

证券代码：002183

证券简称：怡亚通

深圳市怡亚通供应链股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活 动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	汇添富基金、中信建投证券、浙商证券、永瑞基金、华强集团、广东柏舟证券投资基金、深圳复实资产管理有限公司、深圳市财可道管理咨询有限公司、深圳和合易泰私募证券投资基金管理有限公司及个人投资者王定林、孙益忠、郭巨山、张君、彭华、陈川、顾倩、成建仁等
时间	2026年07月12日(周日)上午9:00-12:00
地点	深圳市龙岗区南湾街道李朗路3号怡亚通供应链整合物流中心1栋1楼会议室
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总经理 陈伟民先生 副总经理兼财务总监 莫京先生 副总经理兼董事会秘书 吕品先生 投资者关系总监 姜鑫女士
投资者关系活 动主要内容介 绍	一、公司后续经营改善的重点是什么？ 答：公司自换届以来，持续围绕“供应链+产业链+资本赋能”三维一体发展模式，持续夯实供应链主业基础，积极培育新业务增长点。后续公司将继续收缩低毛利业务，聚焦高增长和高附加

	值赛道，从而推动业务结构和盈利能力持续改善。 二、公司经营性现金流改善，是否体现经营质量提升？未来有什么持续优化的措施？ 答：根据2025年年报信息，公司经营活动产生的现金流量净额为8.996亿元，同比增长165.85%。以上数据体现了公司在资金周转、运营效率和经营管控方面的持续改善。公司将继续加强应收账款、存货、现金流等关键指标管理，提升资产周转效率，为长期稳健经营提供支撑。 三、公司资本赋能的重点布局体现在哪些方面？ 答：公司以供应链服务为根基，以产业链协同为方向，以资本赋能为抓手，形成“链上被投、被投上链”的协同模式，公司参股港股上市公司伟仕佳杰（00856.HK），俊知集团（01300.HK）等。同时，公司通过投资卓怡恒通、联芸科技、星火半导体等企业，进一步完善科技产业链生态。公司将持续挖掘潜在的业务合作伙伴，通过资本赋能加深合作粘性，同时也享受到投资收益。 四、政企采购业务对公司发展有什么意义？ 答：2025年公司政企采购服务平台实现营业收入23.24亿元，同比增长约27.06%。该业务服务央企、国企、政府机关、金融机构、事业单位及中外资500强等客户，覆盖办公物资、营销福礼、员工福利、MRO工业品等品类。政企采购业务有助于公司沉淀优质客户资源、提升平台化服务能力，并与供应链、物流、数字化能力形成协同。 五、公司未来如何提升投资者回报和公司价值？ 答：公司将继续坚持稳健经营，围绕科技产业服务与外贸出海服务双轮驱动战略，持续优化业务结构、强化财务管理、提升
--	---

	运营效率，并通过资本赋能推动产业协同与高质量发展。公司将努力以更健康的财务状况、更清晰的业务布局 and 更扎实的经营成果提升公司长期价值，以回馈各位股东！ 六、公司多年来积累的客户和渠道资源，是否构成公司的重要竞争优势？ 答：客户资源、渠道网络和服务经验是供应链服务企业长期经营积累的重要基础。公司将继续围绕核心客户需求，不断提升服务响应能力、综合解决方案能力和精细化运营能力，进一步增强与客户及合作伙伴的协同关系，努力将资源优势转化为经营质量提升和业务持续发展的动力。 七、请介绍公司当前的发展阶段及行业面临的挑战？ 答：怡亚通当前正处于从传统供应链向科技供应链服务平台转型的关键阶段。随着消费人群结构及消费观念发生变化，AI 等技术对传统行业带来一定冲击，公司需与时俱进调整业务方向以适应市场环境变化。 八、公司出海战略的原则及当前落地情况如何？ 答：出海业务坚持客户需求优先原则，在服务客户过程中控制风险，逐步锻造能力，不盲目铺设网点。目前已在马来西亚、泰国等地设立服务点为客户提供配套供应链服务。 九、未来科技业务占营收比例的目标及传统业务如何处理？ 答：公司将发挥自身供应链渠道优势做好产业服务，逐步提升科技业务占比，具体占比受市场开拓及行业周期影响，存在一定不确定性。
--	--

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2026年07月12日