

证券代码：301668

证券简称：昊创瑞通

北京昊创瑞通电气设备股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
形式	线下交流
参与单位名称/姓名	睿华资本
时间	2026 年 7 月 17 日
地点	本公司会议室
上市公司 接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：李峰 证券事务代表：舒凯
投资者关系 活动主要内容介绍	1、公司此前提到 2025 年底部分低价订单集中确认，对毛利率形成阶段性影响，目前该类订单消化情况如何？在价格水平、毛利率要求以及产品结构方面今年是否出现改善？ 答：公司 2025 年中标的低价订单目前大部分已经消化；2026 年国网区域联合招标价格相比 2025 年有所回升，公司整体新签订单毛利率较去年低价订单阶段有所修复。 2、铜、银等原材料价格波动对公司盈利能力影响较大，公司目前主要通过哪些方式降低成本波动风险？在供应链管理、采购周期优化、价格传导机制等方面是否有进一步措施？ 答：公司部分原材料间接使用铜、银，为应对原材料价格波动风险，公司持续加强供应链管理，推进核心供应商多元化布局，同时结合行业需求趋势、原材料价格周期预判动态调整库存策略，在价格低位合理增加原材料储备，价格高位控制采购规模与

	库存水平，以此平滑整体采购成本波动；同时公司持续推进工艺改进减少相关原材料成本；并积极推动原材料涨价向下游的传导，进一步降低对公司盈利水平的冲击。 3、公司在二次融合设备领域目前处于怎样的竞争位置？相比传统设备厂商，公司认为自身最大的差异化优势来自产品技术、认证体系还是项目经验？ 答：公司二次融合产品销售范围覆盖国内 30 个省级行政区，主要客户包括国家电网和南方电网，以及一些行业内重点客户。其中国家电网是我国配电设备最主要的使用企业，同时也是我国智能电网和新型电力系统建设的主导企业，对配电设备产品质量和技术含量有严格的要求，公司在技术研发、产品质量、市场营销、专业服务等多方面持续不断努力，主要产品在国家电网中标数量均位居前列，已经形成了一定品牌优势。 4、公司未来外延发展主要围绕哪些产业方向？更倾向于技术补充、产品线扩展，还是市场渠道协同？ 答：公司长期深耕配电网设备领域，未来将结合自身在配电网领域的技术积累、市场竞争优势，继续加大技术研发力度、丰富产品类别、拓展网外市场，同时适度外延发展。 5、对海外的发展有什么想法？ 答：公司将海外市场视作长期增长的重要战略增量方向，对海外市场的电网体系、技术标准、市场准入机制以及地缘政治风险等进行了深入调研，目前已取得少量外贸订单。今年以来的海外询单量增长较多，有部分重点客户已经在沟通合作细节，由于海外市场技术标准的差异等因素，后续批量订单落地还需要时间。后续公司会继续加大海外市场的资源投入，加快海外资质认证等工作，推进海外市场的进一步发展。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息
附件清单	无
日期	2026 年 7 月 17 日

