

证券代码：002115

证券简称：三维通信

三维通信股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026—006

调研活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（电话会议、网络会议）
参与单位名称及 人员姓名	诺泽基金
时间	2026 年 7 月 23 日
地点	三维大厦 2 楼会议室
上市公司接待人 员姓名	董事会秘书：任锋 投资者关系专员：瞿奕诚
调研活动主要内 容介绍	Q1:海卫通目前所处的海事卫星市场未来的发展情况如何？ A: 根据 NSR 和 Euroconsult 的数据，海卫通所处的海事商船卫星通信运营领域，2021 年全球搭载 VSAT 终端的商船在 20,800 艘,渗透率约 26%,对应 VSAT 服务收入约 6.55 亿美元。预计 2031 年全球商船总数增加到 93,000 艘，随着 VSAT 服务成本的降低，VSAT 终端搭载量提升到 46,100 艘，对应渗透率提升到 49.6%，市场规模有达到 11 亿美元。随着高中低轨卫星网络和无线通信、AI、IOT 等技术的应用和发展，信息化、智能化演变趋势正在不断改变船舶管理的方式，海事卫星通信市场需求仍将保持增长。 Q2:公司卫星通信运营业务的发展情况？ A:2025 年公司卫星通信运营业务收入为 1.92 亿元，同比增长

	11.32%，实现净利润 4,405 万元。国际化布局成效显著，越南、新加坡等市场实现增长。智慧船舶 IT 业务实现关键突破，海基平台获国内外多项权威认证，已在标杆客户批量部署，标志着智慧海洋业务进入规模化拓展阶段。知识产权成果丰硕，新增 3 项标准、30 余项专利等，推行 AI 智能运维取代人工，实现 24 小时不间断服务。海卫通荣获浙江省“专精特新”中小企业等多项荣誉。此外同步推进外延式并购，2026 年初投资卫星产业链相关企业，并开发 All-in-One 一体化移动网络解决方案，为开拓陆地卫星通信服务市场打下坚实基础。 Q3：海卫通的未来发展规划？ A:海卫通将持续深耕卫星通信运营服务领域，紧扣 6G 空天地海一体化网络发展趋势，在坚守合规经营前提下稳固国内商船客户市场规模，同时推进全球化业务布局与服务能力，通过精细化运营降本提效，为第二增长曲线培育筑牢坚实的现金流基础。同时，加速推进船岸云智能平台（海基平台）等核心产品的规模化落地与场景延伸，拓展服务用户规模，抢占智慧海洋运营服务入口，依托平台能力深化全要素管理、增值服务赋能等业务，推动业务从基础连接服务向更高价值的 IT 增值、大数据服务等环节迭代升级。此外，将聚焦卫星专网等创新解决方案，联合合作伙伴面向陆地偏远、应急等场景探索推广 AIO 一体化移动网络解决方案，持续拓展卫星通信应用边界。 Q4：公司通信海外业务的发展情况，未来有何发展规划？ A：2025 年公司通信海外业务稳健发展，全年实现收入 4.96 亿元。自 2020 年启动国际化战略以来，依托本地化运营经验优化全球服务体系，奠定坚实海外市场基础，彰显全球化核心竞争力。在无线通信网络设备领域，美洲市场作为核心收入支柱，深度参与属地网络建设，稳固运营商合作关系，落地标杆
--	--

	项目并实现发达国家市场突破；EMEA 区域实现跨越式发展，成功布局轨道交通全新场景，中标多项专网项目，规模化交付 5G 解决方案，携手行业头部企业达成战略合作，区域影响力持续提升。 未来，公司将持续聚焦无线覆盖、无线网络业务，依托现有技术优势与丰富产品储备，持续构筑海外业务核心竞争力，稳步推进全面国际化战略落地。针对无线覆盖业务，公司将持续深耕北美、南美、EMEA、亚太等全球核心区域市场，加快新兴区域布局，深化新一代 DAS 等核心产品的市场渗透，依托共建共享、ORAN 等技术方案拓展多元应用场景，完善全球渠道伙伴生态体系，强化本地化运营与服务能力，探索多元化商业模式，进一步巩固全球细分市场领先地位。针对无线网络业务，公司将聚焦专网、农网、卫星融合等潜力赛道，依托差异化产品方案拓展垂直领域市场，以高效、绿色的行业专网解决方案，探索运营分成等创新业务模式，成为行业领先的算网融合基础设施提供商。
附件清单(如有)	无
日期	2026-7-23