

证券代码：688056

证券简称：莱伯泰科

北京莱伯泰科仪器股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-008

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
调研时间、 地点及参与 单位名称	2026 年 7 月 13 日下午 电话会议 野村东方国际证券
上市公司接 待人员姓名	证券事务代表 王璐瑶，证券事务专员 查君君
投资者关系 活动主要内 容介绍	证券事务代表王璐瑶女士主要介绍了公司基本情况及经营情况，并就调研机构关注的问题进行了交流。 沟通交流环节 1、公司各类产品及项目的收入确认周期及判定标准是怎样的？ 答：公司仪器产品的收入确认周期一般为 3 至 6 个月，实验室工程项目的收入确认则根据具体工程进度而定。公司在境内销售的不需要安装调试的如电热板等使用便捷的仪器设备、实验室耗材等产品，客户收到货物即确认收入；境内销售需要安装调试的产品，以最终用户验收完毕出具的验收单或根据合同约定达到验收条件时确认收入；洁净环保型实验室解决方案和客户服务收入，在工程完工验收和服务提供完成后一次性确认收入。 2、公司境外业务的营收占比及海外市场的拓展规划情况如何？ 答：公司在中国和美国均设有研发和生产基地，产品已销往全球 90 多个国家和地区。2025 年度公司境外收入约 7,854 万元，同比增长 22.17%，占销售收入比为 19.72%，相较上年同期有所提升。公司通过积极参加国

	际展会、扩充海外经销商网络、增强海外研发协同能力等方式将持续加大海外市场拓展力度。 3、公司的耗材产品业务的发展现状如何？ 答：实验室耗材作为消耗品，市场需求相对稳定，客户黏性相对较高，一直是公司一个重点发展方向。2025 年度公司消耗件与服务业务收入约 5,749 万元，同比增长 11.36%，占销售收入比为 14.44%，相较上年同期有所提升。目前，公司在美国市场拥有良好品牌口碑的 Empore 系列产品，其应用已从传统环保水质检测延伸至蛋白质组学样品制备等前沿领域；此外，公司除提供自产仪器的配套耗材外，还会为客户提供一些通用耗材，除覆盖公司已有的客户群体外也会拓展新的客户。 4、目前国内质谱仪的市场现状以及公司产品的优劣势体现在哪些方面？ 答：目前国内质谱仪市场仍以进口品牌为主导，包括赛默飞、安捷伦、PE 等国际巨头。当前公司质谱仪系列产品的核心性能指标和关键技术参数已具备显著的市场竞争力，特别是在测量精度和运行稳定性方面已获得市场广泛认可。但相较于国际头部企业，公司产品在长期使用的可靠性、复杂环境下的适应性等综合性能指标上仍需持续提升。公司需要不断扩大客户使用规模、收集长期运行数据来优化产品性能，同时不断完善配套应用方法体系。未来，公司将在技术迭代和产品研发等方面协同发力，持续提升产品的市场竞争力。
附件清单 (如有)	无
日期	2026 年 7 月 15 日