。招商致远资本累计管理规模超 520 亿元，位居券商私募子公司前列、清科股权投资机构前 50；招证投资净资产近 100 亿元，创收和净利润位居券商另类子公司前列。两大投资平台均深耕科技领域，前瞻布局，储备了一批高成长性、拥有自主核心技术的优质项目。