

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	7月15日第一场：长信基金、兆顺基金、上善如是基金、天风证券、东方财富证券等5位机构投资人 7月15日第二场：工银瑞信、国金证券等4位机构投资人 7月16日：华夏基金、东北证券等3位机构投资人
时间	2026年7月15日10:30-11:30 2026年7月15日15:00-16:00 2026年7月16日10:30-11:30
地点	公司一楼会议室
上市公司接待人员姓名	7月15日第一场：俞嘉女士（投资者关系经理） 7月15日第二场：梁媛女士（董事、董事会秘书、副经理）、俞嘉女士（投资者关系经理） 7月16日：梁媛女士（董事、董事会秘书、副经理）、俞嘉女士（投资者关系经理）
投资者关系活动主要内容介绍	公司于2026年7月15日及7月16日通过现场方式接待了机构调研，俞嘉女士就公司基本情况和主要业务等做了详细介绍，梁媛女士、俞嘉女士与投资者就行业发展情况、公司业务规划等相关内容进行了交流和沟通。具体交流内容如下： 1.公司数据中心业务最新进展情况？ 答：尊敬的投资者，您好！ 在数据中心热管理业务领域，公司主要通过全资子公司深

	圳创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务，产品包括液冷板等。 2026 年第一季度，创源智热部分项目已顺利完成产业化验证并陆续收到量产订单，收入规模较去年同期增长显著。为保障客户订单顺利交付及新产品研发打样需求，创源智热持续加大生产设备投入、扩充人员配置。但受上游芯片阶段性产能紧张影响，创源智热第一季度实际交付规模低于订单水平，对应产线尚处于产能爬坡、工艺磨合优化阶段，产品良率逐步改善。 2026 年第二季度，上游供应链瓶颈逐步缓解，创源智热凭借自身在数据中心热管理领域的技术、资源及渠道优势，重点推进客户开拓、订单承接、产能储备及量产交付准备工作，同步布局液冷新技术与新工艺。截至目前，创源智热依据下游客户订单规划，积极整合供应链及生产配套资源，稳步推进产品交付工作。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 2.请问公司数据中心业务产能建设规划？ 答：尊敬的投资者，您好！ 公司主要依托全资子公司创源智热布局数据中心液冷热管理业务。2026 年 7 月 11 日，公司披露了《2026 年度以简易程序向特定对象发行股票预案》等相关公告（前述事项以下简称“本次发行”）。公司本次发行拟募集资金总额不超过人民币 12,332.16 万元（含本数），其中，公司拟投入 6,484.93 万元（含募集资金拟投入金额 6,078.41 万元）用于数据中心液冷部件生产建设项目。该项目由创源智热实施，计划对现有厂房实施适应性改造，打造高标准洁净车间用于精密制造及组装检测工序，进一步提升数据中心液冷部件产能。 上述项目落地后，将全面夯实公司数据中心液冷部件的制造工艺、制程稳定性、产线效率及快速交付方面的核心竞争力，保障产能有序释放，从而持续满足下游客户量产交付的需求。
--	---

	未来公司将紧跟行业发展节奏，充分结合下游客户订单规模与差异化定制需求，按需规划产线，高效响应国内外客户多元化液冷散热部件配套需求。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 3.请介绍一下公司收购兆科事项目前的最新进展？ 答：尊敬的投资者，您好！ 为进一步深化公司在高分子材料产业的业务布局，扩大公司在散热产品领域的应用场景，为公司培育新的营业收入和利润增长点，公司筹划了对东莞市兆科电子材料科技有限公司【以下简称“东莞兆科”，包括其全资子公司昆山兆科电子材料有限公司（以下简称“昆山兆科”）在内】和 Zhike Technology Pte. Ltd.【一家根据新加坡法律设立并存续的公司，中文名称：智科科技有限公司，以下简称“新加坡智科”，包括其计划重组后持有的兆科科技有限公司（一家根据中国台湾法律设立并存续的公司）、Vietnam Ziitek Technology Co., Ltd（一家根据越南法律设立并存续的公司，中文名称：越南兆科科技有限公司）在内，“新加坡智科”与“东莞兆科”合称“兆科”】的收购事项。 公司分别于 2026 年 5 月 28 日、2026 年 6 月 15 日召开第四届董事会第十九次会议、2026 年第三次临时股东会，审议通过了《关于拟收购东莞市兆科电子材料科技有限公司、ZHIKE TECHNOLOGY PTE. LTD.控制权暨签署〈股权转让协议〉的议案》。 截至目前，东莞兆科已完成相关工商变更登记手续，并取得了东莞市市场监督管理局换发的《营业执照》和《登记通知书》。同时，COTRAN INTERNATIONAL CO., LIMITED（一家根据中国香港法律设立并存续的公司，公司之全资子公司）及廖志盛先生（新加坡智科的实际控制人）正积极推动新加坡智科股权交割等相关事宜。
--	--

	本次工商变更完成后，公司持有东莞兆科 50%的股权，并间接持有昆山兆科 50%的股权。根据企业会计准则的规定，东莞兆科、昆山兆科将纳入公司合并报表范围。 公司将持续关注相关事项的进展情况，积极推动相关工作，并将严格按照相关法律法规的要求，履行信息披露义务。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 4.请问兆科的主要产品和应用有哪些？ 答：尊敬的投资者，您好！ 兆科作为专注于自主研发、生产销售的企业，致力于成为全球客户提供导热、加热、密封、EMI 类产品制造商及方案开发商。经过多年沉淀，兆科目前产品已有导热界面类材料、TIF900 系列 EMI 类材料、K-heat 加热材料、Z-foam 发泡硅胶密封材料、TCP 导热工程塑料等。 兆科在导热界面材料领域涵盖高分子基复合材料、金属基热界面材料及新型热界面材料，在导热硅脂、导热垫片、导热凝胶、导热石墨片、液态金属、碳纤维导热垫片等产品上均有储备和应用，相关产品可广泛应用于数据中心服务器、消费电子、新能源汽车等领域。其中在数据中心领域，兆科凭借丰富的产品矩阵与领先的性能储备，可满足于不同热源的散热需求。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 5.请问兆科在数据中心领域的主要客户群体是谁？ 答：尊敬的投资者，您好！ 目前兆科在数据中心领域的客户群体主要涵盖散热模组厂商、系统集成商、服务器厂商等，并与各方搭建了长期稳定的合作关系。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 6.兆科的产品价值量是多少？ 答：尊敬的投资者，您好！ 兆科产品应用场景多元，在数据中心服务器、消费电子、
--	---

	新能源汽车等领域均有应用。不同型号、不同类别产品单价差异较大，定价主要依据产品导热系数、规格厚度及材料配方等核心参数综合确定，暂无标准化的全品类价格区间数据。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！ 7.公司 2026 年全年经营规划？ 答：尊敬的投资者，您好！ 公司董事会综合考虑当前宏观环境、行业机遇、市场发展趋势，结合公司自身的产业资源优势，明确未来公司将持续秉承“以客户为中心、以奋斗者为本、诚信务实、专业创新”的核心企业文化理念，把握市场机遇，在巩固原有高分子材料技术及产品优势的基础上，重点布局和发展新能源汽车产业赛道和人工智能产业赛道里的热管理解决方案及产品，为核心客户群体持续创造更多价值。 2026 年，公司的主要经营计划重点包括 6 个方面：（1）巩固高分子材料在通信、电力、汽车领域的基盘业务；（2）扩大热管理解决方案在新能源领域的增量业务；（3）深挖热管理解决方案在数据中心领域的增长潜力；（4）强化技术和人才支撑，实现公司可持续发展；（5）建立健全合规管理体系，提升公司规范化运作水平；（6）推进收购兆科事项落地实施。 感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 7 月 16 日