

证券代码： 301048

证券简称：金鹰重工

金鹰重型工程机械股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 7 月 9 日 (周四) 下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事会秘书李抗
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、依托铁路装备研发制造优势，公司后续在智能无人养路设备、新型轨道工程装备研发迭代、海外市场出口拓展的中长期产业布局规划是什么？ 最近的投资者您好！关于新产品研发。公司始终坚持“动力系统向新能源转型，控制系统向智能化升级”的技术方向，前瞻性布局新能源与智能化赛道，系统构建标准化、平台化的新能源动力体系。公司将持续围绕“智能化、绿色化、融合化”方向，加快推出更加绿色智能的轨道工程装备，巩固并扩大技术领先优势。 关于海外市场布局规划。公司积极布局全球战略市场，紧跟国家“一带一路”政策，聚焦东南亚、中东、非洲等区域，重点跟进国家推进的重大战略性项目，提供整车供应、配件保障及工程服务一体化解决方案，扩大市场份额。通过参加国际行业展会、

建立本地化销售合作伙伴等方式，逐步提升品牌在新兴区域的影响力。与国际知名企业建立战略合作伙伴关系，联合开发第三方市场，实现资源共享、互利共赢。感谢您的关注！

2、轨道装备维保、配件销售为稳定增收板块，具备持续现金流属性，目前维保服务续约率、配件业务营收贡献及盈利稳定性如何？

尊敬的投资者，您好。感谢您对公司维保与配件销售业务的关注。

公司已构建以整机制造为核心，向维修保养、配件销售等后市场业务延伸的全生命周期服务格局。2025 年度，配件销售业务实现收入 4.98 亿元，同比增长 8.66%。公司后市场业务销售额再创新高，已成为公司业务结构中的重要组成部分，后市场服务能力与客户黏性显著增强。

3、公司布局城轨、地铁运维装备市场，切入城市轨道交通养护赛道，现阶段城轨业务项目中标规模、营收占比及市场化拓展进度怎样？

尊敬的投资者，您好。2025 年公司坚持差异化策略，聚焦打磨车、电传轨道车等高端产品，提前介入项目规划，已在杭州、徐州等多个重点城市实现中标落地，具体业务数据请参考公司 2025 年年度报告。公司充分发挥整机制造与核心技术优势，以点带面稳步扩大市场份额，确保该板块持续健康发展。感谢您的关注。感谢您的关注。

4、GMC 打磨车、岔磨车等高端智能养路机械为高毛利核心产品，目前高端装备营收占比、客户认可度，以及替代传统老旧设备的持续放量节奏如何？

尊敬的投资者您好！

2025 年度，公司铁路工程机械产品收入 20.64 亿元，占营业收入比重 64.51%，为公司第一大业务板块。后续随着钢轨探伤车等新产品的市场拓展，大型养路机械板块有望进一步贡献增

量。

GMC-96x 钢轨打磨车、CMC-20 道岔打磨车等高端智能养路机械是公司高毛利核心产品。国内市场上，公司上述高端产品在国铁集采、新线建设、城市地铁等项目中标率突出，行业领先地位持续巩固。同时国际市场上，公司大型养路机械产品也得到国内外市场的认可，截至 2025 年底，公司大型养路机械产品已累计出口 20 余国。

当前，铁路行业正从大规模建设转向运营维护阶段，存量设备更新需求持续释放。2025 年度，公司维修业务（含大修）实现收入 6.87 亿元，同比增长 11.22%，后市场业务销售额再创新高，后市场服务能力与客户黏性显著增强。

感谢您的关注！

5、公司作为高端制造行业，请问公司在行业的地位如何，这两年国家对铁路建设加大投资力度，对公司经营是否起到积极作用，公司生产的新能源工程机械设备是否已经有订单，相关项目落地情况如何？偶尔在贵公司微信公众号看到公司产品有出口到国外应用，请问公司在国际上，行业地位又是如何，接下来对海外市场布局如何？

感谢您的关注！

关于行业地位。公司深耕轨道工程装备行业数十载，产品品类齐全、质量可靠，是国内轨道工程装备行业的领先企业。截至 2025 年 12 月 31 日，公司拥有产品型号合格证（设计许可）53 项、制造许可证 42 项、维修许可证 26 项，是行业内许可资质数量最多的公司。

关于铁路建设投资对公司的影响。2025 年，公司新签订单 40 亿元，创历史新高；2026 年一季度销售合同总额同比也实现较大增长。

关于新能源工程机械设备。公司持续加强前瞻技术布局，系统推进新能源与智能化战略落地，构建了标准化、平台化的新能源动力系统方案。2025 年公司 GCD-450、GCD-1000 II 等新型电传

动轨道车实现营业收入 2.7 亿元以上,为公司发展提供了新的动能。

关于海外市场拓展,2025 年公司印度、巴西等项目多点开花,全年签订海外市场订单达到 4.07 亿元,质量与体量得到了双提升。2026 年公司将确保新加坡、马来西亚东海岸等既有打磨车项目高质量按期交付,树立海外标杆,并紧盯“一带一路”沿线重点项目机会,集中资源实现市场突破。

再次感谢您的关注。

6、公司作为国内轨道工程装备核心龙头,主营大型养路机械、轨道车辆及配套维保业务,2025 年业绩稳健增长,现阶段核心装备产能利用率、在手订单储备及整体毛利率维稳水平如何?

尊敬的投资者,您好!感谢您对公司的关注与支持。

订单储备方面,2025 年公司新签销售订单总额 40 亿元,创历史新高,截至 2025 年底已签订、未履行合同对应收入金额为 27.47 亿元。公司毛利率持续改善,2025 年为 16.92%,同比提升 0.95 个百分点,2026 年第一季度进一步提升至 20.07%,同比增长 5.32 个百分点。再次感谢您的关注!

7、公司产品深度绑定国铁集团集采体系,核心受益铁路新线建设与存量线路养护更新,现阶段国铁集采中标节奏、高端装备中标率及国内市场市占率提升空间多大?

尊敬的用户您好:

在国铁集采中标方面,公司近年来实施精准的区域市场策略,国铁集采、新线建设、城市地铁等项目中标金额行业领先,2025 年销售订单实现历史性突破,为高质量发展提供了坚实基础。

在高端装备中标率方面,公司凭借多年来优秀的研发能力、优质的产品质量、良好的技术支持及全面的售后服务,公司 GMC-96x 钢轨打磨列车、CMC-20 道岔打磨车、GCD-450 电传轨道车等高端产品中标率表现突出。截至 2025 年 12 月 31 日,公司

拥有产品型号合格证 53 项、制造许可证 42 项、维修许可证 26 项，是行业内许可资质数量最多的公司，同时参与制定 6 项国家标准和 23 项行业标准，技术领先优势显著，这为公司在高端装备领域的持续中标奠定了坚实基础。

感谢您对公司的关注。

8、4 月 21 日，上交所在北京举办了针对央企集团的市值管理专场培训。此次培训重点围绕加强市值管理制度工具的理解和运用展开，旨在为央企集团统筹规划市值管理路径，指导集团控股上市公司灵活运用市值管理工具，提升集团整体市值管理水平。请问为何各部门如此着重强调的问题，贵公司从未有任何举措呢？

尊敬的投资者，您好！感谢您的长期信任与支持，现就您关心的问题回复如下：一、关于金鹰重工经营情况 近两年公司业绩持续改善，目前整体经营情况良好：2025 年全年：营收 32 亿元（+0.48%），归母净利润 2.02 亿元（+5.95%），新签订单 40 亿元，创历史新高；2026 年一季度：营收 5.76 亿元（+23.72%），归母净利润 4715.08 万元（+34.81%），一季度销售合同总额同比也实现较大增长。二、“国九条”出台后的举措：公司于 2026 年 4 月正式披露“质量回报双提升”行动方案，明确提出将加强投资者沟通，通过业绩说明会、投资者互动平台、官网、公众号、热线电话等多种渠道与投资者保持密切互动。公司始终高度重视股东的投资回报，2022-2024 年公司的现金分红金额分别为 2,616.86 万元、2,612.79 万元、3,312.91 万元。2025 年公司进一步提升了现金分红比例及金额，计划向全体股东按每 10 股派发现金股利 1.08 元（含税），共计派发 5745.4 万元。三、关于股价与沟通 股价受宏观、行业及市场情绪等多重因素影响，公司无法干预短期走势。我们始终以提升内在价值为根本，并通过业绩说明会、互动易、热线等渠道保持常态化沟通，努力实现价值传导。我们将持续做好经营与股东回报，以更好的业绩回报广大投资者，也欢迎您继续关注公司的长期发展。感谢您的关

注！

9、请问公司在自动化智能化方面有什么相关技术，比如是否有轨道机器人或者其他智能化技术？

尊敬的投资者，您好。感谢您对公司智能化技术发展的关注。现就相关情况回复如下：

一、关于轨道机器人业务

公司产品不涉及机器人业务，主营为铁路工程机械的研发与制造，产品覆盖重型轨道车、大中型养路机械、接触网作业车等五大系列产品。公司始终聚焦大型轨道工程装备的智能化升级。

二、公司在智能化、绿色化方面的工作

公司坚持创新驱动发展战略，紧扣铁路装备智能化转型，聚焦“智能化、绿色化、融合化”发展方向，以科技创新为引擎推动轨道工程装备技术升级。

公司注重研发投入，2025 年研发投入 1.17 亿元，同比增长 23.37%，2026 年一季度研发费用 3188 万元，同比增长 171%。

公司目前已在轨道装备智能控制、远程运维及电动化等领域形成自主技术能力，近年成果包括蓄电池动力轨道车、大型养路机械智能控制系统、大型养路机械智能维护与作业安全预警关键技术、智能配砟整形车开发等，有效提升作业精度与设备健康管理水平。

下一步，公司将持续聚焦智能化、绿色化、融合化发展方向，加快智能驾驶、智能运维等模块开发，着力提升产品附加值与市场竞争力。

感谢您的关注。

10、本人持有贵公司股票已经数年，从来没有见过你们有任何提振投资者信心的举措。从上市到现在，业绩从前两年的下滑，到今年有所回升，股价还是跌跌不休，作为投资者真的想知道贵公司的实际情况，为何作为上市公司，也作为国企，为何国九条出台后你们还是完全没有任何举措？麻烦请回答一下

尊敬的投资者，您好！感谢您的长期信任与支持，现就您关

	心的问题回复如下： 一、关于金鹰重工经营情况 近两年公司业绩持续改善，目前整体经营情况良好： 2025 年全年：营收 32 亿元（+0.48%），归母净利润 2.02 亿元（+5.95%），新签订单 40 亿元，创历史新高； 2026 年一季度：营收 5.76 亿元（+23.72%），归母净利润 4715.08 万元（+34.81%），一季度销售合同总额同比也实现较大增长。 二、“国九条”出台后的举措： 公司于 2026 年 4 月正式披露“质量回报双提升”行动方案，明确提出将加强投资者沟通，通过业绩说明会、投资者互动平台、官网、公众号、热线电话等多种渠道与投资者保持密切互动。公司始终高度重视股东的投资回报，2022-2024 年公司的现金分红金额分别为 2,616.86 万元、2,612.79 万元、3,312.91 万元。2025 年公司进一步提升了现金分红比例及金额，计划向全体股东按每 10 股派发现金股利 1.08 元（含税），共计派发 5745.4 万元。 三、关于股价与沟通 股价受宏观、行业及市场情绪等多重因素影响，公司无法干预短期走势。我们始终以提升内在价值为根本，并通过业绩说明会、互动易、热线等渠道保持常态化沟通，努力实现价值传导。 我们将持续做好经营与股东回报，以更好的业绩回报广大投资者，也欢迎您继续关注公司的长期发展。感谢您的关注！
附件清单(如有)	
日期	2026-07-10 09:21:02