

证券代码：002334

证券简称：英威腾

深圳市英威腾电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	华夏基金
时间及地点	2026 年 7 月 22 日 10:00 公司会议室
上市公司接待人员姓名	网络能源 BG 高级经理：陈宇 董事会秘书：左桃林 证券事务代表：刘玲芳 高级证券专员：肖俏
投资者关系活动主要内容介绍	1、今年上半年经营情况？ 今年上半年，公司经营稳步增长，预计实现营业收入 21.80 亿元，同比增长 6.90%。其中工业自动化业务小幅增长；网络能源业务同比增长超 10%；新能源动力业务同比增长超 45%；光伏储能业务上半年侧重打磨产品、优化结构、提升产品竞争力，收入同比有所下降，后续将持续推进产品竞争力提升。 利润方面，公司上半年归母净利润预计盈利但同比下滑较为明显，主要原因：一是毛利率有所承压，受原材料成本上涨、人民币汇率波动及业务结构变化影响，公司综合毛利率同比下降，盈利空间收窄；二是战略投入及汇兑损失增加，公司正处于战略升级阶段，持续加大研发、销售团队建设力度，人力成本同比增加；同时受部分海外市场汇率波动影响，本期汇兑损失同比增加；

三是公司增值税即征即退等其他收益减少。

2、公司网络能源业务整体情况？

近年来公司持续从产品力及营销力夯实、提升网络能源业务竞争能力。产品与解决方案覆盖通信、互联网、金融等多个下游领域，构建了供配电、智能温控、微模块数据中心、智能监控四大产品体系，具备从单台设备到整体解决方案的全链条交付能力；市场层面公司对重点行业及大客户的深耕拓展持续推进并逐步取得重要客户合作进展。总体上公司国内业务保持稳定增长，海外业务拓展有序推进。近年来，随着算力基础设施建设的加速推进，公司网络能源业务在数据中心场景的订单需求增长，成为板块增长的重要驱动力。

3、网络能源 AIDC 赛道产品布局规划？

公司围绕 AIDC 数据中心场景，持续推进供配电与温控两大核心技术领域的技术储备和产品迭代。技术路线方面，近期聚焦大功率 UPS 产品以匹配 AIDC 场景高功率密度供电需求，中期重点布局 HVDC（高压直流）技术方向的产品开发，同时积极推进 SST（固态变压器）技术的研发及产品落地。核心产品矩阵方面，供配电类面向 AIDC 场景推出新一代电力模块，覆盖变压器、配电、UPS、馈线柜等全链路核心组件的集成化解决方案；温控类覆盖磁悬浮空调及全链路液冷方案（含 CDU、冷机、冷塔等核心环节），同步推进动环管理系统持续升级；极简 UPS 产品正积极推进客户侧验证与落地工作，已与多家客户开展技术交流合作探讨。

4、公司网络能源业务海外市场情况？

网络能源板块海外收入占比较高，海外为核心增量市场。业务覆盖亚太、中亚、东南欧、拉美等区域，部分产品正积极推进海外市场相关认证。产品结构上，当前海外销售仍以 UPS 为主；温控、一体化数据中心产品近年增速显著，成长潜力充足。海外采用直销与多元化合作并行的市场拓展模式，已与海外客户建立

	合作关系。 5、公司费用较高的原因？ 一方面，公司全面推进组织变革，围绕中长期发展加大战略投入，开展平台力建设、营销体系升级，使得费用增加；另一方面，公司扩充各业务团队，销售、研发等人员薪酬费用同步增加。此外，汇兑损失、生产基地建设投入以及中长期员工激励带来费用增加。其中汇兑损失属于阶段性波动，其余均为支撑长期发展的战略投入。后续公司将持续优化运营、提升人效目标，稳步优化费用管控水平。 接待过程中，公司接待人员严格按照信息披露有关规定，与投资者进行了充分地交流与沟通，没有出现未公开重大信息泄露等情况。前来公司进行现场调研的投资者已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 7 月 24 日