

证券代码：300416

证券简称：苏试试验

苏州苏试试验集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（电话会议）
投资者单位名称及人员姓名	长江证券、华泰证券、国泰海通、财通证券、天风证券、国海证券、开源证券、国信证券、浙商证券、瑞银证券、东北证券、光大证券、东吴证券、中信建投、华鑫证券、华安证券、长城基金、朱雀基金、湘财基金、南方基金、创金合信、银河基金、南华基金、宝盈基金、中金资本、上海偕沣资管、浙江丰道投资、浙江景和资管、上海晨燕资管等 82 家机构共计 87 位会议参与人员
时间	2026 年 7 月 24 日（星期五）15:00-16:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事长钟琼华 副总经理兼董事会秘书骆星烁 投资者关系总监向雪莹 证券事务代表汪雨欣
投资者关系活动主要内容介绍	一、 公司 2026 年半年度业绩情况介绍 答：公司主营业务收入 103,009.47 万元，同比增长 8.19%，归属于上市公司股东的净利润 12,944.29 万元，同比增长

	10.37%，归属于上市公司股东扣除非经常性损益后的净利润12,688.43 万元，同比增长 11.06%。 分业务板块来看，试验设备收入 29,336.97 万元，同比下降 5.30%；环境与可靠性试验服务收入 56,543.07 万元，同比增长 16.00%；集成电路验证与分析服务收入 17,129.42 万元，同比增长 10.61%。从利润端来看，试验设备毛利率 26.29%，同比下降 0.27%；环境与可靠性试验服务毛利率 51.70%，同比下降 3.25%；集成电路验证与分析服务毛利率 41.99%，同比增长 5.50%。 公司将继续践行“聚焦主业、双轮驱动、制造与服务融合发展”的战略，坚持创新提质发展，立足核心赛道深耕细作，持续强化技术研发核心优势，推动整体经营保持稳健向好态势。 二、问答环节 1、公司环试服务下游行业订单情况及下半年趋势如何？ 答：上半年环试服务同比增长 16%，增长幅度趋势向好。航空、航天、新能源、船舶等领域市场需求持续释放，整体各细分行业多呈向上态势，下半年可维持订单趋势。 2、苏试宜特下半年计划搬迁，后续产能爬坡节奏如何？在 AI、硅光等新领域布局与客户拓展情况？ 答：苏试宜特前期布局投入已逐步落地见效，产能持续有序释放。公司统筹上海、深圳、苏州三地实验室产能布局与资源调配，采取“区域分工+能力聚焦”策略，上海厂区实施扩
--	--

	建升级，聚焦新兴领域拓展；深圳厂区补充产能配置，覆盖华南市场；苏州厂区推进扩建增容，重点承接可靠性验证业务，新扩产能预计明年将进入集中爬坡阶段。 新业务布局上，苏试宜特紧跟车规电子、AI 算力、硅光等重点应用方向及技术路线，通过产能扩容、技术升级与协同合作等方式，向光芯片及光电一体芯片、算力芯片等测试拓展，后续将根据市场需求进行专项布局。 3、苏试宜特全年毛利率水平预计情况？ 答：苏试宜特综合盈利水平目前维持稳健区间，受产能扩充、下游行业需求等因素影响会存在小幅波动，整体处于合理良性范畴。新增产能陆续投产释放，宜特整体毛利率有望逐步修复回升。 4、苏试宜特的专业分布情况如何？ 答：失效分析、可靠性验证业务占比较大，各专业板块均保持平稳增长态势；前期产能扩建逐步落地，材料分析业务后续产能具备持续释放空间。 5、商业航天的发展情况和后期规划如何？ 答：航天领域在设备端及服务端均保持较快增长。航天领域为公司重点发展方向之一，公司将整合环试、集成电路平台能力，搭建综合性专业测试平台，一站式开展覆盖元器件、材料、零部件、系统级等多样化试验服务，提供地面测试与在轨验证一体化解决方案，助力客户缩短研发周期，降低整
--	--

	体研发成本。公司将持续统筹衔接内外部资源，完善业务布局，依托专业测试平台优势持续为行业客户提供配套试验检测服务。 6、杭州项目的进展和未来规划如何？ 答：杭州实验室目前已竞拍取得土地使用权，正在有序推进后续建设等各项事宜，公司将加快项目建设。该项目主要围绕航天产业集群开展的产业深化布局，搭建高端空间环境模拟试验设备研制与综合试验检测公共服务平台，将有力推动公司在高端试验设备制造领域的技术创新，强化产业链中的综合性试验检测及验证能力，对公司核心竞争力的提升和未来业务发展具有积极推动作用。 7、环试服务毛利率有所承压，请问主要原因是什么？下半年毛利率展望如何？ 答：环试服务毛利率承压主要系部分传统领域市场竞争激烈，价格下行。公司将继续在新产品新服务方面发力，聚焦航空、航天、电子电器、新能源等重点产业，持续向高附加值新兴赛道进军，将有利于公司盈利结构优化，整体毛利率有望保持动态平衡。 8、设备板块收入为何下降？热真空等空间环境设备目前下游订单情况和产业趋势如何？ 答：设备板块收入下降主要受行业分化趋势凸显影响，传统领域存量博弈加剧，业绩增长承压。公司持续深耕细分行业，
--	--

	挖掘客户定制化设备需求，同时贯彻降本增效策略，在保证产品质量可靠性的基础上持续优化各项成本。伴随新品投产、新赛道开拓、降本举措落地见效，设备业务经营状况有望逐步向好。 受益于航天产业快速发展，热真空试验系统订单趋势良好，公司将继续推进高端空间环境系列化产品研发，赋能航天产业高质量发展。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 7 月 24 日