

证券代码: 688358

证券简称: 祥生医疗

编号: 2026-003

无锡祥生医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☒ 现场参观 ☒ 一对一沟通 ☐ 其他
参与单位名称	西南证券、华创证券、华鑫证券、国泰海通证券、国联民生证券、申万宏源证券、方正证券（自营）、前海人寿保险（资管）、中国人保、野村资管、农银汇理基金、工银瑞信基金、汇丰晋信基金、广发基金、万家基金、恒越基金、伟星资本、上海九益私募基金、上海君屹资本、广州朴拙资本、江苏鼎福晟资管、宁波龙悦投资
时间	2026 年 7 月 4 日-2026 年 7 月 13 日
地点	现场参观、一对一/一对多沟通
上市公司接待人员	投资负责人/IR 负责人凌云
投资者关系活动主要内容介绍	1、请简要介绍一下公司今年的市场拓展计划 从经营动态看，公司在上半年持续推进了全球化布局与 AI 生态战略，多维度地为年内与未来的市场拓展提供有力的支撑。 1）持续深化全球化布局 海外市场是公司业务基本盘。公司已在全球 100 多个国家和地区建立销售网络，并入围欧洲主流国家级招标项目。2025 年全系列产品通过欧盟 MDR 认证，为进一步渗透欧美高端市场奠定基础。此外，公司于 2026 年 4 月举办了 CMEF 全球代理商大会暨三十周年庆典，与全球经销商共商深化国际化布局。 2）智能生态加速产业化落地 公司持续保持高研发投入，2026 年第一季度研发投入 2,028.71 万元，占营业收入比重 15.94%。目前 SonoFamily 系列已全线搭载

	SonoAI 平台，实现全链条智能化升级，CHISON Pilot 已全球上线，完成从设备智能化向服务生态智能化的跃迁。在第 93 届 CMEF 上，公司推出了全新影像产品及 SonoAI 解决方案，包括重磅产品 SonoPort 与智能便携超声新品 SonoGo，推动智能化技术向经营业绩转化。 3) 把握政策机遇与市场拓展方向 2026 年 4 月，国务院办公厅印发《关于加快建设分级诊疗体系的若干措施》，全系列产品线及 SonoAI 智能解决方案与基层设备升级需求高度契合，有望为国内市场带来增量空间。同时，公司也在进一步积极拓展兽用超声等增速较快的新应用领域。 2、请介绍一下公司近年来分红情况 近日，公司已实施 2025 年年度利润分配，以股权登记日 2026 年 7 月 7 日登记的总股本为基数分配利润，向全体股东每 10 股派发现金红利 5.80 元（含税），合计派发现金红利 65,032,855.54 元（含税）。此前，公司已实施 2025 年前三季度利润分配方案，共计派发现金红利 33,637,683.90 元（含税）。按上述两次分红口径计算，公司 2025 年度累计现金分红金额已达到 98,670,539.44 元（含税），累计现金分红金额占公司当年度合并报表归属上市公司股东净利润的比例为 84.70%。 此外，公司一贯重视股东回报，自 2019 年上市以来，坚持高比例现金分红，截至 2025 年末，累计现金分红达人民币 4.97 亿元，超过募集资金净额的 50%。 3、请介绍一下公司在 AI 赋能传统超声方面的具体成果以及临床场景创新成果 多年来，公司依托在 AI 领域的技术沉淀，在超声医学 AI 底层基础理论层面实现了多项突破，首创了适配超声临床场景的“大模型 + 小样本”训练理论框架，逐步攻克了超声影像临床样本稀
--	--

	缺、病灶影像特征分散的行业共性技术难题，打破传统深度学习对海量标注临床数据的依赖。 同时，公司自主构建了超声动态影像智能理解算法理论体系，突破多模态医学数据融合底层技术瓶颈，建立起超声影像、人体解剖位置、临床诊疗参数三类数据的时空配准基础模型，为 SonoAI 病灶自动识别、穿刺路径智能规划、AR 超声实时导航提供底层算法理论支撑。依托该系列基础理论成果，公司搭建国内领先的超声诊疗全流程 SonoAI 标准化技术框架，产出多项 AI 算法类发明专利，推动 SonoAI 技术从理论研究落地为乳腺、血管、妇产等多科室智能辅助诊断方案，实现超声设备从硬件自主向软硬件一体化智能诊疗底层技术自主跨越，构筑起区别于行业竞品的 AI 技术护城河。目前，公司推出的全应用智能超声解决方案 SonoAI 已覆盖心脏、妇产、血管、甲乳、床旁等临床领域，SonoFamily 全系列产品均已搭载该技术。 公司持续发力超声核心软件算法、智能影像处理技术研发，围绕穿刺路径规划、超声智能图像像素匹配、视频智能存储、AR 影像虚实融合等方向完成“AI+机器人”技术布局。通过算法优化实现机器人无碰撞路径规划、病灶自动定位、影像智能归档、穿刺过程可视化引导，既规范了临床扫查、病例报告操作流程，提升超声检查诊断的精准度与报告规范性，又依托软件算法知识产权构建起软硬件协同的技术防护体系，实现从硬件设备自研向智能诊疗解决方案升级，有效提升临床工作效率与产品技术附加值，助力企业在高端微创诊疗、智能超声诊断领域形成差异化核心竞争力。 在临床场景创新方面，公司坚持以临床需求为导向，在传统超声的基础上，围绕介入穿刺、重症监护、手术室、门诊、床旁诊疗以及中医、医美等核心应用场景开展关键技术攻关，持续推进超声设备场景化创新。依托便携小型化设计、图像自适应优化、智能图像处理及人工智能辅助诊断等核心专利技术，实现产品在介入治疗、重症救治、床旁超声（POCUS）、中医可视化、精准医美、移
--	---

	动筛查等多元临床场景中的高效应用。通过持续优化产品结构设计、人机交互体验、操作流程及可视化引导功能，有效提升穿刺定位精度、设备易用性及临床操作效率，降低医疗操作风险和人为误差，进一步拓展超声设备的院内应用边界和院外应用范围，增强产品临床适配能力和场景覆盖能力，形成以场景化创新驱动产品迭代升级和市场竞争优势持续提升的技术创新体系。
附件清单	无

（以下无内容）