

证券代码：688690

证券简称：纳微科技

苏州纳微科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（请文字说明其他活动内容）：投资者开放日
调研机构	中信证券、东方证券、东吴证券、中信建投证券、国信证券、方正证券、招商证券、天风证券、兴业证券、银河证券、华福证券、国联民生证券、华创证券、长盛基金、大成基金、永赢基金、鹏华基金等机构及个人投资者，共计一百余位投资者现场参与。
时间	2026 年 7 月 16 日
地点	苏州工业园区百川街 2 号纳微科技研发中心大楼
上市公司接待人员姓名	董事长：江必旺博士 总经理：牟一萍女士 副总经理：王冬博士 副总经理：米健秋博士 董事会秘书、财务总监：赵顺先生 膜材料技术总监：杨凌露博士 纳谱分析董事长、总经理：刘晓东博士 纳微生命科技总经理：赵光耀博士
投资者关系活动主要内容介绍	本次活动以“纳势而上，创领不凡”为主题。活动期间，公司管理层围绕企业发展战略、技术研发布局、市场营销规划、管理体系优化、应用技术服务及核心业务板块布局等内容展开详细解读，并通过展厅与实验室实地参观、现场互动问答等多元环节，向投资者全方位展示公司发展全貌。目前，公司已搭建起涵盖色谱填料、色谱分析柱、分离/分析设备、耐有机溶剂膜系统等产品的“色谱全生态平台”，正持续加速转型升级，稳步实现从单一色谱填料供应商，向“分离纯化整体解决方案提供商”的转型升级。 1、生物医药行业上行拉动公司业绩增长，产业是否存在周期？周期过后公司能否维持增长？ 答：产业皆有周期，而国内的行业周期更迭尤为迅猛。公司突破微球精准制备的底层核心技术，从而实现了从平板显示领域向医药赛道的成功跨越，并先后抓住抗生素、抗体、多肽 GLP-1、小核酸等药物方向的市场机遇，以持续创新作为穿越周期的根本动力。对于一家拥有核心技术的创新型公司而言，产品发展的空间从未存在上限。 2、当前生物制品行业，因药品上市后与供应商是强绑定关系导致竞争格局存在强者恒强的特点，请问公司如何进行差异化竞争？ 答：对标国际领先企业的发展路径，公司当前阶段的战略重心在于深耕分离纯化与分析检测主业，前瞻性构建涵盖色谱填料、色谱分析柱、分

	离/分析设备、耐有机溶剂膜系统等产品在内的“色谱全生态平台”，加速从单一填料供应商向“分离纯化整体解决方案提供商”的全面转型。与此同时，公司高度重视高性能微球材料的横向延展，持续加大优秀人才引进与优质合作资源的整合力度，力争在更多相关应用领域实现创新突破与国产替代，培育新的业务增长极；对于微球材料以外且具备明显协同效应的周边业务，公司也将积极审慎地把控成熟时机，适时拓展业务边界，丰富整体布局。 2026 年，公司将继续以色谱填料与层析介质为核心，实施“双轮驱动、均衡发展”的市场策略。依托完备的产品矩阵及大小分子应用均衡发展的核心竞争力，公司在持续深耕多肽/GLP-1 与抗体两大主应用领域的基础上，积极把握小核酸药物爆发式增长及胰岛素硅胶国产替代两大战略机遇，同时深入拓展血液制品、疫苗、重组白蛋白等潜力市场，进一步巩固并扩大在生物医药分离纯化领域的综合领先优势。 3、耐有机溶剂膜产品有什么先进性以及公司目前客户导入情况如何？公司除耐有机溶剂膜外还有什么膜产品正在研发吗？ 答：医药企业在生产过程中大量使用乙醇、丙酮、乙腈等有机溶剂。针对溶剂回收与药物浓缩等应用场景，公司积极布局耐有机溶剂膜处理系统，可实现有机溶剂的高效分离与回收，为客户提供涵盖溶剂处理在内的更全面的分离纯化整体解决方案，切实解决大规模生产中的实际痛点。该系统的推出，填补了国内耐有机溶剂膜及系统领域的空白，有助于降低医药企业生产成本、减少环境污染，契合国家可持续发展战略，并进一步提升公司在生物医药产业中的竞争力和品牌影响力。目前，该系统已有落地应用案例，多家客户的产品验证工作也在稳步推进中。 同时，公司战略投资的睿纯（苏州）科技有限公司，正依托公司在生物医药分离纯化领域的产业化优势，致力于实现超滤膜、层析膜等关键进口产品的国产替代，助力产业链自主可控。 4、最近看到很多关于公司有半导体相关业务的传闻，请公司领导分享一下。 答：如公司定期报告所述，公司目前的主要业务是为生物医药、分析检测、体外诊断和平板显示领域客户提供核心微球材料及相关技术解决方案，在您所提及的领域尚无业务收入。 5、公司公众号发布的关于顺利通过美国药企现场审计，斩获上千万元 Protein A 亲和产品订单，公司产品出海渠道有哪些？今年出海预期是什么？ 答：出海战略主要依托两大渠道并行推进：其一，通过海外子公司深耕本地市场，逐步建立客户信任，实现产品稳步导入；其二，跟随客户境外许可药物项目，积极嵌入跨国药企的全球供应链体系。根据公司“提质增效重回报”行动计划，2026 年国际主营业务收入增长目标设定为 50%以上。 6、了解到公司部分产品的产能比较紧张，在南通新工厂投产前，目前的产能如何满足客户需求？ 答：一方面，公司持续推动生产工艺的优化升级，不断提升生产效率，充分挖掘现有产线的产能潜力；另一方面，多肽固相合成载体与碳微球两大放大项目已顺利入驻南通洋口港化工中试生产基地，有效缓解了现有场地的产能压力。 7、从公司 2024 年和 2025 年披露的股东减持计划的相关公告中，都
--	--

	强调公司实际控制人、董事长江博士不参与减持，但近期有自媒体存在不同解读内容，请董事长予以澄清。 答：如公司公告披露，上市五年来，江博士从未减持任何直接或间接持有的公司股份。2023 年市场深度调整期间，基于对公司长远发展及长期投资价值的坚定信心，江博士与公司董监高团队亦曾主动增持，以实际行动彰显对未来的笃定。 作为科学家出身的创业者，江博士创业之初的信念从未改变——不为“赚快钱”，而是致力于攻克生物制药领域被“卡脖子”的核心材料，真正降低药物生产成本。纳微科技始终以成为“微球材料智造与应用引领者”为愿景，以技术的深度扎根，以时间的长度坚守，稳步前行。
--	--