

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告之內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。



Marketingforce Management Ltd

邁富時管理有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：2556)

內幕消息

盈利預告

本公告乃由邁富時管理有限公司（「本公司」，連同其附屬公司及其綜合聯屬實體，統稱「本集團」）根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「上市規則」）第13.09條及證券及期貨條例（香港法例第571章）第XIVA部項下內幕消息條文（定義見上市規則）作出。

本公司董事（「董事」）會（「董事會」）謹此知會本公司股東（「股東」）及潛在投資者，根據對本集團截至2026年6月30日止六個月之未經審核綜合管理賬目之初步評估及董事會現時可得之資料，預期本集團截至2026年6月30日止六個月，(i) 收入預計將介於約人民幣1,858百萬元至人民幣2,054百萬元，相較2025年同期增長將介於100%至121%。其中AI應用業務收入預計將介於約人民幣1,068百萬元至人民幣1,180百萬元，相較2025年同期增長將介於112%至134%；及(ii) 母公司擁有人應占利潤預計將介於約人民幣182百萬元至人民幣222百萬元，相較2025年同期增長將介於386%至494%。

董事會認為，預期AI應用業務收入的強勁增長主要得益於：(i) 本集團「全棧Token工廠」戰略持續落地，AI員工7×24小時穩定運行，場景Token計費模式在GEO、外貿、經營分析等智能體等產品中加速滲透，客戶付費意願及平均消耗量持續提升；(ii) AI Agentforce智能體中台3.0、KnowForce AI知識中台及GenAI OS等核心產品自2026年第一季度發佈後，產品矩陣進一步完善，帶動客戶數及客單價同步增長；及(iii) 客戶收入留存率維持高位，老客戶增購及新客戶拓展同步推進，AI應用業務進入規模化放量階段。

預期母公司擁有人應占利潤的強勁增長主要得益於：(i) 高毛利的AI應用業務收入佔比持續提升，其中場景Token為代表的多元收費模式佔比逐步擴大。場景Token的定價錨點是客戶獲得的業務結果價值，隨著本體映射優化、垂類模型迭代及應用效果提升，場景Token的定價空間進一步打開，帶動AI應用業務整體毛利水平持續改善；及(ii) 本集團內部通過自身AI應用產品持續賦能運營效率提升，銷售費用佔收入比及管理費用佔收入比較去年同期進一步優化。本集團全面應用自研AI員工於營銷、銷售、客服、培訓等環節，在人員規模保持穩定的情況下，總人效持續提升。

截至本公告日期，本公司仍在落實本集團截至2026年6月30日止六個月之綜合中期業績。本公告所載資料僅基於董事會根據其現時可得資料及本集團截至2026年6月30日止六個月的未經審核綜合管理賬目所作出的初步評估，該等資料未經本公司獨立核數師及／或本公司審核委員會審核或審閱，並可能會作出調整。股東及潛在投資者務請細閱預計將於2026年8月底前刊發的本公司截至2026年6月30日止六個月的中期業績公告。

本公司股東及潛在投資者在買賣本公司股份時務請審慎行事。

承董事會命
邁富時管理有限公司
董事長兼首席執行官
趙緒龍

香港，2026年7月15日

於本公告日期，本公司董事為：董事長、執行董事兼首席執行官趙緒龍先生、聯席董事長、執行董事兼全球執行總裁趙國帥先生、執行董事許健康先生，以及獨立非執行董事楊濤先生、李英傑女士及陳晨先生。