

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

超捷紧固系统(上海)股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号 2026-023

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他 _____
参与单位名称及人员姓名	1、开源证券 赵旭杨、马智焱； 2、新传奇投资 周雪； 3、嘉实基金 黄福大； 4、圆信永丰 田玉铎； 5、招商自营 魏明
时间	2026年7月17日 上午10:00-11:30
地点	腾讯会议
上市公司接待人员姓名	1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛； 2、公司证券事务代表 刘玉
	1、介绍公司主业的基本情况。 公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。 2、公司商业航天业务基本情况如何？ 商业航天业务领域广阔，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段（壳段）、整流罩等。

投资者关系活动主要内容介绍	3、商业航天业务产线建设情况？ 截至目前公司已经具备两条箭体结构件产线。今年新增的一条产线已投入使用，后续公司会根据订单情况增加产能。 4、商业航天火箭结构件制造行业竞争格局如何？公司具有哪些竞争优势？ 当前，火箭结构件制造作为商业航天产业链中的关键环节，仍处于供给相对紧张的状态，是制约行业快速发展的瓶颈之一。随着商业航天进入加速发展阶段，若未来行业整体推进顺利，产能缺口有望进一步扩大，市场仍将维持供不应求的格局。 从竞争格局来看，目前国内具备规模化交付能力的结构件供应商数量有限，主要集中在京津冀、成渝及山东等区域。该领域技术门槛较高，核心团队多由具备“国家队”背景的专业人才组成，同时存在显著的人才壁垒和工程经验壁垒。 公司在过去一年已实现对民营火箭公司的稳定、小批量产品交付，公司具备以下两方面突出优势：①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富；同时今年已经实现小批量交付客户产品，积累了丰富的研发及生产经验；②资源优势，可以依靠上市公司的资金优势根据市场情况进行设备购买，产线建设。 5、如何看待火箭可回收？对公司有什么影响？ 当前商业航天领域中，可回收技术仍处于持续验证和迭代阶段。其核心目标是通过重复使用降低发射成本、提升发射频次，最终实现对轨道资源的高效抢占。但即便在可回收技术尚未完全成熟的情况下，入轨发射本身仍是当前市场刚性需求，且正逐步向常态化、高频次方向发展。 火箭一子级可回收技术的核心目标在于提升发射频次与经济性，其主要价值体现在发动机等高价值部件的重复使用。即便未来一子级的壳体结构或贮箱等部段实现回收，相关结构件通常仍需返厂进行检测、修复或局部更换，这将在为公司带来持续的售后
----------------------	--

	需求。 更重要的是，可回收技术的成熟将显著提升火箭的发射频率和运营效率，从而带动整箭制造需求的增长。随着发射任务密度提高，对新造箭体结构件的需求仍将保持强劲趋势，公司有望在增量市场中获得更多的订单机会。因此，从整体来看，可回收趋势不仅不会削弱公司产品的价值量，反而可能通过“高频发射+维护更新”双轮驱动，为公司创造新的业务增长点。 6、公司汽车主业未来的增量主要来自于什么？ ①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础； ②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升；D、国产化替代。
附件清单（如有）	无
日期	2026年7月17日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。