

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20260716

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称及人员姓名	中信建投 陈俊新 国泰海通资产 杨楠 国泰安保基金 张琦、郭泳驿、季天华 复胜资产 孙人杰 远舟资本 薛义铮
时间	2026 年 7 月 16 日
地点	上海办会议室
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依 投资者关系经理 郑天怡
投资者关系活动主要内容介绍	1、根据公司半年度业绩预告，二季度公司利润较一季度涨幅较大，请问是什么原因？ 公司一、二季度利润差异较大主要系一季度汇率损益影响较大，扣除该影响公司的经营情况及利润水平均较为稳定。公司整体全年业务收入较 2025 年增长不低于 10%（上述经营目标并不代表公司对 2026 年度的盈利预测，能否实现取决于宏观经济环境和市场状况变化等多种因素，存在较大的不确定性，请投资者特别注意）。 2、公司医药业务情况如何？新客户拓展及业务规划如何？ 公司依托在化学合成领域深耕数十载所积累的深厚技术能力、成熟的工程化经验以及对环境友好的绿色化学优势，成功进军并深耕医药板块。秉持“客户至上”的理念，我们通过深度服务客户与持续技术创新，构建了高效的生产管理、严格的质量保证、高标准的安全环保以及可靠完善的供应链管理等核心标准体系，已逐步成长为多家全球领先制药公司的重要合作伙伴，是国内 CRDMO 领域的有力竞争者之一。目前，公司商

	业化产品收入增长稳定,单个产品收入过亿的项目个数超5个,涉及多家客户的肿瘤,自免,神经类等上市重磅产品。 客户层面,公司深耕欧美日主流市场,针对跨国制药巨头配备专属服务团队,前瞻布局创新服务技术,提供定制化技术路线图与产能预留服务,推动客户关系从“供应商”向“全球战略伙伴”深度升级。 技术层面,我们将持续推动连续流化学、酶催化、电化学等绿色安全技术从工艺开发走向大规模商业化生产。在新兴疗法领域,公司建设寡核苷酸平台,通过早期介入晶型筛选、工艺验证、稳定性研究等环节,致力于为客户提供完整的申报数据包,显著缩短药品申报周期。 3、公司医药业务未来的增长如何?公司如何保证在收入达到一定规划后持续性的增长? 公司医药业务管线内产品丰富、各阶段产品良性分布。现有销售业务中,创新药注册中间体和API的占比已提升至近三分之二以上。随着客户创新药的市场推广,医药业务的内生性增长将持续稳健。此外,公司始终坚持与客户深度合作,参与客户项目的前期研发及项目推进,服务好客户的丰富管线,与客户共同发展。 4、公司新能源业务情况如何?全年预期如何? 新能源业务正在起步增长阶段,预计2026年营收将进一步提升,计划实现板块营业收入同比增长30%以上。在规模扩张的同时,公司将着力优化产品结构与成本管控,推动板块综合毛利率企稳,确保有质量的增长(上述经营目标并不代表公司对2026年度的盈利预测,能否实现取决于宏观经济环境和市场状况变化等多种因素,存在较大的不确定性,请投资者特别注意)。 公司将持续聚焦核心产品的产能释放与技术升级。在产能建设方面,稳步推进六氟磷酸锂、双氟磺酰亚胺锂、电解液等核心产品的技术提升与产能爬坡,同步促进氢氧化锂、高纯碳酸锂、氟化锂等基础锂盐的市场销售,以规模化优势巩固成本
--	---

	竞争力。公司六氟磷酸锂产品在技术改进阶段，公司遵循体系化的工艺开发流程并持续改进优化产品竞争力，计划在 2026 年完成客户导入及商业化交付。此外，公司将围绕电解液及配套产品加快产业链协同布局，多维度增强电解液业务的核心竞争力。 5、2026 年公司英国基地情况如何？马来西亚基地的规划及建设情况如何？ 公司英国基地 25 年整体生产经营情况平稳，26 年也将保持稳健。 公司马来西亚基地计划投资 2 亿美金并分期建设，目前仍在第一期建设中，马来西亚基地目前规划以生产植保 CDMO 产品为主，计划将于 26 年 Q4 完成第一期项目建设，并于 27 年根据客户订单情况按步投产。一期项目以灵活产能为主，通过多功能产线的产品切换支持业务需求。一期项目如期投入平稳运营后，公司计划将于 2027 年底启动二期项目建设。 未来，公司可以向客户提供的来自中国、英国和马来西亚基于产品生命周期不同需求的全产业链服务，利用中国完善的化工供应链配套设施及有竞争性的基础资源，协同英国和马来西亚灵活的生产及登记政策，为客户、为行业提供差异化的、一站式的供应链解决方案。
附件清单（如有）	
日期	2026 年 7 月 16 日